

## บทที่ 4

### ผลการวิจัย

การวิจัยเรื่อง กลยุทธ์และรูปแบบการนำเสนอสารเพื่อการสื่อสารการตลาดในสื่อเฟสบุ๊ค เพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เก็บข้อมูลด้วยวิธีการวิเคราะห์เนื้อหา ที่ถูกโพสต์ในสื่อเฟสบุ๊ค เพจตั้งแต่วันที่ 11 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงวันที่ 31 มกราคม พ.ศ. 2557 ตลอดจนการสัมภาษณ์เจ้าของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ สรุปผลวิจัยออกเป็น 2 ตอนดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลพื้นฐานร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ

ตอนที่ 2 กลยุทธ์และรูปแบบการนำเสนอสารเพื่อการสื่อสารการตลาดในสื่อเฟสบุ๊คเพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ

#### ตอนที่ 1 ข้อมูลพื้นฐานร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ

ความเป็นมาของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เริ่มมาจากครุณาราษฎร์ ใจกลางเมือง เอื้อทวีกุล และ คุณกอบวัช สงค์ประเสริฐ ซึ่งเป็นพ่อสอนยเรียนและทั้งคู่มีความชื่นชอบแมว จึงได้เกิดความคิดที่จะ ทำธุรกิจที่เกี่ยวกับแมว คุณนาราษฎร์ ใจกลางเมือง ไปประเทคโนโลยีปูนเพื่อสำรวจร้านกาแฟแมว และพบว่าส่วนใหญ่ร้านกาแฟแมวมีลักษณะค่อนข้างเล็ก มีบริการอาหารเครื่องดื่มและมีแมวให้เล่น กายในร้านเท่านั้น ดังนั้นคุณนาราษฎร์ ใจกลางเมือง จึงเกิดแรงบันดาลใจที่จะทำร้านกาแฟแมวเป็นของ ตนเอง ด้วยการร่วมมือกับ คุณสาวนภา สงค์ประเสริฐ และ คุณกอบวัช สงค์ประเสริฐ เพื่อที่จะตั้งร้านที่ เป็นศูนย์กลางรวมทั้งคนและแมว บริการอาหารและเครื่องดื่ม บริการขายสินค้าอุปกรณ์ที่เกี่ยวกับแมว บริการอาบน้ำและตัดขนแมว ตลอดจนการโรงแรมแมวที่ให้บริการรับฝากแมวเข้าไว้ด้วยกัน ภายใต้ชื่อร้านว่า “Purr Cat Café Club” ที่มาของชื่อร้านมาจากคำว่า Purr ซึ่งเป็นเสียงสั่นในลำคอ ของแมวเมื่อแมวมีความสุข ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ได้เปิดให้บริการ เมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยร้านตั้งอยู่อยู่สุขุมวิท 53 ถนนสุขุมวิท แขวงคลองเตยเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพฯ

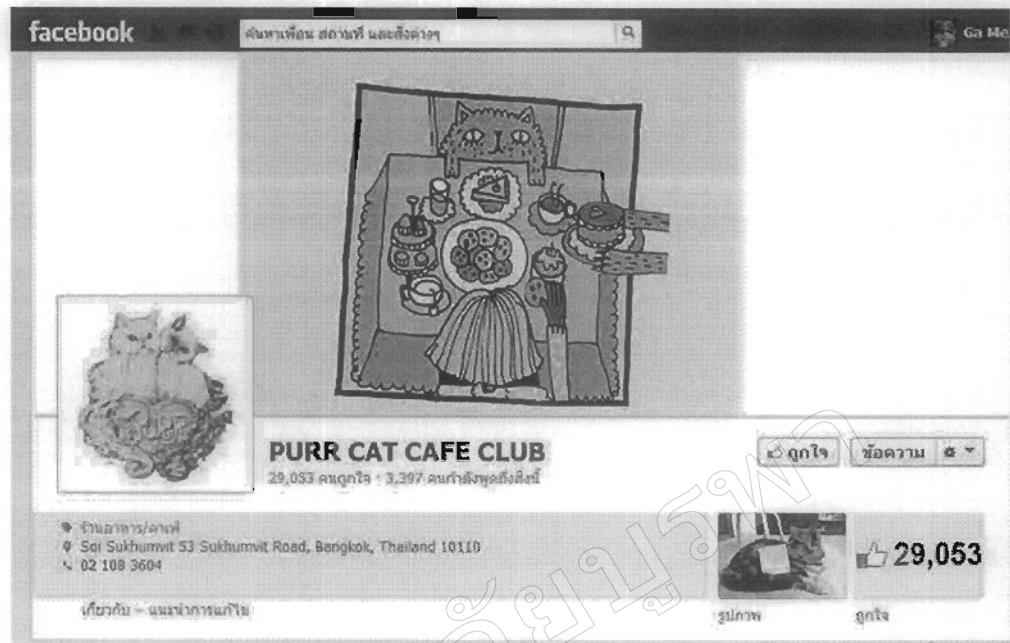
ภายในร้านมีการจัดตกแต่งด้วยการใช้สีโทนทึบอย่างสีน้ำตาลเข้ม และมีการผสมผสาน ระหว่างสไตล์วินเทจ (Vintage) เข้าด้วยกัน เพื่อเน้นเจ Orr กายในร้านนี้ให้มีความ สอดคล้องกับลักษณะการใช้ชีวิตของแมวที่ชอบกระโดด ปีนป่าย เย่น บันไดแมวนิดๆ หรือ เก้าอี้-อุปกรณ์ที่มีช่องให้แมวสามารถ นุ่งเข้า-ออก กันได้ ที่สำคัญในร้านสามารถแบ่งออกเป็น 4 โซน ได้แก่

โฉนที่ 1 ที่นั่งสำหรับรับประทานขนมและเครื่องดื่ม โดยแบ่งออกเป็น 2 ส่วนย่อย ๆ ส่วนแรกเป็นพื้นที่ภายในสุดของร้าน โดยที่บริเวณนี้ทางร้านจะปล่อยเม瓦อกมาให้ลูกค้าได้เล่นและถ่ายภาพ ส่วนที่สอง คือพื้นที่บริเวณก่อนที่จะไปในส่วนแรก เพื่อให้ลูกค้าสามารถนั่งรอคิวจนกว่าโต๊ะภายในส่วนแรกที่เป็นที่อยู่อาศัยของเม瓦จะว่าง ซึ่งห้องสองส่วนนี้ลูกค้าสามารถสั่งอาหารและเครื่องดื่มมารับประทานได้

โฉนที่ 2 คือโฉนที่อยู่อาศัยของเมวา กันด้วยกระจกโดยรอบเพื่อให้ลูกค้าสามารถมองเห็นพฤติกรรมต่าง ๆ ของเมวайдี แต่ไม่สามารถสัมผัสได้ โฉนนี้จะมีเครื่องเล่นต่าง ๆ สำหรับเมว โฉนที่ 3 คือ เคาน์เตอร์ชาลอนของเมว ซึ่งลูกค้าสามารถพาเม瓦ของตนเอ่อมอาบน้ำดูบุฟเฟ่ต์ หรือพามาเยือนได้

โฉนที่ 4 คือ บริเวณด้านนอกร้าน โดยลูกค้าสามารถพาเม瓦ของตนมาเที่ยวได้

กลุ่มป้าหมายของร้าน มีด้วยกัน 2 กลุ่มด้วยกันคือ กลุ่มคนทำงานหรือนักศึกษา และกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศโดยเฉพาะนักท่องเที่ยวชาวญี่ปุ่นที่พากอาศัยบริเวณใกล้เคียงกันที่มีความรักหรือสนใจเกี่ยวกับเมว กลุ่มป้าหมายทั้งคู่จัดว่าค่อนข้างมีกำลังซื้อ เนื่องจากสินค้าและบริการต่าง ๆ ภายในร้านจะมีราคาค่อนข้างสูง ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ มีช่องทางการสื่อสาร การตลาดกับลูกค้ากลุ่มป้าหมาย 2 ช่องทาง คือ 1. อินสตาแกรม (Instagram) โดยคุณนาระ เอื้อทวีกุล รับผิดชอบในการโพสต์ข้อมูลข่าวสารและรูปภาพต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับเม瓦และร้าน 2. เฟสบุ๊คเพจ ของร้าน โดยทางร้านจะมีผู้ดูแลเพจด้วยกัน 3 ท่านคือ คุณนาระ เอื้อทวีกุล คุณสาวนา ทรงค์ประเสริฐ และคุณกอบบัว ทรงค์ประเสริฐ ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ได้เปิดเฟสบุ๊คเพจ เมื่อวันที่ 11 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 ตามที่อยู่ www.facebook.com/PurrCatCafeClub ภายใต้แนวคิด “Purrfect For Your Furkids” โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์ร้าน ในปัจจุบันเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ นี้ มีจำนวนคนกดถูกใจสูงถึง 42,133 คน และมีจำนวนคนกำลังพูดถึงสูงถึง 6,293 คน (ข้อมูล ณ วันที่ 31 มกราคม พ.ศ. 2557)



ภาพที่ 4-1 เพสบุ๊คเพจร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ

จากการสำรวจผู้วิจัยพบว่า เพสบุ๊คเพจของร้านเริ่มมีการโพสต์ข้อความเพื่อเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารตั้งแต่เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2555 เป็นต้นมา โดยผู้วิจัยได้ขอให้คุณสาวนา วงศ์ประเสริฐ ลองแบ่งระยะเวลา ก่อนที่เพสบุ๊คเพจของร้านได้รับความนิยม จนกระทั่งอยู่ในขั้นเป็นที่รู้จักของคนส่วนใหญ่ โดยคุณสาวนาได้ทำการแบ่งช่วงเวลาต่าง ๆ ออกเป็น 3 ช่วงเวลา คือ

1. ช่วงที่ 1 เป็นช่วงก่อนเปิดร้าน เริ่มตั้งแต่เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2555 ในช่วงเวลานี้ เป็นช่วงเวลาที่ร้านยังไม่เปิดให้บริการกับลูกค้า แต่ได้มีการประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารและความเคลื่อนไหวเกี่ยวกับร้านออกไปให้ลูกค้า/ สมาชิก ได้ทราบ
2. ช่วงที่ 2 เป็นช่วงหลังจากเปิดร้านระยะที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือน ธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึง มิถุนายน พ.ศ. 2556 ในช่วงเวลานี้ เป็นช่วงยอดเข้าชม/ ไลค์ กำลังได้รับความนิยมในระดับหนึ่ง
3. ช่วงที่ 3 เป็นช่วงหลังจากเปิดร้านระยะที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึง มกราคม พ.ศ. 2557 ในช่วงเวลานี้ เป็นช่วงยอดเข้าชม/ ไลค์ อยู่ในช่วงได้รับความนิยมสูง

**ตอนที่ 2 กลยุทธ์และรูปแบบการนำเสนอสารเพื่อการสื่อสารการตลาดในสื่อเฟสบุ๊คเพจ  
ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ**

ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ได้มีการใช้สื่อสังคมออนไลน์ ประเภทเฟสบุ๊คเพจ ในการสื่อสารการตลาดกับลูกค้าเป็นหลักเพื่อประชาสัมพันธ์ร้าน ศึกษาและวิเคราะห์เนื้อหาในเฟสบุ๊คเพจของทางร้าน โดยแบ่งช่วงเวลาการวิเคราะห์ข้อมูลออกเป็น 3 ช่วง ดังนี้

1. ช่วงที่ 1 เป็นช่วงก่อนเปิดร้าน ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึง พฤศจิกายน พ.ศ. 2555
2. ช่วงที่ 2 เป็นช่วงหลังจากเปิดร้านระยะที่ 1 ตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึง มิถุนายน พ.ศ. 2556
3. ช่วงที่ 3 เป็นช่วงหลังจากเปิดร้านระยะที่ 2 ตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึง มกราคม พ.ศ. 2557

จากนั้นผู้จัดได้ทำการศึกษากลยุทธ์และรูปแบบการนำเสนอสารในสื่อเฟสบุ๊คเพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ โดยแบ่งเป็น 2 ประเด็นคือ กลยุทธ์สารในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านและรูปแบบการนำเสนอสารเพื่อการสื่อสารการตลาดในเฟสบุ๊คเพจของร้าน ประกอบด้วย 2 ประเภท ได้แก่ ประเภทของสารบนกระดาษข้อความ และประเภทของรูปภาพ

ตารางที่ 4-1 จำนวนการโพสต์สารในแต่ละช่วงเวลาในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่  
คลับ (N=804)

ช่วงเวลา	ผู้ดูแลเพจ		ลูกค้า		รวม	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
<b>ช่วงที่ 1 เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555</b>						
<b>ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555</b>						
เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2555	5	11.3	0	0.0	5	10.8
เดือน มิถุนายน พ.ศ. 2555	3	6.8	0	0.0	3	6.5
เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2555	16	36.4	0	0.0	16	34.8
เดือน สิงหาคม พ.ศ. 2555	8	18.2	0	0.0	8	17.4
เดือน กันยายน พ.ศ. 2555	1	2.3	0	0.0	1	2.2
เดือน ตุลาคม พ.ศ. 2555	0	0.0	0	0.0	0	0.0
เดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2555	11	25.0	2	100.0	13	28.3
รวม	44	100.0	2	100.0	46	100.0
<b>ช่วงที่ 2 เดือน ธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึง เดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556</b>						
เดือน ธันวาคม พ.ศ. 2555	24	12.3	2	1.0	26	6.7
เดือน มกราคม พ.ศ. 2556	18	9.3	33	17.3	51	13.2
เดือน กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2556	24	12.4	23	12.0	47	12.2
เดือน มีนาคม พ.ศ. 2556	24	12.4	19	9.9	43	11.2
เดือน เมษายน พ.ศ. 2556	26	13.4	17	8.9	43	11.2
เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2556	43	22.2	54	28.3	97	25.2
รวม	194	100.0	191	100.0	385	100.0
<b>ช่วงที่ 3 เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557</b>						
เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2556	40	23.2	70	34.8	110	29.5
เดือน สิงหาคม พ.ศ. 2556	24	14.0	34	16.9	58	15.5
เดือน กันยายน พ.ศ. 2556	14	8.1	31	15.4	45	12.1
เดือน ตุลาคม พ.ศ. 2556	17	10.0	37	18.4	54	14.5

ตารางที่ 4-1 (ต่อ)

ช่วงเวลา	ผู้คูณเดเพจ		ลูกค้า		รวม	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2556	19	11.0	15	7.5	34	9.1
เดือน มกราคม พ.ศ. 2557	28	16.3	1	0.5	29	7.8
รวม	172	100.0	201	100.0	373	100.0
ผลรวมทั้งหมด	410	100.0	394	100.0	804	100.0

ตารางที่ 4-1 แสดงจำนวนการโพสต์แต่ละช่วงเวลาในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ เคท คาเฟ่ คลับ พบว่าตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 นั้น มีการโพสต์สารทั้งสิ้น 804 ครั้ง โดยในโพสต์จากผู้คูณเดเพจจำนวน 410 ครั้ง ขณะที่เป็นโพสต์จากลูกค้าจำนวน 394 ครั้ง เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 มีจำนวนการโพสต์ทั้งหมด 46 ครั้ง โดยผู้คูณเดเพจโพสต์ทั้งสิ้น 44 ครั้ง ลูกค้าโพสต์ทั้งสิ้น 2 ครั้งและเดือนที่ผู้คูณเดเพจโพสต์มากที่สุด คือเดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2555 มีจำนวนถึง 16 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 36.4 ในขณะที่ลูกค้ามีการโพสต์มากที่สุดในเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 มีจำนวน 2 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 100.0

ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 มีจำนวนการโพสต์ทั้งหมด 385 ครั้ง โดยผู้คูณเดเพจมีการโพสต์ทั้งสิ้น 194 ครั้ง ลูกค้าโพสต์ทั้งสิ้น 191 ครั้งและเดือนที่ผู้คูณเดเพจโพสต์มากที่สุด คือเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2556 มีจำนวนถึง 43 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 22.2 ในขณะที่ลูกค้ามีการโพสต์มากที่สุดเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2556 มีจำนวน 54 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 28.3

ในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 มีจำนวนการโพสต์ทั้งหมด 373 ครั้ง โดยผู้คูณเดเพจมีการโพสต์ทั้งสิ้น 172 ครั้ง ลูกค้าโพสต์ทั้งสิ้น 201 ครั้ง และเดือนที่ผู้คูณเดเพจโพสต์มากที่สุด คือเดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 มีจำนวนถึง 40 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 23.2 ในขณะที่ลูกค้ามีการโพสต์มากที่สุดในเดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 มีจำนวนการโพสต์ 70 ครั้ง กิดเป็นร้อยละ 34.8

ตารางที่ 4-2 จำนวนกลุ่มทั่วไปเพื่อการสืบสานภาระต่อๆ ไปในสังคมไทยของรัฐบาลฯ แยกตามค่า F คืน (N=525)

