

การศึกษาและการวางแผนจัดการพื้นที่ในคลังสินค้าปลดล็อกอาคาร ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
เพื่อการจัดเก็บและกระจายสินค้า สำหรับตลาดหลักการขายอุปกรณ์ฯ ให้ล่าถอยด์
กรุณศึกษาผู้ให้บริการ 3PL (บริษัท P)

พัฒนามีภูมิสวัสดิ์

งานนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน
คณะโลจิสติกส์ มหาวิทยาลัยบูรพา

มีนาคม 2557

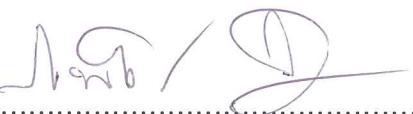
ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยบูรพา

อาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์และคณะกรรมการสอบปากเปล่างานนิพนธ์ของ พัฒนภูมิ ภูมิสวัสดิ์ ฉบับนี้แล้ว เห็นสมควรรับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทานของมหาวิทยาลัยบูรพาได้

อาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์


.....ที่ปรึกษาหลัก
(รองศาสตราจารย์ ดร.พอพันธ์ วัชจิตพันธ์)

คณะกรรมการสอบปากเปล่า


.....ประธานกรรมการ
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ไพรожน์ เรือนฉลกุล)


.....กรรมการ
(รองศาสตราจารย์ ดร.พอพันธ์ วัชจิตพันธ์)

คณะโลจิสติกส์อนุญาตให้รับงานนิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน ของมหาวิทยาลัยบูรพา


.....คณะบดีคณะโลจิสติกส์
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.มานะ เชาวรัตน์)
วันที่ 6 เดือน มกราคม พ.ศ. 2557

ประกาศคุณภาพ

การศึกษาเรื่องการศึกษาและการวางแผนจัดการพื้นที่ในคลังสินค้าปลอดภัยในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนครเพื่อการจัดเก็บและกระจายสินค้าสำหรับตลาดหลักการขายของอุปกรณ์อะไหล่รถยนต์ กรณีศึกษาผู้ให้บริการ 3PL (บริษัท P) นั้น สามารถดำเนินการได้ด้วยเพราระความกรุณาจากอาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์ และคณะกรรมการสอนภาคเปล่างานนิพนธ์ ที่ได้กรุณาให้คำแนะนำ และคำปรึกษาในการจัดทำโครงการศึกษาในครั้งนี้ ขอขอบพระคุณ อาจารย์ทุกท่านที่ได้สละเวลาอันมีค่าในการให้คำแนะนำ และแนวคิดที่มีประโยชน์ต่อการศึกษาในครั้งนี้เป็นอย่างมาก ซึ่งล้วนให้การศึกษาสำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี ผู้ศึกษารู้สึกซาบซึ้งในความกรุณาของท่าน และขอกราบขอบพระคุณเป็นอย่างสูงมา ณ ที่นี่

อนึ่งผู้จัดทำมีความสำนึกรักในพระคุณของคณาจารย์ทุกท่านที่ได้ให้การอบรมสั่งสอน ความรู้และวิทยาการต่าง ๆ ให้กับผู้ศึกษา และขอสำนึกรักในพระคุณบิความ仁德 รวมไปถึงกรรยาของข้าพเจ้า ที่สนับสนุน และให้กำลังใจดูแลเอาใจใส่ตลอดเสมอมา และขอขอบพระคุณผู้ที่เกี่ยวข้องทุกท่าน ทั้งที่ทราบหรือไม่ทราบก็เดียวกัน ที่ให้การสนับสนุนข้อมูลในการจัดทำโครงการศึกษาในครั้งนี้

พัฒน์ภูมิ ภูมิสวัสดิ์

55920028: สาขาวิชา: การจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน; วท.ม. (การจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน)
คำสำคัญ: การบริหารจัดการความเสี่ยง/ โซ่อุปทาน

พัฒนามี ภูมิสวัสดิ์: การศึกษาและการวางแผนจัดการพื้นที่ในคลังสินค้าปลอดภัยใน
นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร เพื่อการจัดเก็บและกระจายสินค้า สำหรับตลาดหลักการขายของ
อุปกรณ์อะไหล่รถยนต์ กรณีศึกษาผู้ให้บริการ 3PL (บริษัท P) (THE STUDY ON SPACE
MANAGEMENT IN AMATANAKORN FREEZONE WAREHOUSE FOR STORAGE AND
DISTRIBUTION FOR AUTOMOTIVE INDEPENDENT AFTERMARKET CASE STUDY OF
3 PL (P COMPANY)). อาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์: รองศาสตราจารย์พอพันธ์ วัชจิตพันธ์, Ph.D.,
141 หน้า. ปี พ.ศ. 2557

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาหาความต้องการในการใช้พื้นที่จัดเก็บในคลังสินค้า
โดยศึกษาเปรียบเทียบความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บสินค้าในแต่ละสถานการณ์ต่าง ๆ ทั้งที่เป็นส่วนที่มี
ความต้องการแน่นอน และในส่วนที่มีความต้องการไม่แน่นอน โดยคำนึงถึงระดับการให้บริการที่
ผู้ใช้บริการได้กำหนดเอาไว้ เพื่อหาค่าใช้จ่ายที่จะเกิดขึ้นในการนี้ที่พื้นที่ในการจัดเก็บสินค้ามีไม่
เพียงพอกับความต้องการ และหารือในการลดค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นดังกล่าว

ผลจากการศึกษาวิจัยพบว่าที่ระดับการให้บริการ 95% ที่ผู้ใช้บริการได้กำหนดไว้ใน
ในสถานการณ์ที่ต้องเพื่อความต้องการแปรผันเพิ่มขึ้นและลดลง 50% นั้นจะมีช่วงเวลา 16 สัปดาห์
ที่ความต้องการใช้พื้นที่มากกว่าที่มีอยู่ และต้นทุนค่าใช้จ่ายในการจัดหาพื้นที่เพิ่มเติมนั้นอยู่ที่
173,550 บาท ซึ่งเมื่อได้ทำการปรับปรุงวิธีการจัดส่งโดยใช้การทยอยแบ่งส่งเป็นล็อตย่อยนั้น
จะช่วยให้ลดช่วงเวลาที่ความต้องการในการใช้พื้นที่เกินนั้น เหลือเพียง 5 สัปดาห์ และสามารถลด
ต้นทุน หรือประหยัดไปได้ถึง 82,825 บาท หรือคิดเป็น 47.72 %

55920028: MAJOR: LOGISTICS AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT;
M.Sc. (LOGISTICS AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT)

KEYWORDS: RISK MANAGEMENT/ SUPPLY CHAIN

PATTIBHUM BHUMISAWASDI: THE STUDY ON SPACE MANAGEMENT IN AMATANAKORN FREEZONE WAREHOUSE FOR STORAGE AND DISTRIBUTION FOR AUTOMOTIVE INDEPENDENT AFTERMARKET CASE STUDY OF 3 PL (P COMPANY).
ADVISOR: ASSOC. PROF. PORPAN WATCHAJITTAPAN, Ph.D, 141 P. 2014.

The proposed of this study is to find the space requirement for cargo storage in warehouse. The study has conducted on comparing basis of storage space requirements in various situations under the steady demand and unsteady demand. The study also takes in account of necessary agreed service providing to client so that the additional cost can be calculated when the space insufficient situation incurs.

The result of this study demonstrated that based on the necessary agreed service providing at 95%, under the volatile demand $\pm 50\%$, there are 16 weeks that the demand is beyond the available storage space resulting to additional cost at 173,550 baht. The delivery process improvement by splitting into smaller lot reduces the overloaded storage timing to 5 weeks and cost saving at 82,825 Baht or 47.72%.

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย.....	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๒
สารบัญ.....	๓
สารบัญตาราง	๔
สารบัญภาพ.....	๕
บทที่	
1 บทนำ.....	1
ความเป็นมา และความสำคัญของปัญหา	1
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	2
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย.....	2
กรอบแนวคิด	2
ขอบเขตของการวิจัย	3
นิยามศัพท์เฉพาะ	3
2 เอกสาร และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	4
การวางแผนการจัดเก็บสิ่นค้า.....	4
สินค้าคงคลังสำรอง	8
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	9
3 วิธีดำเนินการวิจัย	13
ขั้นตอนการวิจัย	14
รายละเอียดวิธีการดำเนินค่าพยากรณ์ยอดขาย	15
4 ผลการวิจัย.....	17
ลักษณะทั่วไปของบริษัทกรณีศึกษา	17
ผลการหาค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมจากการที่พื้นที่ในการจัดเก็บไม่เพียงพอ	33
ผลศึกษาการปรับเปลี่ยนวิธีการจัดส่งเพื่อลดต้นทุน.....	41
วิธีการแบ่งเป็นลือต่อยจากต้นทาง (วิธีที่ 1)	44
วิธีการฝากตู้สินค้าที่ทำเรือโดยยอมจ่ายค่าภาระการใช้ท่า (วิธีที่ 2)	45

สารบัญ (ต่อ)

บทที่	หน้า
5 สรุปผลการวิจัย และข้อเสนอแนะ	65
ผลการทดลอง	65
ข้อเสนอแนะ	66
บรรณานุกรม	68
ภาคผนวก	70
ประวัติย่อผู้วิจัย.....	141

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4-1 การจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลังทั้ง 3 สถานการณ์ ที่ระดับการให้บริการ 95%	23
4-2 การจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลังทั้ง 3 สถานการณ์ ที่ระดับการให้บริการ 99.9% ...	28
4-3 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม จากการจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลัง ที่ระดับการให้บริการ 95%	34
4-4 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม จากการจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลัง ที่ระดับการให้บริการ 99.9%	35
4-5 รายละเอียดค่าใช้จ่ายที่คิดเป็นต่อครั้งการขนส่ง สำหรับ LCV Clutch และ HCV Clutch (วิธีที่ 1)	44
4-6 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 6 รอบเดือน ปี 2014 และ 2015 เดือน พฤษภาคม 2014 และ เดือน กุมภาพันธ์ จนถึง เดือน มิถุนายน 2015).....	46
4-7 รายละเอียดการคิดค่าภาระฝากรถสินค้า (วิธีที่ 2) (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 5 รอบเดือน.....	47
4-8 เปรียบเทียบค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมของทั้ง 2 วิธี (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3).....	47
4-9 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ก่อน และหลังปรับปรุง (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) เปรียบเทียบเฉพาะช่วงเวลาที่เกิน	48
4-10 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม หลังจากการปรับปรุง (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3)	49
4-11 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3).....	49
4-12 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1 - 10 เดือน ปี 2015)	50
4-13 รายละเอียดค่าใช้ภาระฝากรถสินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1).....	51
4-14 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และ หลังปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1) เปรียบเทียบเฉพาะช่วงเวลา.....	51

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
4-15 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1).....	52
4-16 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2 - 7 เดือน ปี 2015)	53
4-17 รายละเอียดค่าใช้การฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2) ทั้งหมด 9 เดือน.....	53
4-18 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และหลังปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2) เปรียบเทียบเฉพาะช่วงเวลา.....	54
4-19 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2).....	55
4-20 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3 - 24 เดือน)	56
4-21 รายละเอียดค่าใช้การฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 24 เดือน.....	57
4-22 รายละเอียดค่าใช้การฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง (แบบ 40 ฟุต) (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 24 เดือน	57
4-23 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และหลังปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3).....	58
4-24 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง (ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3).....	63
4-25 สรุปค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นในแต่ละวิธีการ ทั้ง 2 ระดับบริการ	63
ภาคผนวก ก-1 การคำนวณค่าเบี้ยงเบนมาตรฐาน และการคำนวณสินค้าคงคลังสำรอง ในทุกสถานการณ์ จากการจำลองสถานการณ์ทั้งหมด.....	71

สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า
3-1 ขั้นตอนการวิจัย	14
3-2 ค่าพยากรณ์ยอดขายต่อสัปดาห์ในแต่ละเดือนตามจำนวนสัปดาห์ต่อเดือน	15
3-3 ยอดขายพยากรณ์ในสถานการณ์ เพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$ โดยตัวเลข ในวงเล็บ คือ ปริมาณแปรผัน (หน่วย - ต่อพาเลต)	16
3-4 ยอดขายพยากรณ์ในสถานการณ์ เพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$ โดยตัวเลข ในวงเล็บ คือ ปริมาณแปรผัน (หน่วย - ต่อพาเลต)	16
4-1 แผนผังของคลังสินค้าที่ใช้ทำการศึกษา.....	17
4-2 รายละเอียดของผลิตภัณฑ์ (ขนาดพาเลต/ จำนวนพาเลตต่อตู้คอนเทนเนอร์/ สินค้า คงคลังขั้นต่ำ/ ระยะเวลาการจัดส่ง)	18
4-3 ค่าพยากรณ์ยอดขายโดยรวมปี 2014 - 2015	18
4-4 จำนวนตู้คอนเทนเนอร์ หรือรถที่ใช้เพื่อการนำสินค้าเข้าคลังสินค้าต่อเดือน	19
4-5 รายละเอียดของเวลาการรับเข้าและส่งออกสินค้าในคลังสินค้า.....	19
4-6 ความสัมพันธ์ของพื้นที่ได้โถงภายในต่อการแยกแยะความน่าจะเป็นแบบปกติ	20
4-7 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ตามสถานการณ์ที่ 1 (แบบกำหนดตายตัวตามค่าพยากรณ์ยอดขาย 100%)	22
4-8 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ทั้ง 3 ครั้ง ตามสถานการณ์ที่ 2 (แบบเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$).....	22
4-9 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ทั้ง 3 ครั้ง ตามสถานการณ์ที่ 3 (แบบเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$).....	22
4-10 อัตราค่าภาระการจัดเรียงตู้สินค้าเข้าใหม่ ณ ท่าเรือแหลมฉบัง	45
4-11 อัตราค่าภาระการฝากตู้สินค้าเข้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง	45

1

บทนำ

ความเป็นมา และความสำคัญของปัลพาก

ในปัจจุบันการแข่งขันกันในด้านธุรกิจของผู้ให้บริการโลจิสติกส์ (LSP - Logistics Service Provider) ทั้งในส่วนของการนำเข้าและส่งออกนั้นได้มีการขยายตัวเป็นอย่างมาก ซึ่งในแต่ละผู้ให้บริการมีการขยายขอบเขตความสามารถในการให้บริการให้ครอบงำมากขึ้นเพื่อให้ครอบคลุมถึงความต้องการของผู้ใช้บริการที่หลากหลายมากขึ้น จากเด็ก่อนผู้ให้บริการนำเข้าส่งออกนั้นจะให้บริการหลัก ๆ ในส่วนของการดำเนินพิธีการศุลกากร, การขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ, การจัดส่งสินค้าในประเทศ แต่เมื่อธุรกิจมีการขยายตัวมากขึ้นการติดต่อสื่อสารระหว่างผู้ผลิตกับผู้บริโภคเป็นไปได้อย่างรวดเร็วขึ้น ส่งผลให้ความต้องการของผู้ใช้บริการนั้นมีความซับซ้อนมากขึ้น ดังนั้นผู้ให้บริการจึงต้องขยายขอบเขตการให้บริการให้ครอบงำมากขึ้น อาทิเช่น การรับจัดเก็บสินค้า และการกระจายสินค้าไปสู่ผู้บริโภคทั่วไป และต่างประเทศ

โดยบริษัท P ซึ่งเป็นผู้ให้บริการ LSP ได้มอบหมายจากบริษัทลูกค้าซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตและจัดทำผลิตภัณฑ์อุปกรณ์ของไฟล์สำหรับรถยนต์ ที่มีความต้องการศึกษาและเข้ามาลงทุนขยายตลาดการให้บริการในกลุ่มประเทศไทยอาเซียน ซึ่งประเทศไทยนั้นมีความได้เปรียบทางด้านภูมิศาสตร์ กล่าวคืออยู่ในจุดศูนย์กลางของอาเซียน มีพื้นที่ติดต่อกันประเทศไทยเพื่อนบ้านหลายประเทศ ทั้งทางบก และทางน้ำ รวมถึงมีด่านการค้าทวารสำหรับสินค้าผ่านแดนทางบกทุกประเทศเพื่อนบ้านที่มีชายแดนติดกันอีกด้วย ดังนั้นด้วยข้อดีดังกล่าว ประเทศไทยจึงถูกเลือกเพื่อเข้ามาลงทุน

การศึกษานี้จะทำการศึกษาในส่วนของธุรกิจการให้บริการจัดเก็บและกระจายสินค้าของตลาดหลักการขายอุปกรณ์อะไร่รุดยนต์ซึ่งลูกค้ารายนี้ต้องการที่จะนำเข้าผลิตภัณฑ์ อุปกรณ์และอะไหล่ต่าง ๆ จากผู้ผลิตทั้งในทวีปยุโรปและเอเชียเข้ามาในประเทศไทย เพื่อการจัดเก็บและกระจายสินค้าไปยังภูมิภาคอาเซียน ดังนั้นบริษัท P จึงได้เลือกที่จะศึกษาการให้บริการสำหรับลูกค้ารายนี้ โดยกำหนดให้ใช้พื้นที่ของคลังสินค้าปลอดภัยที่ตั้งอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ซึ่งมีจุดเด่นตั้งในส่วนของตำแหน่งที่ตั้ง เพื่อให้บริการจัดเก็บ และกระจายสินค้ารวมถึงเบ่งบรรจุภัณฑ์ ซึ่งภายใต้สิทธิประโยชน์ในเขตปลอดภัยนั้นจะช่วยให้ลูกค้าสามารถที่จะใช้สิทธิประโยชน์ทางด้านภาษีได้เป็นอย่างดี

โดยความท้าทายของตลาดหลักทรัพย์การขายอุปกรณ์อะไหล่รถยนต์นั้น ส่วนหลักจะอยู่ที่การพยายามลดต้นทุนของผู้ผลิต

จะมีความต้องการใช้ในช่วงเวลาไหน และเนื่องจากอุปกรณ์อะไรล่าสุดนั้น มีอัตราการเปลี่ยน ในตลาดที่ค่อนข้างสูง ทั้งในด้านราคา, ความน่าเชื่อถือ, และช่องทางการจัดจำหน่าย ดังนั้นบริษัท P จึงต้องทำการวางแผนการจัดเตรียมพื้นที่ โดยควบคู่กับข้อมูลที่ได้จากการพยากรณ์ยอดจำหน่ายของ ลูกค้าในเบื้องต้น เพื่อสามารถรักษาระดับการให้บริการที่ลูกค้ากำหนดไว้ให้ได้ รวมถึงการเตรียม วิธีการแก้ไขปัญหาที่อาจจะเกิดขึ้น ในกรณีที่พื้นที่จัดเก็บ ไม่เพียงพอ กับความต้องการใช้พื้นที่ในแต่ละ ช่วงเวลา และต้องหาวิธีการแก้ไขปัญหา เพื่อที่จะลดต้นทุนค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นดังกล่าว

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

เพื่อศึกษาและวางแผนในการหาความต้องการในการใช้พื้นที่ เพื่อให้เพียงพอ กับความ ต้องการของผู้ใช้บริการ ให้เป็นไปได้ตามระดับการให้บริการที่ลูกค้าได้กำหนดไว้ เพื่อ ประสิทธิภาพในการให้บริการของผู้ใช้บริการต่อลูกค้า ตลอดจนถึงการวางแผนวิธีการแก้ไขปัญหา เมื่อพื้นที่การจัดเก็บ ไม่เพียงพอ โดยมุ่งเน้นการลดต้นทุนส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นจากปัญหาพื้นที่จัดเก็บ ไม่เพียงพอ

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย

1. สามารถหาปริมาณความต้องการในการใช้พื้นที่จัดเก็บสินค้า ภายใต้การพยากรณ์ ยอดขายในแต่ละสถานการณ์ต่าง ๆ
2. สามารถหาวิธีในการลดค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บสินค้าในส่วนที่เกินกว่าระดับ ความสามารถในการให้บริการตามปกติ

กรอบแนวคิด

1. รวบรวมข้อมูลการพยากรณ์ยอดขายสำหรับ 2 ปี เพื่อใช้ในการพยากรณ์ความต้องการ ในการใช้พื้นที่
2. ทำการศึกษาเปรียบเทียบความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บ โดยแบ่งเป็น 3 สถานการณ์ คือ
 - กำหนดตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ (จากความต้องการทั้งปี หาค่าเฉลี่ยต่อเดือน และเฉลี่ยตามสัปดาห์ของแต่ละเดือน)
 - ตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ และเพิ่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$
 - ตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ และเพิ่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$

ซึ่งในส่วนที่เบร์ผันตามช่วงเวลาหนึ่งจะมาจากการของผู้ใช้สินค้า ที่มีความต้องการไม่แน่นอนซึ่งมาจากค่าสุ่มโดยการแยกแบบปรกติ โดยคำนวณกับค่าดัชนียอดขายในแต่ละช่วงเวลาที่กำหนด โดยผู้ใช้บริการ

3. เปรียบเทียบผลลัพธ์ที่ได้ในแต่ละระดับการให้บริการ เพื่อเปรียบเทียบต้นทุนค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นเมื่อพื้นที่ในการจัดเก็บที่เตรียมไว้มิเพียงพอ และหารือในการลดต้นทุน

ขอบเขตของการวิจัย

การวิจัยจะเน้นในส่วนของการศึกษาหาความต้องการในการใช้พื้นที่จัดเก็บสินค้า และการลดต้นทุนส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นจากการที่พื้นที่จัดเก็บมิเพียงพอ โดยกรอบระยะเวลาในการศึกษา กำหนดไว้ที่ 2 ปี

นิยามศัพท์เฉพาะ

คลังสินค้าปลอดอากร (Free Zone Warehouse) หมายถึง พื้นที่ของคลังสินค้าที่อยู่ในเขตปลอดอากร (Free Zone - FZ) ซึ่งได้ถูกกำหนดไว้สำหรับการอุดตสาหกรรม พัฒนาระบบ หรือกิจการที่เป็นประโยชน์ต่อเศรษฐกิจของประเทศ โดยสินค้าที่นำเข้าไปในเขตพื้นที่ซึ่งถูกกำหนดให้เป็นเขตปลอดอากรนี้ จะได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรที่ทางกฎหมายอนุญาตไว้

ตลาดหลังการขาย (Independent Aftermarket) หมายถึง การขายและการให้บริการสำหรับอุปกรณ์และอะไหล่ที่มีความเกี่ยวเนื่องกับผลิตภัณฑ์ที่ได้มีการซื้อขายไปแล้ว โดยอุปกรณ์และอะไหล่นั้น ๆ ได้มีการผลิตออกมากเพื่อเป็นชิ้นส่วนทดแทน รวมถึงเป็นอุปกรณ์เพื่อการตกแต่งที่ผลิตโดยบริษัทอื่น ๆ ที่ไม่ได้เป็นบริษัทผู้ผลิตผลิตภัณฑ์หลัก ๆ นั้นโดยตรง

ผู้ให้บริการโลจิสติกส์ (LSP Logistics Service Provider) หมายถึง บริษัทผู้ให้บริการภายนอก หรือกลุ่มผู้ให้บริการภายนอกที่มีความเชี่ยวชาญในกิจกรรมด้านโลจิสติกส์ โดยเป็นตัวแทนรับจัดการให้บริษัทผู้รับบริการในหลาย ๆ ด้าน โดยมุ่งเน้นประสิทธิภาพและประสิทธิผลในการจัดการด้านโลจิสติกส์

บทที่2

เอกสาร และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ในปัจุบันนี้ ระบบการจัดการคลังสินค้าได้รับการพัฒนาโดยอาศัยวิทยาการที่ก้าวหน้าอย่างรวดเร็วด้านคอมพิวเตอร์ ทั้งในระบบการตรวจสอบที่ถูกต้องแม่นยำ การกำหนดพื้นที่จัดเก็บที่มีประสิทธิภาพ การหยับสินค้าตามคำสั่งซึ่งที่ถูกต้อง จนถึงกระบวนการจัดส่งสินค้าที่รวดเร็ว โดยอาศัยเครื่องมือต่าง ๆ เช่น ระบบบาร์โค้ด และระบบ RFID โดยเชื่อมต่อกับ โปรแกรมจัดการคลังสินค้า (Warehouse Management Systems) เพื่อช่วยให้การจัดการกิจกรรมต่าง ๆ ของคลังสินค้ารวมถึงการจัดสรรพื้นที่ในการจัดเก็บสินค้าสามารถดำเนินการได้อย่างมีประสิทธิภาพ แต่สำหรับสินค้าหรือผลิตภัณฑ์บางประเภท เช่น อะไหล่รถยนต์นั้น เป็นสินค้าที่มีการเปลี่ยนผันผวนของการตลาดที่ค่อนข้างสูง ทั้งด้านของราคา และความรวดเร็วในการส่งมอบถึงปลายทาง อีกทั้งยังมีความต้องการที่ไม่แน่นอน ซึ่งส่งผลให้ผู้ใช้บริการนั้นมีความต้องการระดับการให้บริการที่ค่อนข้างสูง และเมื่อมีพื้นที่สำหรับการจัดเก็บโดยจำกัดนั้น จะส่งผลให้การบริหารจัดการมีความยุ่งยากและซับซ้อนมากขึ้น

การวางแผนการจัดเก็บสินค้า

James & Jerry (1998) ได้กล่าวไว้ในหนังสือเรื่อง The Warehouse Management Handbook; The Second Edition ในเรื่อง Stock Location Methodology โดยมีการจัดแบ่งรูปแบบในการจัดเก็บสินค้านั้นออกเป็น 6 แนวคิด คือ

1. ระบบการจัดเก็บโดยไร้รูปแบบ (Informal System)

เป็นรูปแบบการจัดเก็บสินค้าที่ไม่มีการบันทึกตำแหน่งการจัดเก็บเข้าไว้ในระบบ และสินค้าทุกชนิดสามารถจัดเก็บไว้ตำแหน่งใดก็ได้ในคลังสินค้า ซึ่งพนักงานที่ปฏิบัติงานในคลังสินค้าจะเป็นผู้ที่รู้ตำแหน่งในการจัดเก็บรวมทั้งจำนวนที่จัดเก็บ ซึ่งจะเห็นได้ว่ารูปแบบการจัดเก็บนี้เหมาะสมสำหรับคลังสินค้าที่มีขนาดเล็ก มีจำนวนสินค้าหรือ SKU น้อย และมีจำนวนตำแหน่งที่จัดเก็บน้อยด้วย สำหรับในการทำงานในนั้นจะมีการแบ่งพนักงานที่รับผิดชอบเฉพาะเป็นโซน ๆ โดยที่แต่ละโซนนั้นไม่ได้มีแนวทางการปฏิบัติในเรื่องการจัดเก็บແล้าแต่ พนักงานที่ปฏิบัติงานในโซนนั้น ๆ ดังนั้นจึงไม่ได้มีแนวทางที่เหมือนกัน จึงทำให้อาจเกิดปัญหาการจัดเก็บหรือการที่หาสินค้านั้นไม่เจอในวันที่ พนักงานที่ประจำในโซนนั้นไม่มาทำงาน ตารางด้านล่างจะแสดงการเปรียบเทียบข้อดี และข้อเสียของรูปแบบการจัดเก็บสินค้าโดยไร้รูปแบบ

ข้อดี

- ไม่ต้องการการบำรุงรักษาอุปกรณ์และเครื่องมือต่าง ๆ
- มีความยืดหยุ่นสูง

ข้อเสีย

- ยากในการหาสินค้า
- ขึ้นอยู่กับทักษะของพนักงานคลังสินค้า
- ไม่มีประสิทธิภาพ

2. ระบบจัดเก็บโดยกำหนดตำแหน่งตายตัว (Fixed Location System)

แนวความคิดในการจัดเก็บสินค้ารูปแบบนี้เป็นแนวคิดที่มาจากการณฑล กล่าวคือ สินค้าทุกชนิดหรือทุก SKU นั้นจะมีตำแหน่งจัดเก็บที่กำหนดไว้ตายตัวอยู่แล้ว ซึ่งการจัดเก็บรูปแบบนี้เนาะสำหรับคลังสินค้าที่มีขนาดเล็ก มีจำนวนพนักงานที่ปฏิบัติงานไม่มากและมีจำนวนสินค้าหรือจำนวน SKU ที่จัดเก็บน้อยด้วย โดยจากการศึกษาพบว่าแนวคิดการจัดเก็บสินค้านี้จะมีข้อจำกัดหากเกิดกรณีที่สินค้านั้นมีการสั่งซื้อเข้ามาที่จำนวนมาก ๆ จนเกินจำนวน Location ที่กำหนดไว้ของสินค้านานินั้นหรือในกรณีที่สินค้านานินั้นมีการสั่งซื้อเข้ามาจำนวนมากในช่วงเวลาหนึ่งจะทำให้เกิดพื้นที่ที่เตรียมไว้สำหรับสินค้านานินั้นว่าง ซึ่งไม่เป็นการใช้ประโยชน์ของพื้นที่ในการจัดเก็บที่ได้

ข้อดี

- ง่ายต่อการนำไปใช้
- ง่ายต่อการปฏิบัติงาน

ข้อเสีย

- ใช้พื้นที่จัดเก็บไม่ได้ไม่เต็มที่
- ต้องเสียพื้นที่จัดเก็บโดยเปล่าประโยชน์ในกรณีที่ไม่มีสินค้าอยู่ในสต็อก
- ต้องใช้พื้นที่มากหลายตำแหน่งในการจัดเก็บสินค้าให้มากที่สุด
- ยากต่อการขยายพื้นที่จัดเก็บ
- ยากต่อการจัดจำตำแหน่งจัดเก็บสินค้า

3. ระบบการจัดเก็บโดยจัดเรียงตามรหัสสินค้า (Part Number System)

