

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดของผู้บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี



งานนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรการจัดการมหาบัณฑิต

สาขาวิชาจัดการวิสาหกิจนาดกลางและนาดบ่อม

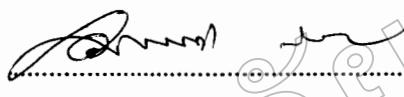
คณะกรรมการจัดการและการท่องเที่ยว มหาวิทยาลัยบูรพา

มีนาคม 2555

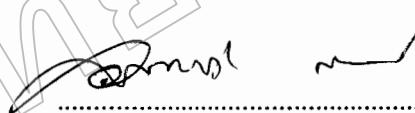
ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยบูรพา

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์และคณะกรรมการสอบปากเปล่างานนิพนธ์ ได้พิจารณา
นิพนธ์ของ พรชัย นั่งคั่ง ฉบับนี้แล้ว เห็นสมควรรับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตาม หลักสูตร
ปริญญาการจัดการมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาดกลางและขนาดย่อม ของ
มหาวิทยาลัยบูรพาได้

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์

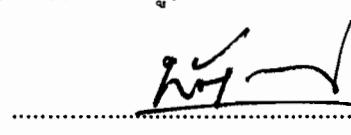

.....อาจารย์ที่ปรึกษา
(รองศาสตราจารย์ ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย)

คณะกรรมการสอบปากเปล่างานนิพนธ์


.....ประธาน
(รองศาสตราจารย์ ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย)


.....กรรมการ
(ศาสตราจารย์ ดร.อุทิส ศิริวรรษ)

คณะกรรมการจัดการและการท่องเที่ยวอนุมัติให้รับงานนิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการ
ศึกษาตามหลักสูตรปริญญาการจัดการมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาดกลาง
และขนาดย่อม ของมหาวิทยาลัยบูรพา


.....ผู้บันดีคณะกรรมการจัดการและการท่องเที่ยว
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ พัชณี นนทศักดิ์)

วันที่.....เดือน.....พ.ศ.2555

53920726: สาขาวิชา: การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม; กจ.ม.

(การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม)

คำสำคัญ: ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้/ ร้านกาแฟสด/ ผู้บริโภค/ บางแสน/
จังหวัดชลบุรี

พรชัย มั่งคง: ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดของผู้บริโภค^{ในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี} FACTORS AFFECTING THE CUSTOMER'S DECISION

COFFEE SHOPS IN BANGSAEN, CHONBURI) อาจารย์ ผู้ควบคุมวิทยานิพนธ์: รศ.ดร. วุฒิชาติ
สุนทรสมัย, DBA, 69 หน้า, ปี พ.ศ. 2554.

การวิจัยเรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดของผู้บริโภค^{ในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อ การตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดของผู้บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี และ เพื่อศึกษา ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลกับปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อ การตัดสินใจเลือกใช้บริการ ร้านกาแฟสดของผู้บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี โดยเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยในครั้งนี้ คือ แบบสอบถามซึ่งดำเนินการแบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้ ตอนที่ 1 เป็นแบบสอบถามเกี่ยวกับปัจจัย ส่วนบุคคล ตอนที่ 2 เป็นข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยทางการตลาดที่เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจใช้บริการ ร้านกาแฟสดของผู้บริโภค โดยศึกษาปัจจัยส่วนผสมทางการตลาด 6 ด้าน ได้แก่ (1) ด้านผลิตภัณฑ์ (2) ด้านราคา (3) ด้านช่องทางการจำหน่าย (4) ด้านการส่งเสริมการตลาด (5) ด้านการให้บริการ และ (6) ด้านสภาพแวดล้อมการนำเสนอ服務 โดยทำการศึกษาจากผู้บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี จำนวน 400 คน ซึ่งสามารถสรุปผลการวิจัยได้ดังนี้}

การศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดของผู้บริโภค^{ในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี} พบว่า ข้อมูลทั่วไปของผู้บริโภคในเขตบางแสนส่วนใหญ่เป็น เพศหญิง มีช่วงอายุอยู่ระหว่าง 20-30 ปี มีระดับการศึกษาปริญญาตรีมีสถานภาพโสด เป็นนิสิต/นักศึกษา และมีรายได้เฉลี่ยเดือนละ ไม่เกิน 10,000 บาท

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสด พบว่า ในภาพรวมอยู่ในระดับ มาก โดยปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสด มากที่สุดคือ ปัจจัยทาง ด้านสภาพแวดล้อมการนำเสนอ服務 รองลงมาคือ ปัจจัยทางด้านผลิตภัณฑ์ กับ ปัจจัยทาง ด้านราคา ปัจจัยทางด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่ ปัจจัยทางด้านการให้บริการ และ ปัจจัยทางด้านการส่งเสริมการตลาด ตามลำดับ

ผลการเปรียบเทียบปัจจัยส่วนบุคคลกับปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟ พบว่า ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟ จะแตกต่างกันตามเพศคัมภีร์ศึกษา สถานภาพ และ อายุ สำหรับส่วนอาชีพ ได้ผลลัพธ์ต่อเดือนพบว่าไม่แตกต่างกัน

มหาวิทยาลัยบูรพา
Burapha University

53920726: MAJOR(SMES MANAGEMENT); MSTER OF
MANAGEMENT(MANAGEMENT)
KEYWORD: FACTORS AFFECTING THE CUSTOMER'S SELECTION/COFFEE SHOPS
/ CONSUMERS/ BANGSAEN/ CHONBURI
PORNCHAI MUNGKUNG: FACTORS AFFECTING THE CUSTOMER'S
DECISION COFFEE SHOPS IN BANGSAEN, CHONBURI. INSTRUCTOR: ASSOC.
PROF.DR. WUTTHICHAT SUNTHORNSAMAI, DBA, 69 P. 2011.

The objectives of the study about factors affecting on the customer's decision of selecting coffee shops in Bangsaen, Chonburi are to examine factors affecting on the customer's decision of selecting coffee shops in Bangsaen, Chonburi and to study relation between personal factor and marketing factor affecting on the customer's decision of selecting coffee shops in Bangsaen ,Chonburi. The tool for this study is questionnaire divided into three parts: Part 1) Personal factor questionnaire Part 2) marketing factor related with customer's decision of selecting coffee shops by examining marketing mixes as following 1) product 2) price 3) place 4) promotion 5) service 6) environment from 400 people living in Bangsaen, Chonburi.

In conclusion, the study about factors affecting on the customer's decision of selecting coffee shops in Bangsaen, Chonburi found that the most of consumers are female aged 20-30 years old with Bachelor's degree and they are single students with average income not over 10,000 Baht .

The overall factors affecting on the customer's decision of selecting coffee shop are in high level and the most influential factor on the customer's decision of selecting coffee is environment. The second are product, price, place, service and promotion, respectively.

The comparison for personal factors affecting on the customer's decision of selecting coffee shop found that the factors are different from gender, education level, status, occupation and there is no difference between age and average income /month

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย.....	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๑
สารบัญ.....	๒
สารบัญตาราง.....	๗
สารบัญภาพ.....	๘
บทที่	
1 บทนำ.....	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน.....	๑
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	๒
สมมติฐานของการวิจัย.....	๒
กรอบแนวคิดในการวิจัย	๒
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย.....	๓
ขอบเขตของการวิจัย	๓
ตัวแปรที่ศึกษา.....	๓
นิยามศัพท์เฉพาะ.....	๔
2 แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๕
การตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค.....	๕
คุณภาพการให้บริการ(Servicc Quality Concept)	๑๒
พฤติกรรมผู้บริโภค	๑๖
ส่วนประสมทางการตลาด.....	๑๘
ข้อมูลเกี่ยวกับกาแฟสด	๑๙
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๒๐
3 วิธีดำเนินการวิจัย	๒๖
รูปแบบการศึกษา.....	๒๖
ประชากรและการเลือกกลุ่มตัวอย่าง	๒๖
วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๒๗
เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๒๘
การสร้างเครื่องมือ.....	๒๙