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

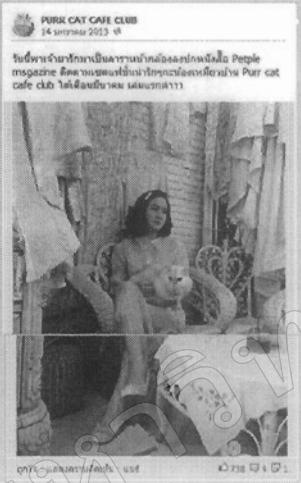
ตารางที่ 4-2 แสดงจำนวนของกลยุทธ์สารเพื่อการสื่อสารการตลาดในสื่อในสื่อเฟสบุ๊ค เพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 มี จำนวนกลยุทธ์ที่ปรากฏในโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง โดยกลยุทธ์สารที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับแรก ได้แก่ กลยุทธ์ทางอารมณ์ มีจำนวน 328 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 62.5 รองลงมาได้แก่ กลยุทธ์การมีส่วนร่วม มีจำนวน 100 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 19.0 และอันดับสามกลยุทธ์การให้ข้อมูล มีจำนวน 66 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 12.6 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 กลยุทธ์สารเพื่อการสื่อสารการตลาดที่ปรากฏในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ มากที่สุด คือ กลยุทธ์การให้ข้อมูล จำนวน 18 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 40.0 รองลงมาได้แก่ กลยุทธ์ทางด้านอารมณ์ จำนวน 16 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 35.6 และกลยุทธ์การมีส่วนร่วม จำนวน 9 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 20.0 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 กลยุทธ์สารเพื่อการสื่อสารการตลาดที่ปรากฏในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ มากที่สุด คือ กลยุทธ์ทางอารมณ์ จำนวน 160 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 66.4 รองลงมาได้แก่ กลยุทธ์การมีส่วนร่วม จำนวน 37 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 15.4 และกลยุทธ์การให้ข้อมูล จำนวน 27 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 11.2 และในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนเดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 กลยุทธ์สารเพื่อการสื่อสารการตลาดที่ปรากฏในสื่อเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ มากที่สุด คือ กลยุทธ์ทางอารมณ์ จำนวน 152 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 63.6 รองลงมาได้แก่ กลยุทธ์การมีส่วนร่วม จำนวน 54 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 22.6 และกลยุทธ์การให้ข้อมูล จำนวน 21 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 8.8

จะเห็นได้ว่าในช่วงที่ 1 ซึ่งเป็นช่วงก่อนเปิดร้าน และยังไม่เปิดให้บริการกับลูกค้า ได้มีการใช้กลยุทธ์การให้ข้อมูลมากที่สุด เพื่อแจ้งข้อมูลผ่านสารบีบองต้นให้ลูกค้าทราบ แต่ก็ต่างกับช่วงที่ 2 และ 3 ซึ่งเป็นช่วงที่ยอดเข้าชม/ไลค์ กำลังเติบโตขึ้น ได้มีการใช้กลยุทธ์ทางอารมณ์มากที่สุด เหมือนกันทั้งนี้อาจเพื่อเป็นการสร้างอัตลักษณ์และความน่าสนใจในเนื้อหาทำให้มีผลต่อยอดเข้าชม/ไลค์ ที่เพิ่มขึ้น

ตัวอย่างกลยุทธ์สาร  
กลยุทธ์กล่าวอ้างก่อนคนอื่น

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พนักงานล้วนกล่าวอ้างก่อนคนอื่นในภาพรวม มีจำนวนทั้งหมด 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 2 เท่านั้น โดยมีจำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.8 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 580.0 ค่า SD การกดถูกใจ 639.2 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 43.0 ค่า SD การแบ่งปัน 59.3 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 7.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 9.8



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 14 มกราคม พ.ศ. 2556  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 738 แบ่งปัน(Share) 4 และแบ่งปัน(Share) 1

ประเภทกลยุทธ์: กลยุทธ์กล่าวอ้างก่อนคนอื่น

ข้อความ “วันนี้พาเจ้ามารักมาเป็นคราหน้ากส่องลงปก หนังสือ Petple magazine ติดตามเชตแฟชั่นน่ารัก ๆ กับ น้องแมวเหมียวบ้าน Purr Cat Café Club ได้เดือนมีนา เล่มแรกค่า”

ภาพที่ 4-2 ตัวอย่างกลยุทธ์สารการกล่าวก่อนอ้างคนอื่น

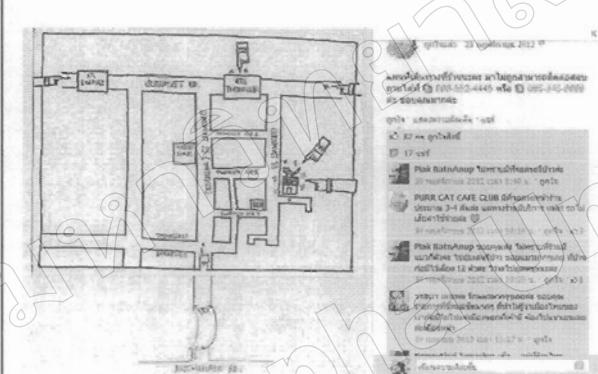
โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 14 มกราคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “วันนี้พาเจ้ามารักมาเป็นคราหน้ากส่องลงปกหนังสือ Petple magazine ติดตามเชตแฟชั่นน่ารัก ๆ กับน้องแมวเหมียวบ้าน เพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ได้เดือนมีนา เล่มแรกค่า” พร้อมทั้งนำเสนอด้วยแบบระหว่างเจ้าของร้านและแมว โดยใช้สถานที่ถ่ายแบบที่ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์กล่าวอ้างก่อนคนอื่น ซึ่งเป็นกลยุทธ์ที่ให้ความสำคัญต่อคุณสมบัติ หรือประโยชน์ของสินค้าอื่นที่กล่าวอ้างก่อนสินค้าของคู่แข่งในประเภทเดียวกัน โดยในโพสต์นี้ได้กล่าวอ้างว่ามีการถ่ายรูปแฟชั่นกับแมวในหนังสือ Petple magazine เป็นฉบับแรกในเดือน มีนาคม 2556 ซึ่งนิตยสารดังกล่าวเป็นนิตยสารสัตว์เลี้ยงเฉพาะ

รายเดือน โดยมีนางแบบเป็นเจ้าของร้าน คือ คุณนารา เอื้อทวีกุล และแม่วายในร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ซึ่งยังไม่มีร้านคาเฟ่แมวคู่แข่งรายใดเคยทำมาก่อน จากการที่ไม่มีใครเคยทำมาก่อนและเป็นการวางแผนนิตยสารเล่นแรกของ Petple magazine ตั่งแต่ให้ลูกค้า/สมาชิกเกิດการรับรู้และชื่นชอบ เห็นได้จากจำนวนคนกดถูกใจที่มีถึง 738 คน

#### กลยุทธ์การให้ข้อมูล

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พบกลยุทธ์การให้ข้อมูลในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 66 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 12.6 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 18 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 40.0 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 27 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 11.2 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 21 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 8.8 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 508.7 ค่า SD การกดถูกใจ 525.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 10.0 ค่า SD การแบ่งปัน 21.8 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 8.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 11.2



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
วันที่เผยแพร่: วันที่ 23 พฤษภาคม พ.ศ. 2555  
จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 82 แบ่งปัน(Share) 17 และแสดงความคิดเห็น(Comment) 5

**ประเภทกลยุทธ์ : กลยุทธ์การให้ข้อมูล**

ข้อความ “แผนที่เดินทางที่ร้านนั้นจะมาไม่ถูกสามารถติดต่อสอบถามได้ที่ 086-552-4445 หรือ 085-345-6888 ค่ะ ขอบคุณมากค่ะ ”

ภาพที่ 4-3 ตัวอย่างกลยุทธ์สารการให้ข้อมูล

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 23 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “แผนที่เดินทางที่ร้านนั้นจะมาไม่ถูกสามารถติดต่อสอบถามได้ที่ 086-552-4445 หรือ 085-345-6888 ค่ะ ขอบคุณมากค่ะ” พร้อมทั้งนำเสนอภาพแผนที่ร้านที่วัดด้วยโปรแกรมคอมพิวเตอร์

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์การให้ข้อมูลที่ตั้งอยู่บนพื้นฐานการให้ข้อมูลที่จริงเกี่ยวกับตราสินค้าและกลยุทธ์นี้มักจะถูกใช้กับสินค้าใหม่ โดยในโพสต์นี้มีการให้ข้อมูล

เกี่ยวกับแผนที่ของร้าน เพื่อแจ้งให้ลูกค้าทราบ เนื่องจากเป็นร้านที่เพิ่งเปิดใหม่ทำให้ลูกค้าบางคน อาจมีข้อสงสัยหรือเดินทางมาไม่ถูก พร้อมทั้งให้ข้อมูลเบอร์โทรศัพท์ร้านเพื่อให้ลูกค้าสามารถติดต่อสอบถามเพิ่มเติมได้

#### กลยุทธ์ความน่าเชื่อถือ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พบกลยุทธ์ความน่าเชื่อถือในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 11 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.1 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.2 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 7 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.9 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.3 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 280.4 ค่า SD การกดถูกใจ 357.3 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 0.5 ค่า SD การแบ่งปัน 0.9 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 2.5 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 3.2



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 13 พฤษภาคม พ.ศ. 2555

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 18 และแสดงความคิดเห็น(Comment) 1

**ประเภทกลยุทธ์: กลยุทธ์ความน่าเชื่อถือ**

ข้อความ “บทสัมภาษณ์เกี่ยวกับร้านเล็ก ๆ น้อย ๆ มาฝ่ากcold”

#### ภาพที่ 4-4 ตัวอย่างกลยุทธ์สารความน่าเชื่อถือ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 13 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “บทสัมภาษณ์เกี่ยวกับร้านเล็ก ๆ น้อย ๆ มาฝ่ากcold” พร้อมทั้งนำเสนอดิงค์บทสัมภาษณ์ Daily-Manager Online-คลัง “แมว” จันได(ดี) “เพชร นารา”

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์ความน่าเชื่อถือ ซึ่งเป็นกลยุทธ์ที่ช่วยเพิ่มความเชื่อมั่นให้กับลูกค้า โดยในโพสต์นี้นำเสนอนื้อหาผ่านบทสัมภาษณ์ ที่เกี่ยวกับประวัติความเป็นมา ประสบการณ์และการทำธุรกิจร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ของคุณ นารา เอ็ฟทีวีกูด

(การานักแสดง) สัมภาษณ์โดยหนังสือพิมพ์ออนไลน์ ASTV ผู้จัดการรายวัน ซึ่งถือได้ว่าเป็นหนังสือพิมพ์ที่มีชื่อเสียงและเป็นที่รู้จักของลูกค้า ทำให้สามารถสร้างความน่าเชื่อถือให้กับลูกค้าผ่านผู้มีชื่อเสียงและแห่งข้อมูลที่น่าเชื่อถือได้

### กลยุทธ์ทางการณ์

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พบกลยุทธ์ทางการณ์ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 328 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 62.5 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 16 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 35.6 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 160 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 66.4 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 152 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 63.6 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1131.6 ค่า SD การกดถูกใจ 907.6 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 15.1 ค่า SD การแบ่งปัน 24.2 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 8.3 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 10.1



ภาพที่ 4-5 ตัวอย่างกลยุทธ์ทางการณ์

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2557 โดยมีข้อความว่า “เด็กดื้อโคนจับ” พร้อมทั้งนำเสนօภาพแมวภายนอกในร้านที่กำลังโคนตำราไส่กุญแจเมื่อ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์ทางการณ์ ซึ่งเป็นกลยุทธ์เน้นการกระตุ้นความรู้สึกต่าง ๆ เช่น อารมณ์ขัน อารมณ์รัก อารมณ์กลัว เป็นต้น โดยในโพสต์นี้มีการนำเสนօภาพแมวภายนอกในร้าน ที่มีสีหน้านั่งเฉยกำลังโดยสำรวจไส่กุญแจเมื่อ ซึ่งเป็นสถานการณ์ที่ขัดแย้งกับความเป็นจริงของตำราที่ปกติจะบันทึกไว้ แต่ในภาพเป็นการจับแมวนهن จึงอาจทำให้

เกิดการณ์ขัน ชื่นชอบและกระจายข้อมูลข่าวสาร ໄດ້ເຫັນໄດ້ຈາກຈຳນວນສາຍົກຄະແບ່ງປັນກາພທີ່ນີ້ ຄື່ງ 109 ແຮ່ງ

### ກລຸຫຼວງທີ່ການດຳເນີນຊີວິດ

ໃນຈຳນວນຄົ່ງໃນການໄປສັດທັງໝາດ 525 ຄົ່ງ ພັບກລຸຫຼວງທີ່ການດຳເນີນຊີວິດໃນກາພຣວມນີ້ ຈຳນວນທັງໝາດ 2 ຄົ່ງ ອີດເປັນຮ້ອຍລະ 0.4 ແລະພນໃນຂ່ວງທີ່ 3 ເທົ່ານັ້ນ ໂດຍມີຈຳນວນ 2 ຄົ່ງ ອີດເປັນຮ້ອຍລະ 0.8 ໂດຍມີຄໍາ  $\bar{x}$  ກາຮກຄູກໄຈ 1580.5 ຄໍາ SD ກາຮກຄູກໄຈ 1331.4 ຄໍາ  $\bar{x}$  ກາຮແບ່ງປັນ 7.5 ຄໍາ SD ກາຮແບ່ງປັນ 7.7 ແລະມີຄໍາ  $\bar{x}$  ກາຮແສດງຄວາມຄົດເຫັນ 6.5 ຄໍາ SD ກາຮແສດງຄວາມຄົດເຫັນ 9.1



ກາພທີ່ 4-6 ຕັວອ່າງກລຸຫຼວງທີ່ການດຳເນີນຊີວິດ

ໄປສັດນີ້ໄດ້ເພີຍແພີ່ໃນເຟສັບັດເພິ່ນຂອງຮ້ານເພໂຮ່ງ ແຄທ ອາຟ ຄລັບ ເມື່ອວັນທີ 11 ພຸດສະພາບ ພ.ສ. 2556 ໂດຍມີຂໍ້ຄວາມວ່າ “Pray for the Philippines” ພ້ອມທັງໝາດເສັນກາພແມວກາຍໃນຮ້ານ ທີ່ນີ້ ກຽດຕາຍຂໍ້ຄວາມເບີນວ່າ Pray for the Philippines ຕິດບັນລາຍກອກ

ຈະເຫັນໄດ້ວ່າສານທີ່ສ່ວນມານີ້ສອດຄະດີກັບກລຸຫຼວງທີ່ການດຳເນີນຊີວິດ ຜົ່ງເປັນກລຸຫຼວງທີ່ໄໝໃຊ້ ກາຮເຊື່ອນໄຍກກັບສຕານກາຮົມ ໂດຍໃນໄປສັດນີ້ນຳເສັນກາພແມວພ້ອມທັງຂໍ້ຄວາມໃຫ້ອືບຮູານເຜື່ອ ປະເທດຟີລິປິປິນສ ຜົ່ງຂະໜາທີ່ກຳເນົາໄປໄປສັດທັງໝາດ ປະເທດຟີລິປິປິນສ ກຳລັງປະສົບປົງຫາກັບ ພົບຕັກພາຍໃໄເມື່ອວັນທີ 8 ພຸດສະພາບ ພ.ສ. 2556 ດີ້ ໄດ້ວ່າມີກາຮເຊື່ອນໄຍກສຕານກາຮົມໄວ້ຈູບນີ້ ທີ່ກຳລັງເກີດຂຶ້ນ ທັງນີ້ອ່າຈຬກຳນອົມວັນຮູ້ສຶກສົກກັບຕຣາສິນຄ້າ

### กลยุทธ์สิ่งจูงใจ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พนักงานสิ่งจูงใจในการรวมมีจำนวนทั้งหมด 8 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 1.5 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 2 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 0.8 และพนในช่วงที่ 3 จำนวน 6 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 2.5 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 658.6 ค่า SD การกดถูกใจ 426.4 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 14.7 ค่า SD การแบ่งปัน 20.1 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 7.7 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 6.6



ประเภทกลยุทธ์: กลยุทธ์สิ่งจูงใจ

ข้อความว่า “สำหรับลูกค้าที่มาร้านในวันพุธนี้นี่จะได้รับไปสการ์ดทำอย่างดีอ่อนเป่าเทียนฟรีค่าเนื่องจากหมอนี่ครบรอบ 3 ขวบค่ะ กว้าว”

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 3 กันยายน พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 774 แบ่งปัน(Share) 12 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 10

### ภาคที่ 4-7 ตัวอย่างกลยุทธ์สิ่งจูงใจ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 3 กันยายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “สำหรับลูกค้าที่มาร้านในวันพุธนี้นี่จะได้รับไปสการ์ดห้าเหลี่ยม เออวินเป่าเทียนฟรีค่าเนื่องจากหมอนี่ครบรอบ 3 ขวบค่ะ กว้าว” พร้อมทั้งนำเสนอดูไปสการ์ดตั้งกล่าว

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์สิ่งจูงใจ ที่สามารถสร้างแรงจูงใจให้กลุ่มลูกค้าให้เกิดความรู้สึกแบบหันที่หันไม่ถูก ให้ของรางวัลสำหรับการตอบสนองนี้ โดยในโพสต์นี้มีการนำเสนอภาพของรางวัล (ไปสการ์ดแมวลายเออวินเป่าเทียน) เพื่อจูงใจและกระตุ้นกลุ่มลูกค้าให้เกิดการมาใช้บริการร้านตามวันเกิดของแมวในร้าน (แมวเออวิน)

### กลยุทธ์เตือนความจำ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พับกลยุทธ์เตือนความจำในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 8 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.5 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.2 พ布ในช่วงที่ 2 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 150.5 ค่า SD การกดถูกใจ 200.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 2.5 ค่า SD การแบ่งปัน 4.3 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 3.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 5.2


**PURR CAT CAFE CLUB**  
 29 เมษายน 2013 นรีวงศ์ Bangkok, Thailand

We are Purr Cat Café Club, the place of everything is made for cats and cat lover. "The Café", with fine bakery and drinks to be served with kitty atmosphere. Our lovely kittenish Purr Cats are to accompany during your relaxing time.