รูปแบบการจัดเก็บโดยใช้รหัสสินค้า (Part Number) มีแนวคิดใกล้เคียงกับการจัดเก็บแบบกำหนดตำแหน่งตายตัว (Fixed Location) โดยข้อแตกต่างนี้จะอยู่ที่การเก็บแบบใช้รหัสสินค้านั้นจะมีลำดับการจัดเก็บเรียงกัน เช่น รหัสสินค้าหมายเลข A123 นั้นจะถูกจัดเก็บก่อนรหัสสินค้าหมายเลข B123 เป็นต้น ซึ่งการจัดเก็บแบบนี้จะเน้นกับบริษัทที่มีความต้องการสั่งเข้า และนำออกของรหัสสินค้าที่มีจำนวนคงที่เนื่องจากมีการกำหนดตำแหน่งการจัดเก็บไว้แล้ว ในการจัดเก็บแบบ

ใช้รหัสสินค้า นี้ จะทำให้พนักงานรู้ตำแหน่งของสินค้าได้ง่าย แต่จะไม่มีความยืดหยุ่นในกรณีที่องค์กรหรือบริษัทนั้นกำลังเดินโตและมีความต้องการขยายจำนวน SKU ซึ่งจะทำให้เกิดปัญหาเรื่องพื้นที่ในการจัดเก็บ

ข้อดี

- ง่ายต่อการค้นหาสินค้า
- ง่ายต่อการหยิบสินค้า
- ง่ายต่อการนำไปใช้
- ไม่จำเป็นต้องมีการบันทึกตำแหน่งสินค้า

ข้อเสีย

- ไม่มีดีหยุ่น
- ยากต่อการปรับปรุงความต้องการสินค้า
- การเพิ่มการจัดเก็บสินค้าใหม่จะมีผลกระทบต่อการจัดเก็บสินค้าเดิมทั้งหมด
- ใช้พื้นที่จัดเก็บไม่ได้ไม่เต็มที่

4. ระบบการจัดเก็บสินค้าตามประเภทของสินค้า (Commodity System)

เป็นรูปแบบการจัดเก็บสินค้าตามประเภทของสินค้าหรือประเภทสินค้า (Product Type) โดยมีการจัดตำแหน่งการวางคล้ายกับร้านค้าปลีกหรือตาม Supermarket ทั่วไปที่มีการจัดวางสินค้าในกลุ่มเดียวกันหรือประเภทเดียวกันไว้ตำแหน่งที่ใกล้กัน ซึ่งรูปแบบในการจัดเก็บสินค้าแบบนี้จัดอยู่ในแบบ Combination System ซึ่งจะช่วยในการเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดเก็บสินค้า คือ มีการเน้นเรื่องการใช้งานพื้นที่จัดเก็บมากขึ้น และยังง่ายต่อพนักงาน Pick สินค้าในการทราบถึงตำแหน่งของสินค้าที่จะต้องไปหาน และมีข้อเสีย เช่น เนื่องจากพนักงานที่หยิบสินค้าจำเป็นต้องมีความรู้ในเรื่องของสินค้าแต่ละชิ้นหรือแต่ละยี่ห้อที่จัดอยู่ในประเภทเดียวกัน ไม่ เช่น น้ำอ่างเกิดการ Pick สินค้าผิดชนิด ได้ จาการางแสดงข้อดีและข้อเสียของการจัดเก็บในรูปแบบนี้

ข้อดี

- สินค้าถูกแบ่งตามประเภททำให้พนักงานผู้ปฏิบัติงานเข้าใจได้ง่าย
- การหยิบสินค้าทำได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- มีความยืดหยุ่นสูง

ข้อเสีย

- ในกรณีที่สินค้าประเภทเดียวกันมีหลายรุ่น/ยี่ห้อ อาจทำให้หยิบสินค้าผิดรุ่น/ยี่ห้อ ได้
- จำเป็นต้องมีความรู้ในเรื่องของสินค้าแต่ละชิ้นหรือแต่ละยี่ห้อที่จะหยิบ
- การใช้สอยพื้นที่จัดเก็บค่อนข้างเต็มยังไม่ได้ที่สุด

- สินค้าบางอย่างอาจยุ่งยากในการจัดประเภทสินค้า

5. ระบบการจัดเก็บที่ไม่ได้กำหนดตำแหน่งตายตัว (Random Location System)

เป็นการจัดเก็บที่ไม่ได้กำหนดตำแหน่งตายตัว ทำให้สินค้าแต่ละชนิดสามารถถูกจัดเก็บไว้ในตำแหน่งใดก็ได้ในคลังสินค้าแต่รูปแบบการจัดเก็บแบบนี้จำเป็นต้องมีระบบสารสนเทศในการจัดเก็บและติดตาม ข้อมูลของสินค้าว่าจัดเก็บอยู่ในตำแหน่งใด โดยต้องมีการปรับปรุงข้อมูลอยู่ตลอดเวลาด้วย ซึ่งในการจัดเก็บแบบนี้จะเป็นรูปแบบที่ใช้พื้นที่จัดเก็บอย่างคุ้มค่า เพิ่มการใช้งานพื้นที่จัดเก็บและเป็นระบบที่ถือว่ามีความยืดหยุ่นสูง เหมาะกับคลังสินค้าทุกขนาด

ข้อดี

- สามารถใช้งานพื้นที่จัดเก็บได้อย่างเกิดประโยชน์สูงสุด
- มีความยืดหยุ่นสูง
- ง่ายต่อการขยายการจัดเก็บ
- ง่ายในการปฏิบัติงาน
- ระยะเวลาเดินหนับสินค้าไม่ไกล

ข้อเสีย

- ต้องมีการบันทึกข้อมูลการจัดเก็บสินค้าอย่างละเอียดและมีประสิทธิภาพ
- ต้องเข้มงวดในติดตามการบันทึกข้อมูลการจัดเก็บ

6. ระบบการจัดเก็บแบบผสม (Combination System)

เป็นรูปแบบการจัดเก็บที่ผสมผสานหลักการของรูปแบบการจัดเก็บในข้างต้น โดยตำแหน่งในการจัดเก็บนั้นจะมีการพิจารณาจากเงื่อนไขหรือข้อจำกัดของสินค้า ชนิดนั้น ๆ เช่น หากคลังสินค้านั้นมีสินค้าที่เป็นวัตถุอันตรายหรือสารเคมีต่าง ๆ รวมอยู่กับสินค้าอาหาร จึงควรแยกการจัดเก็บสินค้าอันตราย และสินค้าเคมีดังกล่าวให้อยู่ห่างจากสินค้าประเภทอาหาร และเครื่องดื่ม เป็นต้น ซึ่งถือเป็นรูปแบบการจัดเก็บแบบกำหนดตำแหน่งตายตัว สำหรับพื้นที่ที่เหลือในคลังสินค้านั้น เนื่องจากมีการคำนึงถึงเรื่องการใช้งานพื้นที่จัดเก็บ ดังนั้นจึงจัดให้ที่เหลือมีการจัดเก็บแบบไม่ได้กำหนดตำแหน่งตายตัว (Random) ก็ได้ โดยรูปแบบการจัดเก็บแบบนี้เหมาะสมสำหรับคลังสินค้าทุก ๆ แบบ โดยเฉพาะอย่างยิ่งคลังสินค้าที่มีขนาดใหญ่และสินค้าที่จัดเก็บนั้นมีความหลากหลาย

ข้อดี

- มีความยืดหยุ่นสูง
- เป็นการประสานข้อดีจากทุกระบบการจัดเก็บ
- สามารถปรับเปลี่ยนการจัดเก็บได้ตามสภาพของคลังสินค้า

- สามารถควบคุมการจัดเก็บ ได้เป็นอย่างดี
- ขยายการจัดเก็บ ได้ง่าย

ข้อเสีย

- อาจทำให้ผู้ปฏิบัติงานเกิดความสับสนเนื่องจากมีระบบการจัดเก็บมากกว่า 1 วิธี
 - การใช้ประโยชน์จากพื้นที่จัดเก็บมีความไม่แน่นอน เปลี่ยนได้ตลอดเวลา
- นอกจากนี้ Charles (1997) ได้เสนอแนวคิดในการจัดเก็บสินค้าไว้ 2 แนวคิด ดังนี้
1. การจัดเก็บแบบสุ่ม (Random Storage) ซึ่งเป็นเทคนิคในการจัดเก็บสินค้าวิธีหนึ่งที่ทำการเก็บสินค้า ณ ชุดหรือตำแหน่งที่ว่าง ได้ทั่วคลังสินค้า เนื่องจากไม่มีการกำหนดพื้นที่ไว้เฉพาะสำหรับสินค้าประเภทใดประเภทหนึ่ง

2. การจัดเก็บตามปริมาณความต้องการหยอดสินค้า (Volume - Based Storage) ซึ่งเป็นเทคนิคการจัดเก็บสินค้า ที่มีความต้องการสูง ไว้อยู่ใกล้กับประตูเข้าออกเมื่อเปรียบเทียบลักษณะการจัดเก็บสินค้าแบบสุ่ม (Random Storage) และแบบตามปริมาณความต้องการหยอดสินค้า (Volume - Based Storage) มีข้อดีและข้อเสียแตกต่างกัน คือ การจัดเก็บแบบ Volume - Based Storage นั้นจะช่วยลดเวลาและระยะเวลาในการหยอดสินค้า แต่ข้อเสีย คือ ทำให้เกิดความแออัดในช่องทางเดินที่เก็บสินค้าและทำให้เกิดความไม่สมดุลในการใช้พื้นที่ในการจัดเก็บสินค้า สำหรับจัดเก็บแบบสุ่ม (Random Storage) นั้น จะเป็นวิธีที่มีการใช้ประโยชน์ของพื้นที่จัดเก็บได้ทั่วทั้งคลังสินค้าซึ่ง จะช่วยลดความแออัดของช่องทางเดินลง ไปได้ แต่ข้อเสีย คือ ทำให้เสียเวลาในการหยอดสินค้ามาก เนื่องจากสินค้าที่มีการหยอดบ่อยนั้น อาจมีพื้นที่จัดเก็บที่อยู่ไกลจากประตู เป็นต้น

สินค้าคงคลังสำรอง

สินค้าคงคลังสำรองเป็นสินค้าส่วนที่ต้องสำรองไว้เพื่อเป็นส่วนป้องกันเพื่อไม่ให้สินค้าถูกใช้งานขาดมือ เมื่ออุปสงค์ไม่แน่นอนและส่งผลกระทบต่อระดับสินค้าคงคลังเนื่องจากการของ การสั่งซื้อมีช่วงระยะเวลาที่แน่นอน สำหรับการคำนวณหาปริมาณของสินค้าคงคลังสำรองเพื่อรับความไม่แน่นอนที่อาจเกิดขึ้นนั้นมีปัจจัยที่ต้องคำนึงพิจารณาดังนี้ (พิกพ ลลิตาภรณ์, 2552)

1. ระดับบริการ นักจดจำขึ้นอยู่กับนโยบายของผู้บริหาร โดยถ้าต้องการให้มีระดับบริการสูง ระดับสินค้าคงคลังสำรองก็จะสูงตามไปด้วย ทำให้ค่าใช้จ่ายในการถือครองสินค้าคงคลังมากขึ้นตาม และถ้าหากไม่ยอมให้มีการขาดแคลนสินค้าคงคลังเลย ค่าใช้จ่ายจะสูงมาก แต่หากยอมให้มีการขาดแคลนบ้างในขอบเขตที่เหมาะสม ค่าใช้จ่ายในการถือครองก็อาจจะลดลงได้บ้าง โดยการจัดให้มีสินค้าคงคลังสำรองในระดับที่ทำให้ต้นทุนรวมต่ำที่สุด

2. นโยบายของการควบคุมสินค้าคงคลัง ถ้ากำหนดบริมาณการสั่งคงที่ เมื่อความต้องการแปรปรวนสูง การป้องกันสินค้าคงคลังขาดมือทำได้โดยกำหนดสินค้าคงคลังสำรองเฉพาะช่วงเวลาหนาแน่น แต่ถ้าเป็นการกำหนดครอบครองการสั่งคงที่ เมื่อความต้องการมีความแปรปรวนสูง การป้องกันสินค้าขาดมือทำได้ยาก ดังนั้นการป้องกันอาจต้องเพิ่มระดับสินค้าคงคลังไว้สูงกว่า ปริมาณการสั่งคงที่

3. ความแปรปรวนของความต้องการสินค้าคงคลัง โดยปกติความต้องการของสินค้าคงคลังจะไม่สม่ำเสมอ ดังนั้นความแปรปรวนของความต้องการสินค้าคงคลังวัดได้จากค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation) ความต้องการของสินค้าคงคลังที่มีความเบี่ยงเบนมาตรฐานสูงหมายถึง ความแปรปรวนสูง เมื่อความต้องการของความแปรปรวนมีค่าสูง โอกาสที่จะเกิดสินค้าขาดมือจึงต้องเตรียมสินค้าคงคลังสำรองไว้มาก ๆ ด้วย

4. ความแปรปรวนของช่วงเวลา ถ้าช่วงเวลาดำเนินการสั่งของไม่นานนัก ความผิดพลาดเกิดขึ้นในขอบเขตจำกัด การเตรียมสินค้าคงคลังสำรองอาจไม่ต้องมากนัก ในทางตรงกันข้าม ถ้าช่วงเวลาดำเนินมีความไม่แน่นอนสูง มีโอกาสเป็นไปได้มาก และความเสี่ยงต่อสินค้าขาดมือสูง จึงจำเป็นต้องเตรียมสินค้าคงคลังไว้สูง

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

จิราภรณ์ แซ่ลื้ม (2554) ได้ทำการศึกษาและประยุกต์ใช้ระบบบริหารสินค้าคงคลังของผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ ซึ่งระบบการบริหารสินค้าคงคลังรูปแบบเก่าของคลังสินค้านี้ ใช้วิธีการหาปริมาณการสั่งซื้อที่ประยุกต์ แต่หลังจากวิเคราะห์ความต้องการสินค้าในอดีต พบร่วมว่า ความต้องการสินค้าไม่แน่นอนและไม่คงที่ ซึ่งละเอียดสมมุติฐานในการคำนวณหาปริมาณการสั่งซื้อที่ประยุกต์ ดังนั้น จึงได้ประยุกต์ใช้การจำลองสถานการณ์ เพื่อหาค่าที่ดีที่สุดในการหาปริมาณการสั่งซื้อและจุดสั่งซื้อที่เหมาะสม ผลจากการเปรียบเทียบพบว่าสามารถซ่อมแซมต้นทุนค่าเดียวกับการณ์สินค้าขาดแคลนได้ถึง 85.30%

ทวยพร ชาเจียนเจน, อรรถกฤต เก่งพล (2550) ได้ทำการศึกษาการใช้ตัวแบบทางคณิตศาสตร์ ในการวางแผนการผลิตเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดและให้สอดคล้องกับเงื่อนไขในการวางแผนการผลิตทั้งทางด้านบริมาณ ข้อจำกัดทางด้านความสามารถในการผลิตและข้อจำกัดทางด้านคงคลัง โดยการใช้โปรแกรมเชิงเส้น ประกอบกับหลักการทางการวางแผนการผลิตและการจัดการระบบคงคลัง ให้มีความสอดคล้องกับเงื่อนไขในแต่ละเงื่อนไข ในการปรับปรุงการวางแผนการผลิตให้เหมาะสมยิ่งขึ้น โดยเริ่มจากการนำข้อมูลทางด้านการพยากรณ์ ข้อมูลทางด้านการผลิต และข้อมูลทางด้านการคงคลังสินค้า นำมาวิเคราะห์ ทำให้ได้ผลลัพธ์ด้านปริมาณการผลิตและ

ลำดับการผลิตที่เหมาะสม ส่งผลให้การจัดเก็บสินค้าคงคลังลดลง สามารถเพิ่มกำไรให้แก่องค์กรคิดเป็นร้อยละ 21.21 หรือคิดเป็น 22,780,638.91 บาท

ณัฐนารี สุขเสกสรรค์ (2555) ศึกษาการปรับปรุงแผนผังคลังสินค้าโดยใช้ผู้อนุภาคหาค่าที่เหมาะสม: กรณีศึกษา คลังเก็บอะไหล่รถจักรยานยนต์ (Warehouse Layout Improvement by Using Particle Swarm Optimization: Case Study Warehouse of Motorcycle Spare Part) บริษัทกรณีศึกษาตั้งอยู่ที่จังหวัดสมุทรสงคราม เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับอุปกรณ์ตกแต่งรถจักรยานยนต์ สินค้าหลัก คือ ถือแม่เก๊ช ซึ่งมีฐานการผลิตอยู่ที่ประเทศไทย โดยบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่าย จึงมีเพียงคลังสินค้า ซึ่งทางบริษัทประสบปัญหาเกี่ยวกับคลังสินค้า คือ การใช้เวลาในการหยิบสินค้านาน และการใช้พื้นที่ในคลังสินค้าไม่เต็มประสิทธิภาพ วัตถุประสงค์ของการศึกษา คือ ศึกษาสภาพภายในคลังสินค้าและนำเสนอแนวทางในการวางแผนผังคลังสินค้าโดยสนับสนุนจำนวนช่องทางเดิน ความยาวของชั้นวางสินค้า พร้อมทั้งการจัดวางสินค้าแต่ละประเภท บนสมมุติฐาน คือ ทราบพื้นที่ทั้งหมดในคลัง คลังสินค้าเป็นแบบสองบล็อก คลังสินค้านี้ใช้โยบายการจัดเก็บแบบแบ่งกลุ่มสินค้า และใช้เส้นทางเดินแบบไปกลับ ระบบการเดินทางเป็นแบบแนวราบ ผู้หิบสามารถหยิบสินค้าได้สองด้าน ในกรณีเดินผ่านแค่รอบเดียว สินค้าที่อยู่กลุ่มเดียวกันมีความถี่ในการหยิบสินค้าเท่ากัน การศึกษานี้ผู้วิจัยใช้วิธีการวางแผนผังคลังสินค้าโดยใช้ผู้อนุภาคหาค่าที่เหมาะสมของคลังสินค้าโดยสนับสนุนจำนวนช่องทางเดิน ความยาวของชั้นวางสินค้าพร้อมทั้งการจัดวางสินค้าแต่ละประเภท โดยเข้าไปศึกษาจากสถานที่จริง เก็บข้อมูลเกี่ยวกับพื้นที่ที่ใช้ในการจัดเก็บ จากนั้นนำข้อมูลที่ได้มาออกแบบคลังสินค้า โดยสร้างทางเดือก 2 ทางเดือก คือ คลังสินค้าที่มีจำนวนบล็อกเท่ากับหนึ่ง และคลังสินค้าที่มีจำนวนบล็อกเท่ากับสอง ซึ่งทั้งสองทางเดือกจะมีประตูอยู่ตรงกลาง จากนั้นจึงวิเคราะห์ทางเลือกที่เหมาะสม โดยการเบริญบที่ยับยั้งทางเดิน ดูว่าการวางแผนผังคลังสินค้าแบบไหนที่ทำให้เส้นทางเดินสั้นที่สุด ผู้อนุภาคเป็นวิธีการเมตาอิวิสติกส์ที่ใช้ในการแก้โจทย์ปัญหาที่มีความซับซ้อนและมีความยากในการหาค่าคำตอบที่เหมาะสม ซึ่งหลังจากทำการศึกษาพบว่า นอกจากการจัดเก็บแบบแบ่งตามกลุ่มสินค้า 3 กลุ่มตามอัตราการหมุนเวียนของสินค้า คือ กลุ่ม A กลุ่ม B และกลุ่ม C ตามที่ทำอยู่ในปัจจุบัน จากนั้นควรที่จะเลือกออกแบบโดยใช้จำนวนบล็อกเท่ากับสอง เนื่องจากจะให้ระยะทางในการเดินทางน้อยกว่าประมาณ 40.5 เมตร โดยออกแบบให้ช่องทางเดินเท่ากับ 10 ช่องและความยาวของชั้นเท่ากับ 17 เมตร ในขณะที่ประสิทธิภาพการใช้พื้นที่เพิ่มขึ้นจากเดิม 6 เปอร์เซ็นต์

สมสุข นาคสุก, ดวงพรณ กริชชาญชัย (2550) ได้ศึกษามุ่งเน้นการพัฒนาระบบการจัดการคลังสินค้า (WMS - Warehouse Management System) กรณีศึกษาอุตสาหกรรมกระดาษ เพื่อเป็นแนวทางในการแก้ปัญหาในการจัดเก็บสินค้า และการหยิบสินค้าเพื่อการจัดส่ง ให้สามารถบอกร

ตำแหน่งในการจัดเก็บสินค้า วางแผนและແນະນຳວິທີການຈັດເກັບ ໃນພື້ນທີ່ທີ່ມີຈຳກັດໃໝ່ມີປະສິທິກາພສູງສຸດ ຮະບນ WMS ສາມາຮັດເຊື່ອມຕ່ອງຂໍ້ມູນກັບຮະບນ SAP ທີ່ເປັນຮະບນທີ່ໃຫຍ້ໃນປັຈຸບັນ ແລະ ບໍລິຫານຈັດການພື້ນທີ່ໃນຄລັງສິນຄ້າໂດຍແສດງກາພແບບ 2 ມີຕີ ລວມທີ່ສາມາດຄູ່ຮາຍງານ ພລສຽບໄປການ ດຳເນີນການ ແສດງສິນຄ້າຄົງເລື່ອຜ່ານທາງ Intranet ພລາກການນຳ WMS ເຂົ້າໄປໜ່ວຍຈັດການໃນຄລັງສິນຄ້າ ແລະ ສໍາรวจຄວາມພຶ້ງພອໃຈຂອງຜູ້ໃຈງານ ພບວ່າ WMS ປ່ວຍເພີ່ມປະສິທິກາພໄກການຈັດສຕານທີ່ ຄລັງສິນຄ້າ ຕັດຄວາມພຶດພາດໃນກາຮ່າຍ ແລະ ຈັດສ່າງສິນຄ້າ ທີ່ຍັງລັດປັ້ງຫາສິນຄ້າລື້ນຄລັງ

ຈິරພັຮ ອ່ອງເຂີຍມ, ພົມຍົນາ ວິໄລຍົກອນຈິນດາ ແລະ ວັນຊີ ວັດນວງໝໍ (2550) ສຶກຍາວິທີການທີ່ ສາມາດນຳມາປັບປຸງຮະບນການຈັດເກັບແລະ ຈັດວາງໃນຄລັງສິນຄ້າໃໝ່ມີປະສິທິກາພມາກີ່ນ ບໍລິຫານ A ມີປັ້ງຫາເກີ່ວກັນການຈັດເກັບສິນຄ້າໂດຍໃຫ້ພາເລາທ ທີ່ຈັດວາງຍ່າງ ໄນເປັນຮະບນ ກລ່າວຄື່ອ ຈັດສິນຄ້າຕາມ ພື້ນທີ່ທີ່ວ່າງໃນຄລັງ ໄນມີການຈັດວາງສິນຄ້າຕາມຕຳແໜ່ງການຈັດວາງ (Location) ແລະ ໄນມີຮະບນບ່າຍສາກ ຈັດຕະແໜ່ງສິນຄ້າ ທຳໄໝເກີດກາເສີຍວາລາໃນກາຮັນຫາສິນຄ້າ ສ່າງຜລໃໝ່ເກີດຄວາມພຶດພາດໃນກາຈັດສ່າງສິນຄ້າໄໝຕຽດຕາມຄວາມຕ້ອງການຂອງລູກຄ້າ ບໍລິຫານ A ຈຶ່ງຕ້ອງການທີ່ຈະຫາວິທີປັບປຸງການຈັດເກັບ ສິນຄ້າມີປະສິທິກາພເພື່ອລົດຕັ້ນຖຸນຄ່າໃຊ້ຈ່າຍທີ່ໄໝຈຳເປັນ ໂດຍການນຳວິທີການຈັດເກັບສິນຄ້າຕາມທຸລະກີ ABC ໂດຍ A ຄື່ອ ກລຸ່ມສິນຄ້າທີ່ມີຍອດຂາຍຕ່ອເດືອນສູງ B ຄື່ອ ກລຸ່ມສິນຄ້າທີ່ມີຍອດຂາຍຕ່ອເດືອນປາກຄາງ ແລະ C ຄື່ອ ກລຸ່ມສິນຄ້າທີ່ມີຍອດຂາຍຕ່ອເດືອນຕໍ່າ ແລະ ນຳໂປຣແກຣມ Microsoft Access ມາຫ່ວຍໃນກາຮ່າຍຮະບນສ້າງຂໍ້ມູນການຈັດເກັບແລະ ຈັດຈ່າຍສິນຄ້າເພື່ອລົດວາລາແລະ ຮະຍະທາງໃນກະບວນການຈັດຈ່າຍ ທີ່ນີ້ ຕ້ອງໄໝສອດຄລົ້ອກກັບຮະບນ ກາຮສ້າງໜ້າວາງສິນຄ້າແບບ Push Back ແລະ ແບບ Selective ຈາກຜລກ ສຶກຍາ ພບວ່າ ການຈັດວາງສິນຄ້າຕາມທຸລະກີ ABC ແລະ ນຳໂປຣແກຣມ Microsoft Access ມາ ປະຢຸກທີ່ໃໝ່ ສາມາດພັ້ນນາການຈັດກາຮະບນການຈັດເກັບສິນຄ້າໃໝ່ມີປະສິທິກາພມາກີ່ນ ຂ່ວຍໄໝການຈັດເກັບຮົວໜີແລະ ເປັນໜວດໜູ້ ທຳໄໝຈ່າຍ ສະດວກຕ່ອກກາຮັນຫາສິນຄ້າ ຮະຍະທາງຮົວໃນກາຮ່າຍ ພລິຕັກນ໌ຫົວຄລົງ ຮະຍະເວລາການທຳການຄລົງ ຂ່ວຍປະຫັດເຊື່ອເພັ່ນແລະ ຄ່ານຳຮູ້ຮັກຍາຂອງຮົດ Forklift ລົງໄໝຈາກຮະຍະທາງທີ່ຄລົງ ສ່າງຜລໃໝ່ຕັ້ນຖຸນໃນກາດໍາເນີນການຄລົງ

ກາຣຄຣ ຮີ້ຊຍພິຈິຕຸກຸລ (2552) ສຶກຍາການໃໝ່ເທິໂນ ໂໂລຢີນາ ໂໂຄດ ທີ່ຍັງພັບປັ້ງຫາໃນດ້ານ ຄວາມຄຸກຕ້ອງແມ່ນຍໍາ ແລະ ຄວາມຮວດເຮົວໃນການນຳສິນຄ້າເຂົ້າຫຼືອອກຄລັງສິນຄ້າ ແລະ ກາຣຕ່ວງສອນ ສິນຄ້າຄລັງ ສ່າງຜລໃໝ່ໃໝ່ການຈັດກາຮະບນຄລັງສິນຄ້າເກີດຄວາມພຶດພາດ ເກີດຄ່າໃຊ້ຈ່າຍທີ່ສິນເປັ້ນ ນຳໄປສ່າງກາດຄວາມມັນໃຈໃນຂໍ້ມູນສາຮສານເທິ່ງທີ່ໄດ້ຈາກຮະບນຄລັງສິນຄ້າ ຮະບນບາຮ ໂໂຄດ ມີຂໍ້ຈຳກັດ ຢາຍປະການ ໄດ້ແກ່ ຈັດເກັບຂໍ້ມູນ ໄດ້ຈຳກັດ ເສີຍຫາຍຫຼືມີປັ້ງຫາຮວ່າງການອ່ານໄດ້ຈ່າຍ ໃ້ວ່າເວລານັກ ໃນການອ່ານຂໍ້ມູນເນື່ອງຈາກຕ້ອງການອ່ານຂໍ້ມູນທີ່ລະກົດ ຕ້າທຳການເປັ້ນປະເລີນເປັນ ຮະບນ RFID ມາໃໝ່ ຈະສາມາດຊ່ວຍໃນການອ່ານຂໍ້ມູນຂອງສິນຄ້າໃນກະບວນການຮັບສິນຄ້າເຂົ້າ - ອອກຮົມຄື່ງຮະບຸຕໍ່ແໜ່ງ ຈັດເກັບອົກທີ່ຍັງແຈ້ງຈຳນວນສິນຄ້າທີ່ແນ່ນອນ ຜູ້ຈັຍຈຶ່ງ ໄດ້ຄືດນຳຮະບນ RFID ເຂົ້າມາໃໝ່ແກນຮະບນ

