

การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ
ผู้ใช้บริการในพื้นที่เมืองพัทยา จ. ชลบุรี

มหาวิทยาลัยบูรพา
Burapha University

งานนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรการจัดการมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม
คณะกรรมการจัดการและท่องเที่ยว มหาวิทยาลัยบูรพา
มิถุนายน 2555
ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยบูรพา

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์และคณะกรรมการสอบปากเปล่งานนิพนธ์ ได้พิจารณางานนิพนธ์ของ ทัศญा ดารพิสุทธิ์ ฉบับนี้แล้ว เห็นสมควรรับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตาม หลักสูตรปริญญา การจัดการมหบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาคกลางและขนาดย่อม ของมหาวิทยาลัยบูรพาได้

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์

กรรมการ

(ดร.สมบัติ รำงสินถาวร)

คณะกรรมการสอบปากเปล่งานนิพนธ์

ประธาน

(รองศาสตราจารย์ ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย)

กรรมการ

(ศาสตราจารย์ ดร.อุทิส ศิริวรรณ)

กรรมการ

(ดร.สมบัติ รำงสินถาวร)

คณะกรรมการจัดการและการท่องเที่ยวอนุมัติให้รับงานนิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา ตามหลักสูตรปริญญาการจัดการมหบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาคกลางและขนาดย่อม ของมหาวิทยาลัยบูรพา

ผู้ดูแลคณะกรรมการจัดการและการท่องเที่ยว

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ พัชนี นนทศักดิ์)

วันที่.....เดือน.....พ.ศ.2555

ประกาศคุณูปการ

งานนิพนธ์ฉบับนี้ สำเร็จได้ด้วยดี ก็ด้วยความอนุเคราะห์ ช่วยเหลือจากผู้มีพระคุณ หลายท่านที่ได้ให้คำปรึกษา ชี้แนะแนวทาง และตรวจแก้ไขข้อบกพร่องต่างๆ ด้วยความเอาใจใส่เป็นอย่างดี ท่านที่มีพระคุณท่านแรกที่ขอร้องถึง คือ ดร.สมบัติ ธรรมสินดาหาร อาจารย์ที่ปรึกษากันกว่าอิสระฉบับนี้ ที่ท่านได้ให้คำปรึกษา ให้คำแนะนำ และแนวทางที่ถูกต้อง ตั้งแต่เริ่มต้นหัวข้อการวิจัย การวิเคราะห์ผล จนกระทั้งสำเร็จเป็นวิทยานิพนธ์ฉบับนี้

ขอขอบพระคุณคณาจารย์ สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาคคลาสและขนาดย่อม คณะการจัดการและการท่องเที่ยว ที่สอนในระดับปริญญาโททุกท่าน โดยเฉพาะรองศาสตราจารย์ ดร. วุฒิชาติ สุนทรสมัย ประธานหลักสูตร รวมทั้งเจ้าหน้าที่โครงการปริญญาโท ที่ช่วยประสานงาน และอำนวยความสะดวกในด้านต่างๆ แก่ข้าพเจ้าเสมอมา และทุกท่านที่ได้ให้ความช่วยเหลือในการตอบแบบสอบถามและแบบสัมภาษณ์เพื่อความสมบูรณ์ของงานวิจัย นอกร้านนี้ ขอขอบพระคุณผู้ที่ให้ความช่วยเหลือและเป็นกำลังใจในการทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ให้สำเร็จลุล่วงไปด้วยดี

งานนิพนธ์ฉบับนี้ อาจไม่สามารถสำเร็จลุล่วงไปด้วยดีได้ หากปราศจากกำลังใจและความช่วยเหลือจากสมาชิกทุกคนในครอบครัว ญาติคู่และประโภชน์อันเพิ่งมีจากการวิจัยนี้ ผู้วิจัยขอ มติเป็นสิ่งบูชาพระคุณของบิดามารดา รวมถึงคุณครู อาจารย์ และผู้มีพระคุณของผู้วิจัยทุกท่าน และหวังว่างานนิพนธ์ฉบับนี้จะเป็นประโยชน์ต่อการศึกษาและผู้ประกอบการต่อการศึกษาและผู้ประกอบการต่อไป

ทัศณียา ควรพาพิสุทธิ์

53921191: สาขาวิชา: การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม; กจ.ม.
(การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม)

คำสำคัญ: ปัจจัยประสมทางการตลาด/ การตัดสินใจ/ ธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยง/ ผู้ใช้บริการ/
พื้นที่เมืองพัทยา / จังหวัดชลบุรี

หัวข้อ ค่าฯพิสุทธิ์ : การศึกษาส่วนปัจจัยประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจ
เลือกใช้บริการธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการในพื้นที่เมืองพัทยา จ. ชลบุรี(THE EFFECT OF
MARKETING-MIX FACTORS TO THE CONSUMER'S BUYING DECISION IN PET
SERVICE BUSINESS IN PATTAYA, CHONBURI) อาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์: ดร.สมบัติ
ธรรมสินถาวร, DBA, 109 หน้า, ปี พ.ศ. 2555.