"The Club" is the playground for cats, this playing area is friendly welcomed you to bring your own house cat. Exclusively for cat lover, we provide wellness service...  
ดูเพิ่มเติม

ถูกใจ · แสดงความคิดเห็น · แชร์
144 6 2

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 29 เมษายน พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 144 แบ่งปัน(Share) 2 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 6

ภาพที่ 4-8 ตัวอย่างกลยุทธ์เตือนความจำ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 29 เมษายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า "We are Purr Cat Café Club, the place of everything is made for cats and lover. "The Café", with fine bakery and drinks to be served with kitty atmosphere. Our lovely kittenish Purr Cats are to accompany during your relaxing time....."

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์เตือนความจำ ซึ่งเป็นกลยุทธ์ที่ช่วยรักษาตราสินค้าให้อยู่นั่นดับหนึ่งในใจของกลุ่มลูกค้า โดยในโพสต์นี้มีการเตือนความทรงจำของกลุ่มลูกค้าผ่านทางข้อความที่บอกเล่าประวัติ แนวคิด และความเป็นมาของร้าน โดยเข้าของร้านจะมีการโพสต์ข้อความดังกล่าวใหม่อีก เพื่อตอกย้ำความทรงจำของสมาชิกเก่าและบอกเล่าข้อมูลใหม่แก่กลุ่มลูกค้าให้กับสมาชิกใหม่ได้ทราบ

### กลยุทธ์การมีส่วนร่วม

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 525 ครั้ง พนักงานกลยุทธ์การมีส่วนร่วมในการพิจารณา จำนวนทั้งหมด 100 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 19.0 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 9 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 20.0 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 37 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 15.4 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 54 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 22.6 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 682.1 ค่า SD การกดถูกใจ 434.1 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 11.2 ค่า SD การแบ่งปัน 28.4 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.4 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 9.6



ภาพที่ 4-9 ตัวอย่างกลยุทธ์การมีส่วนร่วม

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 11 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “พื้น หน้าเป็นพื้นห้องจริง ๆ ด้วย แอร์-ที่ Purrrr Cat Café Club” พร้อมทั้งนำภาพแมวภายนอกในร้านที่บริเวณเก้าอี้

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับกลยุทธ์การมีส่วนร่วม ซึ่งเป็นกลยุทธ์ที่ใช้ในการสร้างการติดต่อสื่อสารแบบสองทางระหว่างเจ้าของร้านกับกลุ่มลูกค้า โดยทางร้านจะทำการพิจารณาภาพของกลุ่มลูกค้าที่ทำการโพสต์ภาพแมวภายนอกในร้าน และทำการแบ่งปันภาพให้กลุ่มลูกค้าคนอื่น ๆ ได้เห็นภาพดังกล่าว โดยมุ่งหวังให้พวกรเข้าร่วมและอาจสร้างความสนับสนุนต่อไป ระหว่างเจ้าของร้านและลูกค้าที่โพสต์ภาพดังกล่าวด้วย

ตารางที่ 4-3 รูปแบบการนำเสนอผลการ ประชุมทดลองทางนิยมศาสตร์ ที่ปรึกษาในสื่อเผยแพร่ ของรัฐวิสาหกิจ มหาวิทยาลัยแม่ฟ้า ครั้งที่ 1 (N=529)

ประเด็นที่ทดลอง	ช่วงที่ 1			ช่วงที่ 2			ช่วงที่ 3			การติดตาม			การแบ่งปัน			การเสนอความคิดเห็น		
	(N=56)	(N=242)	(N=231)	(N=529)	(Like)	(Share)	(Comment)	(Like)	(Share)									
1. รับชมทบทวนผู้ทรงคุณวุฒิ	05/05-11/55	12/55-06/56	07/56-01/57	22 ๒๒ ๗๗	๒๒ ๒๒ ๗๗	๒๒ ๒๒ ๗๗												
2. ประเมินผลการติดตาม																		

#### ประเด็นที่ 1 ประเมินผลการติดตาม

ตัวอย่างของตราสินค้า (Brand Identity)

1. แบรนด์ใหญ่ที่มีชื่อเสียง เช่น ดีบบิ๊ก อีซี่ ไฟฟ้า สาร์ฟานิชั่น บีทีบี ฯลฯ
2. บรรยายความเป็นมา ที่มา ภูมิทัศน์ จริงใจ ว่าเป็นอย่างไร
3. ชุดน้ำดื่ม ก็จะต้องมีชื่อเสียง น้ำดื่ม พัฒนา ฯลฯ
4. รักการเรียนรู้ การพัฒนา ฯลฯ

ตารางที่ 4-3 (ต่อ)

ประเด็นที่กัดขาดไม่ได้	ช่วงที่ 1 (N=56)		ช่วงที่ 2 (N=242)		ช่วงที่ 3 (N=231)		รวม (N=529)		การกดถูกใจ (Like)		การแบ่งปัน (Share)		การประเมิน คิดเห็น (Comment)	
	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน	คะแนน	จำนวน
1. ประมวลภาพดูแลสุขภาพ	05/55-1/55	12/55-06/56	07/56-01/57											
2. ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ	ดูแลสุขภาพ
3. ชุมชนและเยาวชนการดูแลสุขภาพ	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4. ศักยภาพของเยาวชนในการดูแลสุขภาพ	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5. ชุมชนและเยาวชนการดูแลสุขภาพ	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6. ภาคพาย	17	30.4	164	87.8	159	68.8	340	64.3	1123.2	903.2	14.7	23.3	8.2	9.4
7. คิตตี้วิชั่น	3	5.4	13	5.4	3	1.3	19	3.6	200.8	207.8	8.0	13.0	5.0	6.7
8. สื่อประมวลภาพหรือศิลปะ	-	-	1	0.4	1	0.4	2	0.4	97.5	82.7	1.0	1.4	1.0	1.4
9. กิจกรรมเกี่ยวกับความรู้	1	1.8	1	0.4	6	2.6	8	1.5	491.5	265.6	134.3	201.9	33.3	71.9
9. กิจกรรมเกี่ยวกับความรู้	1	1.8	1	0.4	6	2.6	8	1.5	491.5	265.6	134.3	201.9	33.3	71.9
9. กิจกรรมเกี่ยวกับความรู้	1	1.8	1	0.4	6	2.6	8	1.5	491.5	265.6	134.3	201.9	33.3	71.9
9. กิจกรรมเกี่ยวกับความรู้	1	1.8	1	0.4	6	2.6	8	1.5	491.5	265.6	134.3	201.9	33.3	71.9

ពេលវេលា ៤-៣ (៧០)

ຕາງຈາກທີ່ 4-3 (ຕໍ່ອ)

ตารางที่ 4-3 (ต่อ)

ประเด็นที่ต้องการทราบ	จำนวนผู้ตอบ			การตอบรับ (%)			การแบ่งปัน (Share)			การแสดงความคิดเห็น (Comment)		
	(N=56)	(N=242)	(N=231)	(N=529)	(Like)	รวม	(N=55)	(N=23)	รวมทั้งหมด	(N=55)	(N=23)	รวมทั้งหมด
ประเด็นที่ 1 ประเมินภาพถ่ายของตัวเอง	05/55-11/55	12/55-06/56	07/56-01/57	ก่อนและหลัง	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดีมาก	ดี	ดีมาก
18. ถ้าซื้อ โภคภัณฑ์ ก็	9	16.1	2	0.8	4	1.7	15	2.8	97.5	82.7	1.0	1.4
19. ถึงกี่	5	8.9	5	2.1	5	2.2	15	2.8	60.6	179.0	0.9	3.0
20. การถ่ายหรือรีบันการถ่าย/ถ่ายร่อง	-	-	-	-	6	2.6	6	1.1	405.5	511.9	15.1	23.8
21. ถึงครึ่ด โอด ยูฟู!	2	3.6	6	2.5	1	0.4	9	1.7	29.2	49.0	0.4	0.8
ประเด็นที่ 2 ประเมินภาพถ่าย อันดับ												
22. สกิลในการถ่ายภาพ	1	1.8	-	-	-	-	1	0.2	7.0	-	-	1.0
23. เก็บตกความรู้	4	7.1	-	-	1	0.4	5	0.9	113.0	104.9	3.2	5.4
24. คำคม	1	1.8	-	-	-	-	1	0.2	45.0	-	3.0	-
25. แนะนำให้หัวเรือไป哪里	1	1.8	32	13.2	30	13.0	63	11.9	671.8	394.7	4.8	8.4

ตารางที่ 4-3 (ต่อ)

ประเด็น	ช่วงที่ 1 (N=56)		ช่วงที่ 2 (N=242)		ช่วงที่ 3 (N=231)		รวม (N=529)		การเผยแพร่ (Like) (Share)		การเผยแพร่ (Comment)	
	คิดเห็น	กิจกรรม	คิดเห็น	กิจกรรม	คิดเห็น	กิจกรรม	คิดเห็น	กิจกรรม	คิดเห็น	กิจกรรม	คิดเห็น	กิจกรรม
ปรับภาระผู้ใช้สี	05/55-11/55	12:55-06/56	07/56-01/57									
กันไฟฟ้าสถิต	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก	ดี	ดีมาก
26. หนังสือ	-	-	2	0.8	-	-	2	0.4	497.3	513.0	34.0	44.9
27. บรรณาธิการ	-	-	1	0.4	-	-	1	0.2	40.5	24.7	-	-
รวม	56	100	242	100	231	100	529	100	-	-	-	-

หมายเหตุ 1) ตัดต่อภูมิภาคการนำเสนอตามกรอบของแต่ละภูมิภาค ตามการตกลงร่วมกัน 2) ไม่รวมกิจกรรมที่ไม่ได้เผยแพร่ในช่วงเวลา 1 ปีแรกเท่านั้น

ตารางที่ 4-3 แสดงรูปแบบการนำเสนอสาร ประเภทของสารบนกระดานข้อความ ที่ปรากฏในสื่อเฟสบุ๊คเพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 มีจำนวนประเภทของสารบนกระดานข้อความที่ปรากฏในโพสต์ 529 ครั้ง โดยประเภทของสารบนกระดานข้อความที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับ ได้แก่ ก้าพถ่าย มีจำนวน 340 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 64.3 รองลงมา ได้แก่ แชร์เนื้อหา หรือรูปภาพ มีจำนวน 63 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 11.9 และอันดับสาม คลิปวิดีโอ มีจำนวน 19 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.6 เมื่อจำแนกเป็นประเภทของสารบนกระดานข้อความตาม 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

#### 1. ประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้า (Brand identity)

ประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้าที่ปรากฏในสื่อในสื่อเฟสบุ๊คเพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 ที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับแรก ได้แก่ ก้าพถ่าย มีจำนวน 340 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 64.3 รองลงมา ได้แก่ คลิปวิดีโอ มีจำนวน 19 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.6 และประวัติความเป็นมา ข่าว ข้อเท็จจริงเกี่ยวกับบริษัท มีจำนวน 12 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.3 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 56 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้าที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ก้าพถ่าย ถูกนำมาใช้มากที่สุด 17 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 30.4 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 242 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้า ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ก้าพถ่าย ถูกนำมาใช้มากที่สุด 164 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 87.8 และในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 231 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้าที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ก้าพถ่าย ถูกนำมาใช้มากที่สุด 159 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 68.8

จะเห็นได้ว่าประเภทของสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้าที่ถูกใช้มากที่สุดทั้ง 3 ช่วงเวลา ได้แก่ ก้าพถ่าย

#### 2. ประเภทของสารเพื่อสร้างแสดงตัวตนในเฟสบุ๊ค (Facebook presence)

ไม่ได้จำกัดประเภทของสารเพื่อสร้างแสดงตัวตนในเฟสบุ๊คที่ปรากฏในสื่อในสื่อเฟสบุ๊ค เพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557

#### 3. ประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนากับความสัมพันธ์กับผู้บริโภค (Consumer relationship/ Conversation)

ประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนากับความสัมพันธ์กับผู้บริโภค ที่ปรากฏในสื่อในสื่อเฟสบุ๊ค เพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม

พ.ศ. 2557 ที่ถูกใช้มากที่สุด ได้แก่ โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม มีจำนวน 18 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.4 และทำทักษายวันหยุดมีจำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.7 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 56 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนาและความสัมพันธ์กับที่ถูกใช้มากที่สุด คือ โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม มีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 10.7 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 242 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนาและความสัมพันธ์กับผู้บริโภคที่ถูกใช้มากที่สุด คือ โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม มีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.5 และในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 231 ครั้ง และประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนาและความสัมพันธ์กับผู้บริโภคที่ถูกใช้มากที่สุด คือ โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม มีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6

จะเห็นได้ว่าทั้ง 3 ช่วง ได้มีการใช้ประเภทของสารบันกระดานข้อความประเภทโพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วมมากที่สุดเหมือนกัน เพื่อเป็นการสร้างความสัมพันธ์และสร้างประสบการณ์ร่วมระหว่างเจ้าของสินค้ากับลูกค้า ทำให้เกิดความรู้สึกดีกับเพจและเกิดการกระจายข้อมูลข่าวสารผ่านการกดถูกใจ แบ่งปันและแสดงความคิดเห็น

#### 4. ประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูล (Sharing)

ประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูล ที่ปรากฏในสื่อในสื่อเฟซบุ๊กเพจ ของร้านเพอร์ แคฟ คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 ที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับแรก ได้แก่ อาร์ทิฟ โอกาสทางธุรกิจ รองลงมา ได้แก่ ลิงค์ มีจำนวน 15 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.8 เท่ากัน และลิงค์วิดีโอ ยูทูป มีจำนวน 9 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.7 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 56 ครั้ง และประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูลที่ถูกใช้มากที่สุด คือ การโพสต์เกี่ยวกับอาร์ทิฟ โอกาสทางธุรกิจ มีจำนวน 9 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 16.1 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 242 ครั้ง และประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูลที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ลิงค์วิดีโอ ยูทูป มีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 และในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 โดยผู้ดูแลเพจโพสต์ทั้งสิ้น 231 ครั้ง และประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูลที่ถูกใช้มากที่สุด คือ การส่งเสริมการขาย คุปอง ตัวอย่าง มีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6

จะเห็นได้ว่าในช่วงที่ 1 ได้มีการใช้ประเภทของสารบันกระดานข้อความ คำยการโพสต์ เกี่ยวกับ อาชีพ โอกาสทางธุรกิจ มากที่สุด เพื่อแบ่งปันโอกาสทางธุรกิจ และเชิญชวนลูกค้าให้เข้ามา มีส่วนร่วมกับธุรกิจของทางร้าน ทำให้ลูกค้ารู้สึกว่าเป็นส่วนหนึ่งของเพชรร้าน ช่วงที่ 2 ซึ่งเป็นช่วงที่ยอด เข้าม/ไลค์ กำลังเติบโตระดับที่ 1 นั้น ได้มีการใช้ประเภทสารบันกระดานข้อความประเภทลิงค์ วิดีโอ ยูทูป เพื่อเป็นการนำเสนอเนื้อหาความน่าสนใจและสร้างความเพลิดเพลินให้กับลูกค้า ทำให้ลูกค้าเกิดความรู้สึกชอบและเข้ามาร่วมเนื้อหาในเพชรร้านได้ และช่วงที่ 3 ซึ่งเป็นช่วงที่ยอดเข้าม/ไลค์ อยู่ในช่วงเติบโตระดับที่ 2 ได้มีการใช้ประเภทของสารบันกระดานข้อความ ประเภทการ ส่งเสริมการขาย คุ้ปอง ตัวอย่าง เพื่อเป็นการกระตุ้นยอดขายและดึงดูดลูกค้าให้มาใช้บริการร้าน