Barcode เพื่อพัฒนาระบบบริหารจัดการคลังสินค้า โดยใช้เทคโนโลยี RFID เข้ามาย่วยในการบริหารจัดการ โดยมุ่งเน้นด้าน การตรวจสอบการรับเข้า - จ่ายออก สามารถตรวจสอบปริมาณ และตำแหน่งการจัดเก็บสินค้าที่อยู่ในคลังได้ ช่วยตรวจสอบและรักษาความปลอดภัยของสินค้า ในการนำสินค้า เข้า - ออก ได้ ผู้วิจัยใช้การวิจัยเชิงทดลอง (Experimental Research) โดยการนำระบบ RFID มาทดลองใช้จริงในงานคลังสินค้าของบริษัท ลงข้อมูลในแบบบันทึก RFID และติดตั้งเครื่องอ่าน RFID ไว้ที่ประตู เพื่ออ่านข้อมูลและตรวจสอบรหัสสินค้า ระบบจะคำนวณโซนเพื่อนำสินค้าไปจัดเก็บและสร้างรายการรับสินค้าไว้ได้มีการรับสินค้านั้น ๆ ไว้แล้ว และเมื่อต้องการค้นหาสินค้าสามารถทำได้โดยการป้อนรหัสสินค้า ระบบจะแจ้งว่า สินค้านั้นอยู่ในโซนใด และเมื่ออยู่จำนวนเท่าไหร่ รับเข้าวันไหน และวันที่ส่งออกวันใด อีกทั้งทำการเช็ตระบบให้มีการแสดงผลต่อหน้าสถานะ ถูกขอໂຫດດแล้ว ก็จะสามารถนำสินค้าออกจากคลังสินค้าได้โดยไม่มีเสียงเตือนใด ๆ แต่ถ้าสถานะยังไม่ขอໂຫດ ระบบจะแจ้งเตือนว่า สินค้าที่นำออกมากตัวใด ที่ไม่สามารถนำออกจากคลังสินค้าได้ ผลการวิจัยกระบวนการรับเข้าสินค้าสู่คลังสินค้า หลังจากใช้เทคโนโลยี RFID เข้ามาใช้ควบคุมการรับเข้า ช่วยเพิ่มความรวดเร็วและประหยัดเวลามากขึ้น เพราะสามารถอ่านข้อมูลได้ที่ละเป็นก้อนๆ ข้อมูล ซึ่งระบบเดิมจะอ่านข้อมูลได้ทีละก้อนเท่านั้น และยังແນ່ໃຈ ได้ว่าสินค้าทุกอย่างจะได้รับการอ่านข้อมูลอย่างครบถ้วน กระบวนการค้นหาและระบุตัวตนของสินค้า พนักงานจะทราบว่าการระบุตัวตนสามารถค้นหาสินค้าที่ต้องการได้โดยใช้เวลาไม่น้อยลง รวมไปถึงสามารถนำข้อมูลที่ได้ใช้ในการวางแผนการผลิต การสั่งซื้อวัสดุคงคลัง การเตรียมความพร้อมในการผลิตสินค้าและการส่งสินค้าให้แก่ลูกค้า ได้อย่างมีประสิทธิภาพ กระบวนการนำสินค้าออกจากคลังสินค้าและการรักษาความปลอดภัยของสินค้าสินค้าสูญหายเป็นปัญหาที่เกิดขึ้นบ่อยในการใช้ระบบเดิม เมื่อนำเทคโนโลยี RFID มาใช้เพื่อตรวจสอบการนำสินค้าออกจากคลังสินค้า พนักงานจะทราบว่าสินค้าถูกดูแลและยังพนักงานที่ต้องการเพิ่มมากขึ้น ทางอิเล็กทรอนิกส์ การสั่งซื้อสินค้า สำหรับลูกค้า ที่ต้องการสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้า สามารถดำเนินการได้โดยตรง ไม่ต้องเดินทางไปร้านค้า สะดวกและรวดเร็ว

ณัฐชนา สัตตทิพย์พงศ์ (2554) ได้ทำการศึกษาวิธีและปริมาณการสั่งซื้อที่เหมาะสมของสินค้าที่นำเข้าจากต่างประเทศ สำหรับธุรกิจผลิตและนำเข้าสินค้ากระเบื้องเซรามิก ได้ทำการศึกษาปริมาณการสั่งซื้อที่เหมาะสม เพื่อที่จะลดค่าใช้จ่ายในการสั่งซื้อ และการจัดเก็บ อีกทั้งลดปัญหาขาดแคลนสินค้าไปพร้อม ๆ กัน โดยใช้เทคนิคเดลฟี่ และวิธีการพยากรณ์ความต้องการสินค้า โดยเลือกใช้วิธีการพยากรณ์ที่ให้ผลใกล้เคียงกับความต้องการจริงมากที่สุด ซึ่งพบว่าวิธีการพยากรณ์โดยใช้อิทธิพลฤดูกาล (Seasonal) ให้ผลดีกว่าวิธีอื่น จากนั้นใช้ทฤษฎีการสั่งซื้อ Economic Order Quantity (EOQ) ซึ่งส่งผลทำให้มีค่าใช้จ่ายน้อยกว่าการสั่งซื้อแบบเก่าลดลงประมาณ 18.9%

บทที่ 3

วิธีดำเนินการวิจัย

งานวิจัยนี้เป็นการศึกษาความต้องการพื้นที่ในการจัดเก็บสินค้าประเภทอุปกรณ์อะไร่ รถยกต์ของบริษัทหนึ่งที่ใช้บริการคลังสินค้าในเขตปลดอากรของบริษัท P ซึ่งตั้งอยู่ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี โดยฐานแบบของการจัดเก็บที่ใช้อยู่นั้น จะเป็นการจัดเก็บแบบสุ่ม หรือ Randomize Storage Location Policy โดยใช้ความสามารถของระบบการจัดการคลังสินค้าในปัจจุบัน ที่สามารถคำนวณความสะดวกในการกำหนดพื้นที่จัดเก็บที่มีอยู่อย่างจำกัดซึ่งเป็นวิธีที่สามารถใช้ประโยชน์จากพื้นที่ได้อย่างสูงที่สุด

ในส่วนของกลุ่มสินค้านั้น ได้มีการแบ่งไว้ทั้งหมด 7 กลุ่ม ตามประเภทต่าง ๆ ซึ่งทั้ง 7 กลุ่มนี้ ก็จะมีรายละเอียดที่แตกต่างกัน เช่น ระยะเวลาการสั่งซื้อจนถึงจัดส่ง (Lead Time), ยอดขายพยากรณ์ในแต่ละประเภท, ช่วงเวลาในการเติมสินค้า รวมถึงปริมาณการเติมในแต่ละครั้ง ซึ่งการคำนวณความต้องการในการใช้พื้นที่นั้นจะคำนวณจากสินค้าคงคลังขั้นต่ำที่ผู้ใช้บริการได้ตั้งมาตรฐานไว้ ประกอบกับการพยากรณ์ยอดซื้อล่วงหน้าเป็นระยะเวลา 2 ปี ซึ่งการพยากรณ์ล่วงหน้าดังกล่าว ได้กำหนดทางเลือกไว้ 3 แบบ คือ

1. กำหนดตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์

(จากความต้องการทั้งปี หาราคาเฉลี่ยต่อเดือน และเฉลี่ยตามสัปดาห์ของแต่ละเดือน)

2. ตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ และเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$

3. ตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ และเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$

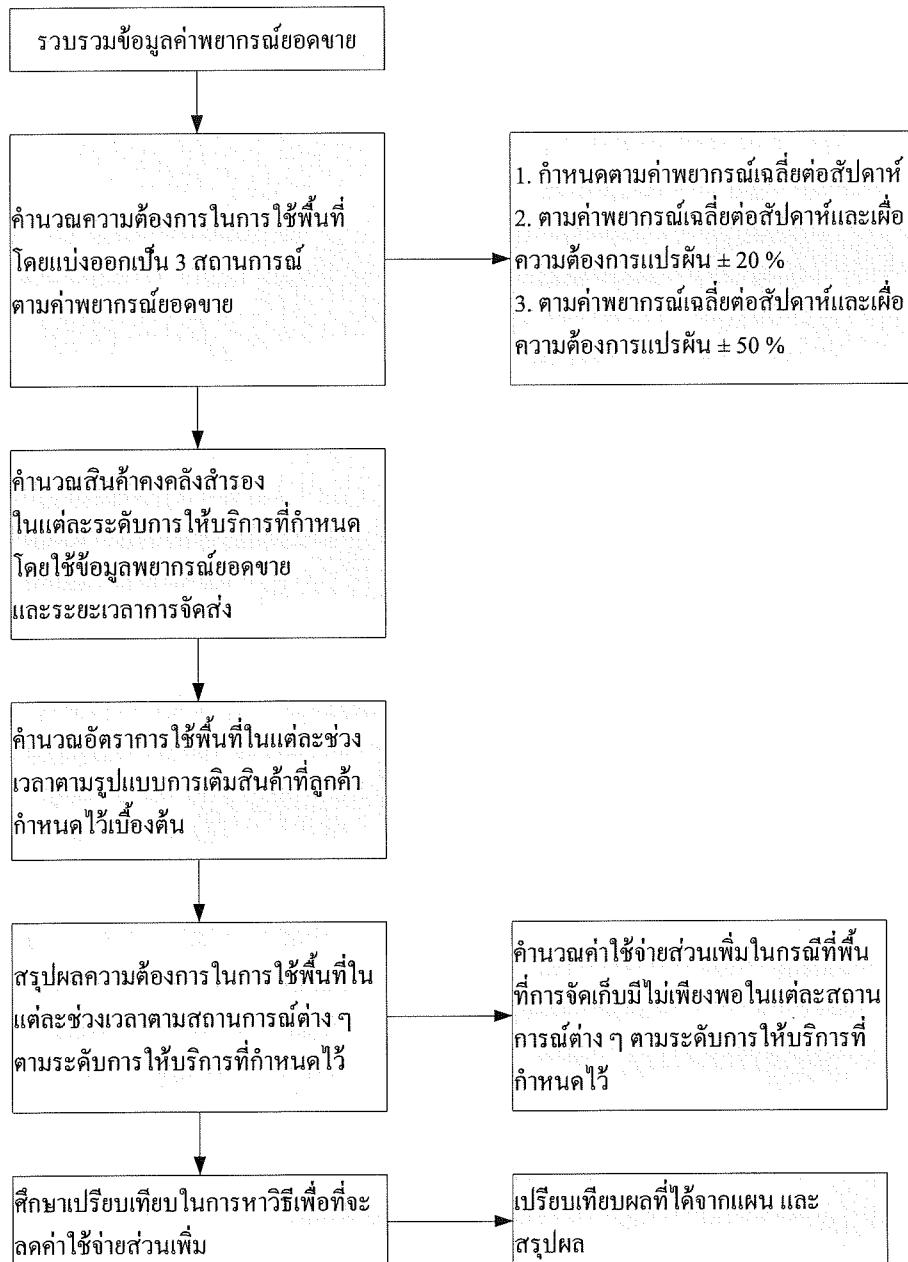
ซึ่งในส่วนที่เปรียบเทียบความต้องการของผู้ใช้สินค้า ที่มีความต้องการไม่แน่นอนซึ่งมาจากค่าสุ่ม โดยการแจกแจงแบบปกติ โดยโปรแกรม Microsoft Excel โดยกำหนดค่าให้อยู่ภายใต้การแจกแจงแบบปกติ และคำนวณกับค่าดัชนียอดขายในแต่ละช่วงเวลา ที่กำหนดโดยผู้ใช้บริการ

หลังจากนั้น ก็จะนำค่าพยากรณ์ยอดขายที่ได้ของสินค้าในแต่ละประเภท และแต่ละทางเลือก มาคำนวณค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานทั้งในส่วนของยอดขายพยากรณ์ และระยะเวลาสั่งซื้อ จนถึงจัดส่ง และเมื่อคำนวณจนได้ค่าระดับสินค้าคงคลังสำรองตามระดับการให้บริการลูกค้าได้กำหนดเอาไว้ เพื่อป้องกันความเสี่ยงของสินค้าขาดอันเนื่องจากความต้องการที่ไม่แน่นอน

ความต้องการพื้นที่ในการเก็บสินค้านั้นจะแปรผันตามยอดขายที่พยากรณ์ได้ ดังนั้น ความต้องการในการใช้พื้นที่จัดเก็บนั้น จะเป็นไปตามปริมาณยอดขายที่พยากรณ์ไว้

เมื่อได้ผลทั้งหมดของมาแล้ว ก็จะรวบรวมรายละเอียด เพื่อนำมาคำนวณค่าใช้จ่ายที่จะต้องเกิดขึ้นในกรณีที่พื้นที่การจัดเก็บมีไม่เพียงพอ และหาวิธีการเพื่อที่จะลดค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นดังกล่าว

ขั้นตอนการวิจัย



ภาพที่ 3-1 ขั้นตอนการวิจัย

รายละเอียดวิธีการคำนวณค่าพยากรณ์ยอดขาย

เมื่อมีการทำหน้ารูปแบบของการจัดส่งสินค้าให้เป็นต่ออาทิตย์ ในเบื้องต้นนั้นลูกค้าได้ใช้ค่าพยากรณ์ต่อปีไปหารตามจำนวนเดือน เพื่อให้ได้ค่าพยากรณ์ยอดขายต่อเดือน ซึ่งแต่ละเดือนนั้นมีจำนวนสัปดาห์ไม่เท่ากัน ซึ่งมีทั้งเดือนละ 3 สัปดาห์, 4 สัปดาห์ และ 5 สัปดาห์ อีกทั้งบางเดือนกำหนดวันส่งของจะไปตรงกับช่วงวันหยุดยาว เช่น วันสงกรานต์ ซึ่งไม่สามารถที่จะส่งของได้ เพราะเนื่องจากจะกำหนดคนนับในวันที่ส่งสินค้า คือ วันพุธหัส และวันศุกร์ ลูกค้าจึงสรุปค่าพยากรณ์ยอดขายต่อสัปดาห์ เป็น 3 ลักษณะ ตามภาพที่ 3-2, ภาพที่ 3-3 และภาพที่ 3-4

2014 Order Quantity Per Week (Pallets)				
Description	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	90	30 Per Week	23/23/22/22	18 per week
HCV Clutch	40	14/13/13	10 per week	8 per week
Wiper	25	9/8/8	7/6/6	5 per week
Compresseur	50	17/17/16	13/13/12/12	10 per week
Condensor & Fan	50	17/17/16	13/13/12/12	10 per week
Ichikoh (Lighting)	75	25 per week	19/19/19/18	15 per week
Miscellaneous	60	20 per week	15 per week	12 per week
2015 Order Quantity Per Week (Pallets)				
Description	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	108	36 per week	27 per week	22/22/22/21/21
HCV Clutch	48	16 per week	12 per week	10/10/10/9/9
Wiper	30	10 per week	8/8/7/7	6 per week
Compresseur	60	20 per week	15 per week	12 per week
Condensor & Fan	60	20 per week	15 per week	12 per week
Ichikoh (Lighting)	90	30 per week	23/23/22/22	18 per week
Miscellaneous	72	24 per week	18 per week	15/15/14/14/14

ภาพที่ 3-2 ค่าพยากรณ์ยอดขายต่อสัปดาห์ในแต่ละเดือนตามจำนวนสัปดาห์ต่อเดือน

(หน่วย - ต่อพาเลต)

แต่เนื่องจากลักษณะของความต้องการสินค้าประเภทอะไหล่รถยนต์นั้น จะมีความต้องการที่ไม่แน่นอน ถ้าทางบริษัทใช้สมมุติฐานขั้นต้นของลูกค้านำมาใช้ในการวางแผนจัดสรรพื้นที่จัดเก็บสินค้าและการคำนวณหาปริมาณสินค้าคงคลังสำรองตามระดับการให้บริการที่ลูกค้ากำหนด โดยใช้ปริมาณที่เป็นค่าคงที่คงคล่อง คือความเสี่ยงที่จะต้องพบกับความผันผวนของความต้องการในการใช้พื้นที่ของสินค้าเมื่อมีสถานการณ์จริงเกิดขึ้น ดังนั้น จึงได้ทำการปรึกษากับลูกค้าเพื่อที่จะออกแบบหัววิธีในการเบรียบเทียบการคำนวณความต้องการ ใช้การใช้พื้นที่จากการพยากรณ์ยอดขายแบ่งเป็น 2 กรณี คือ ตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ และเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$ กับแบบเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$ เพื่อเป็นการศึกษาเบรียบเทียบความเป็นไปได้ในความต้องการใช้พื้นที่ในแต่ละช่วงเวลาในสถานการณ์ที่แตกต่างกัน จึงได้กำหนดยอดขายในแต่ละสัปดาห์ตามด้านล่าง

FIX 80% / FREE 20% (Free Quantity in parentheses)				
2014 Order Quantity Per Week				
Order Quantity Per Lot	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	90	24(6) Per Week	18(5)/18(5)/18(4)/18(4)	14(4) per week
HCV Clutch	40	11(3)/10(3)/10(3)	8(2) per week	6(2) per week
Wiper	25	7(2)/6(2)/6(2)	6(1)/5(1)/5(1)/5(1)	4(1) per week
Compresseur	50	14(3)/14(3)/13(3)	10(3)/10(3)/10(2)/10(2)	8(2) per week
Condensor & Fan	50	14(3)/14(3)/13(3)	10(3)/10(3)/10(2)/10(2)	8(2) per week
Ichikoh (Lighting)	75	20(5) per week	15(4)/15(4)/15(4)/14(4)	12(3) per week
Miscellaneous	60	16(4) per week	12(3) per week	10(2) per week
2015 Order Quantity Per Week (Pallets)				
Description	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	108	29(7) per week	22(5) per week	17(4)/17(4)/17(4)/17(3)/17(3)
HCV Clutch	48	13(3) per week	10(2) per week	8(2)/8(2)/8(2)/7(2)/7(2)
Wiper	30	8(2) per week	6(2)/6(2)/6(1)/5(1)	5(1) per week
Compresseur	60	16(4) per week	12(3) per week	10(2) per week
Condensor & Fan	60	16(4) per week	12(3) per week	10(2) per week
Ichikoh (Lighting)	90	24(6) per week	18(5)/18(5)/18(4)/18(4)	14(4) per week
Miscellaneous	72	19(5) per week	14(4) per week	13(3)/13(3)/12(3)/12(3)/12(3)

ภาพที่ 3-3 ยอดขายพยารณ์ในสถานการณ์เพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$ โดยตัวเลขในวงเล็บคือ ปริมาณแปรผัน (หน่วย - ต่อพาเลต)

FIX 50 % / FREE 50% (Free Quantity in parentheses)				
2014 Order Quantity Per Week				
Order Quantity Per Lot	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	90	15(15) Per Week	12(11)/11(11)/11(11)/11(11)	9(9) per week
HCV Clutch	40	7(7)/7(7)/7(6)	5(5) per week	4(4) per week
Wiper	25	5(4)/4(4)/4(4)	4(3)/3(3)/3(3)/3(3)	3(2) per week
Compresseur	50	9(8)/9(8)/8(8)	7(6)/7(6)/6(6)/6(6)	5(5) per week
Condensor & Fan	50	9(8)/9(8)/8(8)	7(6)/7(6)/6(6)/6(6)	5(5) per week
Ichikoh (Lighting)	75	13(12) per week	10(9)/10(9)/9(9)/9(9)	8(7) per week
Miscellaneous	60	10(10) per week	8(7)/8(7)/8(7)/8(7)	6(6) per week
2015 Order Quantity Per Week (Pallets)				
Description	Per Month	3 Week / Month	4 Week / Month	5 Week / Month
LCV Clutch (Cover & Disc)	108	18(18) per week	14(13) per week	11(11)/11(11)/11(11)/11(10)/11(10)
HCV Clutch	48	8(8) per week	6(6) per week	5(5)/5(5)/5(5)/5(4)/5(4)
Wiper	30	5(5) per week	4(4)/4(4)/4(3)/4(3)	3(3) per week
Compresseur	60	10(10) per week	8(7) per week	6(6) per week
Condensor & Fan	60	10(10) per week	8(7) per week	6(6) per week
Ichikoh (Lighting)	90	15(15) per week	12(11)/12(11)/11(11)/11(11)	9(9) per week
Miscellaneous	72	12(12) per week	9(9) per week	8(7)/8(7)/7(7)/7(7)/7(7)

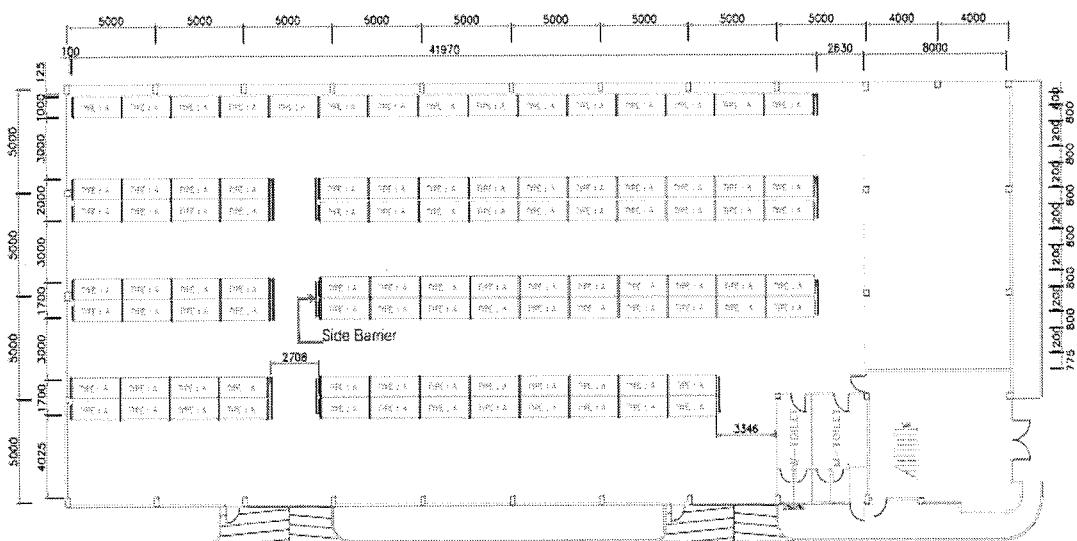
ภาพที่ 3-4 ยอดขายพยารณ์ในสถานการณ์เพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 50\%$ โดยตัวเลขในวงเล็บคือ ปริมาณแปรผัน (หน่วย - ต่อพาเลต)

โดยค่าความต้องการผันแปรที่หาออกมาก่อนจะนำไปใช้เป็นการกำหนดค่าสุ่มโดยโปรแกรม Microsoft Excel และนำไปคำนวณกับค่าดัชนียอดขายในแต่ละช่วงเวลา

บทที่ 4
ผลการศึกษาวิจัย

ลักษณะทั่วไปของบริษัทกรณีศึกษา

การศึกษาวิจัยนี้ ได้ทำการศึกษาในส่วนของคลังสินค้าของผลิตภัณฑ์อะไร ให้ต่อไปนี้
สำหรับปีงบประมาณ 2562 บริษัท P นั้น จะเป็นลักษณะการให้บริการของ
ผู้ให้บริการโลจิสติกส์ ที่ดำเนินการขนส่งจากต่างประเทศ, ดำเนินพิธีการสุ่ลการ, จัดเก็บสินค้า
และจัดส่งสินค้าตามคำสั่งซื้อที่ได้รับในระยะเวลาที่กำหนดซึ่งสินค้าที่จัดส่งมาเก็บนั้น จะมาจากทั้ง
ต่างประเทศ และในประเทศไทย ซึ่งลักษณะบรรจุภัณฑ์ที่ใช้ทั้งในการนำเข้ามาจัดเก็บและส่งออกไปนั้น
จะเป็นรูปแบบพาเลต โดยมีขนาดเท่ากันทุกประเภท ซึ่งการทำสัญญาการให้บริการนั้นกับ
ผู้ใช้บริการนั้น ทางผู้ให้บริการจะต้องจัดเตรียมสถานที่เพื่อทำการจัดเก็บสินค้าให้ได้ตามระดับการ
ให้บริการที่ตั้งไว้คือ 95% ซึ่งผู้ใช้บริการจะกำหนดค่าพยากรณ์ยอดขายของผลิตภัณฑ์ทุกประเภท
ไว้ล่วงหน้าเป็นเวลา 2 ปี เพื่อให้เป็นข้อมูล และในส่วนสินค้าคงคลังขั้นต่ำเบื้องต้นนี้ ได้มีการ
กำหนดเอาไว้ในแผนปฏิบัติงานเบื้องต้น สำหรับคลังสินค้าที่บริษัท P ให้บริการนั้นมีพื้นที่ประมาณ
1,250 ตารางเมตร ซึ่งติดตั้ง Selective Pallet Rack โดยมีความสามารถในการรองรับสินค้าได้ถึง
1,200 พาเลต ตามแผนผังในภาพที่ 4-1



ภาพที่ 4-1 แผนผังของคลังสินค้าที่ใช้ทำการศึกษา

BUSINESS PLAN HYPOTHESIS																	
HYPOTHESIS	Pallet data				Qty of Pallet / Cont (Trip)			Minimum Inventory Stock coverage plan		Origin	Transport Leadtime from Origin to WH (Days-Average)	Transport Leadtime from Origin to WH (Days-Average)		Order Leadtime	TOTAL LEADTIME (Average)	AVG Leadtime (month)	
	Pallet size	Pallet type	Weight (Kgs)	Stackable	per 20' cont	Per 40' cont	Per truck (Local)	2014	2015			Min	Max				
LCV Clutch Cover	VPH	1160x750x750	Single	250	3	45		1	1	Korea	11	10	15	45	58	1.37	
LCV Clutch Disc	VPH	1160x750x750	Single	250	3	45		1	1			10	15	45	58	1.37	
HCV Clutch	VPH	1160x750x750	Single	250	3	45		1	1			10	14	45	58	1.37	
Wear	Scantop	1200x600x1050	Single	500	1	18	6	1	1	China	12	10	14	45	57	1.39	
Compresser	Rayong	1150x650x1010	Single	500	1	18	6	1	1	China	14	1	3	15	16	1.33	
Condensor & Fan	Chonburi	1150x650x1010	Single	250	2	18	6	20	1	1	Chonburi	1	1	3	15	16	0.83
Lighting	Ichikoh JP	1150x650x1010	Single	200	2	24	48	1	1	Japan	12	11	14	35	47	1.37	
Mobilization cost	VGS Bhd	1150x650x1010	Single	150	1	18	6	1	1	China	13	35	42	45	51	2.77	

ภาพที่ 4-2 รายละเอียดของผลิตภัณฑ์ (ขนาดพาเลต/ จำนวนพาเลตต่อตู้คอนเทนเนอร์/ สินค้าคงคลัง ขั้นต่ำ/ ระยะเวลาการจัดส่ง)

Month	12	Qty per Pallet			2014			2015 (Estimate +20%)		
					Qty of pcs (Unit)	Pallet / Year	Pallet / Month	Qty of pcs (Unit)	Pallet / Year	Pallet / Month
LCV Clutch Cover	VPH	50	30,000	600	50.00	36,000	720	60.00	720	60.00
LCV Clutch Disc	VPH	90	43,200	480	40.00	51,840	576	48.00	576	48.00
HCV Clutch	VPH	20	9,600	480	40.00	11,520	576	48.00	576	48.00
Wear	Scantop	1000	300,000	300	25.00	360,000	360	30.00	360	30.00
Compresser	Rayong	60	36,000	600	50.00	43,200	720	60.00	720	60.00
Condensor & Fan	Chonburi	15	9,000	600	50.00	10,800	720	60.00	720	60.00
Lighting	Ichikoh JP	40	36,000	900	75.00	43,200	1,080	90.00	1,080	90.00
Mobilization cost	VGS Bhd	30	36,000	720	60.00	43,200	720	60.00	720	60.00
Total			499,800	4,680	390.00	599,760	5,616	468.00		

ภาพที่ 4-3 ค่าพยากรณ์ยอดขาย โดยรวมปี 2014 - 2015

INBOUND VOLUME		2014			2015		
		20' cont / M	40' cont / M	Truck / M	20' cont / M	40' cont / M	Truck / M
LCV & HCV Clutch	VPH	3			3		
Wiper	Scantop		0.7			1.0	
Comresseur	Rayong			1.7			2.0
Condensor & Fan	Chonburi			1.7			2.0
Lighting	Ichikoh JP		2			2	
Miscellaneous	VSM Bt		1.7			2.1	
Total		3	3.9	3.3	3	4.7	4.0

ภาพที่ 4-4 จำนวนตู้คอนเทนเนอร์ หรือรถที่ใช้เพื่อการนำสินค้าเข้าคลังสินค้าต่อเดือน

การสั่งสินค้าเข้ามาเก็บในคลังสินค้า เนื่องจากในการดำเนินการในช่วงแรก จะมีการสั่งสินค้าเข้ามาเก็บสำรองเป็นสินค้าคงคลังขึ้นต่อตามที่กำหนดไว้แล้ว ดังนั้นมีเครื่องแผนงานจึงจะกำหนดให้มีการนำเข้าทุก ๆ เดือน เป็นปริมาณที่เท่า ๆ กันตามที่กำหนดไว้ตามภาพที่ 4-3 และ 4-4

IN & OUT TIMEFLOW		Details of Volume IN-OUT (2014)						
		Volume IN (Pallet)	Transport Type	Unit / Month	Frequency / Month	Ship Schd details	Date in at WH	Date out WH
LCV Clutch Cover	VPH	50						
LCV Clutch Disc	VPH	40						
HCV Clutch	VPH	40						
Wiper	Scantop	25	FCL 40'	1	1	Monthly (W 1)	Tue	THU - FRI
Compressor	Rayong	50	6W	2	2	Bi-Weekly (W1/3)	Mon	THU - FRI
Condenser & Fan	Chonburi	50	6W	2	2	Bi-Weekly (W1/3)	Wed	THU - FRI
Lighting	Ichikoh JP	75	FCL 40'	2	2	Bi-Weekly (W2/4)	Tue	THU - FRI
Miscellaneous	VSM Bt	80	FCL 40'	2	2	Bi-Weekly (W2/4)	Wed	THU - FRI

ภาพที่ 4-5 รายละเอียดของเวลาการรับเข้าและส่งออกสินค้าในคลังสินค้า

แผนการสั่งสินค้าเข้ามาจัดเก็บที่คลังสินค้าเพื่อรอการจัดส่งนั้นจะกำหนดไว้ให้เข้ามาในช่วงเวลาที่แตกต่างกัน เพื่อความสะดวกในการจัดสรรพื้นที่เพื่อรับ และจัดส่งสินค้า เช่น การดำเนินพิธีการศุลกากรขาเข้า และจัดส่งสินค้าเข้าคลังสินค้าจะกำหนดให้เป็นวันจันทร์ ถึงวันพุธ และการจัดส่งจะกำหนดให้เป็นวันพุธ แต่ไม่ได้ทุกวันพุธ และวันศุกร์ เพื่อให้สอดคล้องกับตารางเดินเรือทั้งขาเข้า และขาออกจากท่าเรือคลองเตยและท่าเรือแหลมฉบัง ที่ส่วนใหญ่แล้ว เรือมักจะเข้าเทียบท่าช่วงประมาณวันศุกร์จนถึงวันจันทร์ และส่วนใหญ่จะออกวันอาทิตย์ถึงวันพุธ เพื่อให้เป็นไปในทิศทางเดียวกัน แผนนี้จะกำหนดให้ใช้สำหรับการรับและส่งสินค้าในประเทศไทย ดังนั้นการรับเข้าและส่งออกจึงกำหนดหน่วยเวลาเป็นต่อสัปดาห์ ซึ่งการรับคำสั่งให้จัดส่งของจากลูกค้าจะถูกส่งมาทุก ๆ สัปดาห์ ภายในวันพุธ และการจัดส่งสินค้าจะทำในวันพุธ และวันศุกร์