การวิจัยเรื่อง การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้
บริการธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการในพื้นที่เมืองพัทยา จ. ชลบุรี การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์
เพื่อสร้างโภคภัณฑ์ทางความเป็นไปได้ในการพัฒนาตลาดธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงในพื้นที่ เมือง
พัทยา จังหวัด ชลบุรี เพื่อศึกษาการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงของผู้บริโภคใน
พื้นที่ เมืองพัทยา จังหวัด ชลบุรี และ เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการ
พัฒนาตลาดธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงในพื้นที่ เมืองพัทยา จังหวัด ชลบุรี โดยเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยใน
ครั้งนี้ คือ แบบสอบถามช่องคำถามจะแบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้ ส่วนที่ 1 เป็นการสอบถามข้อมูล
พื้นฐานของผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนที่ 2 เป็นการสอบถามเกี่ยวกับพฤติกรรมการใช้บริการธุรกิจคู
แลสัตว์เลี้ยงในพื้นที่ เมืองพัทยา และ ส่วนที่ 3 เป็นการสอบถามเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทาง
การตลาดที่มีอิทธิพลต่อการใช้บริการธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยงในพื้นที่ เมืองพัทยา โดยศึกษาปัจจัย 8 ด้าน<sup>ได้แก่ 1) ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ 2) ปัจจัยด้านการบริการ 3) ปัจจัยด้านราคา 4) ปัจจัยด้านช่อง
ทางการจดจำหน้าย 5) ปัจจัยด้านการล่ำเสิงการตลาด 6) ปัจจัยด้านบุคลากร 7) ปัจจัยด้าน^{กระบวนการบริการ และ 8) ปัจจัยด้านลักษณะทางกายภาพ}</sup>

ผลการวิจัยพบว่า ปัจจัยส่วนบุคคลของประชาชน ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีช่วงอายุอยู่
ระหว่าง 21 - 30 ปี โดยมีสถานภาพสมรส ประกอบอาชีพนักเรียน/นักศึกษา มากที่สุด ส่วนใหญ่มี
รายได้เฉลี่ยเดือนละ 20,000 – 30,000 บาท กับ 30,001 – 40,001 บาท และ มีระดับการศึกษา
ปริญญาตรี มากที่สุด

พฤติกรรมการตัดสินใจใช้บริการร้านคูแลสัตว์เลี้ยง ในพื้นที่ เมืองพัทยา สรุปได้ว่า
ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่นิยมเลี้ยงสัตว์ประเภทสุนัข โดยมักจะเลี้ยงสัตว์เลี้ยงครั้งละเพียง 1 ตัว ส่วน

โดยผู้ที่ผู้ใช้บริการรับรู้ข่าวสารเกี่ยวกับร้านให้บริการคุณภาพสัตว์มากที่สุดคือ แผ่นป้ายโฆษณา ร้านคุณภาพสัตว์ที่ผู้ใช้บริการมักจะไปใช้บริการคือ ประเภทคลินิกรักษารักษาสัตว์ และจะนำสัตว์เลี้ยงไปใช้บริการด้วยตัวเอง ไปด้วยคนเอง ส่วนความถี่ในการนำสัตว์เลี้ยงไปตรวจสุขภาพส่วนใหญ่คือ ทุก 3 เดือน ผู้ใช้บริการเกือบทั้งหมดนำสัตว์เลี้ยงของตนไปรับวัสดุป้องกันพิษสุนัขบ้าแล้ว วันที่ ช่วงเวลา และการบริการที่ผู้ใช้บริการนิยมใช้บริการร้านคุณภาพสัตว์คือ วันเสาร์ ช่วงเย็น (ตั้งแต่เวลา 17.00 – จนร้านปิด) นำสัตว์เลี้ยงมารักษาอาการป่วยมากที่สุด และ ค่าใช้จ่ายในการใช้บริการแต่ละครั้งได้แก่ 301 – 500 บาท โดยจะมีระยะเวลาในการใช้บริการแต่ละครั้งมากกว่า 40 นาที

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคุณภาพสัตว์เลี้ยง พบว่า ผู้ใช้บริการมีความสนใจปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคุณภาพสัตว์เลี้ยง ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก โดยปัจจัยที่ผู้ใช้บริการมีความสนใจมากที่สุดคือ ด้านราคา รองลงมาคือ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย กับ ด้านกระบวนการ ล้วนเป็นข้อด้าน พลิตภัยที่ ผู้ใช้บริการมีความสนใจอย่างมาก