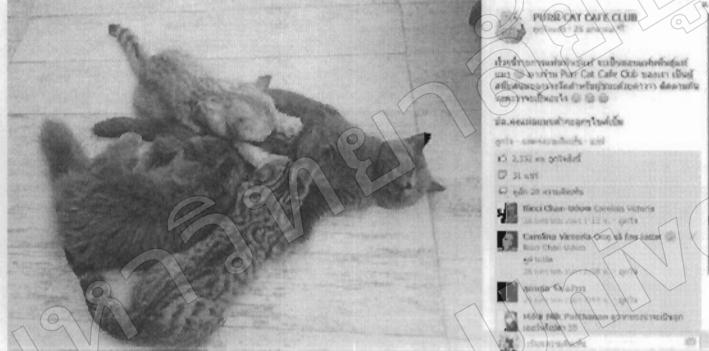
### 5. ประเภทของสาร อื่น ๆ

ประเภทของสาร อื่น ๆ ที่เกิดจากการสังเกตโพสต์ในสื่อในสื่อเฟสบุ๊คเพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 ที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับแรก ได้แก่ แชร์เนื้อหาหรือรูปภาพ มีจำนวน 63 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 11.9 รองลงมาได้แก่ เก็บความรู้ มีจำนวน 5 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 0.9 และอันดับสาม คือ หนังสือ มีจำนวน 2 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 0.4 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลาผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดย ผู้คุ้ดเพจโพสต์ทั้งสิ้น 56 ครั้ง และประเภทของสารอื่น ๆ ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ เก็บความรู้ มี จำนวน 4 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 7.1 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยผู้คุ้ดเพจโพสต์ทั้งสิ้น 242 ครั้งและประเภทของสารอื่น ๆ ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ แชร์ เนื้อหาหรือรูปภาพ มีจำนวน 32 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 13.2 และในช่วงที่ 3 เริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 โดยผู้คุ้ดเพจโพสต์ทั้งสิ้น 231 ครั้ง และประเภทของสาร อื่น ๆ ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ แชร์เนื้อหาหรือรูปภาพ มีจำนวน 30 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 13.0

จะเห็นได้ว่าในช่วงที่ 1 ได้มีการใช้ประเภทของสารบันกระดานข้อความ ประเภท เก็บความรู้ เพื่อแบ่งปันความรู้ที่เกี่ยวข้องกับแมวให้กับลูกค้า ถือทั้งไม่เป็นการยัดเยียดโฆษณาหาก จนเกินไป จนอาจส่งผลให้เกิดผลเสียเกี่ยวกับร้านตามมาตรฐานต่างกับช่วงที่ 2 และ 3 ซึ่งเป็นช่วงที่ ยอดเข้าม/ไลค์ กำลังเติบโตขึ้น ได้มีการใช้ประเภทของสารบันกระดานข้อความ ประเภทแชร์ เนื้อหา หรือรูปภาพ มากที่สุดเหมือนกัน ไม่ว่าจะเป็นการแชร์ข้อมูลที่น่าสนใจจากเว็บไซต์หรือการ แชร์รูปภาพต่อจากลูกค้าที่เข้ามาโพสต์ ทำให้ลูกค้าเกิดความรู้สึกดีกับเพจและส่งผลให้เกิดการ โพสต์ภาพเพิ่มมากขึ้น จนลูกค้าก้าวตามมาเป็นผู้ผลิตสารบันกระดานข้อมูลข่าวสาร

ตัวอย่างประเภทสารเพื่อสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้า  
แคมเปญโฆษณา ข้อมูลผลิตภัณฑ์ ผู้ให้การสนับสนุน  
ในจำนวนครึ่งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครึ่งพบการโพสต์ประเภทแคมเปญโฆษณา  
ข้อมูลผลิตภัณฑ์ ผู้ให้การสนับสนุนในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 5 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.9 และพบ  
ในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.8 พบรในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.4 และ  
พบรในช่วงที่ 3 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.3 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 700.8 ค่า SD การกดถูกใจ  
1001.2 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 6.6 ค่า SD การแบ่งปัน 13.6 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.6 ค่า SD  
การแสดงความคิดเห็น 11.0



ประเภทสาร: แคมเปญโฆษณา  
ข้อมูลผลิตภัณฑ์ ผู้ให้การ  
สนับสนุน

ข้อความ “เร็ว ๆ นี้รายการแฟ芬  
พันธ์แท้ จะเป็นตอนแฟ芬พันธ์  
แท้เม瓦 ทางร้าน Purr Cat Café  
Club ของเรานะปู่สนับสนุน  
ของรางวัล ...”

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
วันที่เผยแพร่: 25 มกราคม พ.ศ. 2557  
จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 2,352 แบ่งปัน (Share) 31 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 24

ภาพที่ 4-10 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ แคมเปญโฆษณา ข้อมูลผลิตภัณฑ์ ผู้ให้  
การสนับสนุน

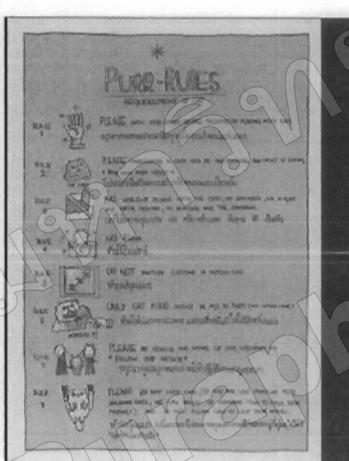
โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 25 มกราคม  
พ.ศ. 2557 โดยมีข้อความว่า “เร็ว ๆ นี้รายการแฟ芬พันธ์แท้ จะเป็นตอนแฟ芬พันธ์แท้เม瓦 ทางร้าน  
เพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ของเรานะปู่สนับสนุนของรางวัลสำหรับของรางวัลสำหรับผู้ชนะด้วยค่า  
ติดตามกันด้วยนะจะว่าจะเป็นอะไร” พร้อมทั้งนำเสนอกาแฟเมล็ดภายในร้านที่กำลังให้นมลูก

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่วนมากสอดคล้องกับประเภทสารผู้ให้การสนับสนุน ซึ่งเป็นประเภท  
สารที่ร้านได้เป็นผู้สนับสนุนของรางวัลให้กับรายการแฟ芬พันธ์แท้ “ตอนแฟ芬พันธ์แท้คุณรักเม瓦”  
เพื่อทำการแบ่งปันหาสุดยอดแฟ芬พันธ์แท้ ที่มีความรู้เกี่ยวกับแนวโดยเฉพาะ ออกอากาศทางช่อง

๕ โดยในโพสต์นี้นำเสนอด้วยความเชิญชวนกลุ่มลูกค้า ให้รับชมรายการแฟนพันธ์แท้ ซึ่งมีข้อความบอกว่าทางร้านเป็นผู้ให้การสนับสนุนรายการดังกล่าว ทำให้ช่วยสร้างชื่อเสียงและความน่าเชื่อถือ ให้กับร้านได้ เพราะรายการดังกล่าวเป็นที่รู้จักในวงกว้างและได้รับความนิยม

ประวัติความเป็นมา ข่าว ข้อเท็จจริงเกี่ยวกับบริษัท

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พ布การโพสต์ประเภทประวัติความเป็นมา ข่าว ข้อเท็จจริงเกี่ยวกับบริษัทในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 12 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.3 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 7.1 พ布ในช่วงที่ 2 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.5 และพ布ในช่วงที่ 3 จำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.9 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 270.0 ค่า SD การกดถูกใจ 405.5 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 6.4 ค่า SD การแบ่งปัน 13.6 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 12.1



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 5 ธันวาคม พ.ศ. 2555

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 544 แบ่งปัน (Share) 36 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 2

**ประเภทสาร: ประวัติความเป็นมา ข่าว ข้อเท็จจริงเกี่ยวกับบริษัท**

ข้อความ “การที่ทางร้านเพิ่งได้ตั้งกฎระเบียบขึ้นมาเพื่อจะไม่ได้ติดโภชนาญาติไว้ในร้าน แต่เราขออภัยในความไม่สะดวกที่อาจจะมีขึ้น แต่เรามีความต้องการให้ลูกค้าของเราสามารถใช้เวลาที่นี่อย่างสุขุม ไม่ต้องกังวลเรื่องของความไม่สงบหรือความไม่ดีของอาหารที่เรานำเสนอ หลังจากที่เราได้ทราบถึงกรณีนี้เรายังคงต้องการให้ลูกค้าที่เดินทางมาเยือนร้าน ต้องออกเดินทางไปอื่นๆ อีก”

We do apologize for this notice but you... ลูกค้าที่...

เราขออภัยในความไม่ดี... แมว

“Hoccemaria Bemmung ห้องน้ำ ถนน 543 หมู่ 8 บ้าน...

Stacy Play กาแฟ ที่นี่มีแมวที่นั่งอยู่และ...

Main Frappuccino มีแมวชอบนั่ง...

ภาพที่ 4-11 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ ประวัติความเป็นมา ข่าว ข้อเท็จจริง เกี่ยวกับบริษัท

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคฟ คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 5 ธันวาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “การที่ทางร้านเพิ่งได้ตั้งกฎระเบียบขึ้นมาเนื่องจาก เราไม่ได้คิดเรื่องนี้มาก่อน เพราะว่าปักติเราปฏิบัติต่อแมวย่างธรรมชาติด้วยความใส่ใจย่างมาก ดังนั้นมือเราได้พนเห็นข้อผิดพลาดหลายอย่างที่อาจทำร้ายความรู้สึกเมะวะ เราจึงต้องการให้ทุกคนได้ปักบิบต่อเมะวะ

เราเป็นอย่างดีเช่นที่เราทำมาตลอด เพื่อให้เมืองเรามีสุขภาพที่ดีและมีความสุขอย่างเคย ตลอดไป” พร้อมทั้งนำเสนอภาพถูกติการือห้ามของร้าน

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานี้สอดคล้องกับประเภทของสารบันกระดานข้อความ ในเรื่อง ข้อเท็จจริงเกี่ยวกับบริษัท ซึ่งเป็นสารที่นำเสนอภาพข้อมูลเรื่องกฎติการือควรปฏิบัติกับแม่วายในร้าน พร้อมทั้งข้อความอธิบายถึงการที่ทางร้านได้ตั้งกฎติการให้ลูกค้าปฏิบัติ เนื่องจากลูกค้าบางรายอาจทำร้ายแมว โดยที่ไม่รู้ตัว จึงมีการตั้งข้อกำหนดดังกล่าวขึ้น เพื่อสร้างการรับรู้และเข้าใจร่วมกัน เมื่อลูกค้ามาใช้บริการร้าน

ข้อมูลเกี่ยวกับผู้มีชื่อเสียง นักกีฬา กิตติกรรมประกาศ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนกงานโพสต์ประเภทข้อมูลเกี่ยวกับผู้มีชื่อเสียง นักกีฬา กิตติกรรมประกาศในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 2 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.8 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 364.0 ค่า SD การกดถูกใจ 489.3 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 0.5 ค่า SD การแบ่งปัน 0.7 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 7.0



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 5 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2556  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 710 แบ่งปัน (Share) 1 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 11

ประเภทสาร: ข้อมูลเกี่ยวกับผู้มีชื่อเสียง นักกีฬา  
 กิตติกรรมประกาศ

ข้อความ “พี่พลอยกับพี่อีฟ มาเยือนร้านค่ะ ”

ภาพที่ 4-12 ตัวอย่างประเภทของสารบันกระดานข้อความ ข้อมูลเกี่ยวกับผู้มีชื่อเสียง นักกีฬา กิตติกรรมประกาศ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 5 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “พี่พลอยกับพี่อิฟ มาเยี่ยมร้านค่ะ ” พร้อมทั้งนำเสนอบาพผู้มีชื่อเสียง ที่มาเยี่ยมชมร้าน

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานี้แสดงถึงกับประเภทของสารข้อมูลเกี่ยวกับผู้มีชื่อเสียงโดยนำเสนอภาพถ่าย คุณพลอย เม่อนมาลย์ บุญยศักดิ์ และคุณอิฟ พุทธิศา ศิริยะชา (คารานักแสดง) พร้อมทั้งข้อความบอกเล่าว่า “พี่พลอยกับพี่อิฟ มาเยี่ยมร้านค่ะ ” ส่งผลให้ร้านมีความน่าสนใจ เพราะมีดารามาใช้บริการ อีกทั้งอาจทำให้เป็นผู้มีอิทธิพลที่จะทำให้ลูกค้าอยากเลียนแบบมา ลองใช้บริการที่ร้านบ้าง

#### กิจกรรมทางการตลาด

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบกการโพสต์ประเภทกิจกรรมทางการตลาดในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 1 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.2 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1213.0 ค่า SD การกดถูกใจ - ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 15.0 ค่า SD การแบ่งปัน - และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 21.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น -

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 13 มิถุนายน พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 1,213 แบ่งปัน (Share) 21 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 15

**ประเภทสรุป: กิจกรรมทางการตลาด**

ข้อความ “เดือนหน้า!!! เตรียมพบกับกิจกรรมสัมมนา พูดคุย ร่วมแบ่งปันความรู้ นู้นนี่นั่น โน่น ร่วมกับคุณเพชร นารา เอื้อ ทวีกุล และคุณก่อบัว ทรงค์ประเสริฐ 2 ห้องส่วนร้าน Purr Cat Café Club และคุณสัตวแพทย์รับเชิญ ในการให้ความรู้เกี่ยวกับ เรื่องสุขภาพและการดูแลแมวบ้านด้วยกันนี้ ...”

ภาพที่ 4-13 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ กิจกรรมทางการตลาด

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 13 มิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “เดือนหน้า!!! เตรียมพบกับสัมมนา พูดคุย ร่วมแบ่งปันความรู้ นู้นนี่ นั่นโน่น ร่วมกับคุณเพชร นารา เอื้อทวีกุล และคุณก่อบัว สงค์ประเสริฐ 2 หุนส่วนร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ และคุณสัตวแพทย์รับเชิญ ในการให้ความรู้เกี่ยวกับเรื่องสุขภาพและการดูแลแมว เป็นอย่างตื้นเรื้wa ๆ นี้ ทางเพจจะแจ้งกููกติกาในการรับผู้เข้าร่วมสัมมนา จำนวน 20 ท่าน ทาง [www.facebook.com/PurrCatCafeClub ก้า](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub ก้า) ” นำเสนอกาพภาพถ่ายคนนั่งอยู่ที่โต๊ะรับแขก พร้อมทั้ง สวนหัวแมว

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้น ลดความลึกลับของสารบนกระดาษข้อความกิจกรรม ทางการตลาด ซึ่งเป็นประเภทสารที่ใช้ในการสื่อสารกิจกรรมทางการตลาดที่ตราสินค้าได้จัดทำขึ้น โดยในโพสต์นี้มีการใช้ภาพถ่ายเจ้าของร้านสัมมนาหัวแมวนั่งอยู่ที่โต๊ะรับแขก พร้อมทั้งข้อความเชิญชวนให้ร่วมกิจกรรมสัมมนา กับคุณ นารา เอื้อทวีกุล คุณก่อบัว สงค์ประเสริฐ และสัตวแพทย์รับเชิญ เพื่อให้ความรู้เกี่ยวกับเรื่องสุขภาพและการดูแลแมว ส่งผลให้เกิดการตอบสนองและการ กระจายข้อมูลข่าวสารไปอย่างรวดเร็ว เห็นได้จาก การกดถูกใจ การแบ่งปัน และแสดงความคิดเห็น ที่มีจำนวนมาก

#### ภาพถ่าย

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนักงานโพสต์ประเภทภาพถ่ายในภาพรวม มีจำนวนทั้งหมด 340 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 64.3 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 17 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 30.4 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 164 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 87.8 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 159 ครั้ง คิด เป็นร้อยละ 68.8 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1123.2 ค่า SD การกดถูกใจ 903.2 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 14.7 ค่า SD การแบ่งปัน 23.3 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 8.2 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 9.4



PURR CAT CAFE CLUB  
26 มกราคม พ.