สำหรับการหาปริมาณความต้องการใช้พื้นที่นั้น จะใช้โปรแกรม Microsoft Excel ทำการสุ่มทั้งหมด 3 ครั้ง ในแต่ละสถานการณ์ และจะนำค่าที่ได้จากทั้ง 3 ครั้งนั้นไปคำนวณหาปริมาณสินค้าคงคลังสำรองนั้นจะใช้สูตรการหาค่าตามด้านล่าง

$$\text{สูตรการหาปริมาณสินค้าคงคลังสำรอง} = Z \sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$$

โดยค่า Z จะเป็นค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานที่ได้จากการเปิดตารางค่า Z ซึ่งในที่นี้ใช้ระดับการให้บริการที่ 95% ค่า Z เท่ากับ 1.645

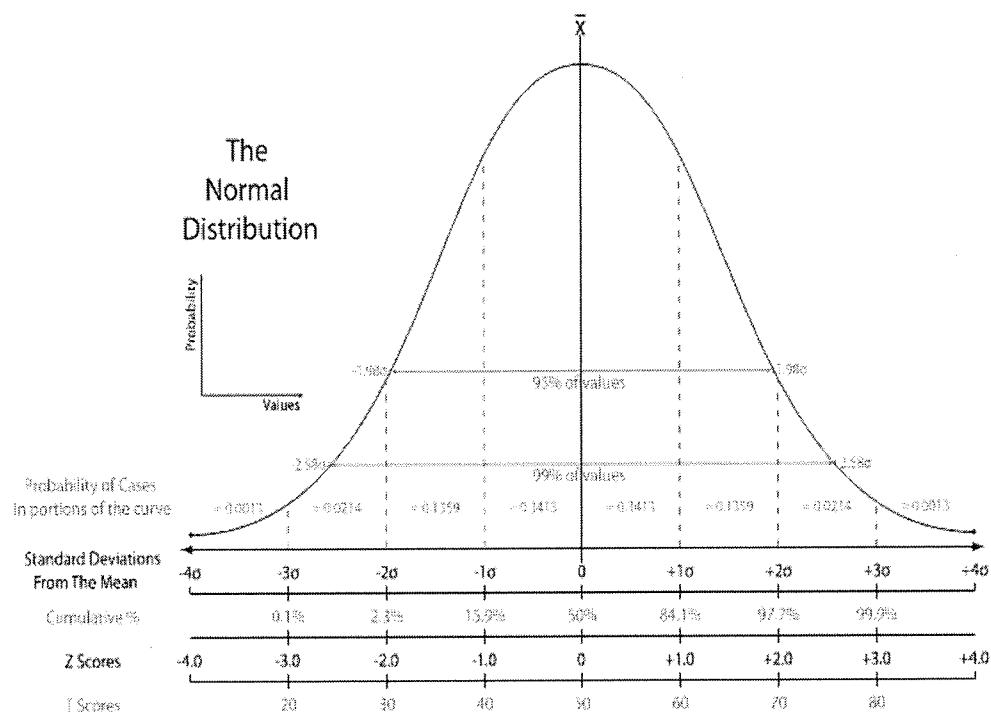
L = ค่าเฉลี่ยของวงจรเวลาการสั่งซื้อ (ระยะเวลาหน้า)

σ_s = ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของยอดขาย (รายสัปดาห์)

S = ค่าเฉลี่ยของยอดขาย (รายสัปดาห์)

σ_L = ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของวงจรเวลาการสั่งซื้อ (ระยะเวลาหน้า)

Z = ค่าคงที่เป็นจำนวนเท่าของค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของการแจกแจงแบบปกติ



ภาพที่ 4-6 ความสัมพันธ์ของพื้นที่ใต้โค้งภายใต้การแจกแจงความน่าจะเป็นแบบปกติ

(ที่มา: Wikimedia, 2556)

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของยอดขาย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของวงจรเวลาการสั่งซื้อนั้นสามารถคำนวณได้โดยใช้สูตร

$$\text{ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของยอดขาย} = \sqrt{\frac{\sum fd^2}{N-1}}$$

f = ความถี่ของแต่ละปริมาณการขาย

d = ค่าความแตกต่างของปริมาณการขายในแต่ละช่วงต่อค่าเฉลี่ยการขายทั้งหมด

$$\text{ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของวงจรเวลาการสั่งซื้อ} = \sqrt{\frac{\sum fd^2}{N-1}}$$

f = ความถี่ของระยะเวลาการสั่งซื้อในแต่ละช่วง

d = ค่าความแตกต่างของระยะเวลาการสั่งซื้อในแต่ละช่วงต่อค่าเฉลี่ยระยะเวลาของวงการสั่งซื้อทั้งหมด

ซึ่งการคำนวณค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานในส่วนของยอดขาย จะใช้ข้อมูลจากค่าพยากรณ์ยอดขายทั้ง 2 ปี นำมาหาค่าความถี่ในแต่ละช่วงต่าง ๆ ตลอดทั้ง 2 ปี และสำหรับค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของวงจรเวลาการสั่งซื้อนั้นจะใช้ข้อมูลระยะเวลาการสั่งซื้อ และระยะเวลาการขนส่งในอดีต นำมารวบกันเป็นระยะเวลาของวงจรการสั่งซื้อทั้งหมด ซึ่งหลังจากได้ค่าตัวเลขที่ต้องการแล้ว ก็จะนำไปคำนวณเพื่อหาปริมาณสินค้าคงคลังสำรองในแต่ละสถานการณ์ ซึ่งในแต่ละสถานการณ์ นั้นปริมาณสินค้าคงคลังสำรองที่ได้นั้น จะแตกต่างกัน เมื่อจากปริมาณการสุ่มของความต้องการผันแปรที่ได้นั้น จะแตกต่างกัน ซึ่งส่วนผลถึงค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขายด้วย เมื่อได้คำนวณจบครบทั้งหมด 7 ครั้งตามตารางด้านล่างแล้ว ก็จะนำไปใช้ในการจำลองสถานการณ์ของปริมาณยอดขายและความต้องการใช้การใช้พื้นที่จัดเก็บในคลังสินค้า ซึ่งในการคำนวณนั้นได้กำหนดทางเลือกเพิ่มขึ้นมาไว้อีก 1 ทาง คือ ระดับการให้บริการที่ 99.9% เพื่อที่จะได้นำมาเปรียบเทียบและใช้เป็นข้อมูลเพื่อการตัดสินใจในอนาคตว่า ถ้าหากทางผู้ใช้บริการต้องการระดับการให้บริการของพื้นที่ให้ปลอดภัยมากขึ้นนั้น จะต้องจัดเตรียมพื้นที่ หรือจะมีค่าใช้จ่ายเพิ่มมากขึ้นอีกเท่าไร ดังนั้น ในการคำนวณทั้งด้านสินค้าคงคลัง และแบบจำลองสถานการณ์ในการใช้พื้นที่จัดเก็บ จึงทำทั้ง 2 ระดับการให้บริการ เพื่อนำมาเปรียบเทียบกัน

Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 100% situation)								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	141	63	37	41	41	86	98	507
Service Level 95%	78	35	20	23	23	48	54	281

ภาพที่ 4-7 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ตามสถานการณ์ที่ 1
(แบบกำหนดตายตัวตามค่าพยากรณ์ยอดขาย 100%)

Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 80% situation) - 1st Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	143	69	38	40	40	89	94	513
Service Level 95%	79	38	21	22	22	49	52	283
Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 80% situation) - 2nd Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	142	68	40	40	40	91	98	519
Service Level 95%	78	38	22	22	22	50	54	286
Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 80% situation) - 3rd Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	142	70	38	41	41	90	97	519
Service Level 95%	78	39	21	22	22	50	53	285

ภาพที่ 4-8 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ทั้ง 3 ครั้ง ตามสถานการณ์ที่ 2
(แบบเพื่อความต้องการเบรปัน $\pm 20\%$)

Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 50% situation) - 1st Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	168	75	49	50	50	112	123	627
Service Level 95%	92	41	27	28	28	62	68	346
Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 50% situation) - 2nd Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	176	78	55	52	52	120	130	663
Service Level 95%	97	43	30	28	28	66	71	363
Summary for Safety Stock for Each Service Level (Fix 50% situation) - 3rd Attempt								
Description	LCV Clutch	HCV Clutch	Wiper	Compresseur	Condensor & Fan	Lighting	Miscellaneous	Total Pallets
Service Level 99.9%	185	82	58	55	55	128	140	703
Service Level 95%	101	45	32	30	30	70	77	386

ภาพที่ 4-9 สินค้าคงคลังของทั้ง 7 ผลิตภัณฑ์ที่คำนวณได้ทั้ง 3 ครั้ง ตามสถานการณ์ที่ 3
(แบบเพื่อความต้องการเบรปัน $\pm 50\%$)

เมื่อคำนวณได้จำนวนสินค้าคงคลังตามสถานการณ์ต่าง ๆ แล้ว ก็นำไปใช้ในการจำลองสถานการณ์ของปริมาณสินค้าคงคลังเพื่อที่จะเปรียบเทียบว่า ในแต่ละเงื่อนไขและในแต่ละสถานการณ์นั้น รูปแบบใดมีการใช้อัตราความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุด และเมื่อได้มาแล้ว จะนำมาตรวจสอบว่า พื้นที่ที่มีอยู่นั้นเพียงพอ กับอัตราความต้องการในการใช้พื้นที่ หรือไม่ และถ้าไม่เพียงพอ จะมีวิธีในการแก้ไขปัญหา และจะมีค่าใช้จ่ายเกิดขึ้นอย่างไร

ตารางที่ 4-1 การจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลังทั้ง 3 สถานการณ์ ที่ระดับการให้บริการ 95%

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 95%		
Safety Stock	281	286	363
Inventory START	731	736	813
2014-W1	653	667	765
2014-W2	848	871	992
2014-W3	820	850	981
2014-W4	809	846	988
2014-W5	731	774	928
2014-W6	836	880	1,029
2014-W7	805	849	1,003
2014-W8	759	801	951
2014-W9	731	770	924
2014-W10	858	897	1,051
2014-W11	848	887	1,043
2014-W12	820	859	1,017
2014-W13	809	848	1,008
2014-W14	731	769	932
2014-W15	804	857	1,046
2014-W16	674	754	983

ตารางที่ 4-1 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 95%		
2014-W17	664	769	1,039
2014-W18	731	836	1,106
2014-W19	836	949	1,227
2014-W20	805	909	1,180
2014-W21	759	854	1,104
2014-W22	731	815	1,056
2014-W23	858	937	1,167
2014-W24	848	922	1,141
2014-W25	820	888	1,099
2014-W26	809	871	1,072
2014-W27	731	787	981
2014-W28	936	992	1,186
2014-W29	872	918	1,098
2014-W30	792	830	996
2014-W31	731	759	914
2014-W32	836	856	992
2014-W33	805	817	947
2014-W34	759	760	871
2014-W35	731	722	826
2014-W36	858	847	944
2014-W37	848	836	924
2014-W38	820	807	889
2014-W39	809	795	869
2014-W40	731	715	784

ตารางที่ 4-1 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 95%		
2014-W41	836	825	893
2014-W42	805	799	876
2014-W43	759	755	832
2014-W44	731	728	813
2014-W45	836	840	924
2014-W46	805	815	907
2014-W47	759	772	863
2014-W48	731	745	843
2014-W49	836	847	930
2014-W50	805	812	894
2014-W51	759	766	840
2014-W52	731	736	813
2014-W53	731	736	813
2015-W1	925	954	1,064
2015-W2	946	992	1,136
2015-W3	890	948	1,110
2015-W4	855	922	1,100
2015-W5	983	1,048	1,224
2015-W6	946	1,010	1,193
2015-W7	890	954	1,133
2015-W8	855	920	1,102
2015-W9	1,006	1,069	1,254
2015-W10	992	1,054	1,241
2015-W11	958	1,019	1,207

ตารางที่ 4-1 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 95%		
2015-W12	947	1,005	1,198
2015-W13	855	910	1,104
2015-W14	983	1,046	1,252
2015-W15	865	952	1,195
2015-W16	890	999	1,276
2015-W17	855	973	1,265
2015-W18	983	1,109	1,413
2015-W19	946	1,061	1,356
2015-W20	890	995	1,273
2015-W21	855	953	1,218
2015-W22	1,006	1,094	1,349
2015-W23	992	1,072	1,315
2015-W24	958	1,032	1,258
2015-W25	947	1,013	1,229
2015-W26	855	913	1,115
2015-W27	945	998	1,174
2015-W28	870	918	1,068
2015-W29	774	817	941
2015-W30	855	898	1,022
2015-W31	1,006	1,042	1,153
2015-W32	992	1,021	1,121
2015-W33	958	980	1,067
2015-W34	947	960	1,039

ตารางที่ 4-1 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 95%		
2015-W35	855	859	924
2015-W36	983	975	1,023
2015-W37	946	927	969
2015-W38	890	861	884
2015-W39	855	818	829
2015-W40	983	950	964
2015-W41	946	918	942
2015-W42	890	867	892
2015-W43	855	837	871
2015-W44	983	969	1,007
2015-W45	946	936	985
2015-W46	890	883	935
2015-W47	855	851	913
2015-W48	983	979	1,037
2015-W49	946	942	1,006
2015-W50	890	887	946
2015-W51	855	860	937
2015-W52	855	860	937
MAX	1,006	1,109	1,413
จำนวนสัปดาห์ที่พนักงานเพียงพอ	0	0	16

จากตารางที่ 4-1 จะเห็นได้ว่า ที่ระดับการให้บริการ 95% นั้น ในสถานการณ์ที่ 3 คือ แบบเพื่อความต้องการเบร็ฟ พนักงาน ± 50% นั้น จะมีความต้องการในการใช้พื้นที่มากที่สุด โดยในช่วง

เวลา 2 ปีนั้น มีถึง 16 ครั้ง ที่ความต้องการในการใช้พื้นที่มากกว่าที่มีอยู่ โดยความต้องการใช้พื้นที่สูงสุดของสถานการณ์นี้ จะอยู่ที่ 1,413 พาเลต ซึ่งอยู่ในสัปดาห์ที่ 18 ของปี 2015 และสำหรับ 2 สถานการณ์ที่เหลือนั้น ไม่มีการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ โดยในสถานการณ์ที่ 1 คือ แบบกำหนดตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์นั้น มีความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุดที่ 1,006 พาเลต ในสัปดาห์ที่ 9, 22, 31 ของปี 2015 และในสถานการณ์ที่ 2 คือ แบบเพื่อความต้องการแปรผัน $\pm 20\%$ นั้น มีความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุดที่ 1,109 พาเลต ซึ่งอยู่ในสัปดาห์ที่ 18 ของปี 2015

ตารางที่ 4-2 การจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลังทั้ง 3 สถานการณ์ ที่ระดับการให้บริการ 99.9%

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$	AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
Safety Stock	507	519	703
Inventory START	957	969	1,153
2014-W1	879	900	1,114
2014-W2	1,074	1,104	1,349
2014-W3	1,046	1,083	1,345
2014-W4	1,035	1,079	1,358
2014-W5	957	1,007	1,282
2014-W6	1,062	1,113	1,383
2014-W7	1,031	1,082	1,357
2014-W8	985	1,034	1,305
2014-W9	957	1,003	1,278
2014-W10	1,084	1,130	1,387
2014-W11	1,074	1,120	1,360
2014-W12	1,046	1,092	1,316
2014-W13	1,035	1,081	1,290
2014-W14	957	1,002	1,197

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
2014-W15	1,030	1,090	1,337
2014-W16	900	987	1,274
2014-W17	890	1,002	1,330
2014-W18	957	1,069	1,397
2014-W19	1,062	1,182	1,549
2014-W20	1,031	1,142	1,570
2014-W21	985	1,087	1,472
2014-W22	957	1,048	1,407
2014-W23	1,084	1,170	1,516
2014-W24	1,074	1,155	1,497
2014-W25	1,046	1,121	1,463
2014-W26	1,035	1,104	1,443
2014-W27	957	1,020	1,359
2014-W28	1,162	1,225	1,564
2014-W29	1,098	1,151	1,488
2014-W30	1,018	1,063	1,400
2014-W31	957	992	1,330
2014-W32	1,062	1,089	1,420
2014-W33	1,031	1,050	1,383
2014-W34	985	993	1,318
2014-W35	957	955	1,280
2014-W36	1,084	1,080	1,398
2014-W37	1,074	1,069	1,379

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
2014-W38	1,046	1,040	1,344
2014-W39	1,035	1,028	1,324
2014-W40	957	948	1,240
2014-W41	1,062	1,058	1,339
2014-W42	1,031	1,032	1,313
2014-W43	985	988	1,259
2014-W44	957	961	1,232
2014-W45	1,062	1,073	1,331
2014-W46	1,031	1,048	1,305
2014-W47	985	1,005	1,222
2014-W48	957	978	1,165
2014-W49	1,062	1,080	1,286
2014-W50	1,031	1,045	- 1,265
2014-W51	985	999	1,180
2014-W52	957	969	1,153
2014-W53	957	969	1,153
2015-W1	1,151	1,187	1,404
2015-W2	1,172	1,225	1,487
2015-W3	1,116	1,181	1,461
2015-W4	1,081	1,155	1,451
2015-W5	1,209	1,281	1,585
2015-W6	1,172	1,243	1,563
2015-W7	1,116	1,187	1,513

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
2015-W8	1,081	1,153	1,492
2015-W9	1,232	1,302	1,644
2015-W10	1,218	1,287	1,631
2015-W11	1,184	1,252	1,575
2015-W12	1,173	1,238	1,521
2015-W13	1,081	1,143	1,380
2015-W14	1,209	1,279	1,565
2015-W15	1,091	1,185	1,508
2015-W16	1,116	1,232	1,589
2015-W17	1,081	1,206	1,578
2015-W18	1,209	1,342	1,724
2015-W19	1,172	1,294	1,634
2015-W20	1,116	1,228	1,514
2015-W21	1,081	1,186	1,424
2015-W22	1,232	1,327	1,526
2015-W23	1,218	1,305	1,501
2015-W24	1,184	1,265	1,455
2015-W25	1,173	1,246	1,434
2015-W26	1,081	1,146	1,330
2015-W27	1,171	1,231	1,403
2015-W28	1,096	1,151	1,328
2015-W29	1,000	1,050	1,232
2015-W30	1,081	1,131	1,313

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
2015-W31	1,232	1,275	1,463
2015-W32	1,218	1,254	1,450
2015-W33	1,184	1,213	1,404
2015-W34	1,173	1,193	1,386
2015-W35	1,081	1,092	1,281
2015-W36	1,209	1,208	1,390
2015-W37	1,172	1,160	1,345
2015-W38	1,116	1,094	1,271
2015-W39	1,081	1,051	1,226
2015-W40	1,209	1,183	1,360
2015-W41	1,172	1,151	1,338
2015-W42	1,116	1,100	1,288
2015-W43	1,081	1,070	1,265
2015-W44	1,209	1,202	1,399
2015-W45	1,172	1,169	1,355
2015-W46	1,116	1,116	1,281
2015-W47	1,081	1,084	1,238
2015-W48	1,209	1,212	1,397
2015-W49	1,172	1,175	1,398
2015-W50	1,116	1,120	1,299
2015-W51	1,081	1,093	1,277
2015-W52	1,081	1,093	1,277
MAX	1,232	1,342	1,724

ตารางที่ 4-2 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)		
	Service Level 99.9%		
จำนวนสัปดาห์ที่พื้นที่ไม่เพียงพอ	13	25	99

จากตารางที่ 4-2 แสดงให้เห็นได้ เมื่อเพิ่มระดับการให้บริการไปเป็น 99.9% นั้น ความต้องการในการใช้พื้นที่จะเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก ซึ่งทั้ง 3 สถานการณ์นั้น พบว่า มีช่วงเวลาที่พื้นที่การจัดเก็บมีไม่เพียงพอเมื่อกันทั้ง 3 สถานการณ์ ซึ่งในสถานการณ์ที่ 1 คือ แบบกำหนดตามค่าพยากรณ์เฉลี่ยต่อสัปดาห์ นั้น มีถึง 13 สัปดาห์ที่พื้นที่การจัดเก็บมีไม่เพียงพอ และความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุดที่ 1,232 พาเลต ในสัปดาห์ที่ 9, 22, 31 ของ ปี 2015 และในสถานการณ์ที่ 2 คือ แบบเพื่อความต้องการเบรปัน $\pm 20\%$ นั้น มีถึง 25 สัปดาห์ที่พื้นที่ในการจัดเก็บมีไม่เพียงพอ และความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุดที่ 1,342 พาเลต ซึ่งอยู่ในสัปดาห์ที่ 18 ของ ปี 2015

ในสถานการณ์ที่ 3 คือ แบบเพื่อความต้องการเบรปัน $\pm 50\%$ นั้น จะมีความต้องการในการใช้พื้นที่มากที่สุด โดยในช่วงเวลา 2 ปีนั้น มีถึง 99 ครั้ง ที่ความต้องการในการใช้พื้นที่มากกว่าที่มีอยู่ โดยความต้องการใช้พื้นที่สูงสุดของสถานการณ์นี้ จะอยู่ที่ 1,724 พาเลต ซึ่งอยู่ในสัปดาห์ที่ 18 ของ ปี 2015 และสำหรับ 2 สถานการณ์ที่เหลือนั้น ไม่มีการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่

ผลการหาค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมจากการที่พื้นที่ในการจัดเก็บมีไม่เพียงพอ

จากการที่บริษัทต้องสามารถจัดเตรียมพื้นที่ในการจัดเก็บสินค้าโดยให้มีเพียงพอ กับความต้องการในการใช้จริงให้ได้ ดังนั้น เมื่อปริมาณสินค้ามีมากกว่าที่คลังสินค้าที่จัดเตรียมไว้จะ รองรับได้ จึงต้องจัดหาพื้นที่ในการจัดเก็บเพิ่มเติมสำหรับสินค้าส่วนที่เกินดังกล่าว ซึ่งทางบริษัทได้ จัดหาพื้นที่สำรองในการจัดเก็บสินค้าไว้ในบริเวณใกล้เคียงกัน เพื่อให้การบริหารจัดการเป็นไปได้ โดยง่าย และสะดวก แต่ในส่วนของความรับผิดชอบด้านค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมนั้น จะต้องรับผิดชอบ โดยผู้ให้บริการ คือ บริษัท P เนื่องจากหน้าที่ในการจัดหาพื้นที่ในการจัดเก็บให้เพียงพอนั้น เป็น หน้าที่ของผู้ให้บริการ ดังนั้นค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น จึงเป็นของผู้ให้บริการนั่นเอง

การคำนวณต้นทุนในการจัดเก็บสินค้าคงคลังนั้น จะถูกจัดแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ

1. ค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บ (Storage Charges) คิดเป็น 10 บาท/ 1 ลบม. หรือ 1 ตัน ต่อ 1 วัน
2. ค่าใช้จ่ายในการจัดการสินค้า (Handling Charges) คิดเป็น 40 บาท/ 1 ลบม. ต่อ 1 การยกขน กล่าวคือ ยกเข้าไปจัดเก็บ 1 ครั้ง และการยกออกจาก 1 ครั้ง กล่าวคือ 80 บาท ต่อ 1 ลบม.

โดยการคิดต้นทุนนั้น จะคิดจากปริมาณตามที่ใช้งานจริง ซึ่งมีขั้นต่ำอยู่ที่ 1 อาทิตย์ ต่อ 1 การจัดเก็บ

ดังนั้น กล่าวได้โดยสรุป คือ ทุก ๆ 1 พาเลต ที่เกินจากพื้นที่ที่เตรียมไว้ จะมีค่าใช้จ่ายเกิดขึ้น 150 บาท

ตารางที่ 4-3 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม จากการจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลัง ที่ระดับการให้บริการ 95%

Situation – AVERAGE DEMAND ±50 %		
Additional Expense for Space Rental		
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)		
Condition – Service Level 95%		
Week	Cost (Baht)	Space Requirement
2014-W19	4,050	1,227
2015-W5	3,600	1,224
2015-W9	8,100	1,254
2015-W10	6,150	1,241
2015-W11	1,050	1,207
2015-W14	7,800	1,252
2015-W16	11,400	1,276
2015-W17	9,750	1,265
2015-W18	31,950	1,413
2015-W19	23,400	1,356
2015-W20	10,950	1,273

ตารางที่ 4-3 (ต่อ)

Situation – AVERAGE DEMAND ±50 %		
Additional Expense for Space Rental		
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)		
Condition – Service Level 95%		
Week	Cost (Baht)	Space Requirement
2015-W21	2,700	1,218
2015-W22	22,350	1,349
2015-W23	17,250	1,315
2015-W24	8,700	1,258
2015-W25	4,350	1,229
Total Expense	173,550	1,413

จากตารางที่ 4-3 พบว่าที่ระดับการให้บริการที่ 95% นั้นจะมีทั้งหมด 16 สัปดาห์ใน 2 ปี ที่ความต้องการในการใช้พื้นที่นั้น มีมากกว่าขนาดพื้นที่ที่มีอยู่ และการแก้ปัญหาโดยเช่าพื้นที่เพิ่มเติมเพื่อจัดเก็บ จะมีต้นทุนค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมอยู่ที่ 173,550 บาท ดังนั้น จึงได้ลองทำการเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม เมื่อใช้ระดับบริการที่ 99.9% ตามข้อมูลที่ในตารางที่ 4-4

ตารางที่ 4-4 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม จากการจำลองสถานการณ์สินค้าคงคลังที่ระดับการให้บริการ 99.9%

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND	AVERAGE DEMAND ± 20%	AVERAGE DEMAND ± 50%			
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2014-W1						

ຕົວຢ່າງທີ 4-4 (ຕອບ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2014-W2					22,350	1,349
2014-W3					21,750	1,345
2014-W4					23,700	1,358
2014-W5					12,300	1,282
2014-W6					27,450	1,383
2014-W7					23,550	1,357
2014-W8					15,750	1,305
2014-W9					11,700	1,278
2014-W10					28,050	1,387
2014-W11					24,000	1,360
2014-W12					17,400	1,316
2014-W13					13,500	1,290
2014-W14						
2014-W15					20,550	1,337
2014-W16					11,100	1,274
2014-W17					19,500	1,320
2014-W18					29,550	1,397
2014-W19					52,350	1,549
2014-W20					55,500	1,570
2014-W21					40,800	1,472

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2014-W22					31,050	1,407
2014-W23					47,400	1,516
2014-W24					44,550	1,497
2014-W25					39,450	1,463
2014-W26					36,450	1,443
2014-W27					23,850	1,359
2014-W28		3,750	1,225		54,600	1,564
2014-W29					43,200	1,488
2014-W30					30,000	1,400
2014-W31					19,500	1,330
2014-W32					33,000	1,420
2014-W33					27,450	1,383
2014-W34					17,700	1,318
2014-W35					12,000	1,280
2014-W36					29,700	1,398
2014-W37					26,850	1,379
2014-W38					21,600	1,344
2014-W39					18,600	1,324
2014-W40					6,000	1,250
2014-W41					20,850	1,339
2014-W42					16,950	1,313

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2014-W43					8,850	1,259
2014-W44					4,800	1,232
2014-W45					19,650	1,331
2014-W46					15,750	1,305
2014-W47					3,300	1,222
2014-W48						
2014-W49					12,900	1,286
2014-W50					9,750	1,265
2014-W51						
2014-W52						
2014-W53						
2015-W1					30,600	1,404
2015-W2			3,750	1,225	43,050	1,487
2015-W3					39,150	1,461
2015-W4					37,650	1,451
2015-W5	1,350	1,209	12,150	1,281	57,750	1,586
2015-W6			6,450	1,243	54,450	1,563
2015-W7					46,950	1,513
2015-W8					43,800	1,492
2015-W9	4,800	1,232	15,300	1,302	66,600	1,644
2015-W10	2,700	1,218	13,050	1,287	64,650	1,631

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2015-W11			7,800	1,252	56,250	1,575
2015-W12			5,700	1,238	48,150	1,521
2015-W13					27,000	1,380
2015-W14	1,350	1,209	11,850	1,279	54,750	1,565
2015-W15					46,200	1,508
2015-W16			4,800	1,232	58,350	1,589
2015-W17			900	1,206	56,700	1,578
2015-W18	1,350	1,209	21,300	1,342	78,600	1,724
2015-W19			14,100	1,294	65,100	1,634
2015-W20			4,200	1,228	47,100	1,514
2015-W21					33,600	1,424
2015-W22	4,800	1,232	19,050	1,327	48,900	1,520
2015-W23	2,700	1,218	15,750	1,305	45,150	1,501
2015-W24			9,750	1,265	38,250	1,455
2015-W25			6,900	1,246	35,100	1,434
2015-W26					19,500	1,330
2015-W27			4,650	1,231	30,450	1,403
2015-W28					19,200	1,328
2015-W29					4,800	1,232
2015-W30					16,950	1,313
2015-W31	4,800	1,232	11,250	1,275	39,450	1,463

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
2015-W32	2,700	1,218	8,100	1,254	37,500	1,450
2015-W33			1,950	1,213	30,600	1,404
2015-W34					27,900	1,386
2015-W35					12,150	1,281
2015-W36	1,350	1,209	1,200	1,208	28,500	1,390
2015-W37					21,750	1,345
2015-W38					10,650	1,271
2015-W39					3,900	1,226
2015-W40	1,350	1,209			24,000	1,360
2015-W41					20,700	1,338
2015-W42					13,200	1,288
2015-W43					9,750	1,265
2015-W44	1,350	1,209	300	1,202	29,850	1,399
2015-W45					23,250	1,355
2015-W46					12,150	1,281
2015-W47					5,700	1,238
2015-W48	1,350	1,209	1,800	1,212	29,550	1,397
2015-W49					29,700	1,398
2015-W50					14,850	1,299
2015-W51					11,550	1,277
2015-W52					11,550	1,277