สารบัญ (ต่อ)

บทที่	หน้า
การเก็บรวบรวมข้อมูล และการจัดทำข้อมูล	29
4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล.....	30
สัญลักษณ์ที่ใช้ในการวิเคราะห์	31
การวิเคราะห์ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม	32
การวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับการตัดสินใจเลือกใช้บริการ	34
การวิเคราะห์ความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการ	40
5 สรุปผลการวิจัย อกิจกรรม และข้อเสนอแนะ	58
สรุปผลการวิเคราะห์ข้อมูล.....	58
สรุปผลการศึกษา	58
อกิจกรรมผลการศึกษา	59
ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับเนื้อหา.....	60
ข้อเสนอแนะสำหรับการทำวิจัยครั้งต่อไป	61
บรรณานุกรม	62
ภาคผนวก	64
ภาคผนวก ก แบบสอบถาม	65
ประวัติย่อของผู้เขียน	69

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4.1 แสดงจำนวนและร้อยละของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี จำแนกสถานภาพทั่วไป	32
4-2 แสดงจำนวนและร้อยละของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี จำแนกตามปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสด	34
4-3 แสดงค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านผลิตภัณฑ์	35
4-4 แสดงค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านราคา	36
4-5 แสดง ค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านช่องทางการจัดทำหน่วย/สถานที่	37
4-6 แสดง ค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านการส่งเสริมการตลาด	38
4-7 แสดง ค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านการให้บริการ	38
4-8 แสดง ค่าเฉลี่บ ส่วนเบี่ยงเบนของประชาชนที่บริโภคในเขตบางแสน จังหวัดชลบุรี ค้านสภาพแวดล้อมการนำเสนอบริการ	39
4-9 แสดงการเปรียบเทียบระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือก ใช้บริการร้านกาแฟ จำแนกตามเพศ	40
4-10 แสดง การเปรียบเทียบระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือก ใช้บริการร้านกาแฟ จำแนกตามอาชญา	41
4-11 แสดง การเปรียบเทียบระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจเลือกใช้ บริการร้านกาแฟสด จำแนกตามระดับการศึกษา	42

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
4-12 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านภาพรวม จำแนกตามระดับการศึกษา.....	43
4-13 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามระดับการศึกษา.....	44
4-14 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านราคา จำแนกตามระดับการศึกษา	45
4-15 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่ จำแนกตามระดับ การศึกษา	45
4-16 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามระดับการศึกษา..... 46	
4-17 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ การเลือกใช้บริการร้านกาแฟด้านสภาพแวดล้อมการนำเสนอเรื่องราวจำแนกตามระดับ การศึกษา	47
4-18 แสดงการเปรียบเทียบระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจเลือกใช้ บริการร้านกาแฟสด จำแนกตามสถานภาพ	48
4-19 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ บริการร้านกาแฟสด จำแนกตามอาชีพ	49
4.20 แสดง การเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ บริการร้านกาแฟสด ในภาพรวม จำแนกตามอาชีพ.....	50
4.21 แสดงการเปรียบเทียบรายค่าใช้จ่ายด้านความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัดสินใจ บริการร้านกาแฟสด ด้านราคา จำแนกตามอาชีพ	51

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
4.22 แสดงการเปรียบเทียบรายคู่รับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัวสินใจ บริการร้านกาแฟสด ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่ จำแนกตามอาชีพ.....	52
4.23 แสดงการเปรียบเทียบรายคู่รับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัวสินใจ บริการร้านกาแฟสด ด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามอาชีพ	53
4.24 แสดงการเปรียบเทียบรายคู่รับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัวสินใจ บริการร้านกาแฟสด จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	54
4.25 แสดงการเปรียบเทียบรายคู่รับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัวสินใจ บริการร้านกาแฟสด ด้านราคา จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	55
4.26 แสดงการเปรียบเทียบรายคู่รับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อตัวสินใจ บริการร้านกาแฟสด ด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	56

สารบัญภาพ**ภาพที่****หน้า**

1-1 กรอบแนวคิดในการวิจัย..... 3