กรุงเทพเมืองแห่งนี้ #madehandmade (คนนั้นที่ไม่ใช่กลอนปี  
โน พื้น เออวิน คือเออวินโดยยศ เป็นถูกคนโดยลงพื้นที่กับเออ  
ริบ~)

เล็กๆน้อยๆ และความคิดเห็น แซด 1,992 แบ่งปัน 24 แสดงความคิดเห็น 27

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
วันที่เผยแพร่: 26 มกราคม พ.ศ. 2557  
จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 1,992 แบ่งปัน (Share) 24 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 27

**ประเภทสาร: ภาพถ่าย**

ข้อความว่า “กรุงเทพเมืองแห่งนี้ #madehandmade  
(คนนั้นที่ไม่ใช่กลอนปี โน พื้น เออวิน คือเออวินน้อย  
คือ เป็นถูกคน โดยของพื้น กับเออวิน)”

ภาพที่ 4-14 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระบวนการข้อความ ภาพถ่าย

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 26 มกราคม พ.ศ. 2557 โดยมีข้อความว่า “กรุงเทพเมืองแห่งนี้ #madehandmade (คนนั้นที่ไม่ใช่กลอนปี โน พื้น เออวิน คือเออวินน้อยคือ เป็นถูกคน โดยของพื้น กับเออวิน)” พร้อมทั้งนำเสนօภาพแนวภายนอกร้านที่แต่งตัวในชุดแบบต่างๆ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร ภาพถ่าย โดยโพสต์นี้มีการนำเสนօภาพแนวภายนอกร้านที่มีการแต่งตัวด้วยเสื้อผ้าสีสดใส พร้อมทั้งข้อความว่า “กรุงเทพเมืองแห่งนี้...” จากภาพแนวที่แต่งตัวด้วยเสื้อผ้าในแบบต่าง ๆ ประกอบกับข้อความในเรื่องข้างต้น ส่งผลให้ลูกค้าที่ชอบแนวเกิดความรู้สึกชอบภาพ และรู้สึกดีกับร้านไปด้วย อีกทั้งการโพสต์ภาพแนวภายนอกร้านสามารถที่จะ拓อกข้อและสร้าง อัตลักษณ์เกี่ยวกับร้านกาแฟแนวใหม่ให้เด่นชัดขึ้น

#### คลิปวิดีโอ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนกงานโพสต์ประเภทคลิปวิดีโອในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 19 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.6 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 5.4 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 13 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 5.4 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.3 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 200.8 ค่า SD การกดถูกใจ 207.8 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 8.0 ค่า SD การแบ่งปัน 13.0 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 5.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 6.7

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
วันที่เผยแพร่: 24 มิถุนายน พ.ศ. 2557  
จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 638 แบ่งปัน(Share) 35 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 11

#### ภาพที่ 4-15 ตัวอย่างประเภทของสารบันการระดานข้อความ คลิปวีดีโอ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 24 มิถุนายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “ข้อความ ระหว่างวันค้าบ” พร้อมทั้งนำเสนอบลิปวีดีโอ กถูกติกา ข้อห้ามในการใช้บริการภายในร้าน

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร วิดีโอ ซึ่งเป็นประเภทสารที่ให้ทั้งภาพและเสียงในเวลาเดียวกัน โดยโพสต์นี้นำเสนอบลิปวีดีโอกถูกติกาข้อปฏิบัติที่สามารถทำได้และทำไม่ได้เมื่อมาใช้บริการร้าน ซึ่งในวิดีโอดังกล่าวจะมีคุณนาระ เอื้อทวีกุล (เจ้าของร้าน) เป็นคนดำเนินเนื้อหา เช่น ห้ามอุ้มแมว แต่สัมผัสเมවได้ หรือ ห้ามรบกวนแมวเวลาหลับ เป็นต้น การใช้วิดีโoin การนำเสนอนื้อหา บวกกับ คุณนาระ เอื้อทวีกุล ที่เป็นเจ้าของร้านและเป็นค่าร้านก็แสดงนั้น สามารถที่จะสร้างความน่าสนใจและดึงดูดใจกลุ่มลูกค้าให้เข้ามารับชมวิดีโอด้วย ก่อให้เกิดความเข้าใจและปฏิบัติตามกฎติกาของร้าน

ต่อประเภทโทรทัศน์ ภาพยนตร์ และอื่น ๆ ที่ให้ความบันเทิง

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบการ โพสต์ประเภทสื่อประเภทโทรทัศน์ ภาพยนตร์ และอื่น ๆ ที่ให้ความบันเทิงในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 2 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ

0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 97.5 ค่า SD การกดถูกใจ 82.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 1.0 ค่า SD การแบ่งปัน 1.4 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 1.4



The tumblr as cute as sexy that brings our two favorite things together : kittens and men ☺  
<http://deshommesetdeschatons.tumblr.com/>

Des Hommes et des Chatons  
[deshommesetdeschatons.tumblr.com](http://deshommesetdeschatons.tumblr.com)  
 Le tumblr aussi sexy que mignon qui réunit nos deux centres d'intérêts préférés ! // The tumblr as...

ดูใจ · แสดงความคิดเห็น · แชร์ · 156 · 2 · 2

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 14 พฤศจิกายน พ.ศ. 2556  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 156 แบ่งปัน (Share) 2 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 2

ประเภทสาร: สื่อประเภทโทรศัพท์มือถือ และ อื่น ๆ ที่ให้ความบันเทิง

ข้อความ “The tumblr as cute as sexy brings our two favorite things together : kittens and men”

ภาพที่ 4-16 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ สื่อประเภทโทรศัพท์มือถือ และ อื่น ๆ ที่ให้ความบันเทิง

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 14 พฤศจิกายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “The tumblr as cute as sexy brings our two favorite things together : kittens and men” พร้อมทั้งนำเสนอดิจิทัลภาพเปรียบเทียบระหว่างชายหนุ่ม กับภาพแมว

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารสื่อประเภทอื่น ๆ ที่ให้ความบันเทิง โดยโพสต์นี้นำเสนอสิ่งที่น่าสนใจทางด้านความงาม ที่มีลักษณะท่าทางที่คล้ายคลึงกันในหลาย ๆ โดยนี้ที่มาจากการ <http://deshommesetdeschatons.tumblr.com> จากสื่อดังกล่าว สามารถสร้างความบันเทิง และเพลินเพลินให้กับกลุ่มลูกค้าที่รักและชื่นชอบแมวได้

กิจกรรมเกี่ยวกับความรับผิดชอบต่อสังคม การกุศล การช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ ชุมชน การกุศล การช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ ชุมชน

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พ布การ โพสต์ประเภทกิจกรรมเกี่ยวกับความรับผิดชอบต่อสังคม การกุศล การช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ ชุมชนในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 8

ครั้งคิดเป็นร้อยละ 1.5 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.8 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 491.5 ค่า SD การกดถูกใจ 265.6 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 134.3 ค่า SD การแบ่งปัน 201.9 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 33.3 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 71.9

**PURR CAT CAFE CLUB**  
7 กันยายน 2013

รบกวนทุกท่านเล็กน้อยนะจะ  
จากคุณ BlaBla Lala ค่ะ ใครเห็นหรือมีข้อมูลสามารถติดต่อได้  
ทาง FB คุณ BlaBla Lala หรือทางเบอร์ที่ที่ไว้ໄไว้เลยค่ะ

แนวทางค่ะ!! ภกวนด้วยนะจะ แมวเปลี่ยนสีเพดเด็มีบ อายุ 4  
ขวบ ได้หายไปจากบ้าน ขอบเรวดี 2 ด.ติวนานท์ จ.นนทบุรี ของ  
วันเสาร์ที่ 7 กันยา 2556 ช่วงเวลาประมาณ 8 ในงี้ค่ะ เดินหา  
หลบซ่อนแอบไว้ไม่พบ หากเพื่อนบ้านไหนเห็น สามารถ  
ติดต่อมาได้ที่ fb นี่รวมถึงโทรศัพต์ได้ที่ ☎ 080-781-7079  
(ฝ่าย) ได้ตลอด 24 ชั่วโมงนะจะ ภกวนด้วยนะจะ ตามหาฯ  
หลบซ่อนไว้ในแหล่งที่ไม่ใช่วาเลย์ค่ะ ขอบคุณมากค่ะ

ถูกใจ · แสดงความคิดเห็น · แบ่งปัน
50 16 2

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 7 กันยายน พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 50 แบ่งปัน(Share) 2 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 16

ประเภทสาร: กิจกรรมเกี่ยวกับความรับผิดชอบต่อ  
สังคม การกุศล การช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ ชุมชน

ข้อความ “ รบกวนทุกท่านเล็กน้อยนะจะ จากคุณ  
BlaBla Lala ค่ะ ใครเห็นหรือมีข้อมูลสามารถติดต่อ  
ได้ทาง FB คุณ BlaBla Lala หรือทางเบอร์โทรศัพต์  
ที่ที่ไว้ໄไว้เลขนะจะแนวทางค่ะ!! ภกวนด้วยนะจะ  
... ”

#### ภาพที่ 4-17 ตัวอย่างประเภทของสารบัญการระดับข้อความ กิจกรรมเกี่ยวกับความรับผิดชอบต่อ สังคม การกุศล การช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ ชุมชน

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 7 กันยายน  
พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “ รบกวนทุกท่านเล็กน้อยนะจะ จากคุณ BlaBla Lala ค่ะ ใครเห็นหรือมี  
ข้อมูลสามารถติดต่อได้ทางFB คุณ BlaBla Lala หรือทางเบอร์โทรศัพต์ที่ที่ไว้ໄไว้เลขนะจะ แนวทาง  
ค่ะ!! ภกวนด้วยนะจะ แมวเปลี่ยนสีเพดเด็มีบ อายุ 4 ขวบ ได้หายไปจากบ้าน ขอบเรวดี 2  
ด.ติวนานท์ จ.นนทบุรี ของวันเสาร์ที่ 7 กันยา พ.ศ. 2556 ช่วงเวลาประมาณ 8 ในงี้ค่ะ เดินหา  
หลบซ่อนแอบไว้ไม่พบ หากเพื่อน ๆ คน ไหนพบเห็น สามารถติดต่อกันได้ทาง fb นี่รวมถึงโทร  
ติดต่อได้ที่ 080-781-7079 (ฝ่าย) ได้ตลอด 24 ชั่วโมงนะจะ ภกวนด้วยนะจะ ตามหาฯ  
ซ้ำโน้มแล้วซึ่งไม่มีไว้avaเลย์ค่ะ ขอบคุณมากค่ะ ”

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานี้สอดคล้องกับประเภทสาร กิจกรรมเกี่ยวกับการกุศลหรือการ  
ช่วยเหลือ โดยโพสต์นี้แสดงข้อความประกาศข่าวขอความช่วยเหลือ เกี่ยวกับแมวเปลี่ยนสีเพดเด็มีบ

หายไปจากบ้านของสมาชิกเพจท่านหนึ่ง คือ คุณ BlaBla Lala ซึ่งจากการกระจายข้อมูลการขอความช่วยเหลือ สามารถทำให้ลูกค้าเกิดความรู้สึกดีและรู้สึกถึงการมีส่วนร่วมกับเพจ

ตัวอย่างประเภทของสารเพื่อสร้างบทสนทนาและความสัมพันธ์กับผู้บริโภค

คำทักทายวันหยุด

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พ布การโพสต์ประเภทคำทักทายวันหยุดในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 4 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 1.8 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.7 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1436.3 ค่า SD การกดถูกใจ 778.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 12.3 ค่า SD การแบ่งปัน 8.0 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 5.3 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 2.0



ภาพที่ 4-18 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ คำทักทายวันหยุด

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 11 มกราคม พ.ศ. 2557 โดยมีข้อความว่า “สุขสันต์วันเด็กค่า winter summer มาชวนเด็ก ๆ มาเที่ยวคาเฟ่แมว เจอ กันนะนะ” พร้อมทั้งนำเสนอบาบูมเมวที่ยังเด็กอยู่ กำลังเล่นของเล่น

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร คำทักทายวันหยุด หรือวันพิเศษ ต่าง ๆ โดยโพสต์นี้นำเสนoxelความทักษะสุขสันต์วันเด็กและเชิญชวนให้มาเที่ยวชมร้าน พร้อมทั้งนำเสนอบรุปภาพเมวภายในร้านประกอบข้อความ ซึ่งช่วงวันเวลาที่ทำการโพสต้นนี้ตรงกับวันเด็ก

แห่งชาติ จะเห็นว่าร้านได้ใช้วันหยุด เช่น วันเด็ก มาใช้สร้างสรรค์เพื่อโน้มน้าวใจให้เข้ามาใช้บริการร้าน

### โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พ布การ โพสต์ประเภทโพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 18 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 3.4 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 10.7 พ布ในช่วงที่ 2 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 โดยมีค่า SD การกดถูกใจ 511.4 ค่า SD การกดถูกใจ 560.7 ค่า SD การแบ่งปัน 32.3 ค่า SD การแบ่งปัน 55.6 และมีค่า SD การแสดงความคิดเห็น 14.8 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 18.9



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 30 สิงหาคม พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 816 แบ่งปัน (Share) 1 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 8

**ประเภทสาร: โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม**

ข้อความ “His 3<sup>rd</sup> Birthday on September 4, 2013. เออวันรึสักเครื่องที่นึกได้ว่า อายุกำลังจะครบ 3 ขวบ คงคล้ายคนที่กำลังอายุ 30 เข้าไปทุกที่ ใครว่างมาพักกันที่ร้านได้ในวันที่ 4 กันยายน นะค่ะ”

ภาพที่ 4-19 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 30 สิงหาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “His 3<sup>rd</sup> Birthday on September 4, 2013 เออวันรึสักเครื่องที่นึกได้ว่า อายุกำลังจะครบ 3 ขวบ คงคล้ายคนที่กำลังอายุ 30 เข้าไปทุกที่ ใครว่างมาพักกันที่ร้านได้ในวันที่ 4 กันยายน นะค่ะ” พร้อมทั้งนำเสนอกาแฟเมวาภัยในร้าน

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร โพสต์เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วม ซึ่งเป็นประเภทสารที่โพสต์เพื่อสร้างให้เกิดการตอบสนองระหว่างลูกค้าและตราสินค้าในกิจกรรมที่ได้จัดทำขึ้น โดยโพสต์นี้นำเสนอด้วยความเชิญชวนลูกค้ามาใช้บริการร้านและมีส่วนร่วมในวันเกิด

ครบรอบ 3 ปีของเออวิน (แมวภายนอก) พร้อมทั้งนำเสนอภาพแนวเออวินที่มีภาพวาดสายฝน และสายฟ้าผ่า มาประกอบ ซึ่งอาจส่งผลให้ลูกค้าที่รู้จักและชื่นชอบแนวเออวิน อย่างที่จะมาใช้บริการร้านในวันดังกล่าวได้

#### ตัวอย่างประเภทของสารการแบ่งปันข้อมูล

##### อาชีพ โอกาสทางธุรกิจ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบการ โพสต์ประเภทอาชีพ โอกาสทางธุรกิจในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 15 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.8 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 9 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 16.1 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.8 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.7 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 97.5 ค่า SD การกดถูกใจ 82.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 1.0 ค่า SD การแบ่งปัน 1.4 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 1.4



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 12 มกราคม พ.ศ. 2557

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 1,396 แบ่งปัน (Share) 35 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 43

**ประเภทสาร: อาชีพ โอกาสทางธุรกิจ**

ข้อความ “เปิดรับสมัครพนักงาน Full time-Part time จะ คุณสมบัติเบื้องต้น รักแมว, มีใจรักงานบริการ, มีความรับผิดชอบ, ไม่แพ้หัวแมวหรือเป็นโรคภูมิแพ้ขนหรือผุ่น....”

ภาพที่ 4-20 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ อาชีพ โอกาสทางธุรกิจ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 18 กรกฎาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “เปิดรับสมัครพนักงาน Full time-Part time จะ คุณสมบัติเบื้องต้น รักแมว มีใจรักงานบริการ มีความรับผิดชอบ ไม่แพ้หัวแมวหรือเป็นโรคภูมิแพ้ขนหรือผุ่น สามารถที่อ่านภาษาอังกฤษได้ ถ้าหากท่านใดสนใจ โปรดสนใจและส่ง Resume มาที่ purr.catafe@gmail.com จะติดต่อกลับเพื่อนัดสัมภาษณ์ค่ะ” พร้อมทั้งนำเสนอภาพแนวภายนอกร้าน ที่ยืนอยู่หน้าร้าน โดย

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารอาชีพ โอกาสทางธุรกิจ ซึ่งเป็นประเภทสารที่มีความเกี่ยวข้องในเรื่องการประคบรับสมัครงาน โดยในโพสต์นี้นำเสนอเนื้อหาประคบรับสมัครพนักงานภายในร้านและคุณสมบัติของผู้ที่จะมาสมัคร พร้อมทั้งนำเสนอภาพแนวภายในร้านประกอบคำบรรยาย เพื่อส่งสารไปยังผู้ที่มีความสนใจ ชื่นชอบแมวและกำลังต้องการทำงานทำในช่วงนี้

### ลิงค์

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนกการโพสต์ประเภทลิงค์ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 15 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.8 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 8.9 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.1 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.2 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 60.6 ค่า SD การกดถูกใจ 179.0 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 0.9 ค่า SD การแบ่งปัน 3.0 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.8 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 4.5

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 6 กรกฎาคม พ.ศ. 2555

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 4 แบ่งปัน (Share) 1 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 4

**ประเภทสาร: ลิงค์**

ข้อความดึง “มหุต่องร้าน!!! อันดับรายเดือน แมวเมียๆ...แมวเมียๆต้องระวัง”

ภาพที่ 4-21 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ ลิงค์

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 6 กรกฎาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความชื่อลิงค์ว่า “มหุต่องร้าน!!! อันดับรายเดือน แมวเมียๆ ต้องระวัง” พร้อมทั้งนำเสนอเนื้อหาที่มีภาพแมวกำลังกินอาหาร

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร ลิงค์ ซึ่งเป็นประเภทสารที่ให้ความรู้สึก ที่น่าสนใจและเกี่ยวกับแมว โดยในโพสต์นี้นำเสนอถึงความรู้และข้อควรระวัง เกี่ยวกับอาหารที่เป็นอันตรายกับแมว เช่น กระเทียม ช็อกโกแลต และผลิตภัณฑ์จากนม เป็นต้น โดยมาจากการเว็บไซต์หนังสือพิมพ์ ไทยรัฐออนไลน์ <http://www.thairath.co.th/content/272594> ซึ่งเป็นแหล่งข้อมูลความรู้ที่น่าเชื่อถือ

#### การส่งเสริมการขาย คุปอง ตัวอย่าง

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบการโพสต์ประเภทการส่งเสริมการขาย คุปอง ตัวอย่างในภาพรวมมีจำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.1 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 โดยมีค่า SD การกดถูกใจ 405.5 ค่า SD การกดถูกใจ 511.9 ค่า SD การแบ่งปัน 15.1 ค่า SD การแบ่งปัน 23.8 และมีค่า SD การแสดงความคิดเห็น 4.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 3.6