ตารางที่ 4-4 (ต่อ)

Additional Expense for Space Rental						
Effect When Space Require Over 1,200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)						
Service Level 99.9%						
	AVERAGE DEMAND		AVERAGE DEMAND ± 20%		AVERAGE DEMAND ± 50%	
	THB	PALLETS	THB	PALLETS	THB	PALLETS
Total Expense	31,950	1,232	205,800	1,342	2,909,55	1,724

จากตารางที่ 4-4 จะเห็นได้ว่าที่ระดับการให้บริการที่ 99.9% นั้นจะค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมเป็นอย่างมาก เนื่องจากต้องมีการสำรองสินค้าคงคลังมากขึ้น เพื่อรักษา rate ที่สูงขึ้น จึงส่งผลให้พื้นที่จัดเก็บไม่เพียงพอทั้ง 3 สถานการณ์ โดยในสถานการณ์ที่ 1 มี 13 สัปดาห์ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 31,950 บาท ในสถานการณ์ที่ 2 มี 25 สัปดาห์ ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 205,800 บาท และสำหรับสถานการณ์ที่ 3 นั้น จะมี 99 สัปดาห์ที่ความต้องการในการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 2,909,550 บาท

ผลศึกษาการปรับเปลี่ยนวิธีการจัดสั่งเพื่อลดต้นทุน

จากการศึกษาข้อมูลการจัดสินค้าเพื่อเข้ามาเก็บในคลังสินค้านั้น พบว่า ในปี 2014 แต่ละเดือน ช่วงสัปดาห์ที่ 1 จะมีปริมาณของสินค้าที่นำเข้ามาเก็บในคลังสินค้าถึง 205 พาเลต คิดเป็นร้อยละ 52.56 ของทั้งเดือน (1 เดือนจะมีการสั่งสินค้าเข้า 390 พาเลต) และในสัปดาห์ที่ 2 มี 68 พาเลต สัปดาห์ที่ 3 มี 50 พาเลต และสัปดาห์ที่ 4 มี 67 พาเลต สำหรับปี 2015 ซึ่งในแต่ละเดือนนั้น จะมีการสั่งสินค้าเข้า 490 พาเลต โดยในสัปดาห์ที่ 1 จะมี 246 พาเลต ในสัปดาห์ที่ 2 จะมี 81 พาเลต สัปดาห์ที่ 3 มี 60 พาเลต และสัปดาห์ที่ 4 มี 81 พาเลต ดังนั้นจึงจะเห็นได้ว่า สัปดาห์ที่ 1 ของทุก ๆ เดือนที่มีการสั่งสินค้าเข้ามาพร้อม ๆ กันถึงร้อยละ 52.56 ของทั้งเดือนนั้น จะส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้พื้นที่ในช่วงเวลาดังกล่าว ดังเช่นผลที่ออกมาว่าช่วงความต้องการพื้นที่สูงที่สุดของแต่ละสถานการณ์ ในแต่ละระดับการให้บริการนั้น จะอยู่ในช่วงสัปดาห์ที่ 1 ของแต่ละเดือน ทั้งสิ้น

ดังนั้น วิธีการแก้ไขปัญหาด้านพื้นที่จัดเก็บน้ำ จึงจะต้องหาวิธีในการกระจายหรือแยกสินค้าเข้าให้เคลื่อนที่ไปในทุก ๆ สัปดาห์ โดยให้เกิดความสมดุลระหว่างค่าใช้จ่ายและความเป็นไปได้ในการทำการซึ่งในเบื้องต้นนั้น ได้เลือกเพื่อที่จะทำการศึกษาในส่วนของการนำสินค้าเข้าจากต่างประเทศนั้น จึงเลือก LCV Clutch และ HCV Clutch จากประเทศเกาหลีใต้ เนื่องจากมีปริมาณในการสั่งซื้อต่อเดือนมากถึง 1 ใน 3 ของปริมาณทั้งหมด (130 พาเลต ในปี 2014 และ 156 พาเลต ในปี 2015) อีกทั้งช่วงเวลาในการสั่งสินค้าเข้ามาที่คลังสินค้ายังเป็นการสั่งซื้อเข้ามาเป็น 1 ล็อตใหญ่เข้าในสัปดาห์ที่ 1 อีกด้วย (ปริมาณการสั่งซื้อ 3 ตู้ คอนเทนเนอร์ แบบ 20 ฟุต ในปี 2014 และ 4 ตู้ คอนเทนเนอร์ 20 ฟุต ในปี 2015) ด้วยเหตุดังกล่าว จึงเลือกใช้สินค้านี้เพื่อการการทดลองศึกษาโดยได้คิดวิธีการเบื้องต้นไว้ 2 วิธี เพื่อทำการวิเคราะห์ และหาความเป็นไปได้ รวมถึงเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายต่าง ๆ คือ

1. การขอให้ผู้ส่งสินค้าช่วยแบ่งการส่งจาก 1 ล็อตใหญ่ เป็นล็อตย่อย ๆ ซึ่งมีข้อดีและข้อด้อย ดังนี้

ข้อดี คือ ผู้รับสินค้าสามารถแบ่งล็อตการรับสินค้าเป็นล็อตย่อย ๆ ได้ ซึ่งทำให้ช่วยลดความหนาแน่นของความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บ

ข้อด้อย คือ มีต้นทุนในการจัดส่งที่สูงขึ้น ยกตัวอย่างเช่น ค่าเดินพิธีการศุลกากร, ค่าเอกสารเรื่อง เช่น ใบตราสั่งและใบสั่งปล่อยสินค้า ทั้งต้นทาง และปลายทาง อีกทั้งยังอาจจะเกิดปัญหานกรณีที่มีสินค้าต้องการถอนจากที่มี และเป็นกรณีเร่งด่วน การซอยเป็นล็อตย่อย ๆ อาจจะทำให้เกิดเหตุการณ์นี้ขึ้น ได้ ถ้าสินค้าไม่มีอยู่ในคลัง และอาจจะต้องส่งมาทางอากาศ ซึ่งมีค่าใช้จ่ายที่สูงมาก

2. การยอมให้สินค้าเข้ามาเป็นล็อตใหญ่ แต่เลือกที่จะยอมเสียค่าใช้จ่าย ค่าภาระการเก็บรักษาตู้สินค้าที่ท่าเรือ โดยการคำนวณพิธีการศุลกากรที่เดียวทั้งหมด และเลือกทยอยส่งสินค้าทีละส่วน ทีละตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งวิธีการนี้จะต้องทำการเรจรากับสายเรือเข้าของตู้สินค้า เพื่อขอสิทธิพิเศษในการยกเว้นค่าภาระตู้ (Demurrage/ Detention) ให้ด้วย ซึ่งตามปกติทั่วไปแล้ว ถ้าเป็นสายเรือที่ใช้กันเป็นประจำ และมีปริมาณการใช้งานที่แน่นอนแล้ว ทางสายเรือสามารถทำการยกเว้นค่าภาระในส่วนนี้ให้ได้ถึง 21 วัน เป็นกรณีปกติ ดังนั้นจะมีค่าใช้จ่าย คือ ค่าภาระฝาตู้ที่ท่าเรือ และค่าภาระในการจัดเรียงตู้สินค้าใหม่ ในกรณีที่ฝาตู้ไว้ในท่าเรือเกิน 7 วัน ซึ่งถือเป็นค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับการท่าเรือแห่งประเทศไทยโดยตรงซึ่งไม่สามารถยกเว้นได้ ดังนั้น จึงมีข้อดี และข้อด้อย ดังนี้

ข้อดี คือ ผู้รับสินค้าสามารถแบ่งล็อตการรับสินค้าเป็นล็อตย่อย ๆ ได้ ซึ่งทำให้ช่วยลดความหนาแน่นของความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บ รวมถึงค่าใช้จ่ายด้านภาระการท่าน้ำ เมื่อเทียบกับค่าใช้จ่ายด้านพิธีการ และเอกสารนั้น จะมีค่าใช้จ่ายที่ต่ำกว่า รวมถึงลดข้อด้อยในส่วนที่ต้องการ

ลินค้าเร่งด่วน ได้ เมื่อสินค้าทั้งหมด ได้รับการเดินพิธีการแล้วยังฝากตู้ไว้ที่ห้องเรือ มีมีความต้องการ ก็จะสามารถเข้ามารับออกໄไปได้ในทันที จึงมีความยืดหยุ่นที่สูงกว่า และค่าใช้จ่ายที่ถูกกว่าแบบที่ 1 เมื่อเป็นการขนส่งทางอากาศ

ข้อด้อย จะมีความยุ่งยากด้านการเดินพิธีการเอกสารศุลกากร รวมถึงต้องใช้ความละเอียด รอบคอบในการเลือกและจัดลำดับนำตู้สินค้าเข้า ซึ่งการดำเนินพิธีการศุลกากร ให้สินค้าทั้งหมด ในล็อตเดียว ในส่วนนี้ ถ้าเป็นการดำเนินพิธีการศุลกากรและเสียภาษีตามปกตินั้น จะมีข้อเสียเปรียบ อยู่เล็กน้อย เนื่องจากจะต้องจ่ายภาษีอากรขาเข้าให้ทั้งหมดเดียวกัน ถึงแม้ว่าจะแบ่งการนำเข้า เป็นล็อตย่อย ๆ ก็ตาม แต่ในกรณีจะไม่เกิดปัญหานั้น เพราะว่าคลังสินค้าที่ทางบริษัทใช้ในการ บริการนี้นั้นตั้งอยู่ในเขตปลอดอากร จึงไม่ต้องเสียภาษีและอากรแต่อย่างใด

ในส่วนสินค้าภายในประเทศนั้น จะเลือกการแบ่งล็อตย่อยสำหรับสินค้าที่ส่งจากโรงงาน ในจังหวัดชลบุรี (Compreisseur) และระยอง (Condensor & Fan) เนื่องจาก ระยะทาง และค่าขนส่ง ต่อเที่ยวที่ไม่สูง เมื่อเทียบกับต่างประเทศ ดังนั้นการแบ่งส่งเป็นหลาย ๆ เที่ยวจะไม่ส่งผลกระทบต่อ ต้นทุนมากนัก

ดังนั้น ในการเปรียบเทียบด้วยการลดต้นทุน โดยเปรียบเทียบทั้ง 2 วิธีการ ภายใต้เงื่อนไข ระดับการให้บริการที่ 95% นั้น จะพบว่า มีทั้งหมด 16 สัปดาห์ใน 2 ปี ที่ความต้องการในการใช้ พื้นที่นั้น มีมากกว่าขนาดพื้นที่ที่มีอยู่ และการเช่าพื้นที่เพิ่มเติมเพื่อจัดเก็บ จะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย เพิ่มเติมอยู่ที่ 173,550 บาท ซึ่งทั้ง 16 สัปดาห์นี้ อยู่ในช่วงเวลา 6 เดือน จาก 24 เดือน หรือ 2 ปี คือ ปี 2014 เดือนพฤษภาคม ปี 2015 ตั้งแต่เดือนกุมภาพันธ์ จนถึงเดือนมิถุนายนดังนั้น จึงเลือกที่จะใช้ วิธีการเก็บปัญหาที่เหมาะสมสำหรับแต่ละช่วงเวลา เข้ามาทำการศึกษาในช่วงเวลาที่ความต้องการในการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่

โดยเริ่มต้นจาก เดือนพฤษภาคม ปี 2014 ในสัปดาห์ที่ 14 ซึ่งมีปริมาณความต้องการพื้นที่ อยู่ที่ 1,227 พาเลต เกินไป 27 พาเลต ใน 1 อาทิตย์ คิดเป็นค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม 4,050 บาท ซึ่งเป็นเพียง สัปดาห์เดียวในปี 2014 ที่ความต้องการในการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ เนื่องจากเกินไปไม่มาก ดังนั้น จึงได้จำลองสถานการณ์โดยการแบ่งล็อตการส่งของ จาก ชลบุรี และระยอง เพราะเป็นการขนส่ง กายในประเทศซึ่งค่าใช้จ่ายไม่สูง โดยเริ่มในสัปดาห์ที่ 14 จากเดิมที่สั่งให้ส่งในสัปดาห์นั้น เที่ยวละ 15 พาเลต เปลี่ยนเป็นส่งในสัปดาห์ที่ 14 เที่ยวละ 10 พาเลต และในสัปดาห์ที่ 15 เที่ยวละ 15 พาเลต ซึ่งจะทำให้ปริมาณความต้องการในการใช้พื้นที่ในสัปดาห์ที่ 14 จากเดิม 1,227 พาเลต ลดลงเหลือ 1,197 พาเลต ซึ่งอยู่ในปริมาณที่บริการได้ ซึ่งในการแบ่งเที่ยวส่งสินค้าเป็น 2 เที่ยว นั้น มีค่าใช้จ่าย การขนส่งเพิ่มขึ้น 2,800 บาท (ค่ารถจากโรงงานระยอง 2,000 บาท และจากโรงงานชลบุรี 800 บาท)

แต่สามารถลดค่าใช้จ่ายจากการเช่าพื้นที่เพิ่มได้ถึง 4,050 บาท ดังนั้น โดยวิธีนี้เฉพาะในเดือน พฤษภาคม 2014 จะช่วยให้ประหยัดไปได้ 1,350 บาท

สำหรับในปี 2015 จากเดือนกุมภาพันธ์ จนถึง เดือน มิถุนายนนี้ เนื่องจากมีความต้องการในการใช้พื้นที่มากกว่าที่มีอยู่มาก โดยความต้องการสูงสุดอยู่ที่ 1,413 พาเลต ดังนั้นจึงจำเป็นต้องใช้ การศึกษาเบริญเทียบของ การแบ่งเลือต่อยอดสำหรับ LCV Clutch และ HCV Clutch ที่มีปริมาณมากเข้ามาคำนวณการด่วนนี้ เนื่องจากมี 2 วิธี คือ การแบ่งส่งเป็นเลือต่อยจากต้นทาง และ การเก็บคูณค่าที่ทำเรื่อปลายทางและทยอยส่ง จึงได้ทำการเบริญเทียบค่าใช้จ่ายของทั้ง 2 วิธี ดังนี้

วิธีการแบ่งเป็นเลือต่อยจากต้นทาง (วิธีที่ 1)

ค่าใช้จ่ายการขนส่งสินค้านี้โดยปกติแล้วจะแบ่งวิธีการคิดค่าใช้จ่ายเป็น 2 ส่วนใหญ่ ๆ คือ ค่าใช้จ่ายที่คิดต่อหน่วยการขนส่ง เช่น ตู้คอนเทนเนอร์ หรือปริมาณการขนส่งเป็นคิวบิกเมตร หรือตัน ดังนั้นค่าใช้จ่ายต่อ หน่วยการขนส่งนั้นจะไม่ได้รับผลกระทบถึงแม่ว่าจะส่งเป็นล็อตเด็ก หรือล็อตใหญ่ ก็จะต้องจ่ายตามที่ขนส่งจริง ๆ แต่ในอีกด้าน คือ ค่าใช้จ่ายที่คิดต่อครั้งการขนส่ง เช่นค่าเอกสารใบตราสั่ง ค่าบริการในการเดินพิธีการศุลกากร, ค่าธรรมเนียมศุลกากร เป็นต้น ซึ่ง การส่ง 1 ครั้งที่เพิ่มขึ้น จะมีค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้นตามตารางที่ 4-5

ตารางที่ 4-5 รายละเอียดค่าใช้จ่ายที่คิดเป็นต่อครั้งการขนส่ง สำหรับ LCV Clutch และ HCV Clutch (วิธีที่ 1)

รายละเอียดค่าใช้จ่าย	อัตราค่าใช้จ่ายต่อ 1 ครั้งการขนส่ง
การเดินพิธีการศุลกากร (ที่ประเทศต้นทาง)	1,920 บาท (คิดจาก 60 ยูโรสตูล่าร์)
ค่าเอกสารใบตราสั่ง (ที่ประเทศต้นทาง)	1,280 บาท (คิดจาก 40 ยูโรสตูล่าร์)
ค่าบริการ (ที่ประเทศต้นทาง)	1,600 บาท (คิดจาก 50 ยูโรสตูล่าร์)
ค่าเอกสารใบสั่งปล่อยสินค้า (ที่ประเทศไทย)	1,300 บาท
ค่าจัดการเอกสาร (ที่ประเทศไทย)	550 บาท
ค่าธรรมเนียมศุลกากร (ที่ประเทศไทย)	200 บาท
ค่าบริการ (ที่ประเทศไทย)	1,000 บาท
รวมค่าใช้จ่าย ต่อ 1 ครั้งการขนส่ง	7,850 บาท

อัตราแลกเปลี่ยน 1 ยูโรสตูล่าร์ เท่ากับ 32 บาท

วิธีการฝ่ากู้สินค้าที่ทำเรือโดยย่อนจ่ายค่าภาระการใช้ท่า (วิธีที่ 2)

โดยวิธีนี้จะต้องจ่ายค่าภาระการใช้ท่าตามอัตราค่าภาระที่การท่าเรือแห่งประเทศไทยได้กำหนดไว้ ตามภาพที่ 4-10 และภาพที่ 4-11

307. ค่าภาระการจัดเรียงตู้สินค้าใหม่ (RE-LOCATION CHARGE)



เป็นค่าจัดเรียงตู้สินค้า FCL ขนาดป้ายให้ไปออกนกเบดดิคากาคราช 7 วัน บัญชีส่วนกลางและรัตน์ การชนถ่ายของเรือในว่าจะมีการจัดเรียงตู้สินค้าที่ไม่หนักไปเก็บงาน เรียกเก็บเพิ่มอีก ในส่วน ดังนี้

	บาท/ตู้
307.1 ตู้สินค้าขนาด 20 ฟุต	300
307.2 ตู้สินค้าน้ำดี 40 ฟุต	510
307.3 ตู้สินค้าน้ำดีเกิน 40 ฟุต	600

ภาพที่ 4-10 อัตราค่าภาระการจัดเรียงตู้สินค้าเข้าใหม่ ณ ท่าเรือแหลมฉบัง

(ที่มา: ท่าเรือแหลมฉบัง, การท่าเรือแห่งประเทศไทย)

310. ค่าภาระฝ่ากู้สินค้า (CONTAINER STORAGE)



310.1 ตู้สินค้าเข้า (INWARD CONTAINER)

ตู้สินค้า FCL, LCL หรือตู้สินค้าเปล่า ได้รับยกเว้นค่าภาระฝ่ากู้สินค้า 3 วัน บัญชีส่วนกลางและรัตน์การชนถ่ายของเรือ

สำหรับตู้สินค้าที่บรรจุสินค้าเข้ามาต่อราย สินค้าจัดกล่องเบล หรือสินค้าติดตู้ไว้ให้มีจุดควบไห้ 61NC หรือ 141NF หรือต่ำกว่า ให้รับยกเว้นค่าภาระฝ่ากู้สินค้า 1 วัน บัญชีส่วนกลางและรัตน์การชนถ่ายของตู้สินค้าที่น้ำ

เมื่อหันดูระหว่างวัน เรียกเก็บเป็นรายวันในอัตรา ดังนี้

	บาท/ตู้/วัน		
	ระยะเวลาฝ่ากู้สินค้า (วัน)		
	1-7	8-14	ตั้งแต่ 15
310.1.1 ตู้มีล็อก			
310.1.1.1 ขนาด 20 ฟุต	125	250	400
310.1.1.2 ขนาด 40 ฟุต	250	500	800
310.1.1.3 ขนาดเกิน 40 ฟุต	310	620	990

ภาพที่ 4-11 อัตราค่าภาระการฝ่ากู้สินค้าเข้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง

(ที่มา: ท่าเรือแหลมฉบัง, การท่าเรือแห่งประเทศไทย)

โดยในเดือน พฤษภาคม ปี 2014 และตั้งแต่เดือนกุมภาพันธ์ จนถึงเดือน มิถุนายนปี 2015 การศึกษาแก้ไขปัญหา จะใช้การแบ่งลีด์อตการส่งของทั้งจากประเทศเกาหลีไทร์ (LCV Clutch และ HCV Clutch) และในประเทศจากจังหวัดชลบุรี (Compresseur) และจังหวัดระยอง (Condensor) ควบคู่กันไป โดยในเดือนพฤษภาคม 2014 นี้นั้น จะเพิ่มรอบจาก 1 เที่ยว เป็น 2 เที่ยว ของทั้งจังหวัดชลบุรี และจังหวัดระยอง ซึ่งจะมีค่าใช้จ่ายการขนส่งเพิ่มขึ้น 2,800 บาท ในในช่วงเวลา 5 เดือน ของปี 2015 นี้นั้น จากจังหวัดชลบุรีจะลดปริมาณการส่งต่อเที่ยว และเพิ่มรอบการส่ง จาก 30 พาเลต ต่อเที่ยว เดือนละ 2 เที่ยว ให้เปลี่ยนเป็น 15 พาเลตต่อเที่ยว เดือนละ 4 เที่ยว เดือนละ 1,600 บาท โดยใช้ระยะเวลา 5 เดือน ตามตารางที่ 4-6

ตารางที่ 4-6 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี
(ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 6 รอบเดือน ปี 2014 และ 2015
เดือน พฤษภาคม 2014 และเดือน กุมภาพันธ์ จนถึงเดือน มิถุนายน 2015)

รายละเอียด	จำนวนเงิน
ค่าใช้จ่ายขนส่งเดิม	13,600 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งใหม่	24,400 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งที่เพิ่มขึ้น	10,800 บาท

สำหรับการขนส่งจากประเทศเกาหลีไทร์นั้น วิธีแรกปรับปรุงโดยจาก 1 ลีด์อตการขนส่ง (4 ตู้คอนเทนเนอร์ขนาด 20 พุต เข้าในสัปดาห์แรก) ให้เปลี่ยนเป็น 3 ลีด์อตการขนส่ง (ตู้ที่ 1 เข้าสัปดาห์แรก, ตู้ที่ 2 เข้าสัปดาห์ที่สอง, ตู้ที่ 3 และ 4 เข้าสัปดาห์ที่สี่) และวิธีที่สอง คือ ขนส่งเข้ามาเป็นล็อตเดียว และดำเนินพิธีการศุลกากรทั้งหมดทุกตู้ แต่ให้ขนส่งเข้าคลังสินค้าโดยการทยอยเข้ารายละเอียดของการจัดตู้ใหม่อ่อนกับวิธีแรก และมีรายละเอียดค่าใช้จ่ายค่าภาระฝากรถตู้สินค้า ตามตารางที่ 4-7 และหลังจากได้ค่าใช้จ่ายต่อเดือนของทั้ง 2 วิธีแล้ว จึงนำมาเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมระหว่าง 2 วิธี ตามตารางที่ 4-8

ตารางที่ 4-7 รายละเอียดการคิดค่าภาระฝากรถสินค้า (วิธีที่ 2)
 (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 5 รอบเดือน

ตารางการคิดค่าภาระฝากรถสินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบังต่อตู้คอนเทนเนอร์ 20 ฟุต		
ตู้ที่	ช่วงเวลาที่ส่ง	รายละเอียดการค่าใช้จ่าย
1	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
2	สัปดาห์ที่ 2	875 บาท (คิดจาก 125 บาท * 7 วัน)
3	สัปดาห์ที่ 4	5,725 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
4	สัปดาห์ที่ 4	5,725 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
ค่าใช้จ่ายเพิ่มต่อเดือน		12,325 บาท

ตารางที่ 4-8 เปรียบเทียบค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมของทั้ง 2 วิธี (ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3)

รายละเอียด	วิธีที่ 1/ บาท	วิธีที่ 2/ บาท
ค่าใช้จ่ายเดิม (ขนส่ง 1 ครั้ง ต่อเดือน)	7,850 บาท	0 บาท
ค่าใช้จ่ายใหม่ (ขนส่ง 3 ครั้ง ต่อเดือน)	23,550 บาท	12,325 บาท
มีค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้นต่อเดือน	15,700 บาท	12,325 บาท
ค่าใช้จ่ายในระยะเวลา 5 เดือน	78,500 บาท	61,625 บาท

จากตารางที่ 4-8 จะเห็นได้ว่า วิธีที่ 2 สำหรับสินค้าจากประเทศเกาหลีใต้นั้น จะมีค่าใช้จ่ายที่ต่ำกว่า รวมถึงข้อดีคือความยืดหยุ่นกรณีต้องการสินค้าค่อนจะมีมากกว่าวิธีที่ 1 เนื่องจากสินค้าได้มาอยู่ที่ประเทศไทยแล้ว ดังนั้นจากการเปรียบเทียบ จึงเลือกใช้วิธีที่ 2 สำหรับ LCV Clutch และ HCV Clutch โดยใช้เวลา 5 เดือน และเมื่อปรับปรุงโดยการใช้ทั้ง 2 วิธีการทั้งจากในประเทศ และต่างประเทศตามที่กล่าวมานี้ พนักงานต้องการในการใช้พื้นที่นั้นลดลง ตามตารางที่ 4-9

ตารางที่ 4-9 เมริยบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ก่อน และหลังปรับปรุง
(ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3) เมริยบเทียบเฉพาะช่วงเวลาที่เกิน

Summary	AVERAGE DEMAND ± 50%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 95%	
Inventory	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2014-W19	1,227	1,197
2015-W5	1,224	1,098
2015-W9	1,254	1,128
2015-W10	1,241	1,151
2015-W11	1,207	1,102
2015-W14	1,252	1,141
2015-W16	1,276	1,171
2015-W17	1,265	1,184
2015-W18	1,413	1,287
2015-W19	1,356	1,185
2015-W20	1,273	1,168
2015-W21	1,218	1,203
2015-W22	1,349	1,208
2015-W23	1,315	1,210
2015-W24	1,258	1,138
2015-W25	1,229	1,214
จำนวนสัปดาห์ที่ พื้นที่ไม่เพียงพอ	16	5

หลังจากปรับปรุงแล้วช่วงสัปดาห์ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินนั้น จะลดลงจาก 16 สัปดาห์ เหลือเพียง 5 สัปดาห์ รวมถึงค่าใช้จ่ายต้นทุนในการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติมก็ลดลงตาม ตารางที่ 4-10 และตารางที่ 4-11

ตารางที่ 4-10 รายละเอียดต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม หลังจากการปรับปรุง
(ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3)

Situation – AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ – AFTER IMPROVEMENT		
Effect When Space Require Over 1200 Pallets (1 Pallet Equivalent 1 CBM)		
Condition - SL 95%		
Week	Cost (Baht)	Space Requirement
2015-W18	13,050	1,287
2015-W21	450	1,203
2015-W22	1,200	1,208
2015-W23	1,500	1,210
2015-W25	2,100	1,214
Total Expense	18,300	1,287

ตารางที่ 4-11 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง
(ระดับบริการ 95% - สถานการณ์ที่ 3)

รายละเอียด	ค่าใช้จ่าย/ บาท
ต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มก่อนการปรับปรุง	173,550 บาท
ค่าใช้จ่ายในการปรับปรุงจาก แผนที่ 2	72,425 บาท
ต้นทุนคงเหลือของการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติมหลังการปรับปรุง	18,300 บาท
ส่วนที่ประหยัดต้นทุนไปได้จากการปรับปรุง	82,825 บาท

กล่าวโดยสรุปสำหรับผลที่ได้ภายใต้ระดับการให้บริการที่ 95% นั้น จะมี 1 สถานการณ์ ที่มีความต้องการในการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ คือ สถานการณ์ที่ 3 แบบเพื่อความต้องการผันแปร 50% ซึ่งใน 2 ปีที่ทำการศึกษานั้น มี 16 สัปดาห์ ที่มีความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และมี ค่าใช้จ่ายในการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติมเป็นจำนวน 173,550 บาท ซึ่งหลังจากที่ได้ทำการศึกษาและ ปรับปรุงรูปแบบวิธีการสั่งสินค้าเข้ามาเก็บไว้ในคลังสินค้าในช่วงที่มีความต้องการในการใช้พื้นที่ สูงนั้น พบร่วมกับ สามารถประหยัดต้นทุนไปได้ถึง 82,825 บาท หรือคิดเป็น 47.72%

หลังจากที่ได้ผลการศึกษาและปรับปรุงในระดับการให้บริการที่ 95% แล้ว จึงได้ทดลองเลือกทำการศึกษาสำหรับในอีกทางเลือกหนึ่ง คือ ระดับการให้บริการที่ 99.9% เพื่อจะได้รับทราบและเตรียมการไว้ล่วงหน้า สำหรับกรณีที่ผู้ใช้บริการต้องการพัฒนาหรือเพิ่มระดับการให้บริการที่สูงขึ้น เนื่องจากตลาดหลักการขายของอุปกรณ์อะไหล่รถยนต์นั้น มีอัตราการเปลี่ยนกันค่อนข้างสูง จึงจำเป็นต้องมีการศึกษาทางเลือกเพื่อไว้ในอนาคต ว่าความสามารถในการให้บริการของบริษัทจะสามารถรองรับความต้องการของลูกค้าได้หรือไม่ และจะต้องเตรียมการอย่างไร หรือให้คำปรึกษาแนะนำผู้ใช้บริการอย่างไร

ในระดับการให้บริการที่ 99.9% นั้น ทั้ง 3 สถานการณ์ มีความต้องการในการใช้พื้นที่สูงสุดมากกว่าที่มีอยู่ชั่นเดียวกันทั้งหมด แต่จะต่างกันที่ปริมาณ และช่วงเวลา ดังนี้หลักวิธีการในการศึกษาแก้ปัญหานี้ จะใช้วิธีเดียวกันแต่จะแตกต่างกันในด้านรายละเอียดปลีกย่อย เช่น การจัดสรรเวลาในการส่ง และความถี่ในการส่ง ในสถานการณ์ที่ 1 ในระดับการให้บริการที่ 99.9% มี 13 สัปดาห์ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 31,950 บาท ดังนั้น วิธีการแก้ไขปัญหาในช่วงเวลาดังกล่าว ในช่วงระยะเวลา 10 เดือนนั้น จึงต้องหารือที่มีค่าใช้จ่ายให้น้อยที่สุด และสามารถลดความต้องการในการใช้พื้นที่ให้ได้มากที่สุด จึงเลือกใช้วิธีการเดียวกันโดยเพิ่มความถี่ของการสั่งของจากโรงงานจังหวัดชลบุรี รายละเอียดค่าใช้จ่ายตามตารางที่ 4-12 ใช้ระยะเวลา 10 เดือน และการฝากตู้คอนเทนเนอร์ไว้ที่ท่าเรือแหลมฉบัง โดยจ่ายค่าภาระการท่า ซึ่งจะใช้วิธีนี้ 3 เดือน ในเดือน มีนาคม, มิถุนายน และสิงหาคม ปี 2015 ซึ่งมีรายละเอียดต้นทุนค่าใช้จ่ายตามตารางที่ 4-13

ตารางที่ 4-12 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบสั่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1 - 10 เดือน ปี 2015)

รายละเอียด	จำนวนเที่ยว x ค่าขนส่งต่อ เที่ยว	จำนวนเงิน
ค่าใช้จ่ายขนส่งเดิน	20 เที่ยว x 800 บาท	16,000 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งใหม่	33 เที่ยว x 800 บาท	26,400 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งที่เพิ่มขึ้น	10,400 บาท	

ตารางที่ 4-14 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	SL 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2015-W40	1,209	1,194
2015-W44	1,209	1,194
2015-W48	1,209	1,194
Total Expense	31,950	0

ตารางที่ 4-15 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประยัดจากการปรับปรุง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1)

รายละเอียด	ค่าใช้จ่าย/ บาท
ต้นทุนการเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มก่อนการปรับปรุง	31,950 บาท
ค่าใช้จ่ายจากการปรับปรุง จากแผนที่ 2	19,175 บาท
ต้นทุนคงเหลือของ การเช่าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม	0 บาท
หลังการปรับปรุง	
ส่วนที่ประยัดต้นทุนไปได้จากการปรับปรุง	12,775 บาท

ผลที่ได้หลังจากการปรับปรุง ช่วงสัปดาห์ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินนี้ จะลดลงจาก 13 สัปดาห์ จนสามารถบริหารจัดการใช้พื้นที่จัดเก็บได้เพื่อเพียงห้าหมื่น ตามตารางที่ 4-14 ซึ่งค่าใช้จ่ายการปรับปรุงรูปแบบวิธีการสั่งสินค้านี้ อยู่ที่ 19,175 บาท จะช่วยให้ลดต้นทุนในการเช่าพื้นที่เพิ่มเติมได้ถึง 31,950 บาท คิดเป็นส่วนที่ประยัดไปได้ถึง 12,775 บาท หรือคิดเป็น 39.98 % ตามรายละเอียดในตารางที่ 4-15

ในสถานการณ์ที่ 2 ในระดับการให้บริการที่ 99.9% มี 25 สัปดาห์ที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 205,800 บาท ซึ่งในสถานการณ์ที่ 2 นี้ มีช่วงเวลา 12 เดือนที่จะใช้วิธีการเก็บไข่ปลาในช่วงเวลาดังกล่าว จึงต้องหาวิธีที่มีค่าใช้จ่ายให้น้อยที่สุด และสามารถลดความต้องการในการใช้พื้นที่ให้ได้มากที่สุด จึงเลือกใช้วิธีการเดียวกัน โดยเพิ่มความถี่ของการ

ตารางที่ 4-13 รายละเอียดค่าใช้จ่ายการฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1)

ตารางการคิดค่าใช้จ่ายการฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง ต่อ ตู้คอนเทนเนอร์ 20 ฟุต		
ตู้ที่	ช่วงเวลาที่ส่ง	รายละเอียดการค่าใช้จ่าย
1	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
2	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
3	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
4	สัปดาห์ที่ 3	2,925 บาท (คิดจาก $125*7 + 250*7 + 300$ บาท)
ค่าใช้จ่ายเพิ่มต่อเดือน		2,925 บาท
ค่าใช้จ่ายทั้ง 3 เดือน		8,775 บาท

ตารางที่ 4-14 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และหลังปรับปรุง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 1) เปรียบเทียบเฉพาะช่วงเวลา

Summary	AVERAGE DEMAND	
	TOTAL INVENTORY (PALLET)	
	SL 99.9%	
Inventory	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2015-W5	1,209	1,194
2015-W9	1,232	1,172
2015-W10	1,218	1,173
2015-W14	1,209	1,194
2015-W18	1,209	1,194
2015-W22	1,232	1,172
2015-W23	1,218	1,173
2015-W31	1,232	1,172
2015-W32	1,218	1,173
2015-W36	1,209	1,194

สั่งของจากโรงงานจังหวัดชลบุรี รายละเอียดค่าใช้จ่ายตามตารางที่ 4-16 ใช้ระยะเวลา 7 เดือน ในเดือน พฤษภาคม, มิถุนายน, สิงหาคม, กันยายน, ตุลาคม, พฤศจิกายน, ธันวาคม ปี 2015 และ การฝากตู้คอนเทนเนอร์ไว้ที่ท่าเรือแหลมฉบัง โดยจ่ายค่าภาระการท่า ซึ่งจะใช้วันนี้ เดือน ในเดือน กรกฎาคม ปี 2014 และตั้งแต่เดือนมกราคม จนถึงเดือน สิงหาคม ปี 2015 ซึ่งมีรายละเอียดตื้นทุน ค่าใช้จ่าย ตามตารางที่ 4-17

ตารางที่ 4-16 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2 - 7 เดือน ปี 2015)

รายละเอียด	จำนวนเที่ยว x ค่าขนส่งต่อเที่ยว	จำนวนเงิน
ค่าใช้จ่ายขนส่งเดิม	14 เที่ยว x 800 บาท	11,200 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งใหม่	25 เที่ยว x 800 บาท	20,000 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งที่เพิ่มขึ้น		8,800 บาท

ตารางที่ 4-17 รายละเอียดค่าใช้ภาระฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2) ทั้งหมด 9 เดือน

ตารางการคิดค่าภาระฝากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบังต่อตู้คอนเทนเนอร์ 20 ฟุต		
ตู้ที่	ช่วงเวลาที่ส่ง	รายละเอียดการค่าใช้จ่าย
1	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
2	สัปดาห์ที่ 2	875 บาท (คิดจาก 125 บาท * 7 วัน)
3	สัปดาห์ที่ 4	5,725 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
4	สัปดาห์ที่ 4	5,725 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
ค่าใช้จ่ายเพิ่มต่อเดือน		12,325 บาท
หมายเหตุ เดือนกรกฎาคม ปี 2014		875 บาท เนื่องจากเดือนเพียง 1 ตู้เข้าสัปดาห์ที่ 2
หมายเหตุ เดือนเมษายน ปี 2015		11,450 บาท เนื่องจากเดือนเพียง 2 ตู้เข้าสัปดาห์ที่ 4 (ตู้ที่ 2 ในสัปดาห์ที่ 2 เนื่องจากหยุดช่วงสงกรานต์จึงเดือนเข้า เร็วขึ้น)
ค่าใช้จ่ายทั้งหมด		98,600 บาท (12,325*7 + 875 + 11,450)

ตารางที่ 4-18 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	SL 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2015-W33	1,213	1,135
2015-W34	1,193	1,220
2015-W36	1,208	1,220
2015-W44	1,202	1,214
2015-W48	1,212	1,224
2015-W49	1,175	1,202
จำนวนสัปดาห์ที่พื้นที่ไม่เพียงพอ	25	13
Total Expense	205,800	47,550

ตารางที่ 4-19 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง

(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2)

รายละเอียด	ค่าใช้จ่าย/ บาท
ต้นทุนการเข้าพื้นที่จัดเก็บเพิ่ม ก้อนการปรับปรุง	205,800 บาท
ค่าใช้จ่ายจากการปรับปรุง จากแผนที่ 2	107,400 บาท
ต้นทุนคงเหลือของการเข้าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติม หลังการปรับปรุง	47,550 บาท
ส่วนที่ประหยัดต้นทุนไปได้จากการปรับปรุง	50,850 บาท

ผลที่ได้หลังจากการปรับปรุง ช่วงสัปดาห์ที่ 1 ความต้องการใช้พื้นที่เกินนี้ จะลดลงจาก 25 สัปดาห์ เหลือ 13 สัปดาห์ ตามตารางที่ 4-18 ซึ่งค่าใช้จ่ายการปรับปรุงรูปแบบวิธีการสั่งสินค้านั้นอยู่

ตารางที่ 4-18 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และหลังปรับปรุง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 2) เปรียบเทียบเฉพาะช่วงเวลา

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	SL 99.9%	
Inventory	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2014-W28	1,225	1,180
2015-W2	1,225	1,135
2015-W5	1,281	1,170
2015-W6	1,243	1,153
2015-W9	1,302	1,191
2015-W10	1,287	1,197
2015-W11	1,252	1,162
2015-W12	1,238	1,238
2015-W14	1,279	1,189
2015-W16	1,232	1,142
2015-W17	1,206	1,206
2015-W18	1,342	1,216
2015-W19	1,294	1,231
2015-W20	1,228	1,150
2015-W21	1,186	1,213
2015-W22	1,327	1,228
2015-W23	1,305	1,242
2015-W24	1,265	1,182
2015-W25	1,246	1,263
2015-W27	1,231	1,147
2015-W31	1,275	1,176
2015-W32	1,254	1,191

ที่ 107,400 บาท จะช่วยให้ต้นทุนในการซ่อมพื้นที่เพิ่มเติมจาก 205,800 บาท ลดลงเหลือ 47,550 บาท คิดเป็นส่วนที่ประหดัคไปได้ถึง 50,850 บาท หรือคิดเป็น 24.71% ตามรายละเอียดในตารางที่ 4-19

ในสถานการณ์ที่ 3 ในระดับการให้บริการที่ 99.9% มีถึง 99 สปีด้าที่ความต้องการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ และจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 2,909,550 บาท ซึ่งในสถานการณ์ที่ 3 นี้ มีช่วงเวลาทั้งหมด 24 เดือน ที่จะใช้วิธีการแก้ไขปัญหาในช่วงเวลาดังกล่าว แต่เนื่องจากปริมาณความต้องการพื้นที่ที่สูงมาก จึงต้องใช้วิธีที่มีค่าใช้จ่ายให้น้อยที่สุด และสามารถลดความต้องการในการใช้พื้นที่ให้ได้มากที่สุด จึงเลือกใช้วิธีการเดียวกัน โดยเพิ่มความถี่ของการสั่งของจากโรงงานจังหวัดชลบุรีรายละเอียดค่าใช้จ่ายตามตารางที่ 4-20 ใช้ระยะเวลา 24 เดือน และการฝ่ากู้คุณเห็นเนอร์ไว้ที่ทำเรื่อแหลมฉบังโดยจ่ายค่าภาระการท่า ซึ่งจะใช้วิธีนี้กับทั้งสินค้าที่มาจากทุก ๆ ที่ สำหรับสินค้าประเภท LCV Clutch และ HCV Clutch ที่ได้ทำการศึกษากับสถานการณ์อื่น ๆ นั้น ในสถานการณ์ที่ 3 นี้ จะใช้วิธีกระจายสินค้าเข้าให้เท่า ๆ กัน (ต่างจากสถานการณ์อื่น เนื่องจากในสถานการณ์นี้เก็บทุกสปีด้าที่มีความต้องการในการใช้พื้นที่มากกว่าที่มีอยู่) โดยในปี 2014 ซึ่งมีปริมาณ 3 ตู้คุณเห็นเนอร์ต่อเดือน จะกระจายให้เข้าสปีด้าทั้ง 1 ตู้ ในสปีด้าที่ 1, 2 และ 3 เช่นเดียวกันกับปี 2015 ซึ่งมีปริมาณ 4 ตู้คุณเห็นเนอร์ต่อเดือน จะกระจายให้เข้า 1 ตู้คุณเห็นเนอร์ ต่อสปีด้า จากสปีด้าที่ 1 ถึง 4 และสำหรับสินค้าที่ขนส่งโดยตู้ 40 ฟุตคุณเห็นเนอร์นั้น เนื่องจากค่าภาระฝ่าตู้สินค้าแบบ 40 ฟุตนั้น จะมีค่าใช้จ่ายสูงกว่าแบบ 20 ฟุตถึง 1 เท่าตัว ดังนั้น ถ้าฝ่าไว้ในระยะเวลาหนาน เมื่อเทียบกับพื้นที่ที่ลดลงไปนั้น จะไม่คุ้มทุนกัน ดังนั้นในกรณีตู้สินค้าแบบ 40 ฟุตนั้น จึงจะทำการฝ่าเพียงแต่ 1 ซึ่งมีรายละเอียดต้นทุนค่าใช้จ่ายของตู้คุณเห็นเนอร์ แบบ 20 ฟุต ตามตารางที่ 4-21 และ แบบ 40 ฟุต ตามตารางที่ 4-22

ตารางที่ 4-20 รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการเพิ่มรอบส่งสินค้าจากโรงงานชลบุรี

(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3 - 24 เดือน)

รายละเอียด	จำนวนเที่ยว x ค่าขนส่งต่อเที่ยว	จำนวนเงิน
ค่าใช้จ่ายขนส่งเดิม	48 เที่ยว x 800 บาท	38,400 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งใหม่	100 เที่ยว x 800 บาท	80,000 บาท
ค่าใช้จ่ายขนส่งที่เพิ่มขึ้น		41,600 บาท

ตารางที่ 4-21 รายละเอียดค่าใช้การระฟากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 24 เดือน

ตารางการคิดค่าภาระฝากรถสินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง ต่อ ตู้คอนเทนเนอร์ 20 ฟุต		
ตู้ที่	ช่วงเวลาที่ส่ง	รายละเอียดการค่าใช้จ่าย
1	สัปดาห์ที่ 1	ไม่มีค่าใช้จ่าย
2	สัปดาห์ที่ 2	875 บาท (คิดจาก 125 บาท * 7 วัน)
3	สัปดาห์ที่ 3	2,925 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
4	สัปดาห์ที่ 4	5,725 บาท (คิดจาก 125*7 + 250*7 + 400*7 + 300 บาท)
ค่าใช้จ่ายเพิ่มต่อเดือน ของปี 2014		3,800 บาท
ค่าใช้จ่ายเพิ่มต่อเดือน ของปี 2015		9,525 บาท
หมายเหตุ เดือนเมษายน ปี 2014		8,650 บาท เนื่องจากสัปดาห์ที่ 2 หยุดสงกรานต์ จึงเลื่อนไปสัปดาห์ที่ 3 และสัปดาห์ที่ 4
หมายเหตุ เดือนเมษายน ปี 2015		14,375 บาท เนื่องจากสัปดาห์ที่ 2 หยุดสงกรานต์ ตู้ที่ 2 จึงเข้าสัปดาห์ที่ 3 และ ตู้ที่ 3 และ 4 ไปเข้าสัปดาห์ที่ 4
ค่าใช้จ่ายทั้งหมด		169,600 บาท ($3,800*11$) + 8,650 + (9,525*11) + 14,375

ตารางที่ 4-22 รายละเอียดค่าใช้การระฟากตู้สินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง (แบบ 40 ฟุต)
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3) ทั้งหมด 24 เดือน

ตารางการคิดค่าภาระฝากรถสินค้า ณ ท่าเรือแหลมฉบัง ต่อ 1 ตู้คอนเทนเนอร์ 40 ฟุต	
ระยะเวลาที่ฝากรถ	รายละเอียดการค่าใช้จ่าย
1 สัปดาห์	1,750 บาท (คิดจาก 250 บาท * 7 วัน)
จำนวนตู้ที่ฝากรหัสหนดในปี 2014-2015	ค่าใช้จ่ายทั้งหมด
55 ตู้	96,250 บาท

ตารางที่ 4-23 เปรียบเทียบผลความต้องการในการใช้พื้นที่ ก่อน และหลังปรับปรุง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 99.9%	
Inventory	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
START	1,153	1,153
2014-W1	1,114	1,114
2014-W2	1,349	1,181
2014-W3	1,345	1,280
2014-W4	1,358	1,348
2014-W5	1,282	1,282
2014-W6	1,383	1,283
2014-W7	1,357	1,249
2014-W8	1,305	1,295
2014-W9	1,278	1,278
2014-W10	1,387	1,287
2014-W11	1,360	1,252
2014-W12	1,316	1,306
2014-W13	1,290	1,290
2014-W14	1,197	1,197
2014-W15	1,337	1,247
2014-W16	1,274	1,184
2014-W17	1,330	1,270
2014-W18	1,397	1,397
2014-W19	1,549	1,449
2014-W20	1,570	1,462
2014-W21	1,472	1,462

ตารางที่ 4-23 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2014-W22	1,407	1,407
2014-W23	1,516	1,411
2014-W24	1,497	1,379
2014-W25	1,463	1,443
2014-W26	1,443	1,433
2014-W27	1,359	1,359
2014-W28	1,564	1,464
2014-W29	1,488	1,380
2014-W30	1,400	1,390
2014-W31	1,330	1,330
2014-W32	1,420	1,320
2014-W33	1,383	1,275
2014-W34	1,318	1,308
2014-W35	1,280	1,280
2014-W36	1,398	1,293
2014-W37	1,379	1,261
2014-W38	1,344	1,324
2014-W39	1,324	1,314
2014-W40	1,240	1,240
2014-W41	1,339	1,239
2014-W42	1,313	1,205
2014-W43	1,259	1,249
2014-W44	1,232	1,252

ตารางที่ 4-23 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2014-W45	1,331	1,231
2014-W46	1,305	1,197
2014-W47	1,222	1,212
2014-W48	1,165	1,165
2014-W49	1,286	1,181
2014-W50	1,265	1,147
2014-W51	1,180	1,160
2014-W52	1,153	1,143
2014-W53	1,153	1,153
2015-W1	1,404	1,294
2015-W2	1,487	1,442
2015-W3	1,461	1,446
2015-W4	1,451	1,451
2015-W5	1,585	1,429
2015-W6	1,563	1,392
2015-W7	1,513	1,453
2015-W8	1,492	1,492
2015-W9	1,644	1,488
2015-W10	1,631	1,460
2015-W11	1,575	1,515
2015-W12	1,521	1,521
2015-W13	1,380	1,395
2015-W14	1,565	1,424

ตารางที่ 4-23 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2015-W15	1,508	1,367
2015-W16	1,589	1,484
2015-W17	1,578	1,578
2015-W18	1,724	1,598
2015-W19	1,634	1,463
2015-W20	1,514	1,454
2015-W21	1,424	1,424
2015-W22	1,526	1,370
2015-W23	1,501	1,330
2015-W24	1,455	1,395
2015-W25	1,434	1,434
2015-W26	1,330	1,330
2015-W27	1,403	1,247
2015-W28	1,328	1,157
2015-W29	1,252	1,172
2015-W30	1,313	1,313
2015-W31	1,463	1,304
2015-W32	1,450	1,273
2015-W33	1,404	1,335
2015-W34	1,386	1,374
2015-W35	1,281	1,281
2015-W36	1,390	1,234
2015-W37	1,345	1,174

ตารางที่ 4-23 (ต่อ)

Summary	AVERAGE DEMAND ± 20%	
	TOTAL INVENTORY (PALLETS)	
	Service Level 99.9%	
Inventory	ก้อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
2015-W38	1,271	1,211
2015-W39	1,226	1,226
2015-W40	1,360	1,204
2015-W41	1,338	1,167
2015-W42	1,288	1,228
2015-W43	1,265	1,265
2015-W44	1,399	1,243
2015-W45	1,355	1,184
2015-W46	1,281	1,221
2015-W47	1,238	1,238
2015-W48	1,397	1,238
2015-W49	1,398	1,221
2015-W50	1,299	1,230
2015-W51	1,277	1,184
2015-W52	1,277	1,277
จำนวนสัปดาห์ที่พนัก ไม่เพียงพอ	99	88
Total Expense	2,909,550	1,861,200

ตารางที่ 4-24 สรุปผล และค่าใช้จ่ายและส่วนที่ประหยัดจากการปรับปรุง
(ระดับบริการ 99.9% - สถานการณ์ที่ 3)

รายละเอียด	ค่าใช้จ่าย/ บาท
ต้นทุนการเข้าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มก่อนการปรับปรุง	2,909,550 บาท
ค่าใช้จ่ายจากการปรับปรุง จากแผนที่ 2	307,450 บาท
ต้นทุนคงเหลือของการเข้าพื้นที่จัดเก็บเพิ่มเติมหลังการปรับปรุง	1,861,200 บาท
ส่วนที่ประหยัดต้นทุนไปได้จากการปรับปรุง	740,900 บาท

ผลที่ได้หลังจากการปรับปรุง ช่วงสัปดาห์ที่ 99 ลดลงจาก 99 สัปดาห์ เหลือ 88 สัปดาห์ ตามตารางที่ 4-23 ซึ่งค่าใช้จ่ายการปรับปรุงรูปแบบวิธีการสั่งสินค้านั้นอยู่ที่ 307,450 บาท จะช่วยให้ต้นทุนในการเข้าพื้นที่เพิ่มเติมจาก 2,909,550 บาท ลดลงเหลือ 1,861,200 บาท คิดเป็นส่วนที่ประหยัดไปได้ถึง 740,900 บาท หรือคิดเป็น 25.46 % ตามรายละเอียดในตารางที่ 4-24

ตารางที่ 4-25 สรุปค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นในแต่ละวิธีการ ทั้ง 2 ระดับบริการ

รายละเอียด	ระดับบริการ 95%		
	สถานการณ์ 1	สถานการณ์ 2	สถานการณ์ 3
ดำเนินการตามแผนเดิม	-	-	173,550 บาท
แผนปรับปรุง 1	-	-	107,600 บาท
แผนปรับปรุง 2	-	-	90,725 บาท
รายละเอียด	ระดับบริการ 99.9%		
	สถานการณ์ 1	สถานการณ์ 2	สถานการณ์ 3
ดำเนินการตามแผนเดิม	31,950 บาท	205,800 บาท	2,909,550 บาท
แผนปรับปรุง 1	33,950 บาท	184,950 บาท	2,470,050 บาท
แผนปรับปรุง 2	19,175 บาท	154,950 บาท	2,231,650 บาท

จากการสรุปผลในตารางที่ 4-25 พบว่า ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นในแต่ละแผนการปรับปรุง ในแต่ละสถานการณ์ ทั้ง 2 ระดับบริการ นั้น แผนปรับปรุงวิธีที่ 2 จะมีค่าใช้จ่ายน้อยที่สุด ทั้ง 2 ระดับ บริการ โดยในระดับบริการที่ 95% นั้น จะมีค่าใช้จ่ายเกิดขึ้นในสถานการณ์ที่ 3 เพียงสถานการณ์เดียว โดยต้นทุนค่าใช้จ่าย คือ 90,725 บาท และเมื่อทำการศึกษาในระดับบริการที่ 99.9% นั้น พบว่า แผนปรับปรุงวิธีที่ 2 นั้น มีค่าใช้จ่ายรวมทั้ง 3 สถานการณ์ที่ต่ำที่สุด เช่นกัน ในสถานการณ์ที่ 1 มี ค่าใช้จ่าย 19,175 บาท ในสถานการณ์ที่ 2 มีค่าใช้จ่าย 154,950 บาท และในสถานการณ์ที่ 3 มี ค่าใช้จ่าย 2,231,650 บาท ดังนั้นสรุปได้ว่า ผู้ให้บริการ ควรจะเลือกแผนการปรับปรุงโดยใช้วิธีที่ 2

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย และข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาการพยากรณ์ยอดขายเพื่อจำลองสถานการณ์ความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บในคลังสินค้าปลดอากรที่เขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนครที่มีพื้นที่จัดเก็บจำกัดที่ 1,200 พาเดต การปรับปรุงวิธีการและปรับเปลี่ยนระยะเวลาในการจัดรับสินค้าเข้ามาจัดเก็บในคลังสินค้านั้น จะสามารถช่วยให้ช่วยวิจัยการพื้นที่ให้เพียงพอ กับความต้องการในการจัดเก็บให้เพียงพอ หรือมีประสิทธิภาพขึ้นได้ รวมถึงประยุกต์ใช้จ่ายที่เกิดขึ้นเนื่องจากต้องหาพื้นที่เพิ่มในกรณีที่พื้นที่ไม่เพียงพอ สามารถสรุปผลออกเป็นส่วน ๆ ดังนี้

ผลการทดลอง

ผลข้อมูลการพยากรณ์ยอดขายและความต้องการในการใช้พื้นที่เมื่อพื้นที่การจัดเก็บมีจำกัด
ผลที่ได้จากการพยากรณ์ยอดขายนั้น พบว่า ในสถานการณ์ที่มีความไม่แน่นอนมากนั้น จะส่งผลให้ลดลงความต้องการในการใช้พื้นที่นั้นมากกว่าสถานการณ์ที่มีความไม่แน่นอนที่น้อยกว่า เช่นเดียวกับระดับการให้บริการสูงกว่าเดิม จะส่งผลให้ความต้องการใช้พื้นที่มากกว่าด้วย เช่นกัน เนื่องจากพื้นที่ของคลังสินค้าที่นำมาศึกษานั้นมีความสามารถในการรองรับสินค้าได้ 1,200 พาเดต ซึ่งในแต่ละสถานการณ์ ของแต่ละระดับการให้บริการนั้น จะมีช่วงเวลาที่พื้นที่ในการจัดเก็บ มีไม่เพียงพอ ผลที่ได้ในระดับการให้บริการ 95% นั้น มีเพียงสถานการณ์ที่ 3 ที่มีความต้องการในการใช้พื้นที่เกินกว่าที่มีอยู่ โดยประมาณความต้องการสูงสุดอยู่ที่ 1,413 พาเดต และ มีช่วงเวลาที่พื้นที่ในการจัดเก็บมีไม่เพียงพอถึง 16 สัปดาห์ เมื่อเทียบกับอีก 2 สถานการณ์ที่ยังเพียงพออยู่ ในสถานการณ์ที่ 1 คือ 1,006 พาเดต และ สถานการณ์ที่ 2 คือ 1,109 พาเดต แต่เมื่อเพิ่มระดับการให้บริการเป็น 99.9% จะมีพื้นที่ไม่เพียงพอทั้ง 3 สถานการณ์ ในสถานการณ์ที่ 1 คือ 1,232 พาเดต ซึ่งพื้นที่ไม่เพียงพอ 13 สัปดาห์, สถานการณ์ที่ 2 คือ 1,342 พาเดต ซึ่งพื้นที่ไม่เพียงพอ 25 สัปดาห์ และ สถานการณ์ที่ 3 คือ 1,724 พาเดต ซึ่งพื้นที่ไม่เพียงพอ 99 สัปดาห์

ค่าใช้จ่ายที่การเกิดจากการที่พื้นที่ไม่เพียงพอในการจัดเก็บ

เนื่องจากผู้ให้บริการจะต้องจัดหาพื้นที่ในการจัดเก็บให้เพียงพอ กับความต้องการ ซึ่งถ้า เกิดเหตุการณ์ที่พื้นที่ในการจัดเก็บที่ผู้ให้บริการได้จัดเตรียมเอาไว้มีไม่เพียงพอ ทางผู้ให้บริการ จะต้องหาพื้นที่ในการรองรับสินค้าดังกล่าว ซึ่งมีต้นทุนค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บอยู่ที่ 150 บาท ต่อ 1 อาทิตย์ ต่อ 1 พาเดต จากผลการพยากรณ์ยอดขายและความต้องการในการใช้พื้นที่นั้น พบว่า มี

ต้นทุนค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมดังนี้ ระดับการให้บริการที่ 95% ในสถานการณ์ที่ 3 จะมีต้นทุนค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมอยู่ที่ 173,550 บาท ในระดับการให้บริการที่ 99.9% นั้นสถานการณ์ที่ 1 จะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 31,950 บาท ในสถานการณ์ที่ 2 จะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 205,800 บาท และสำหรับสถานการณ์ที่ 3 นั้นจะมีต้นทุนค่าใช้จ่าย 2,909,550 บาท

แผนการจัดส่งก่อนการปรับปรุง

แผนการจัดส่งเบื้องต้นนั้นจะวางแผนให้มีสินค้าเข้าในช่วงสัปดาห์ที่ 1 กิตเป็นร้อยละ 52.56 ของทั้งหมดในแต่ละ ใบสัปดาห์ที่ 2 กิตเป็นร้อยละ 17.44 สัปดาห์ที่ 3 มี กิตเป็นร้อยละ 12.82 และสัปดาห์ที่ 4 กิตเป็นร้อยละ 17.18 ดังเช่นผลที่ออกมาว่าช่วงความต้องการพื้นที่สูงที่สุดของแต่ละสถานการณ์ ในแต่ละระดับการให้บริการนั้น จะอยู่ในช่วงสัปดาห์ที่ 1 ของแต่ละเดือนทั้งสิ้น

การปรับเปลี่ยนแผนการจัดส่งและลดค่าใช้จ่ายที่การเกิดจากการที่พื้นที่ไม่เพียงพอในการจัดเก็บ

เมื่อทำการทดลองแผนการจัดส่งใหม่ให้มีการกระจายสินค้าเข้าในคลังสินค้านั้นพบว่า สามารถลดจำนวนความต้องการในการจัดเก็บได้เป็นอย่างดี โดยที่ระดับการให้บริการที่ 95% ในสถานการณ์ที่ 3 หลังจากที่ได้ทำการศึกษาและปรับปรุงรูปแบบวิธีการส่งสินค้าเข้ามาเก็บไว้ในคลังสินค้าในช่วงที่มีความต้องการในการใช้พื้นที่สูงนั้น พบว่า สามารถประหยัดต้นทุนไปได้ถึง 82,825 บาท หรือคิดเป็น 47.72 % และ ที่ระดับการให้บริการที่ 99.9% ในสถานการณ์ที่ 1 ประหยัดไปได้ถึง 12,775 บาท หรือคิดเป็น 39.98 % ในสถานการณ์ที่ 2 ประหยัดไปได้ถึง 50,850 บาท หรือคิดเป็น 24.71 % และในสถานการณ์ที่ 3 ประหยัดไปได้ถึง 740,900 บาท หรือคิดเป็น 25.46 %