PURR CAT CAFE CLUB  
21 พฤษภาคม 2013

Happening nail spa pop up store at Purr cat cafe club ไปร่องน้ำพิเศษ 21-24 เดือนนี้ ลิ้งค์รายละเอียดในกระทู้เดียว สำหรับเพื่อนๆ ใหม่ๆ ไม่ต้องเสียเวลาคุยกันเพลินๆ — ที่ Pur Cat Cafe Club

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 21 พฤษภาคม พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 1,262 แบ่งปัน (Share) 54 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 9

ประเภทสาร: การส่งเสริมการขาย คุปอง ตัวอย่าง

ข้อความ “Happening nail spa pop up store at Purr cat café club โปรดโอนชั้นพิเศษ 21-24 เดือนนี้ สั่งอาหารครบ 800 บาท ฟรี!! เพื่อนที่เล็บรูปแมว 1 เซต คั้ยขอบแมวห้ามพลาดค่ะ”

ภาพที่ 4-22 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ การส่งเสริมการขาย คุปอง ตัวอย่าง

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “Happening nail spa pop up store at Purr cat café club โปรดโอนชั้นพิเศษ 21-24 เดือนนี้ สั่งอาหารครบ 800 บาท ฟรี!! เพื่อนที่เล็บรูปแมว 1 เซต คั้ยขอบแมวห้ามพลาดค่ะ” พร้อมทั้งนำเสนอบาบมือ ที่มีการเพ้นท์เล็บรูปแมวในแบบต่างๆ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารการส่งเสริมการขาย ซึ่งเป็นประเภทสารที่เน้นการโฆษณาส่งเสริมการขายและการจูงใจกับกลุ่มลูกค้าให้เข้าร่วมกิจกรรม โดยในโพสต์นี้สะท้อนให้เห็นว่า มีการนำเสนอข้อความกิจกรรมทางการตลาดหรือโปรโมชั่นพิเศษ เมื่อสั่งอาหารครบตามที่กำหนด สามารถที่จะรับสิทธิพิเศษ ใน การเพิ่นที่เล็บพี แล่นนำเสนอภาพเพ็นท์เล็บตัวอย่าง ที่มีความสวยงามน่าดึงดูดใจ จากกิจกรรมดังกล่าวถือได้ว่าเป็นกิจกรรมทางการตลาดที่กระตุ้นยอดขายของร้านและความสร้างรู้สึกดีกับลูกค้าที่มาใช้บริการด้วย

### ลิงค์วิดีโอ บุญป

ในจำนวนครั้งในการ โพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบการ โพสต์ประเภท ลิงค์วิดีโอ บุญป ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 9 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 1.7 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 2 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 3.6 พน ในช่วงที่ 2 จำนวน 6 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 2.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 1 ครั้ง กิตติเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 29.2 ค่า SD การกดถูกใจ 49.0 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 0.4 ค่า SD การแบ่งปัน 0.8 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 0.1 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 0.5

ลิงค์: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 23 มีนาคม พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 171 แบ่งปัน (Share) 1 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 2

ประเภทสาร: ลิงค์วิดีโอ บุญป

ข้อความลิงค์ “Follow Her Passion ใช้ชีวิตตามใจกับ เพชร-นาระ และเจ้าเหมียว จ้า”

ภาพที่ 4-23 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ ลิงค์วิดีโอ บุญป

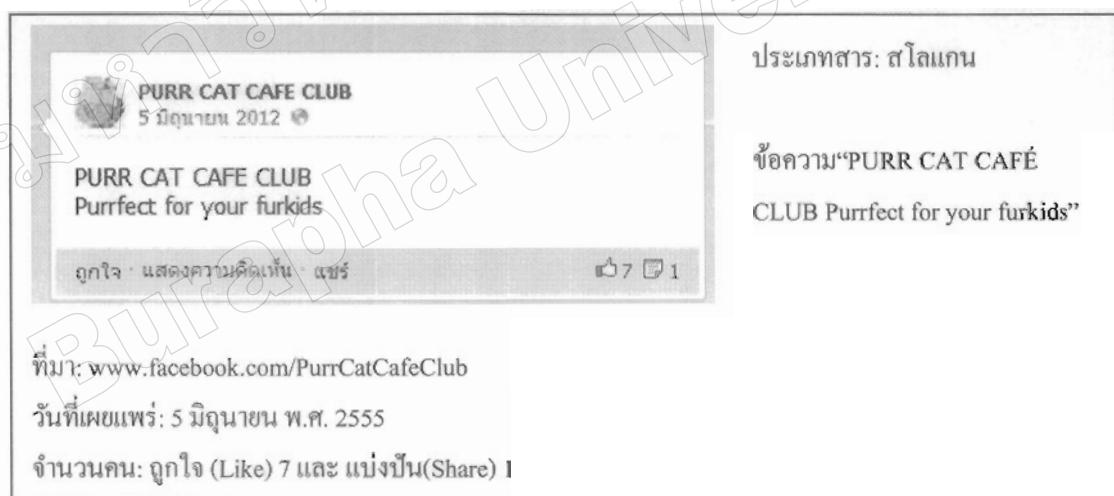
โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 23 มีนาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความลิงค์ว่า “Follow Her Passion ใช้ชีวิตตามใจกับ เพชร-นาระ และเจ้าเหมียว จ้า ” พร้อมทั้งนำเสนอลิงค์วิดีโอ/ บุญป การใช้ชีวิตของคุณเพชร นาระ เจ้าของร้านกับแมวอีว่า

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารลิงค์วิดิโอ ยูทูป ซึ่งเป็นประเภทสารที่มีทั้งภาพและเสียงในเวลาเดียวกัน โดยในโพสต์นี้นำเสนอถึงคิวตี้ไอ Follow Her Passion จากเว็บไซต์ยูทูป เนื้อหาในวิดิโอเป็นการโฆษณาอาหารสัตว์บีบหัว Sheba โดยได้จัดทำกิจกรรมตามติดการกิจ (Passion) การอยู่ร่วมกันของแมวอีว่า และคุณาระ เอื้อทวีกุล 30 วัน ทั้งนี้ได้มีการใช้สถานที่ถ่ายทำเป็น ร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ซึ่งถือเมืองเป็นการโฆษณาอาหารสัตว์ของตราสินค้า อื่น แต่การที่ใช้พิธีเชิญเตหอร์และใช้สถานที่ร้าน นับว่าเป็นโฆษณาประชาสัมพันธ์ร้านให้กับลูกค้าได้ทราบเป็นอย่างดี

#### ตัวอย่าง ประเภทสารอื่น ๆ

##### สไลแกน

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พบริการโพสต์ประเภทสไลแกนในภาพรวม มีจำนวนทั้งหมด 1 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 0.2 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง กิตเป็นร้อยละ 1.8 โดย มีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 7.0 ค่า SD การกดถูกใจ - ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน - ค่า SD การแบ่งปัน - และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น -



ภาพที่ 4-24 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดานข้อความ สไลแกน

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 5 มิถุนายน พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า“PURR CAT CAFÉ CLUB Purrfect for your furkids”

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร สไลแกน ซึ่งเป็นประเภทสารที่ให้ข้อมูลในเรื่องแนวคิดของตราสินค้ากับกลุ่มลูกค้า โดยในโพสต์นี้นำเสนอข้อความสไลแกนร้าน ในช่วงก่อนเปิดร้าน เพื่อเป็นการบอกแนวความคิดของร้านให้ลูกค้าสามารถได้ทราบ

### เกร็จความรู้

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนักงานโพสต์ประเภทเกร็จความรู้ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 5 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.9 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 7.1 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 113.0 ค่า SD การกดถูกใจ 104.9 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 3.2 ค่า SD การแบ่งปัน 5.4 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 2.2 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 1.7

ประเกทสาร: เกร็จความรู้

ข้อความ “แมวหอก หรือ  
มะนาว ก็ได้” นิยามของลูกแมวพันธุ์  
Japanese Bobtail

ลูกแมวของ “แมวหอก ก็ได้” มีคลาสเรื่อง “เรื่องหอก” ดูดีมั้ย...”

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 17 กรกฎาคม พ.ศ. 2555

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 80 แบ่งปัน (Share) 13 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 4

ภาพที่ 4-25 ตัวอย่างประเภทของสารบันทุรักษ์ข้อความ เกร็จความรู้

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2557 โดยมีข้อความว่า “แมวหอก หรือ มะนาว ก็ได้ นิยามของลูกแมวพันธุ์ Japanese Bobtail ต้านทานของมะนาว ก็ได้ มีคลายเรื่อง เรื่องที่เขียนชื่อ คือ....” พร้อมทั้งนำเสนอด้วยภาพแมวอื่น ๆ ประกอบข้อความเกร็จความรู้

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารเกร็จความรู้ซึ่งเป็นประเภทสารที่ให้ความรู้ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับแมว โดยในโพสต์นี้นำเสนอเนื้อหาความรู้เกี่ยวกับประวัติ ความเป็นมาของต้านทานแมวหอก ที่มีจุดเริ่มต้นมาจากประเทศญี่ปุ่น และนำเสนอรูปภาพแมว 3 ตัว ประกอบคำบรรยายเพื่อเป็นการให้ความรู้และสร้างความน่าสนใจให้กับเพจ ซึ่งอาจส่งผลให้ลูกค้ารู้สึกว่าเพจร้านมีความหลากหลายของข้อมูลเกี่ยวกับแมวและสามารถมาหาความรู้ในเพจนี้ได้

### คำคม

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนกงานโพสต์ประเภทคำคมในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 1 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.2 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.8 โดยมีค่าเฉลี่ย 45.0 ค่า SD การกดถูกใจ - ค่าเฉลี่ย การแบ่งปัน 3.0 ค่า SD การแบ่งปัน - และมีค่าเฉลี่ย การแสดงความคิดเห็น - ค่า SD การแสดงความคิดเห็น -



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 19 กรกฎาคม พ.ศ. 2555  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 45 และแบ่งปัน(Share) 3

ประเภทสาร: คำคม

ข้อความ “Time spent with a cat is never wasted.-Colette”

ภาพที่ 4-26 ตัวอย่างประเภทของสารบันการด้านข้อความ คำคม

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 19 กรกฎาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “Time spent with a cat is never wasted.-Colette” พร้อมทั้งนำเสนอด้วยผู้หญิงที่นั่งอยู่ที่โต๊ะทำงานและมีแมวอยู่บนโต๊ะนั้นด้วย

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร คำคม โดยในโพสต์นี้นำเสนอคำคม ว่า “Time spent with a cat is never wasted.” ของ Colette หรือแปลเป็นไทยว่า “เวลาที่อยู่กับแมวไม่เคยสูญเปล่า” พร้อมทั้งนำเสนอภาพขาว-ดำ ผู้หญิงที่นั่งอยู่ที่โต๊ะทำงานและมีแมวอยู่บนโต๊ะทำงาน จากสารดังกล่าวถือได้ว่าเป็นสารที่มีคำคมให้ข้อคิดกับลูกค้าเป็นอย่างดี

### แชร์เนื้อหา หรือรูปภาพ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พ布การโพสต์ประเภทแชร์เนื้อหา หรือรูปภาพในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 63 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 11.9 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.8 พบในช่วงที่ 2 จำนวน 32 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 13.2 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 30 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 13.0 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 671.8 ค่า SD การกดถูกใจ 394.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 4.8 ค่า SD การแบ่งปัน 8.4 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 3.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 4.0



ภาพที่ 4-27 ตัวอย่างประเภทของสารบันกระดานข้อความ แชร์เนื้อหา หรือรูปภาพ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 23 กรกฎาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “พี่คับ แม่ผ่อนไปเล่นที่ไหนอยู่ก็ไม่รู้สิ้น หัวนม เนี่นแม่หนูใหม่คับ หนูหิวແລ້ວ” พร้อมทั้งนำเสนอกาแฟเมล็ดภายในร้านที่กำลังเกาะกระแส

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารแชร์เนื้อหา หรือรูปภาพ ซึ่งเป็นประเภทสารที่ผู้ประกอบการให้ความสำคัญกับการสร้างความสัมพันธ์ระหว่างลูกค้าและเพจร้านผ่านการแบ่งปันเนื้อหาหรือรูปภาพ โดยในโพสต์นี้นำเสนอกาแฟเมล็ดภายในร้านที่ลูกค้าของร้านมาถ่ายและโพสต์ลงหน้ากระดานข้อความของเพจร้าน ซึ่งในการโพสต์ภาพของสมาชิกเพจหรือ

ลูกค้านั้น จะมีจำนวนคนที่พูดเห็นมากกว่าการที่ลูกค้าโพสต์ในเฟสบุ๊คตนเอง ทำให้ลูกค้าที่เป็นเจ้าของกิจการรู้สึกประทับใจและมีส่วนร่วมกับเพจ และเกิดปฏิสัมพันธ์ระหว่างเพจของร้านกับลูกค้า หนังสือ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนักงานโพสต์ประเภทหนังสือในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 2 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.4 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.8 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 497.3 ค่า SD การกดถูกใจ 513.0 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 34.0 ค่า SD การแบ่งปัน 44.9 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 7.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 7.0

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 26 เมษายน พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 1,032 แบ่งปัน (Share) 85 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 14

**ประเภทสาร: หนังสือ**

ข้อความ “A Day ฉบับแมว[a day] a day 152 ฉบับแมวว่าด้วยเรื่องแนวของคนรักแมวบินบันว่าด้วยเรื่องแนวของคนรักแมวบินบันนี่แมวเดิมเล่น ไม่ได้ย้อมแมวขาว ตามกันพิมพ์”

ภาพที่ 4-28 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดาษข้อความ หนังสือ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 26 เมษายน พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “A Day ฉบับแมว[a day] a day 152 ฉบับแมวว่าด้วยเรื่องแนวของคนรักแมวบินบันว่าด้วยเรื่องแนวของคนรักแมวบินบันนี่แมวเดิมเล่น ไม่ได้ย้อมแมวขาว ตามกันพิมพ์”

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสาร หนังสือ โดยในโพสต์นี้มีการนำเสนอข้อความ เพื่อโฆษณาニิตยสาร A DAY ฉบับที่ 152 ซึ่งเป็นนิตยสารที่มีชื่อเสียงและได้รับความนิยมในกลุ่มคนรุ่นใหม่ โดยเนื้อหาในนิตยสารเป็นเนื้อหาที่เกี่ยวข้องกับแมว อิทธิพลจากการ

นำเสนอรูปภาพของนิตยสารคั่งกล่าวด้วย ซึ่งเป็นการแชร์ลงคู่ข้อความใน Facebook ที่มีลิงก์มาอยู่ในหน้า A Day Magazine ที่<https://www.facebook.com/adaymag?ref=ts> ซึ่งถ่ายทอดให้ลูกค้าที่มีความสนใจแมวหรือลูกค้าที่อ่านนิตยสาร สนใจและเข้ามาคุ้มข้อมูลในเพจร้าน

#### ประกาศของทาง

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 529 ครั้ง พนกงานโพสต์ประเภทประกาศของขายในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 1 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.2 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.4 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 40.5 ค่า SD การกดถูกใจ 24.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน - ค่า SD การแบ่งปัน - และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 2.0 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น -



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 19 มกราคม พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 58 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 2

**ประเภทสาร: ประกาศของขาย**

ข้อความ “มีลูกค้าลืมกระดาษภาชนะไว้ที่ร้าน สามารถติดต่อรับคืนได้นะค่ะ และมีท่านใดลืงกระดาษบริจส์ แวนตา และสมุดบัญชี (โปรดแจ้งชื่อและนำบัตรประชาชนมาเยี่ยมยังด้วยค่า) มารับเบย์”

ภาพที่ 4-29 ตัวอย่างประเภทของสารบนกระดาษข้อความ ประกาศของขาย

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 19 มกราคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “มีลูกค้าลืมกระดาษภาชนะไว้ที่ร้าน สามารถติดต่อรับคืนได้นะค่ะ และมีท่านใดลืงกระดาษบริจส์ แวนตา และสมุดบัญชี (โปรดแจ้งชื่อและนำบัตรประชาชนมาเยี่ยมยังด้วยค่า) มารับเบย์” พร้อมทั้งนำเสนอกำลังกระดาษที่ลูกค้าได้ลืมไว้

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทสารประกาศของขาย ซึ่งเป็นประเภทสารที่ใช้สื่อสารกับกลุ่มลูกค้าที่มาใช้บริการร้าน โดยในโพสต์นี้มีการนำเสนอข้อความบรรยาย

ถ้าข้อมูลส่วนตัวของลูกค้าลืมไว้ที่ร้าน พร้อมนำเสนอดูภาพถูกประมวลผลที่ลูกค้าลืมไว้ สะท้อนให้เห็นว่า การที่ร้านเอาใจใส่ลูกค้า และอาจทำให้ลูกค้าเกิดความไว้วางใจและรู้สึกดีกับร้านในที่สุด

นิพัทธ์ บุราพา

Burapha University

ตามตารางที่ 4-4 รูปแบบการนำเสนอต้นแบบการประทับของรุ่นภราท ที่หากวินส์ฟลัตช์เพิ่ง อบรมงานพัฒนาฯ มาก ก็คง (N=424)