ข้อเสนอแนะ

กรณีศึกษาระบบนี้ได้มีการใช้คลังสินค้าปลด躲อากรเข้ามาใช้เพื่อสิทธิประโยชน์ทางด้านภาษีเมื่อมีการนำสินค้าเข้าไปเก็บรักษาไว้ในคลังสินค้า ซึ่งมีข้อดีในการช่วยให้ผู้ใช้บริการสามารถได้สิทธิประโยชน์ทางด้านภาษีได้เป็นอย่างดี โดยสอดคล้องกับแผนการรับสินค้าเข้าเก็บไว้ในคลังสินค้าที่ต้องมีการทยอยส่งและบางส่วนเก็บรักษาไว้ที่ท่าเรือโดยเบรียบเสมือนคลังสินค้าสำรองซึ่งการใช้สิทธิประโยชน์ของคลังสินค้าปลด躲อากรนั้นจะช่วยให้เกิดความสะดวกในการเดินพิธีการศุลกากร รวมถึงช่วยเพิ่มสภาพคล่องทางการเงินให้กับผู้ใช้บริการ ได้เนื่องจากสิทธิประโยชน์ของคลังสินค้าปลด躲อากรที่ช่วยให้ผู้นำสินค้าเข้ายังไม่ต้องเสียภาษีจนกว่าจะมีการนำออกไปใช้ หรือนำออกไปขาย ดังนั้นสิทธิประโยชน์ของคลังสินค้าปลด躲อากรนั้นสามารถนำไปประยุกต์ใช้ได้ในหลาย ๆ รูปแบบการให้บริการ

อีกส่วนหนึ่ง คือ การทำสัญญาระยะยาวกับทางสายเรือที่ใช้บริการเพื่อขอเช่าเรือในไซพิเศษในการยกเว้นค่าภาระตู้สินค้า (Demurrage Charges) ซึ่งจะมีการเรียกเก็บจากสายเรือถึงผู้ใช้บริการในกรณีที่ตู้สินค้าไม่ได้มีการนำออกจากรถเรือ หรือนำออกไปแล้วไม่ได้นำกลับมาคืนภายในระยะเวลาที่กำหนด ซึ่งการที่สายเรือให้เช่าเรือในไซพิเศษในส่วนนี้ได้ก็สามารถช่วยลดต้นทุนได้เป็นอย่างดี ซึ่งตามปกติแล้วสายเรือที่ใช้บริการเป็นประจำไม่แต่ละเส้นทาง จะมีการอนุญาตให้เช่าเรือในไซพิเศษกับลูกค้าเป็นปกติอยู่แล้ว

บริษัทผู้ให้บริการโลจิสติกส์ จะต้องมีการเตรียมความพร้อมในการจัดพื้นที่รองรับสินค้าที่มีความต้องการไม่แน่นอน ซึ่งในสถานการณ์ที่ความต้องการเกินกว่าที่มีอยู่นั้น การจัดหาพื้นที่สำรองควรจะมีพื้นที่อยู่ใกล้เคียงกับพื้นที่ปฏิบัติงานหลัก เพื่อความสะดวกในการเคลื่อนย้ายสินค้าเพื่อทำการจัดเก็บหรือจัดส่ง

การกำหนดระดับการให้บริการนั้น เป็นส่วนสำคัญในการวางแผนการจัดสรรพื้นที่ และการจัดสรรทรัพยากรในการให้บริการ ซึ่งมีผลต่อการกำหนดค่าใช้จ่ายที่ผู้ใช้บริการจะเรียกเก็บต่อผู้ใช้บริการ ซึ่งระดับการให้บริการที่เหมาะสมนั้น จะต้องมีความสอดคล้องกันทั้งการตอบสนองความต้องการของผู้ใช้บริการที่เหมาะสม, ความยืดหยุ่นในการแก้ปัญหา และการให้บริการ รวมถึงค่าใช้จ่ายในการจัดการสินค้าคงคลัง

บรรณานุกรม

- จิรพัชร อ่องเอี่ยม , พงษ์ธนา วณิชย์กอบจินดา และวันชัย รัตนวงศ์. (2550). การจัดการระบบภายในคลังสินค้าน้ำมันหล่อลื่น กรณีศึกษา บริษัท A. ใน การประชุมวิชาการข่ายงานวิศวกรรมอุตสาหการ (*IE Network 2007*) (หน้า 1097-1102). ม.ป.ท.
- จิรากรณ์ แซ่คิม. (2554). การประยุกต์ใช้แบบจำลองและอัลกอริธึมพัฒนาระบบที่เพื่อบริหารสินค้าคงคลังที่มีความต้องการไม่แน่นอน กรณีศึกษาผู้ให้บริการโลจิสติกส์. วิศวกรรมศาสตรมหาบัณฑิต, สาขาวิชาวิศวกรรมอุตสาหการ, ภาควิชาวิศวกรรมอุตสาหการ, คณะวิศวกรรมศาสตร์, มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- ไชยยศ ไชยมั่นคง และมุขพันธุ์ ไชยมั่นคง.(2550). กลยุทธ์โลจิสติกส์และซัพพลายเชนเพื่อแบ่งขันในตลาดโลก. นนทบุรี: ชี.วาย.ซี.เจ.พรินติ้ง.
- ณัฐนา สัตตพิพัฒน์. (2554). วิธีและปริมาณการสั่งซื้อที่เหมาะสมของสินค้าที่นำเข้าจากต่างประเทศ. วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต, สาขาวิชาการจัดการอุตสาหกรรม, บัณฑิตวิทยาลัย, มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- ณัฐนารี สุขเสถสารรค. (2555). ศึกษาการปรับปรุงแผนผังคลังสินค้าโดยใช้ผุ่งองุภากหาค่าที่เหมาะสม: กรณีศึกษา คลังเก็บของ ให้รอดจัดยานยนต์ (*Warehouse Layout Improvement by Using Particle Swarm Optimization: Case Study Warehouse of Motorcycle Spare Part*). ใน เอกสารประกอบการประชุมวิชาการค้นคว้าวิจัยดำเนินงานแห่งชาติ. ม.ป.ท.
- ทวัยพร ชาเจียมเจน, อรรถกร เก่งพล. (2550). การหาปริมาณการผลิตที่เหมาะสมโดยการใช้ตัวแบบทางคณิตศาสตร์ กรณีศึกษาการวางแผนการผลิตบริษัทในอุตสาหกรรมกระดาษ. วารสารวิชาการพระจอมเกล้าพระนครเหนือ, 17(3), 57-65.
- ท่าเรือแหลมฉบัง. (2556). อัตราค่าภาระการใช้ท่า. วันที่ค้นข้อมูล 6 ตุลาคม 2556.
เข้าถึงได้จาก http://laemchabangport.com/index.php?option=com_content&view=article&catid=40%3A2011-01-20-11-40-38&id=207%3A307--re-location-charge&Itemid=102&lang=th
- . (2556). อัตราค่าภาระการใช้ท่า. วันที่ค้นข้อมูล 6 ตุลาคม 2556.
เข้าถึงได้จาก http://laemchabangport.com/index.php?option=com_content&view=article&catid=40%3A2011-01-20-11-40-38&id=212%3A310--container-storage&Itemid=102&lang=th

- พิกพ ลลิตาภรณ์. (2552). การบริหารพัสดุคงคลัง (*Inventory Management*) (พิมพ์ครั้งที่ 1). กรุงเทพฯ: สมาคมส่งเสริมเทคโนโลยีไทย-ญี่ปุ่น.
- การครร ริชัยพิพิทธกุล. (2552). ระบบคลังสินค้าอัจฉริยะด้วยเทคโนโลยี RFID กรณีศึกษา: แผนกคลังสินค้า บริษัท พิมายฟูตแวร์ จำกัด ปัจจุบัน บริษัทพิมายฟูตแวร์. วิทยานิพนธ์วิทยาศาสตร์บัณฑิต, สาขาวิชาเทคโนโลยีสารสนเทศ, คณะวิทยาศาสตร์, มหาวิทยาลัยขอนแก่น.
- วิทยา ฤทธิ์คำรง. (2546). ผลิตสต็อกส์และการจัดการ ใช้อุปทาน อธิบายได้เจ้ายนิดเดียว. กรุงเทพฯ: เอช-เอ็น.การพิมพ์.
- สมสุข นาກสุก. (2551). การพัฒนาระบบการจัดการคลังสินค้า กรณีศึกษาอุตสาหกรรมระดับชาติ. ใน การประชุมวิชาการห้องงานวิศวกรรมอุตสาหกรรม (หน้า 1070-1075). นครปฐม: มหาวิทยาลัยมหิดล.
- Charles, G. P. (2002). Considerations in order picking zone configuration. *Journal of Operation and Production Management*, 22(7), 793-805.
- James & Jerry. (1998). *The Warehouse Management Handbook the second edition. Stock Location Methodology*. Tompkins Press: Edwards Brothers Inc., USA.
- Logistics Corner. (2552). กลยุทธ์การจัดเก็บสินค้า(*Storage Strategy*) ในคลังสินค้า. วันที่ค้นข้อมูล 5 ตุลาคม 2556, เข้าถึงได้จาก http://logisticscorner.com/index.php?option=com_content&view=article&id=333:storage-strategy-&catid=38:warehousing&Itemid=92
- Wikimedia. (2013). *The Normal Distribution*. วันที่ค้นข้อมูล 6 ตุลาคม 2556, เข้าถึงได้จาก http://upload.wikimedia.org/wikipedia/commons/2/25/The_Normal_Distribution.svg

ភាគី

ตารางภาคผนวกที่ ก-1 การคำนวณค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน และการคำนวณสินค้าคงคลังสำรอง
ในทุกสถานการณ์ จากการจำลองสถานการณ์ทั้งหมด

AVERAGE DEMAND				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X (d)	d ²	fd ²
18	20	-5.76	33.1776	663.552
21	6	-2.76	7.6176	45.7056
22	21	-1.76	3.0976	65.0496
23	12	-0.76	0.5776	6.9312
27	32	3.24	10.4976	335.9232
30	6	6.24	38.9376	233.6256
36	3	12.24	149.8176	449.4528
$\bar{x} = 23.76$	n=100		$\sum fd^2 = 1800.24$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	4.26	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.446			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			

AVERAGE DEMAND			
LCV Cover&Disc			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{56(4.26)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$	SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	46.87	หรือ 47 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	77.10	หรือ 78 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	93.74	หรือ 94 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	140.61	หรือ 141 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d²	fd²
8	20	-2.56	6.5536	131.072
9	6	-1.56	2.4336	14.6016
10	33	-0.56	0.3136	10.3488
12	32	1.44	2.0736	66.3552
13	4	2.44	5.9536	23.8144
14	2	3.44	11.8336	23.6672
16	3	5.44	29.5936	88.7808
X̄ = 10.56	n=100		$\sum fd^2 = 358.64$	
$\sigma_s =$	($\sqrt{\sum fd^2/n-1}$)			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	1.90	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d²	fd²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0

AVERAGE DEMAND				
HCV Clutch				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ลังช้อ	1.446			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
		$\sqrt{56(1.90)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	20.86	หรือ 21 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	34.32	หรือ 35 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	41.73	หรือ 42 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	62.59	หรือ 63 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
5	20	-1.6	2.56	51.2
6	33	-0.6	0.36	11.88
7	22	0.4	0.16	3.52
8	20	1.4	1.96	39.2
9	2	2.4	5.76	11.52
10	3	3.4	11.56	34.68
$\bar{X} = 6.6$	n=100			$\sum fd^2 = 152$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	1.24	พาเลต		

AVERAGE DEMAND				
WIPER				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0
58	2	1	1	2
59	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 57$	n=12			$\sum fd^2 = 15$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.168			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(1.24)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	12.13	หรือ 13 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	19.95	หรือ 20 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	24.25	หรือ 25 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	36.38	หรือ 37 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
10	20	-3.2	10.24	204.8
12	27	-1.2	1.44	38.88
13	12	-0.2	0.04	0.48
15	32	1.8	3.24	103.68
16	2	2.8	7.84	15.68

17	4	3.8	14.44	57.76
AVERAGE DEMAND				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d^2	fd^2
20	3	6.8	46.24	138.72
$\bar{X} = 13.2$	n=100			$\sum fd^2 = 560$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.38	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
		$\sqrt{16(2.38)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.47	หรือ 14 พาเดต ที่ 1 S.D.		84.10%
	22.16	หรือ 23 พาเดต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	26.94	หรือ 27 พาเดต ที่ 2 S.D.		97.70%
	40.41	หรือ 41 พาเดต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d^2	fd^2

10	20	-3.2	10.24	204.8
12	27	-1.2	1.44	38.88
AVERAGE DEMAND				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
13	12	-0.2	0.04	0.48
15	32	1.8	3.24	103.68
16	2	2.8	7.84	15.68
17	4	3.8	14.44	57.76
20	3	6.8	46.24	138.72
X̄ = 13.2	n=100			$\sum fd^2 = 560$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.38	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
X̄ (L) = 16	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
		$\sqrt{16(2.38)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.47	หรือ 14 พาเดต ที่ 1 S.D.		84.10%
	22.16	หรือ 23 พาเดต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	26.94	หรือ 27 พาเดต ที่ 2 S.D.		97.70%
	40.41	หรือ 41 พาเดต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
15	20	-4.8	23.04	460.8
18	21	-1.8	3.24	68.04
19	18	-0.8	0.64	11.52
22	16	2.2	4.84	77.44
23	16	3.2	10.24	163.84
25	6	5.2	27.04	162.24
30	3	10.2	104.04	312.12
$\bar{X} = 19.8$	n=100			$\sum fd^2 = 1256$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	3.56	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
49	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 47$	n=24			$\sum fd^2 = 13$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.752			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{47(3.56)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	28.59	หรือ 29 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	47.03	หรือ 48 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%

	57.18	หรือ 58 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	85.77	หรือ 86 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND**Miscellaneous****S.D. of Order**

Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
12	20	-3.84	14.7456	294.912
14	9	-1.84	3.3856	30.4704
15	30	-0.84	0.7056	21.168
18	32	2.16	4.6656	149.2992
20	6	4.16	17.3056	103.8336
24	3	8.16	66.5856	199.7568
$\bar{X} = 15.84$	n=100			$\sum fd^2 = 799.44$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.84	พาเลต		

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0
84	3	1	1	3
85	2	2	4	8
86	2	3	9	18
87	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 83$	n=24			$\sum fd^2 = 35$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ลั่งซื้อ	1.234			

คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{83(2.84)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	32.43	หรือ 33 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	53.34	หรือ 54 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
AVERAGE DEMAND				
Miscellaneous				
สินค้าคงคลังสำรอง	64.85	หรือ 65 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	97.28	หรือ 98 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	2	-7.76	60.2176	120.4352
17	4	-6.76	45.6976	182.7904
18	8	-5.76	33.1776	265.4208
19	3	-4.76	22.6576	67.9728
20	7	-3.76	14.1376	98.9632
21	9	-2.76	7.6176	68.5584
22	17	-1.76	3.0976	52.6592
23	6	-0.76	0.5776	3.4656
24	3	0.24	0.0576	0.1728
25	3	1.24	1.5376	4.6128
26	2	2.24	5.0176	10.0352
27	11	3.24	10.4976	115.4736
28	10	4.24	17.9776	179.776
29	8	5.24	27.4576	219.6608
31	2	7.24	52.4176	104.8352
32	3	8.24	67.8976	203.6928

34	2	10.24	104.8576	209.7152
$\bar{X} = 23.76$	n=100		$\sum fd^2 = 1908.24$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	4.39	พาเลต		
AVERAGE DEMAND ± 20% (1st Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X}(L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(4.39)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	47.54	หรือ 48 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	78.20	หรือ 79 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	95.07	หรือ 96 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	142.61	หรือ 143 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s \bar{X} (d)$	d^2	fd^2
7	12	-3.56	12.6736	152.0832
8	5	-2.56	6.5536	32.768
9	17	-1.56	2.4336	41.3712
10	23	-0.56	0.3136	7.2128
11	3	0.44	0.1936	0.5808
12	23	1.44	2.0736	47.6928
13	4	2.44	5.9536	23.8144
14	10	3.44	11.8336	118.336
16	3	5.44	29.5936	88.7808
$\bar{X} = 10.56$	$n=100$		$\sum fd^2 = 512.64$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.28	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X} (d)$	d^2	fd^2
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	$n=12$		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ถังชื่อ	1.446			

คำนวณสิ่นค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$					
	$\sqrt{56(2.28)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$		SL			
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)						
HCV Clutch						
สิ่นค้าคงคลังสำรอง	22.90	หรือ 23 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%			
	37.67	หรือ 38 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%			
	45.79	หรือ 46 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%			
	68.69	หรือ 69 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
4	2	-2.6	6.76	13.52
5	16	-1.6	2.56	40.96
6	40	-0.6	0.36	14.4
7	15	0.4	0.16	2.4
8	18	1.4	1.96	35.28
9	7	2.4	5.76	40.32
10	2	3.4	11.56	23.12
$\bar{X} = 6.6$	n=100		$\sum fd^2 = 170$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
คำนวณเบนมาตรฐานยอดขาย	1.31	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0
58	2	1	1	2

59	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 57$	n=12			$\sum fd^2 = 15$
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
WIPER				
S.D. of Leadtime				
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.168			
คำนวณต้นค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(1.31)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
ต้นค้าคงคลังสำรอง	12.54	หรือ 13 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	20.63	หรือ 21 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	25.08	หรือ 26 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	37.62	หรือ 38 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
9	2	-4.2	17.64	35.28
10	15	-3.2	10.24	153.6
11	4	-2.2	4.84	19.36
12	22	-1.2	1.44	31.68
13	15	-0.2	0.04	0.6
14	10	0.8	0.64	6.4
15	13	1.8	3.24	42.12
16	12	2.8	7.84	94.08
17	4	3.8	14.44	57.76
18	3	4.8	23.04	69.12
$\bar{X} = 13.2$	n=100			$\sum fd^2 = 510$

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.27	พาเลต		
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24		$\sum fd^2 = 12$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
		$\sqrt{16(2.27)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.16	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	21.65	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	26.33	หรือ 27 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	39.49	หรือ 40 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
9	2	-4.2	17.64	35.28
10	15	-3.2	10.24	153.6
11	4	-2.2	4.84	19.36
12	22	-1.2	1.44	31.68
13	15	-0.2	0.04	0.6
14	10	0.8	0.64	6.4

15	13	1.8	3.24	42.12
16	12	2.8	7.84	94.08
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
17	4	3.8	14.44	57.76
18	3	4.8	23.04	69.12
X̄ = 13.2	n=100			$\sum fd^2 - 510$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.27	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
X̄ (L) = 16	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ถังชุด	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(2.27)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.16	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	21.65	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	26.33	หรือ 27 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	39.49	หรือ 40 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
13	1	-6.8	46.24	46.24
14	6	-5.8	33.64	201.84
15	7	-4.8	23.04	161.28
16	4	-3.8	14.44	57.76
17	7	-2.8	7.84	54.88
18	17	-1.8	3.24	55.08
19	9	-0.8	0.64	5.76
20	10	0.2	0.04	0.4
21	4	1.2	1.44	5.76
22	11	2.2	4.84	53.24
23	13	3.2	10.24	133.12
24	4	4.2	17.64	70.56
25	2	5.2	27.04	54.08
26	1	6.2	38.44	38.44
28	1	8.2	67.24	67.24
31	3	11.2	125.44	376.32
$\bar{X} = 19.8$	n=100		$\sum fd^2 = 1382$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	3.74	พากัด		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4

49	2	2	4	8
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Lighting				
S.D. of Leadtime				
$\bar{X}_L = 47$	n=24		$\sum fd^2 = 13$	
$\sigma_s =$ ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$ 0.752			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$ $\sqrt{47(3.74)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$			
			SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	29.65	หรือ 30 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	48.77	หรือ 49 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	59.30	หรือ 60 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	88.95	หรือ 89 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
11	2	-4.84	23.4256	46.8512
12	14	-3.84	14.7456	206.4384
13	1	-2.84	8.0656	8.0656
14	14	-1.84	3.3856	47.3984
15	16	-0.84	0.7056	11.2896
16	18	0.16	0.0256	0.4608
17	7	1.16	1.3456	9.4192
18	13	2.16	4.6656	60.6528
19	7	3.16	9.9856	69.8992
20	1	4.16	17.3056	17.3056
21	3	5.16	26.6256	79.8768

22	4	6.16	37.9456	151.7824		
$\bar{X} = 15.84$	n=100		$\sum fd^2 = 709.44$			
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (1st Attempt)						
Miscellaneous						
S.D. of Order						
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$					
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของขาย	2.68	พาเลต				
S.D. of Leadtime						
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2		
81	1	-2	4	4		
82	2	-1	1	2		
83	15	0	0	0		
84	3	1	1	3		
85	2	2	4	8		
86	2	3	9	18		
87	1	4	16	16		
$\bar{X}(L) = 83$	n=24		$\sum fd^2 = 35$			
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$					
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.234					
กำหนดสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$					
	$\sqrt{83(2.68)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$			SL		
สินค้าคงคลังสำรอง	31.28	หรือ 32 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%			
	51.45	หรือ 52 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%			
	62.55	หรือ 63 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%			
	93.83	หรือ 94 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
15	2	-8.76	76.7376	153.4752
16	3	-7.76	60.2176	180.6528
18	5	-5.76	33.1776	165.888
19	5	-4.76	22.6576	113.288
20	5	-3.76	14.1376	70.688
21	8	-2.76	7.6176	60.9408
22	13	-1.76	3.0976	40.2688
23	14	-0.76	0.5776	8.0864
24	6	0.24	0.0576	0.3456
25	8	1.24	1.5376	12.3008
26	7	2.24	5.0176	35.1232
27	7	3.24	10.4976	73.4832
28	4	4.24	17.9776	71.9104
29	4	5.24	27.4576	109.8304
30	3	6.24	38.9376	116.8128
32	3	8.24	67.8976	203.6928
36	3	12.24	149.8176	449.4528
X̄ = 23.76	n=100		$\sum fd^2 = 1866.24$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของขาย	4.34	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			
กำหนดสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\bar{X}_L)^2}$			
		$\sqrt{56(4.34)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	47.28	หรือ 48 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	77.77	หรือ 78 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	94.56	หรือ 95 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	141.83	หรือ 142 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
7	11	-3.56	12.6736	139.4096
8	9	-2.56	6.5536	58.9824
9	6	-1.56	2.4336	14.6016
10	29	-0.56	0.3136	9.0944
11	12	0.44	0.1936	2.3232
12	17	1.44	2.0736	35.2512
13	6	2.44	5.9536	35.7216

14	4	3.44	11.8336	47.3344
15	3	4.44	19.7136	59.1408
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	3	5.44	29.5936	88.7808
X̄ = 10.56	n=100			$\sum fd^2 = 490.64$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.23	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
X̄ (L) = 56	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(2.23)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	22.62	หรือ 23 พาเดต ที่ 1 S.D.		84.10%
	37.21	หรือ 38 พาเดต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	45.24	หรือ 46 พาเดต ที่ 2 S.D.		97.70%
	67.86	หรือ 68 พาเดต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
9	5	-4.2	17.64	88.2
10	10	-3.2	10.24	102.4
11	5	-2.2	4.84	24.2
12	14	-1.2	1.44	20.16
13	24	-0.2	0.04	0.96
14	19	0.8	0.64	12.16
15	10	1.8	3.24	32.4
16	7	2.8	7.84	54.88
17	2	3.8	14.44	28.88
18	1	4.8	23.04	23.04
20	3	6.8	46.24	138.72
$\bar{X} = 13.2$	n=100		$\sum fd^2 = 526$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.31	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24		$\sum fd^2 = 12$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)			
Compresseur			
ค่านวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{16(2.31)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$	SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	13.27	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	21.84	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	26.55	หรือ 27 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	39.82	หรือ 40 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)					
Condensor&Fan					
S.D. of Order					
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²	
9	5	-4.2	17.64	88.2	
10	10	-3.2	10.24	102.4	
11	5	-2.2	4.84	24.2	
12	14	-1.2	1.44	20.16	
13	24	-0.2	0.04	0.96	
14	19	0.8	0.64	12.16	
15	10	1.8	3.24	32.4	
16	7	2.8	7.84	54.88	
17	2	3.8	14.44	28.88	
18	1	4.8	23.04	23.04	
20	3	6.8	46.24	138.72	
X̄ = 13.2	n=100			$\sum fd^2 = 526$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$				
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.31	พาเลต			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 16$	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\bar{X}_L)^2}$			
		$\sqrt{16(2.31)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.27	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	21.84	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	26.55	หรือ 27 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	39.82	หรือ 40 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
13	2	-6.8	46.24	92.48
14	3	-5.8	33.64	100.92
15	5	-4.8	23.04	115.2
16	10	-3.8	14.44	144.4
17	1	-2.8	7.84	7.84
18	16	-1.8	3.24	51.84
19	11	-0.8	0.64	7.04
20	19	0.2	0.04	0.76

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
21	9	1.2	1.44	12.96
22	8	2.2	4.84	38.72
23	3	3.2	10.24	30.72
24	6	4.2	17.64	105.84
25	1	5.2	27.04	27.04
26	3	6.2	38.44	115.32
34	3	14.2	201.64	604.92
$\bar{X} = 19.8$	n=100			$\sum fd^2 = 1456$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.83	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
49	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 47$	n=24			$\sum fd^2 = 13$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.752			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{47(3.83)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	30.19	หรือ 31 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	49.65	หรือ 50 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	60.37	หรือ 61 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%

	90.56	ห้าม 91 พาเดต ที่ 3 S.D.	99.90%	
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
11	4	-4.84	23.4256	93.7024
12	9	-3.84	14.7456	132.7104
13	7	-2.84	8.0656	56.4592
14	11	-1.84	3.3856	37.2416
15	12	-0.84	0.7056	8.4672
16	20	0.16	0.0256	0.512
17	20	1.16	1.3456	26.912
18	6	2.16	4.6656	27.9936
20	5	4.16	17.3056	86.528
21	2	5.16	26.6256	53.2512
22	1	6.16	37.9456	37.9456
25	3	9.16	83.9056	251.7168
X̄ = 15.84	n=100		$\sum fd^2 = 813.44$	
σ _s =	($\sqrt{\sum fd^2/n-1}$)			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ของข่าย	2.87	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0
84	3	1	1	3
85	2	2	4	8
86	2	3	9	18

87	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 83$	n=24		$\sum fd^2 = 35$	
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (2nd Attempt)				

Miscellaneous				
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.234			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{83(2.87)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	32.65	หรือ 33 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	53.70	หรือ 54 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	65.29	หรือ 66 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	97.94	หรือ 98 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
14	2	-9.76	95.2576	190.5152
16	2	-7.76	60.2176	120.4352
18	3	-5.76	33.1776	99.5328
19	9	-4.76	22.6576	203.9184
20	6	-3.76	14.1376	84.8256
21	5	-2.76	7.6176	38.088
22	18	-1.76	3.0976	55.7568
23	7	-0.76	0.5776	4.0432
24	9	0.24	0.0576	0.5184
25	10	1.24	1.5376	15.376
26	6	2.24	5.0176	30.1056

27	6	3.24	10.4976	62.9856
28	2	4.24	17.9776	35.9552
29	3	5.24	27.4576	82.3728

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)

LCV Cover&Disc

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
30	3	6.24	38.9376	116.8128
31	3	7.24	52.4176	157.2528
32	2	8.24	67.8976	135.7952
33	2	9.24	85.3776	170.7552
34	1	10.24	104.8576	104.8576
35	1	11.24	126.3376	126.3376
X̄ = 23.76	n=100			$\sum fd^2 = 1836.24$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	4.31	พาเดต		

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
X̄ (L) = 56	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			

ค่านวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(4.31)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	47.12	หรือ 48 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	77.52	หรือ 78 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	141.37	หรือ 142 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
6	2	-4.56	20.7936	41.5872
7	11	-3.56	12.6736	139.4096
8	4	-2.56	6.5536	26.2144
9	15	-1.56	2.4336	36.504
10	19	-0.56	0.3136	5.9584
11	16	0.44	0.1936	3.0976
12	18	1.44	2.0736	37.3248
13	4	2.44	5.9536	23.8144
14	4	3.44	11.8336	47.3344
15	2	4.44	19.7136	39.4272
16	5	5.44	29.5936	147.968
X̄ = 10.56	n=100		$\sum fd^2 = 548.64$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.35	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4

59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X}(L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.446			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)

HCV Clutch

จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(2.35)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	23.29	หรือ 24 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	38.31	หรือ 39 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	46.58	หรือ 47 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	69.87	หรือ 70 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)

WIPER

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
4	2	-2.6	6.76	13.52
5	17	-1.6	2.56	43.52
6	34	-0.6	0.36	12.24
7	26	0.4	0.16	4.16
8	13	1.4	1.96	25.48
9	4	2.4	5.76	23.04
10	3	3.4	11.56	34.68
11	1	4.4	19.36	19.36
$\bar{X} = 6.6$	n=100		$\sum fd^2 = 176$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	1.33	พาเลต		

S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0
58	2	1	1	2
AVERAGE DEMAND ± 20% (3rd Attempt)				
WIPER				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
59	2	2	4	8
X̄ (L) = 57	n=12			$\sum fd^2 = 15$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.168			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(1.33)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	12.66	หรือ 13 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	20.82	หรือ 21 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	25.32	หรือ 26 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	37.98	หรือ 38 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND ± 20% (3rd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
8	2	-5.2	27.04	54.08
9	2	-4.2	17.64	35.28
10	7	-3.2	10.24	71.68
11	11	-2.2	4.84	53.24

12	18	-1.2	1.44	25.92
13	21	-0.2	0.04	0.84
14	15	0.8	0.64	9.6
15	5	1.8	3.24	16.2
16	9	2.8	7.84	70.56
17	4	3.8	14.44	57.76
AVERAGE DEMAND \pm 20% (3rd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
18	5	4.8	23.04	115.2
19	1	5.8	33.64	33.64
$\bar{X} = 13.2$	n=100			$\sum fd^2 = 544$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.34	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.722			
ค่านวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
		$\sqrt{16(2.34)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	13.36	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	21.97	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%

	26.72	ห้าม 27 พาเดต ที่ 2 S.D.	97.70%
	40.07	ห้าม 41 พาเดต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
8	2	-5.2	27.04	54.08
9	2	-4.2	17.64	35.28
10	7	-3.2	10.24	71.68
11	11	-2.2	4.84	53.24
12	18	-1.2	1.44	25.92
13	21	-0.2	0.04	0.84
14	15	0.8	0.64	9.6
15	5	1.8	3.24	16.2
16	9	2.8	7.84	70.56
17	4	3.8	14.44	57.76
18	5	4.8	23.04	115.2
19	1	5.8	33.64	33.64
X̄ = 13.2	n=100		$\sum fd^2 = 544$	
$\sigma_s =$	($\sqrt{\sum fd^2/n-1}$)			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.34	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
X̄ (L) = 16	n=24		$\sum fd^2 = 12$	

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$	
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ตั้งชื่อ	0.722	
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$	

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)			
Condensor&Fan			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{16(2.34)^2+13.2^2(0.722)^2}$	SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	13.36	หรือ 14 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	21.97	หรือ 22 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	26.72	หรือ 27 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	40.07	หรือ 41 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X} (d)$	d^2	fd^2
12	2	-7.8	60.84	121.68
13	2	-6.8	46.24	92.48
15	4	-4.8	23.04	92.16
16	14	-3.8	14.44	202.16
17	2	-2.8	7.84	15.68
18	9	-1.8	3.24	29.16
19	18	-0.8	0.64	11.52
20	13	0.2	0.04	0.52
21	10	1.2	1.44	14.4
22	9	2.2	4.84	43.56
23	2	3.2	10.24	20.48
24	6	4.2	17.64	105.84

25	3	5.2	27.04	81.12
26	3	6.2	38.44	115.32
32	2	12.2	148.84	297.68
33	1	13.2	174.24	174.24
$\bar{X} = 19.8$	n=100		$\sum fd^2 = 1418$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)

Lighting

S.D. of Order

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.78	พาเลต		
---------------------------	------	-------	--	--

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d^2	fd^2
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
49	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 47$	n=24		$\sum fd^2 = 13$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา ตั้งชื่อ	0.752		
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$		
	$\sqrt{47(3.78)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	29.89	หรือ 30 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	49.16	หรือ 50 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	59.77	หรือ 60 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	89.66	หรือ 90 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)

Miscellaneous

S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
10	2	-5.84	34.1056	68.2112
11	2	-4.84	23.4256	46.8512
12	8	-3.84	14.7456	117.9648
13	9	-2.84	8.0656	72.5904
14	8	-1.84	3.3856	27.0848
AVERAGE DEMAND ± 20% (3rd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
15	16	-0.84	0.7056	11.2896
16	20	0.16	0.0256	0.512
17	13	1.16	1.3456	17.4928
18	6	2.16	4.6656	27.9936
19	6	3.16	9.9856	59.9136
20	4	4.16	17.3056	69.2224
21	1	5.16	26.6256	26.6256
22	3	6.16	37.9456	113.8368
23	1	7.16	51.2656	51.2656
24	1	8.16	66.5856	66.5856
X̄ = 15.84	n=100		$\sum fd^2 = 777.44$	
σ _s =	($\sqrt{\sum fd^2/n-1}$)			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.80	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0

84	3	1	1	3
85	2	2	4	8
86	2	3	9	18
87	1	4	16	16
$\bar{X}(L) = 83$	n=24		$\sum fd^2 = 35$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.234			
AVERAGE DEMAND $\pm 20\%$ (3rd Attempt)				
Miscellaneous				
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\bar{X}_L)^2}$			
	$\sqrt{83(2.8)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	32.14	หรือ 33 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	52.87	หรือ 53 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	64.27	หรือ 65 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	96.41	หรือ 97 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (1st Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
13	2	-10.76	115.7776	231.5552
14	2	-9.76	95.2576	190.5152
15	2	-8.76	76.7376	153.4752
16	5	-7.76	60.2176	301.088
18	8	-5.76	33.1776	265.4208
20	15	-3.76	14.1376	212.064
21	4	-2.76	7.6176	30.4704
22	10	-1.76	3.0976	30.976

23	5	-0.76	0.5776	2.888
24	7	0.24	0.0576	0.4032
25	6	1.24	1.5376	9.2256
26	6	2.24	5.0176	30.1056
27	3	3.24	10.4976	31.4928
28	4	4.24	17.9776	71.9104
29	4	5.24	27.4576	109.8304
30	1	6.24	38.9376	38.9376
31	7	7.24	52.4176	366.9232

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)

LCV Cover&Disc

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
32	3	8.24	67.8976	203.6928
33	1	9.24	85.3776	85.3776
34	1	10.24	104.8576	104.8576
36	1	12.24	149.8176	149.8176
39	2	15.24	232.2576	464.5152
42	1	18.24	332.6976	332.6976
$\bar{X} = 23.76$	n=100		$\sum fd^2 = 3418.24$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	5.88	พานเดต		

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0

60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.446			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(5.88)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	55.83	หรือ 56 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	91.83	หรือ 92 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	167.48	หรือ 168 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	
AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d^2	fd ²
6	5	-4.56	20.7936	103.968
7	5	-3.56	12.6736	63.368
8	12	-2.56	6.5536	78.6432
9	17	-1.56	2.4336	41.3712
10	13	-0.56	0.3136	4.0768
11	14	0.44	0.1936	2.7104
12	12	1.44	2.0736	24.8832
13	9	2.44	5.9536	53.5824
14	7	3.44	11.8336	82.8352
15	2	4.44	19.7136	39.4272
16	1	5.44	29.5936	29.5936
17	1	6.44	41.4736	41.4736
18	2	7.44	55.3536	110.7072
$\bar{X} = 10.56$	n=100		$\sum fd^2 = 676.64$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	2.61	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
X̄ (L) = 56	n=12			$\sum fd^2 = 23$

AVERAGE DEMAND ± 50% (1st Attempt)

HCV Clutch			
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$		
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446		
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$		
	$\sqrt{56(2.61)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	24.79	หรือ 25 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	40.78	หรือ 41 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	49.58	หรือ 50 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	74.38	หรือ 75 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND ± 50% (1st Attempt)

WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
3	1	-3.6	12.96	12.96
4	11	-2.6	6.76	74.36

5	19	-1.6	2.56	48.64
6	21	-0.6	0.36	7.56
7	19	0.4	0.16	3.04
8	15	1.4	1.96	29.4
9	8	2.4	5.76	46.08
10	2	3.4	11.56	23.12
11	1	4.4	19.36	19.36
12	3	5.4	29.16	87.48
$\bar{X} = 6.6$	n=100		$\sum fd^2 = 352$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	1.89	พาเลต		

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
WIPER				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X (d)	d^2	fd^2
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0
58	2	1	1	2
59	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 57$	n=12		$\sum fd^2 = 15$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.168			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(1.89)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	16.22	หรือ 17 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%

	26.68	ห้าม 27 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	32.44	ห้าม 33 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	48.66	ห้าม 49 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND ± 50% (1st Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
7	4	-6.2	38.44	153.76
8	2	-5.2	27.04	54.08
9	5	-4.2	17.64	88.2
10	7	-3.2	10.24	71.68
11	16	-2.2	4.84	77.44
12	13	-1.2	1.44	18.72
AVERAGE DEMAND ± 50% (1st Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
13	13	-0.2	0.04	0.52
14	12	0.8	0.64	7.68
15	6	1.8	3.24	19.44
16	4	2.8	7.84	31.36
17	3	3.8	14.44	43.32
18	10	4.8	23.04	230.4
19	1	5.8	33.64	33.64
21	2	7.8	60.84	121.68
22	1	8.8	77.44	77.44
24	1	10.8	116.64	116.64
$\bar{X} = 13.2$	n=100			$\sum fd^2 = 1146$

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของขาย	3.40	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24		$\sum fd^2 = 12$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
Compresseur				
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.40)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	16.61	หรือ 17 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	27.32	หรือ 28 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	33.21	หรือ 34 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	49.82	หรือ 50 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
7	4	-6.2	38.44	153.76
8	2	-5.2	27.04	54.08
9	5	-4.2	17.64	88.2
10	7	-3.2	10.24	71.68
11	16	-2.2	4.84	77.44

12	13	-1.2	1.44	18.72
13	13	-0.2	0.04	0.52
14	12	0.8	0.64	7.68
15	6	1.8	3.24	19.44
16	4	2.8	7.84	31.36
17	3	3.8	14.44	43.32
18	10	4.8	23.04	230.4
19	1	5.8	33.64	33.64
21	2	7.8	60.84	121.68
22	1	8.8	77.44	77.44
24	1	10.8	116.64	116.64

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)**Condensor&Fan****S.D. of Order**

Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
X̄ = 13.2	n=100			$\sum fd^2 = 1146$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.40	พานิช		

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
X̄ (L) = 16	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.40)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$			SL

สินค้าคงคลังสำรอง	16.61	หรือ 17 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	27.32	หรือ 28 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	33.21	หรือ 34 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	49.82	หรือ 50 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)

Lighting

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
11	4	-8.8	77.44	309.76
13	6	-6.8	46.24	277.44
14	5	-5.8	33.64	168.2

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)

Lighting

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
15	2	-4.8	23.04	46.08
16	11	-3.8	14.44	158.84
17	4	-2.8	7.84	31.36
18	18	-1.8	3.24	58.32
20	10	0.2	0.04	0.4
21	1	1.2	1.44	1.44
22	13	2.2	4.84	62.92
23	1	3.2	10.24	10.24
24	11	4.2	17.64	194.04
25	1	5.2	27.04	27.04
26	4	6.2	38.44	153.76
27	4	7.2	51.84	207.36
29	1	9.2	84.64	84.64
30	1	10.2	104.04	104.04

31	1	11.2	125.44	125.44
33	1	13.2	174.24	174.24
36	1	16.2	262.44	262.44
$\bar{X} = 19.8$	$n=100$		$\sum fd^2 = 2458$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	4.98	พาเดต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
Lighting				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
49	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 47$	$n=24$		$\sum fd^2 = 13$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.752			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\bar{X}_L)^2}$			
	$\sqrt{47(4.98)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	37.25	หรือ 38 พาเดต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	61.27	หรือ 62 พาเดต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	74.49	หรือ 75 พาเดต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	111.74	หรือ 112 พาเดต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
8	1	-7.84	61.4656	61.4656
9	2	-6.84	46.7856	93.5712
10	3	-5.84	34.1056	102.3168
11	5	-4.84	23.4256	117.128
12	7	-3.84	14.7456	103.2192
13	12	-2.84	8.0656	96.7872
14	16	-1.84	3.3856	54.1696
15	7	-0.84	0.7056	4.9392
16	9	0.16	0.0256	0.2304
17	1	1.16	1.3456	1.3456
AVERAGE DEMAND \pm 50% (1st Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
18	16	2.16	4.6656	74.6496
19	1	3.16	9.9856	9.9856
20	9	4.16	17.3056	155.7504
21	1	5.16	26.6256	26.6256
22	6	6.16	37.9456	227.6736
24	1	8.16	66.5856	66.5856
25	1	9.16	83.9056	83.9056
27	2	11.16	124.5456	249.0912
$\bar{X} = 15.84$	n=100		$\sum fd^2 = 1529.44$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.93	พาเลต		

S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0
84	3	1	1	3
85	2	2	4	8
86	2	3	9	18
87	1	4	16	16
X̄ (L) = 83	n=24			$\sum fd^2 = 35$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.234			

AVERAGE DEMAND ± 50% (1 st Attempt)				
Miscellaneous				
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{83(3.93)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	40.79	หรือ 41 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	67.10	หรือ 68 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	81.58	หรือ 82 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	122.38	หรือ 123 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND ± 50% (2 nd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
11	2	-12.76	162.8176	325.6352
13	1	-10.76	115.7776	115.7776
14	5	-9.76	95.2576	476.288

15	2	-8.76	76.7376	153.4752
16	1	-7.76	60.2176	60.2176
18	5	-5.76	33.1776	165.888
19	1	-4.76	22.6576	22.6576
20	13	-3.76	14.1376	183.7888
21	4	-2.76	7.6176	30.4704
22	18	-1.76	3.0976	55.7568
23	1	-0.76	0.5776	0.5776
24	7	0.24	0.0576	0.4032
25	4	1.24	1.5376	6.1504
26	6	2.24	5.0176	30.1056
27	12	3.24	10.4976	125.9712
28	4	4.24	17.9776	71.9104

AVERAGE DEMAND \pm 50% (2nd Attempt)

LCV Cover&Disc

S.D. of Order

Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
29	1	5.24	27.4576	27.4576
31	3	7.24	52.4176	157.2528
32	1	8.24	67.8976	67.8976
34	3	10.24	104.8576	314.5728
36	3	12.24	149.8176	449.4528
43	3	19.24	370.1776	1110.5328
\bar{X}	n=100			$\sum fd^2$
23.76				3952.24
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
	39.92			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	6.32	พาเดต		

S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
X̄ (L) = 56	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			

AVERAGE DEMAND ± 50% (2 nd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(6.32)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	58.46	หรือ 59 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	96.16	หรือ 97 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	116.9132	หรือ 117 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	175.3698	หรือ 176 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND ± 50% (2 nd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
5	2	-5.56	30.9136	61.8272
6	6	-4.56	20.7936	124.7616
7	3	-3.56	12.6736	38.0208

8	7	-2.56	6.5536	45.8752
9	15	-1.56	2.4336	36.504
10	22	-0.56	0.3136	6.8992
11	10	0.44	0.1936	1.936
12	22	1.44	2.0736	45.6192
14	7	3.44	11.8336	82.8352
15	1	4.44	19.7136	19.7136
17	2	6.44	41.4736	82.9472
19	3	8.44	71.2336	213.7008
$\bar{X} = 10.56$	n=100		$\sum fd^2 = 760.64$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.77	พาเลต		

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.446			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(2.77)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	25.75	หรือ 26 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%

	42.35	หรือ 43 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	51.49	หรือ 52 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	77.24	หรือ 78 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND \pm 50% (2nd Attempt)				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
3	5	-3.6	12.96	64.8
4	14	-2.6	6.76	94.64
5	11	-1.6	2.56	28.16
6	22	-0.6	0.36	7.92
7	24	0.4	0.16	3.84
AVERAGE DEMAND \pm 50% (2nd Attempt)				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
8	5	1.4	1.96	9.8
9	2	2.4	5.76	11.52
10	14	3.4	11.56	161.84
12	3	5.4	29.16	87.48
$\bar{X} = 6.6$	n=100			$\sum fd^2 = 470$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	2.18	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0

58	2	1	1	2
59	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 57$	n=12		$\sum fd^2 = 15$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.168			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(2.18)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	18.17	หรือ 19 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	29.90	หรือ 30 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	36.35	หรือ 37 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	54.52	หรือ 55 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND ± 50% (2 nd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
6	2	-7.2	51.84	103.68
7	3	-6.2	38.44	115.32
8	6	-5.2	27.04	162.24
10	6	-3.2	10.24	61.44
11	14	-2.2	4.84	67.76
12	14	-1.2	1.44	20.16
13	10	-0.2	0.04	0.4
14	14	0.8	0.64	8.96
15	10	1.8	3.24	32.4
16	5	2.8	7.84	39.2
17	9	3.8	14.44	129.96
19	4	5.8	33.64	134.56
24	3	10.8	116.64	349.92

$\bar{X} = 13.2$	n=100			$\sum fd^2 = 1226$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของขาย	3.52	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 16$	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)				
Compresseur				
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.52)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	17.00	หรือ 17 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	27.97	หรือ 28 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	34.00	หรือ 34 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	51.01	หรือ 52 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
6	2	-7.2	51.84	103.68
7	3	-6.2	38.44	115.32
8	6	-5.2	27.04	162.24
10	6	-3.2	10.24	61.44

11	14	-2.2	4.84	67.76
12	14	-1.2	1.44	20.16
13	10	-0.2	0.04	0.4
14	14	0.8	0.64	8.96
15	10	1.8	3.24	32.4
16	5	2.8	7.84	39.2
17	9	3.8	14.44	129.96
19	4	5.8	33.64	134.56
24	3	10.8	116.64	349.92
$\bar{X} = 13.2$	n=100		$\sum fd^2 = 1226$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	3.52	พาเดต		
AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 16$	n=24		$\sum fd^2 = 12$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\bar{X}_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.52)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	17.00	หรือ 17 พาเดต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	27.97	หรือ 28 พาเดต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	34.00	หรือ 34 พาเดต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	51.01	หรือ 52 พาเดต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND \pm 50% (2nd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
8	1	-11.8	139.24	139.24
10	1	-9.8	96.04	96.04
11	5	-8.8	77.44	387.2
12	1	-7.8	60.84	60.84
13	3	-6.8	46.24	138.72
14	4	-5.8	33.64	134.56
16	8	-3.8	14.44	115.52
17	8	-2.8	7.84	62.72
AVERAGE DEMAND \pm 50% (2nd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
18	16	-1.8	3.24	51.84
19	3	-0.8	0.64	1.92
20	4	0.2	0.04	0.16
21	15	1.2	1.44	21.6
22	13	2.2	4.84	62.92
24	5	4.2	17.64	88.2
26	2	6.2	38.44	76.88
27	4	7.2	51.84	207.36
29	1	9.2	84.64	84.64
31	3	11.2	125.44	376.32
36	3	16.2	262.44	787.32
$\bar{X} = 19.8$	n=100		$\sum fd^2 = 2894$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	5.41	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
49	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 47$	n=24			$\sum fd^2 = 13$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.752			

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)			
Lighting			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$		
	$\sqrt{47(5.41)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$		SL
สินค้าคงคลังสำรอง	39.97	หรือ 40 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%
	65.74	หรือ 66 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	79.93	หรือ 80 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	119.90	หรือ 120 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
7	2	-8.84	78.1456	156.2912
9	3	-6.84	46.7856	140.3568
10	5	-5.84	34.1056	170.528
11	1	-4.84	23.4256	23.4256

12	5	-3.84	14.7456	73.728
13	6	-2.84	8.0656	48.3936
14	23	-1.84	3.3856	77.8688
15	5	-0.84	0.7056	3.528
16	12	0.16	0.0256	0.3072
17	11	1.16	1.3456	14.8016
18	8	2.16	4.6656	37.3248
19	6	3.16	9.9856	59.9136
21	3	5.16	26.6256	79.8768
22	4	6.16	37.9456	151.7824
24	3	8.16	66.5856	199.7568
29	3	13.16	173.1856	519.5568
$\bar{X} = 15.84$	n=100		$\sum fd^2 = 1757.44$	

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (2nd Attempt)**Miscellaneous****S.D. of Order**

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	4.21	พาเดต		

S.D. of Leadtime

Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}(d)$	d^2	fd^2
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0
84	3	1	1	3
85	2	2	4	8
86	2	3	9	18
87	1	4	16	16
$\bar{X}(L) = 83$	n=24		$\sum fd^2 = 35$	

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.234			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{83(4.21)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	43.05	หรือ 44 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	70.81	หรือ 71 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	86.10	หรือ 87 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	129.15	หรือ 130 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3 rd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
9	2	-14.76	217.8576	435.7152
11	1	-12.76	162.8176	162.8176
12	1	-11.76	138.2976	138.2976
13	4	-10.76	115.7776	463.1104
14	3	-9.76	95.2576	285.7728
15	3	-8.76	76.7376	230.2128
18	3	-5.76	33.1776	99.5328
19	1	-4.76	22.6576	22.6576
20	11	-3.76	14.1376	155.5136
21	2	-2.76	7.6176	15.2352
22	17	-1.76	3.0976	52.6592
23	4	-0.76	0.5776	2.3104
24	10	0.24	0.0576	0.576
25	7	1.24	1.5376	10.7632
26	4	2.24	5.0176	20.0704
27	2	3.24	10.4976	20.9952

29	7	5.24	27.4576	192.2032
30	1	6.24	38.9376	38.9376
31	5	7.24	52.4176	262.088
33	5	9.24	85.3776	426.888
36	2	12.24	149.8176	299.6352
37	1	13.24	175.2976	175.2976
39	2	15.24	232.2576	464.5152
40	1	16.24	263.7376	263.7376

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
LCV Cover&Disc				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
42	1	18.24	332.6976	332.6976
$\bar{X} = 23.76$	n=100		$\sum fd^2 = 4572.24$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	6.80	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12		$\sum fd^2 = 23$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.446			

คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(6.80)^2 + 23.76^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	61.40	หรือ 62 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	101.00	หรือ 101 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	122.7981	หรือ 123 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	184.1971	หรือ 185 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3 rd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X} (d)$	d^2	fd^2
4	2	-6.56	43.0336	86.0672
5	2	-5.56	30.9136	61.8272
6	8	-4.56	20.7936	166.3488
7	2	-3.56	12.6736	25.3472
8	3	-2.56	6.5536	19.6608
9	14	-1.56	2.4336	34.0704
10	24	-0.56	0.3136	7.5264
11	19	0.44	0.1936	3.6784
12	2	1.44	2.0736	4.1472
13	9	2.44	5.9536	53.5824
14	4	3.44	11.8336	47.3344
15	4	4.44	19.7136	78.8544
16	3	5.44	29.5936	88.7808
18	4	7.44	55.3536	221.4144
$\bar{X} = 10.56$	n=100		$\sum fd^2 = 898.64$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
คำนึงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.01	พาเลต		
S.D. of Leadtime				

Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-1	1	1
56	6	0	0	0
57	2	1	1	2
58	1	2	4	4
59	0	3	9	0

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
HCV Clutch				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
60	1	4	16	16
$\bar{X} (L) = 56$	n=12			$\sum fd^2 = 23$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.446			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{56(3.01)^2 + 10.56^2(1.446)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	27.21	หรือ 28 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	44.76	หรือ 45 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	54.43	หรือ 55 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	81.64	หรือ 82 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
2	2	-4.6	21.16	42.32
3	4	-3.6	12.96	51.84
4	15	-2.6	6.76	101.4

5	11	-1.6	2.56	28.16
6	23	-0.6	0.36	8.28
7	15	0.4	0.16	2.4
8	6	1.4	1.96	11.76
9	13	2.4	5.76	74.88
10	4	3.4	11.56	46.24
11	3	4.4	19.36	58.08

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (3rd Attempt)				
WIPER				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
12	4	5.4	29.16	116.64
$\bar{X} = 6.6$	n=100			$\sum fd^2 = 542$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานของขาย	2.34	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
55	1	-2	4	4
56	1	-1	1	1
57	6	0	0	0
58	2	1	1	2
59	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 57$	n=12			$\sum fd^2 = 15$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	1.168			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{57(2.34)^2 + 6.6^2(1.168)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	19.28	หรือ 20 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%

	31.71	หรือ 32 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%
	38.55	หรือ 39 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%
	57.83	หรือ 58 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s - \bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
5	2	-8.2	67.24	134.48
6	1	-7.2	51.84	51.84
7	7	-6.2	38.44	269.08
8	4	-5.2	27.04	108.16
10	2	-3.2	10.24	20.48
11	14	-2.2	4.84	67.76
12	16	-1.2	1.44	23.04
13	15	-0.2	0.04	0.6
14	6	0.8	0.64	3.84
15	9	1.8	3.24	29.16
16	6	2.8	7.84	47.04
17	2	3.8	14.44	28.88
18	8	4.8	23.04	184.32
20	3	6.8	46.24	138.72
21	3	7.8	60.84	182.52
22	1	8.8	77.44	77.44
24	1	10.8	116.64	116.64
$\bar{X} = 13.2$	n=100		$\sum fd^2 = 1484$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	3.87	พาเลต		

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (3rd Attempt)				
Compresseur				
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
$\bar{X} (L) = 16$	n=24			$\sum fd^2 = 12$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.87)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	18.18	หรือ 19 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	29.90	หรือ 30 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	36.36	หรือ 37 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	54.54	หรือ 55 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (3rd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
5	2	-8.2	67.24	134.48
6	1	-7.2	51.84	51.84
7	7	-6.2	38.44	269.08
8	4	-5.2	27.04	108.16
10	2	-3.2	10.24	20.48
11	14	-2.2	4.84	67.76
12	16	-1.2	1.44	23.04

13	15	-0.2	0.04	0.6
AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Condensor&Fan				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
14	6	0.8	0.64	3.84
15	9	1.8	3.24	29.16
16	6	2.8	7.84	47.04
17	2	3.8	14.44	28.88
18	8	4.8	23.04	184.32
20	3	6.8	46.24	138.72
21	3	7.8	60.84	182.52
22	1	8.8	77.44	77.44
24	1	10.8	116.64	116.64
X̄ = 13.2	n=100		$\sum fd^2 = 1484$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	3.87	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
16	18	0	0	0
17	4	1	1	4
18	2	2	4	8
X̄ (L) = 16	n=24		$\sum fd^2 = 12$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.722			
คำนวณสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{16(3.87)^2 + 13.2^2(0.722)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	18.18	หรือ 19 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	29.90	หรือ 30 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	

	54.54	អំពី 55 គាល់ទី 3 S.D.	99.90%	
AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s- \bar{X} (d)	d ²	fd ²
7	1	-12.8	163.84	163.84
8	1	-11.8	139.24	139.24
9	1	-10.8	116.64	116.64
10	3	-9.8	96.04	288.12
11	3	-8.8	77.44	232.32
12	2	-7.8	60.84	121.68
13	3	-6.8	46.24	138.72
14	1	-5.8	33.64	33.64
15	1	-4.8	23.04	23.04
16	11	-3.8	14.44	158.84
17	4	-2.8	7.84	31.36
18	14	-1.8	3.24	45.36
19	1	-0.8	0.64	0.64
20	23	0.2	0.04	0.92
22	6	2.2	4.84	29.04
24	2	4.2	17.64	35.28
25	6	5.2	27.04	162.24
26	2	6.2	38.44	76.88
27	4	7.2	51.84	207.36
28	1	8.2	67.24	67.24
29	4	9.2	84.64	338.56
30	2	10.2	104.04	208.08
33	4	13.2	174.24	696.96
$\bar{X} = 19.8$	n=100		$\Sigma fd^2 = 3316$	

$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Lighting				
S.D. of Order				
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานยอดขาย	5.79	พาเลต		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
46	1	-1	1	1
47	17	0	0	0
48	4	1	1	4
49	2	2	4	8
$\bar{X}(L) = 47$	n=24			$\sum fd^2 = 13$
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลาสั่งซื้อ	0.752			
จำนวนสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{47(5.79)^2 + 19.8^2(0.752)^2}$			SL
สินค้าคงคลังสำรอง	42.39	หรือ 43 พาเลต ที่ 1 S.D.		84.10%
	69.74	หรือ 70 พาเลต ที่ 1.645 S.D.		95.00%
	84.79	หรือ 85 พาเลต ที่ 2 S.D.		97.70%
	127.18	หรือ 128 พาเลต ที่ 3 S.D.		99.90%

AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	$s-\bar{X}$ (d)	d^2	fd^2
6	2	-9.84	96.8256	193.6512
7	1	-8.84	78.1456	78.1456
8	3	-7.84	61.4656	184.3968
9	5	-6.84	46.7856	233.928

10	3	-5.84	34.1056	102.3168
AVERAGE DEMAND \pm 50% (3rd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Order				
Demand (s)	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
11	1	-4.84	23.4256	23.4256
12	1	-3.84	14.7456	14.7456
13	11	-2.84	8.0656	88.7216
14	11	-1.84	3.3856	37.2416
15	9	-0.84	0.7056	6.3504
16	22	0.16	0.0256	0.5632
17	2	1.16	1.3456	2.6912
18	5	2.16	4.6656	23.328
20	8	4.16	17.3056	138.4448
21	5	5.16	26.6256	133.128
22	3	6.16	37.9456	113.8368
24	4	8.16	66.5856	266.3424
27	4	11.16	124.5456	498.1824
X̄ = 15.84	n=100		$\Sigma fd^2 = 2139.44$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ยอดขาย	4.65	พานิช		
S.D. of Leadtime				
Leadtime	Freq (f)	s-X̄ (d)	d ²	fd ²
81	1	-2	4	4
82	2	-1	1	2
83	15	0	0	0
84	3	1	1	3
85	2	2	4	8

86	2	3	9	18
87	1	4	16	16
AVERAGE DEMAND $\pm 50\%$ (3rd Attempt)				
Miscellaneous				
S.D. of Leadtime				
$\bar{X}_L = 83$	n=24		$\sum fd^2 = 35$	
$\sigma_s =$	$(\sqrt{\sum fd^2/n-1})$			
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเวลา สั่งซื้อ	1.234			
กำหนดสินค้าคงคลังสำรอง	$\sqrt{L(\sigma_s)^2 + S^2(\sigma_L)^2}$			
	$\sqrt{83(4.65)^2 + 15.84^2(1.234)^2}$		SL	
สินค้าคงคลังสำรอง	46.66	หรือ 47 พาเลต ที่ 1 S.D.	84.10%	
	76.75	หรือ 77 พาเลต ที่ 1.645 S.D.	95.00%	
	93.31	หรือ 94 พาเลต ที่ 2 S.D.	97.70%	
	139.97	หรือ 140 พาเลต ที่ 3 S.D.	99.90%	