ช่วงที่ 1 (N=27)	ช่วงที่ 2 (N=202)	ช่วงที่ 3 (N=195)	การติดตาม		การเปลี่ยนแปลง		การแสดงความคิดเห็น	
			(Like)	(Share)	SD	$\bar{x}$	SD	$\bar{x}$
05.55-11.55	12.55-06.56	07/56-01/57	0.23 ±0.09	0.23 ±0.09	0.23 ±0.09	0.23 ±0.09	0.23 ±0.09	0.23 ±0.09
1. ความต้องการความด้วย มีผลหรือการร่วมด้วยไปรษณีย์	5 18.5 6	3.0 2 1.0	13	3.1 272.1	260.7	4.6	8.3	1.8 2.3
2. ความต้องการสัตว์เลี้ยง พักอาศัย คอมพิวเตอร์	16 59.3 153	75.7 156	80.0 325	76.7 1143.3	907.0	14.6 23.3	8.1 9.3	
3. ความต้องการ โคลนนิ่ง คลังสัมภาระ	1 3.7 7	3.5 3	1.5 1.1	2.6 2.6	930.6 818.8	10.4 19.9	7.9 7.7	
4. ความต้องการ บันทึกข้อมูล บรรยายการรักษาในส่วนประมวลผล	2 7.4 26	12.9 17	8.7 45 11.6	1496.2 1331.9	19.8 25.8	11.5 12.5		

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

ชื่อผู้เข้าร่วม (N=27)	วันที่ 1 (N=202)	วันที่ 2 (N=195)	วัน (N=424)	การกดถูกใจ (Like)	การแบ่งปัน (Share)	การแสดงความคิดเห็น (Comment)
นรร. ภูษะพูละบุตรกานต์ 05/55-11/55	12/55-06/56	07/56-01/57				
	๒๕๘๗๐๙๖๔๓	๒๕๘๗๐๙๖๔๓	๒๕๘๗๐๙๖๔๓	๒๕๘๗๐๙๖๔๓	๒๕๘๗๐๙๖๔๓	๒๕๘๗๐๙๖๔๓
๕. กារຄ່ານຫົວດ້າ (ສັງລອນ) ທ່າງ ໃຊ້ດົຈດົກທຳກ່າຍ ພຶບອື່ນສິ່ງທີ່ມີ ກາຍໃນຮ່າງ	1	3.7	4	2.0	5	2.6
๖. ກາຽງນາມກາງຄຸຕີ ທີ່ເກີຍວ່ອງກົມ	1	3.7	1	0.5	3	1.5
ກາຽງນາມກວາມຫວ່າຍຫຼັດ	-	-	-	-	4	2.1
๗. ກາພໂປຣ ໂນຫຼືນ ທ່າງໄລ້ຈົດທໍາ ຂຶ້ນ ເສັນ ຫຼູວ   ໝານ	-	-	-	4	2.1	4
๘. ກາພເກີຍກົມຫ່າກາດຕໍ່າງ ຈຸ	-	-	1	0.5	4	2.1
๙. ກາພຈາກວົດ ໂອ ເປັນກາພາຫນອຍໃນ ວິຊາໂ	1	3.7	-	-	-	1
				0.9	641.4	457.9
				1.2	90.8	158.5
				2.1	260.4	374.1
				5	2.6	5.5
				10	3.7	4.2

ຕາງຈິງທີ 4-4 (ຕ່ອ)

ຂໍ້ຕົກທຸລະກອບໂຮງປາກພ		ໜ່ວຍທີ 1	ໜ່ວຍທີ 2	ໜ່ວຍທີ 3	ຮວມ	ກາຮກຄູກໃຈ	ກາຮນ່າງໝັນ	ກາຮສະຄວາມຄືເຫັນ
	(N=27)	(N=202)	(N=195)	(N=424)		(Like)	(Share)	(Comment)
05/55-11/55	12/55-06/56	07/56-01/57						
ກະຊວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ	ແຂວງ
ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ	ມະນຸຍາ
10. ກາພນ່ອຫາມື່ນຄາພິບ	-	-	1	0.5	1	0.5	2	0.5
ຕ່າງໆອົກມະນ່ວຍຫາມາຄວູ້ຢູ່ນາມວ								
11. ກາພນ່ອຫາມາກໍ່ທຶນຮົກຮ່າງທ່າງ	-	-	3	1.5	-	3	0.7	219.3
ກາຍໃໝ່ນ້ຳ								
ຮວມ	27	100.0	202	100.0	195	100.0	424	100.0

ตารางที่ 4-4 แสดงรูปแบบการนำเสนอสารประเภทของรูปภาพที่ปรากฏในสื่อเฟสบุ๊ค เพจ ของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 มี จำนวนรูปภาพที่ปรากฏในโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง โดยประเภทของรูปภาพที่ถูกใช้มากที่สุด 3 อันดับแรก ได้แก่ ภาพถ่ายสัตว์ในอิริยาบถต่าง ๆ มีจำนวน 325 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 76.7 รองลงมา ได้แก่ ภาพถ่ายร้าน มีจำนวน 45 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 11.6 และอันดับสามภาพวด มีจำนวน 13 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.1 เมื่อจำแนกเป็น 3 ช่วงเวลา ผลการวิจัยพบว่า

ในช่วงที่ 1 เริ่มตั้งแต่เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดย ผู้ดูแลเพจ โพสต์ทั้งสิ้น 27 ครั้ง และประเภทของรูปภาพ ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ภาพถ่ายสัตว์ใน อิริยาบถต่าง ๆ มีจำนวน 16 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 59.3 ในช่วงที่ 2 เริ่มตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2555 ถึงเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2556 ผู้ดูแลเพจ โพสต์ทั้งสิ้น 202 ครั้ง และประเภทของรูปภาพ ที่ถูกใช้มาก ที่สุด คือ ภาพถ่ายสัตว์ในอิริยาบถต่าง ๆ มีจำนวน 153 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 75.7 และในช่วงที่ 3 เริ่ม ตั้งแต่เดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2556 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2557 ผู้ดูแลเพจ โพสต์ทั้งสิ้น 195 และ ประเภทของรูปภาพ ที่ถูกใช้มากที่สุด คือ ภาพถ่ายสัตว์ในอิริยาบถต่าง ๆ มีจำนวน 156 ครั้ง คิดเป็น ร้อยละ 80.0

จะเห็นได้ว่าทั้ง 3 ช่วง ไม่ว่าจะเป็นช่วงก่อนเปิดร้าน หรือเป็นช่วงที่ยอดเข้าชม/ไลค์ กำลังเติบโตขึ้น ได้มีการใช้ประเภทของรูปภาพ ภาพถ่ายสัตว์ในอิริยาบถต่าง ๆ มากที่สุดเหมือนกัน ทั้งนี้เพื่อเป็นการสร้างอัตลักษณ์ของตราสินค้า ผ่านรูปภาพแม่วากยในร้าน ส่งผลให้ลูกค้าที่มีความ ชื่นชอบสัตว์เลี้ยงประเภทแมวอยู่แล้ว เกิดความสนใจ และเข้ามายืมชมเพชรร้าน จนอาจนำไปสู่การ ใช้บริการร้านในที่สุด

#### ตัวอย่างประเภทของรูปภาพ

ภาพวด ที่เกิดจาก การวัดด้วยมือ หรือ การวัดด้วยโปรแกรมคอมพิวเตอร์

ในจำนวนครั้งในการ โพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พ布ประเภทภาพวด ในภาพรวมมีจำนวน ทั้งหมด 13 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.1 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 18.5 พ布ในช่วง ที่ 2 จำนวน 6 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.0 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.0 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 272.1 ค่า SD การกดถูกใจ 260.7 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 4.6 ค่า SD การแบ่งปัน 8.3 และมี ค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.8 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 2.3



#### ภาพที่ 4-30 ตัวอย่างประเภทของรูปภาพ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 17 สิงหาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “I Want!!!” พร้อมทั้งนำเสนอกาพวัสดุยระบบคอมพิวเตอร์ เป็นภาพผู้หญิงใส่เสื้อลายแมว และมีข้อความว่า I WANT TO BE FREE LIKE A CAT

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทของรูปภาพ ภาพวิดีโอในโพสต์นี้นำเสนอกาพวัสดุการถ่ายผู้หญิงที่มีข้อความว่า I WANT TO BE FREE LIKE A CAT หรือเปล่าเป็นไทยได้ว่า “ฉันต้องการมีอิสระภาพเหมือนกับแมว” ทำให้มีอุคก้าที่รู้จักบุคคลิกลักษณะของแมวที่รักและชอบอิสระ เมื่อเห็นภาพดังกล่าว เกิดความชอบ เนื่องจากจำนวนคนกดถูกใจถึง 656 คน

ภาพถ่ายสัตว์ เป็นภาพถ่ายสัตว์ ในอธิบายถอดต่าง ๆ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พบรูปประเภทภาพถ่ายสัตว์ในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 325 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 76.7 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 16 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 59.3 พぶในช่วงที่ 2 จำนวน 153 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 75.7 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 156 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 80.0 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1143.3 ค่า SD การกดถูกใจ 907.0 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 14.6 ค่า SD การแบ่งปัน 23.3 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 8.1 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 9.3

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 26 สิงหาคม พ.ศ. 2556  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 2,835 แบ่งปัน (Share) 41 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 39

ภาพที่ 4-31 ตัวอย่างประเภทรูปภาพถ่ายสัตว์ในอิริยานถ่องฯ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 26 สิงหาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “ฉะโน่นมาแล้ว” พร้อมทั้งนำเสนอบาทเม瓦กัยในร้านที่สวนไส่เลื่ื้อ และการเก็บ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทรูปภาพถ่ายสัตว์ในอิริยานถ่องฯ โดยในโพสต์นี้นำเสนอบาทเม瓦กัยในร้านที่สวนไส่เลื่ื้อครั้งที่มีขนาดเล็กตัวแมว (แมวนี้รูปร่างอ้วน) พร้อมทั้งข้อความ “ฉะโน่นมาแล้ว” ซึ่งเป็นคำพูดของตราตอกชื่อคัง คือ คุณโน่น ชะชะชา จากภาพเม瓦และข้อความดังกล่าว ทำให้ลูกค้าชื่นชอบ เนื่องจากจำนวนคนกดถูกใจและแสดงความคิดเห็นจำนวนมาก

ภาพถ่ายคน โดยมีฉากหลังหรือบรรยากาศร้านเป็นส่วนประกอบ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พนภาพถ่ายคนในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 11 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.7 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 7 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.5 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 930.6 ค่า SD การกดถูกใจ 818.8 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 10.4 ค่า SD การแบ่งปัน 19.9 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 7.9 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 7.7



ภาพที่ 4-32 ตัวอย่างประเภทของรูปภาพถ่ายคน

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 24 พฤศจิกายน พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “Purr Cat Café Club ยินดีต้อนรับนนะค่ะ” พร้อมทั้งนำเสนอบาบ พนักงานร้านพร้อมทั้งมีฉากหลังเป็นร้านประกอบ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นต้องคล้องกับประเภทรูปภาพ ภาพถ่ายคน ซึ่งเป็นประเภทรูปภาพที่นำเสนอภาพถ่ายคนที่มีร้านเป็นล่วนประกอบ โดยในโพสต์นี้นำเสนอรูปภาพพนักงานร้าน ที่ส่วนใหญ่เป็นเครื่องแบบพนักงานร้าน ยืนเรียงกันพร้อมทั้งข้อความ “Purr Cat Café Club ยินดีต้อนรับนนะค่ะ” ซึ่งจากภาพดังกล่าว สามารถที่จะทำลูกค้ารู้สึกเชื่อมั่นและไว้วางใจในความเชี่ยวชาญบริการต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับแมว

#### ภาพถ่ายร้าน บริเวณร้าน หรือบรรยากาศภายในร้าน

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พ布ภาพถ่ายร้านในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 45 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 11.6 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 2 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 7.4 พ布ในช่วงที่ 2 จำนวน 26 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 12.9 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 17 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 8.7 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 1496.2 ค่า SD การกดถูกใจ 1331.9 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 19.8 ค่า SD การแบ่งปัน 25.8 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 11.5 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 12.5



ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 25 พฤษภาคม พ.ศ. 2555  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 121 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 4

**ประเภทของรูปภาพ:**  
**ภาพถ่ายร้าน**

ข้อความ “ตอนนี้ยังไม่มีป้ายหน้าร้านนะครับ สำหรับลูกค้าที่มองหน้าร้าน รบกวนสังเกตบรรยายการร้านประมาณนี้นะครับ (อยู่ด้านหลัง Conner 43) — ที่ PurrCatCafe Club ครับ”

และแสดงความคิดเห็น:

- Wie Hongkwanwachai ไม่มีป้ายหน้าร้าน รบกวนสังเกตบรรยายการร้านประมาณนี้นะครับ 25 พฤษภาคม 2012 เวลา 01:39 น. ถูกใจ ๑๑
- PURR CAT CAFE CLUB ที่ร้านนี้ ยังไม่มีป้ายหน้าร้าน รบกวนสังเกตบรรยายการร้านประมาณนี้นะครับ 25 พฤษภาคม 2012 เวลา 19:32 น. ถูกใจ ๑๑
- Pat Candlelight มีจุดเด่นอย่างไรบ้าง? 25 พฤษภาคม 2012 เวลา 10:56 น. ถูกใจ ๔๓
- PURR CAT CAFE CLUB ทางร้านมีบริการ Valet สำหรับลูกค้าที่มีรถ 25 พฤษภาคม 2012 เวลา 11:09 น. ถูกใจ ๔๒

ภาพที่ 4-33 ตัวอย่างประเพณีรูปภาพถ่ายร้านบริเวณร้าน

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยมีข้อความว่า “ตอนนี้ยังไม่มีป้ายหน้าร้านนะครับ สำหรับลูกค้าที่มองหน้าร้าน รบกวนสังเกตบรรยายการร้านประมาณนี้นะครับ (อยู่ด้านหลัง Conner 43)” พร้อมทั้งนำเสนอดูภาพถ่ายบริเวณหน้าร้าน

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานี้สอดคล้องกับประเภทรูปภาพ ภาพถ่ายร้าน ซึ่งเป็นประเภทรูปภาพที่เน้นบรรยายค่าทั้งภายในและภายนอกร้าน โดยในโพสต์นี้มีการนำเสนอรูปภาพบริเวณหน้าร้าน พร้อมทั้งข้อความแจ้งถักยณาตราช่ว่าเป็นอย่างไร นี่เองจากยังไม่มีป้ายร้านและอาจทำให้ยากต่อการพนห์นของลูกค้าในหลาย ๆ ท่าน จึงมีการนำเสนอรูปภาพคังกค่าง เพื่อเมื่อลูกค้าที่มีความต้องการมาใช้บริการร้าน จะสามารถใช้ข้อมูลดังกล่าวในการเดินทางมาที่ร้าน ได้ง่ายมากขึ้น

**ภาพถ่ายสินค้า (สิ่งของ) ที่ทางได้ได้จัดจำหน่าย หรือเป็นสิ่งของภายในร้าน**

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พนภาพถ่ายสินค้า (สิ่งของ) ที่ทางได้ได้จัดจำหน่าย หรือเป็นสิ่งของภายในร้านในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 10 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 2.4 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.7 พนในช่วงที่ 2 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.0 และพนในช่วงที่ 3 จำนวน 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.6 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกคถูกใจ 260.4 ค่า SD การกคถูกใจ 374.1 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 2.6 ค่า SD การแบ่งปัน 5.5 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 2.5 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 4.2



ภาพที่ 4-34 ตัวอย่างประเภทรูปภาพถ่ายสินค้า

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2557 พร้อมทั้งนำเสนอดอกพาลักษณะต่างๆ ในคู่ชิว์ ที่ทางร้านได้จัดจำหน่าย

จะเห็นได้ว่าสารที่สั่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทของรูปภาพ ภาพถ่ายสินค้าที่ทางร้านได้จัดจำหน่าย โดยในโพสต์นี้นำเสนอรูปภาพเค้ก ในคู่ชิว์ที่ทางร้านได้จัดจำหน่าย เพื่อช่วยกระตุ้นให้ลูกค้าเกิดความสนใจและอยากรับประทานเค้ก/ ขนม/ อาหารว่างที่ร้านบ้าง

ภาพงานการถ่ายทำ ที่เกี่ยวข้องกับการขอความช่วยเหลือ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พบรากางานการถ่ายทำในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.2 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.7 พบรากางาน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.5 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การถ่ายทำ 90.8 ค่า SD การถ่ายทำ 158.5 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 11.6 ค่า SD การแบ่งปัน 27.8 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.3 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 9.7

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](https://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
 วันที่เผยแพร่: 17 ธันวาคม พ.ศ. 2556  
 จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 498 แบ่งปัน(Share) 84 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 24

๔ ประเภทของรูปภาพ: ภาพงานการกุศล

ข้อความ “@thevoicefoundation ช่วยเหลือน้องปุยได้นะคะ น้องถูกทิ้งมัดปากถุงไว้ เพราะน้องไปโคนตะปูที่ตา เจ็บง่ายไม่รักษาปล่อยให้ตาเจ็บเป็นหนอง จนในที่สุดก็บอดค่า บอกต่อคนละอีกด้วยได้ที่ @kaechollada ค่า” พร้อมทั้งนำเสนอบาบหมากที่มีอาการเจ็บป่วย และต้องการความช่วยเหลือ

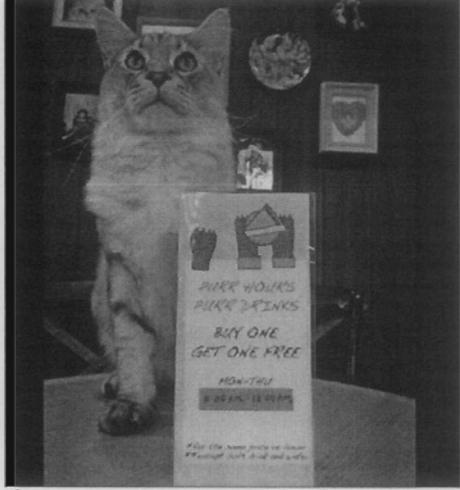
ภาพที่ 4-35 ตัวอย่างประเภทของรูปภาพงานการกุศล

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่คลับ เมื่อวันที่ 17 ธันวาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “@thevoicefoundation ช่วยเหลือน้องปุยได้นะคะ น้องถูกทิ้งมัดปากถุงไว้ เพราะน้องไปโคนตะปูที่ตา เจ็บง่ายไม่รักษาปล่อยให้ตาเจ็บเป็นหนอง จนในที่สุดก็บอดค่า บอกต่อคนละอีกด้วยได้ที่ @kaechollada ค่า” พร้อมทั้งนำเสนอบาบหมากที่มีอาการเจ็บป่วย และต้องการความช่วยเหลือ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทของรูปภาพงานการกุศล โดยในโพสต์นี้นำเสนอบาบหมากที่ได้รับบาดเจ็บจากการโคนทำร้ายและโคนตะปูแหงบริเวณตา พร้อมทั้งนำเสนอข้อความขอความช่วยเหลือและให้ครุยละเอียดได้ที่ @kaechollada ทั้งนี้ถูกค้าส่วนใหญ่เป็นคนที่มีความสนใจเรื่องเมืองบุญแล้ว ดังนั้นมีถูกค้าพนเจกภาพและข้อความดังกล่าว ทำให้เกิดปฏิสัมพันธ์จากถูกค้าด้วยการแบ่งปันข้อมูล ดังจะเห็นได้ว่ามีกระจายข้อมูลข่าวสาร โดยการแบ่งปันข้อมูลถึง 84 ครั้ง

ภาพโปรโมชั่นที่ทางร้านได้จัดทำขึ้น เช่น ซื้อ 1 แถม 1

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พ布ภาพโปรโมชั่นในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 4 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.9 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.1 โดยมีค่า X การกดถูกใจ 641.4 ค่า SD การกดถูกใจ 457.9 ค่า X การแบ่งปัน 20.6 ค่า SD การแบ่งปัน 23.6 และมีค่า X การแสดงความคิดเห็น 6.8 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 2.7



**PURR CAT CAFE CLUB**  
สถานที่: 9 ตุลาคม 2013

มาให้ความสนุกไปในขั้นตอนที่รับปิดเทอมเดือนตุลาคม  
นี้ด้วย

**PURR HOURS**  
ไม่ใช่แค่ชั่วโมง 1 สอง 1 สำหรับเครื่องดื่มห้ามห้ามไว้!  
หรือห้ามดู (อย่างที่ไม่ได้กล่าวไว้) เมื่อวันนักศึกษา  
มาใช้บริการในวันจันทร์-พฤหัสบดี ช่วงเวลา  
11.00-13.00 น. ☺  
... ดูเพิ่มเติม

ถูกใจ: 4682 คน ถูกใจหนึ่ง · แชร์:  
 36 คน  
 ถูกใจ 1 ความคิดเห็น

• Raplahtasman Sookjam ในเดือนกันยายนที่ 9 ตุลาคม 2013 เวลา 15:31 น. · ถูกใจ · ดู  
 Raplahtasman Sookjam โพสต์ · 9 ตุลาคม 2013 เวลา 15:31 น. · ถูกใจ · ดู  
 Rafaenze Crucify โพสต์ · 9 ตุลาคม 2013 เวลา 15:32 น. · ถูกใจ · ดู  
 Bestmali Björkland โพสต์ · 9 ตุลาคม 2013 เวลา 15:33 น. · ถูกใจ  
 Jing Chosita และเพื่อนๆ โพสต์ · 9 ตุลาคม 2013 เวลา 15:34 น. · ถูกใจ

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)

วันที่เผยแพร่: 9 ตุลาคม พ.ศ. 2556

จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 682 แบ่งปัน (Share) 36 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 5

#### ภาพที่ 4-36 ตัวอย่างประเภทของภาพ โปรโนชั่น

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านแพร์ แแกท กาแฟ คลับ เมื่อวันที่ 9 ตุลาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “มาโครงการของ โปรโนชั่นต้อนรับปิดเทอมเดือนตุลาคมนี้ครับ PURR HOURS โปรโนชั่น ชั่วโมง 1 สำหรับเครื่องดื่มประเภทในร้านทุกเมนู (ยกเว้นน้ำเปล่าและ โกรก) สำหรับลูกค้าที่มาใช้บริการในวันจันทร์-พุธหัสบดี ช่วงเวลา 11.00-13.00 น.” พร้อมทั้ง นำเสนอบาบต่างๆ ที่ถ่ายรูปคู่กับแผ่นป้ายโฆษณา โปรโนชั่น

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทของภาพ โปรโนชั่น ซึ่งเป็นประเภทของรูปภาพ ที่เน้นการส่งเสริมการขายกระตุ้นความรู้สึก ให้ลูกค้าเกิดความต้องการซื้อ โดยใน โพสต์นี้มีการนำเสนอโพสต์ในเดือนตุลาคม ซึ่งเป็นเดือนสถาบันการศึกษาปิดภาคเรียน หรือทั้ง นำเสนอข้อความ “โปรโนชั่นต้อนรับปิดเทอม ชั่วโมง 1 แต่ 1...” เพื่อสื่อสารกับลูกค้าว่า ยังเรียน ถือ เป็นการขายฐานลูกค้าและเพิ่มยอดขายร้านได้ด้วย

#### ภาพเกี่ยวกับเทคโนโลยีต่างๆ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พนภาพเกี่ยวกับเทคโนโลยีในภาพรวมนี้ จำนวนทั้งหมด 5 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.2 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.5 และ พบในช่วงที่ 3 จำนวน 4 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 2.1 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การทดสอบ Z-test ค่า SD การทดสอบ Z-test ค่า

510.6 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 71.6 ค่า SD การแบ่งปัน 89.8 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 6.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 5.3



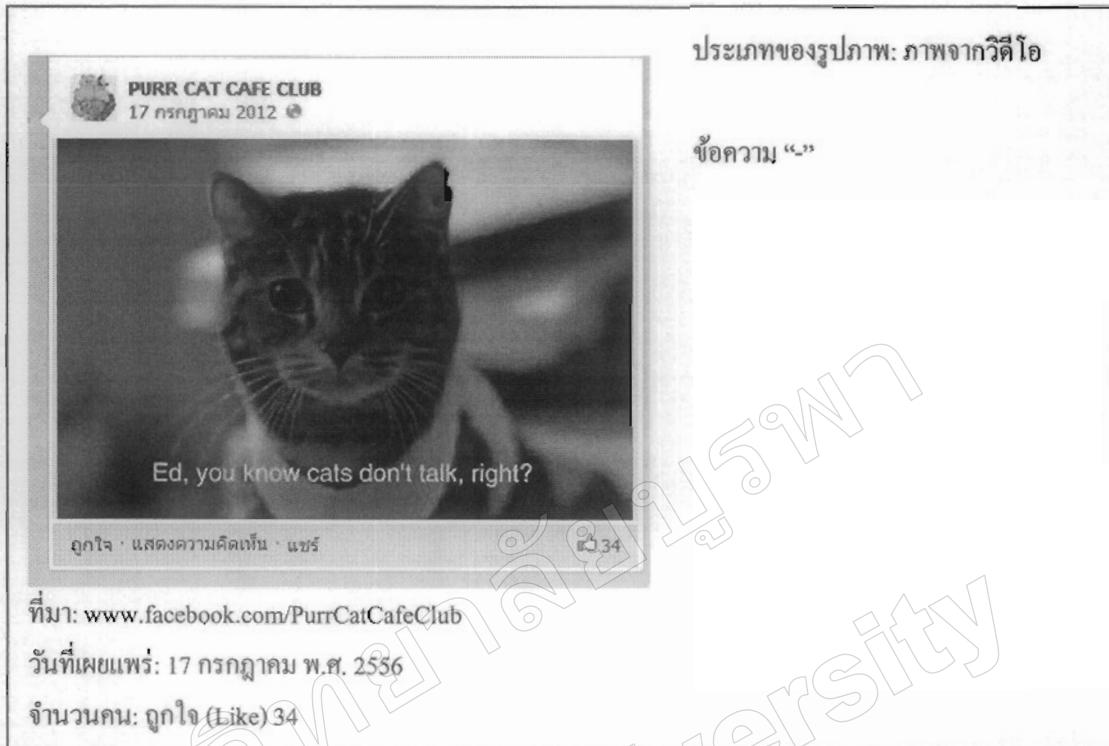
#### ภาพที่ 4-37 ตัวอย่างประเกธรูปภาพเกี่ยวกับเทศกัลต่าง ๆ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 5 ธันวาคม พ.ศ. 2556 โดยมีข้อความว่า “ทรงพระเจริญ Long live the King (drawing by Kb Songprasert)” พร้อมทั้งนำเสนอดescription ของในหลวงที่มีแมวเป็นองค์ประกอบในภาพนั้น

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานี้สอดคล้องกับประเกธของรูปภาพเกี่ยวกับเทศกัลต่าง ๆ ซึ่ง เป็นประเกธรูปภาพเชื่อมโยงกับเทศกัลหรือเหตุการณ์ในขณะนั้น โดยในโพสต์นี้นำเสนอดescription ในหลวง ในอิริยาบถต่าง ๆ คาดโดยคุณก่อบัว ทรงพระเจริญ หุ้นส่วนของร้านและมีการนำเสนอดescription “ทรงพระเจริญ...” โดยช่วงเวลาการโพสต์ดังกล่าวคงเป็นวันพ่อแห่งชาติ ซึ่งสามารถสร้างบรรยากาศร่วมกับถูกค้าในช่วงเทศกัลสำคัญเป็นอย่างดี

ภาพจากวิดีโอ เป็นภาพที่อยู่ในวิดีโอ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พบรากวิดีโอในภาพรวมมีจำนวน ทั้งหมด 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.2 และพบในช่วงที่ 1 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 3.7 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 34.0 ค่า SD การกดถูกใจ - ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน - ค่า SD การแบ่งปัน - และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น - ค่า SD การแสดงความคิดเห็น -



#### ภาพที่ 4-38 ตัวอย่างประเกทรูปภาพจากวิดีโอ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 17 กรกฎาคม พ.ศ. 2556 พร้อมทั้งนำเสนอกาแฟเมว่าที่นำมาจากวิดีโอ

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเกทรูปภาพจากวิดีโอ โดยโพสต์นี้นำเสนอกาแฟเมว่าที่เป็นส่วนหนึ่งของการแสดง ในมิวสิควิดีโอดังของ Ed Sheeran ซึ่งเพลงว่า Drunk ซึ่งเป็นเพลงที่ได้รับความนิยมอย่างมาก เนื้อหาในมิวสิควิดีโอนี้ บอกไว้ว่าผู้ชายได้สูญเสียความรักและเสียใจมาก แต่ยังมีแนวโน้มที่อยู่ด้วยกัน เป็นเพื่อนและให้กำลังใจ จากมิวสิค วิดีโอที่เป็นที่รู้จัก ทำให้ลูกค้าที่เคยรับชมมิวสิควิดีโอด้วยกัน ชอบได้กลับมาอีกครั้ง

กาแฟเนื้อหา เป็นกาแฟที่มีตัวอักษรหรือเนื้อหาปรากฏอยู่ในภาพ

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พนกพานเนื้อหาเป็นกาแฟที่มีตัวอักษรหรือเนื้อหาปรากฏอยู่ในภาพในจำนวนทั้งหมด 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.5 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.5 และพบในช่วงที่ 3 จำนวน 1 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.5 โดยมีค่า

การกดถูกใจ 219.3 ค่า SD การกดถูกใจ 286.3 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 12.0 ค่า SD การแบ่งปัน 20.7 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 0.5



ภาพที่ 4-39 ตัวอย่างประเภทของภาพภาพเนื้อหา เป็นภาพที่มีตัวอักษรปรากฏอยู่ในภาพ

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊กเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม พ.ศ. 2555 โดยนำเสนอกาฟที่มีเนื้อหาประกาศรับสมัครงานตำแหน่งต่าง ๆ ภายในร้าน

ระบุเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเภทของรูปภาพ ภาพเนื้อหา โดยในโพสต์นี้นำเสนอภาพวดแมว และมีเนื้อหาในภาพเกี่ยวกับการเปิดรับสมัครงาน สำหรับคนที่รักและชื่นชอบแมว ให้มามีส่วนหนึ่งกับทางร้าน พร้อมทั้งเบอร์โทรศัพท์และอีเมลล์ติดต่อกัน

ภาพถ่ายการให้บริการต่าง ๆ ภายในร้าน

ในจำนวนครั้งในการโพสต์ทั้งหมด 424 ครั้ง พบภาพถ่ายการให้บริการต่าง ๆ ภายในร้านในภาพรวมมีจำนวนทั้งหมด 3 ครั้งคิดเป็นร้อยละ 0.7 และพบในช่วงที่ 2 จำนวน 3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 1.5 โดยมีค่า  $\bar{x}$  การกดถูกใจ 219.3 ค่า SD การกดถูกใจ 286.3 ค่า  $\bar{x}$  การแบ่งปัน 12.0 ค่า SD การแบ่งปัน 20.7 และมีค่า  $\bar{x}$  การแสดงความคิดเห็น 1.6 ค่า SD การแสดงความคิดเห็น 0.5

PURR CAT CAFE CLUB  
กานต์บุรี • 23 มีนาคม 2013 • 8

โพสต์: แมวบ้านเดียว - 360  
• 360 คนชม  
• 2 คน

Panda Kek น้ำนม  
23 มีนาคม 2013 เวลา 21:39 น. • ภูติ  
Ketanu Bintangor ห้องน้ำแมวบ้านเดียว  
แมวบ้านเดียวที่บ้านเดียวของแมว  
13 มีนาคม 2013 เวลา 22:28 น. • ภูติ  
Pojjamanee Kuk ใจหาย  
16 พฤษภาคม 2013 เวลา 21:16 น. • ภูติ  
Sarita Sukatantabutjanongpatu แคท คลับ.  
คลับ.  
47 วิเชียรมาศ 2013 เวลา 22:07 น. • ภูติ  
Pook Pinky Pink วิชัย  
20 พฤษภาคม 2013 เวลา 12:11 น. • ภูติ  
Tao No Mai แมวบ้านเดียวแมวบ้านเดียว  
แมวบ้านเดียว 55555  
23 พฤษภาคม 2013 เวลา 20:28 น. • ภูติ  
Gomgoma แมวบ้านเดียว

ประเกทของรูปภาพ:  
ภาพถ่ายบริการในร้าน  
ค่าง ๆ ภายในร้าน

ข้อความ “-”

ที่มา: [www.facebook.com/PurrCatCafeClub](http://www.facebook.com/PurrCatCafeClub)  
วันที่เผยแพร่: 15 พฤษภาคม พ.ศ. 2556  
จำนวนคน: ถูกใจ (Like) 360 แบ่งปัน (Share) 2 และแสดงความคิดเห็น (Comment) 6

ภาพที่ 4-40 ตัวอย่างประเกทรูปภาพการให้บริการค่าง ๆ ภายในร้าน

โพสต์นี้ได้เผยแพร่ในเฟสบุ๊คเพจของร้านเพอร์ แคท คาเฟ่ คลับ เมื่อวันที่ 15 พฤษภาคม พ.ศ. 2556 พร้อมทั้งนำเสนอดescription ร้านที่กำลังทำความสะอาดตัดเล็บให้แมว

จะเห็นได้ว่าสารที่ส่งมานั้นสอดคล้องกับประเกทของรูปภาพถ่ายบริการในร้าน ซึ่งเป็นประเกทรูปภาพที่สามารถสื่อสารและโฆษณาบริการภายใต้ร้านให้กับกลุ่มลูกค้าได้ทราบ โดยในโพสต์นี้นำเสนอดescription ร้านที่กำลังให้บริการทำความสะอาดแมวและตัดเล็บแมว ในโซนอาบน้ำ ตัดขนของร้าน ทำให้ลูกค้าที่มีสัตว์เลี้ยงประเกทแมวที่เห็นภาพดังกล่าว เกิดการรับรู้ถึงการทำงานบริการที่ดูแลเอาใจใส่ต่อแมวเป็นอย่างดี และอาจทำให้ลูกค้าเกิดความไว้วางใจ และนำสัตว์เลี้ยงมาใช้บริการในอนาคต