49925168: MAJOR: MASTER OF MANAGEMENT IN SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES MANAGEMENT; M.M. (MANAGEMENT IN SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES MANAGEMENT)

KEYWORDS: MARKETING MIX / DECISION / THE PET'S SHOP / SERVICING / PATTHAYA AREA / CHONBURI PROVINCE

TACHAYA DARAPISUT : CASE STUDY OF MARKETING MIX EFFECTED TO MAKING DECISION SERVICING OF THE PET'S SHOP IN PATTHAYA AREA CHONBURI PROVINCE. ADVISOR: DR.SOMBAT THUMRONGSINTHAWORN, D.B.A. 109 P. 2012.

Researching the Case study of marketing mix effected to making decision servicing of the pet's shop in Pattaya area Cholburi province. This research has purposed to make new opportunity and possible way to develop the market of pet's shop service in Pattaya area Cholburi province. And study factor of marketing mix effected to develop the pet's shop service in Pattaya area Cholburi province. Through the tools of this research is questionnaire information provided three parts such as Part I inform data based from questionnaire. Part II inform behavioural customers of pet's shop service in Pattaya area. And part III inform of the marketing mix effected to service of the pet's shop in Pattaya area . By study total eight factors such as 1) product factor 2) service factor 3) cost factor 4) distribution factor 5) marketing factor 6) personnel factor 7) managing factor and 8) physical factor. These research are evaluated such as Personnel factor is majority of students. They are mostly women of 21 - 30 years old. Married status. Average income of 20,000 - 30,000 baht a month and of 30,001 – 40,001 baht a month. They graduated bachelor program most.

Behavioural customers decision of pet's shop service in Pattaya area. They have pet of dogs. They have a dog a time of each as usual. The most advertising media of pet's shop inform to customers are plate and poster. Customers always service in the kind of pet clinic. They will bring pets by themselves. General service of every three months a time. Almost of customers will bring pets to inject hydrophobia vaccine. The most of business hour will service every Saturday

at 5:00 pm through time shop is up. The most dogs were cured the symptom of sickness. The expense of service each is 301 – 500 baht. Timing of service each by 40 minutes.

Factor of marketing mix effected to making decision servicing of the pet's shop in the whole picture by customers are pet's shop service. The most interesting factor is cost. The secondary is distribution and managing. And the minority is product factor.



สารบัญ

บทคัดย่อภาษาไทย.....	๙
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๑
สารบัญ.....	๘
สารบัญตาราง.....	๙
บทที่	
1 บทนำ.....	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน.....	๑
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	๓
สมมติฐานของการวิจัย.....	๓
กรอบแนวคิดในการวิจัย.....	๔
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย.....	๕
ขอบเขตของการวิจัย.....	๕
นิยามศัพท์เฉพาะ.....	๖
2 แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๘
แนวคิดทฤษฎีเกี่ยวกับพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการ ธุรกิจคุณภาพเดียว.....	๘
แนวคิดทฤษฎีเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ.....	๒๐
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๒๖
3 วิธีดำเนินการวิจัย.....	๓๐
รูปแบบการศึกษา.....	๓๐
ประชากรและการเลือกกลุ่มตัวอย่าง.....	๓๑
การเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๓๒
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย.....	๓๒
การสร้างเครื่องมือและทดสอบคุณภาพเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย.....	๓๓
วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล.....	๓๕
การวิเคราะห์ข้อมูล.....	๓๔

สารบัญ (ต่อ)

บทที่	หน้า
4 ผลการวิจัย	36
สัญลักษณ์ที่ใช้ในการวิเคราะห์	36
การวิเคราะห์ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม	37
ผลการศึกษาพฤติกรรมการตัดสินใจใช้บริการร้านคูแลสัตว์เลี้ยงในพื้นที่เมืองพัทaya	39
ผลการศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูแลสัตว์เลี้ยง	44
การทดสอบสมมติฐาน	52
5 อภิรายและสรุปผล	85
สรุปผลการวิจัย	86
อภิรายผลการวิจัย	89
ข้อเสนอแนะการนำผลการวิจัยไปใช้	91
ข้อเสนอแนะสำหรับการทำวิจัยครั้งต่อไป	92
บรรณานุกรม	93
ภาคผนวก	95
ภาคผนวก ก แบบสอบถาม	95
ภาคผนวก ข ข้อมูลเมืองพัทaya	102
ประวัติย่อของผู้วิจัย	109

สารบัญตาราง

ตารางที่

หน้า

4-1 แสดงจำนวน และค่าร้อยละ จำแนกตามสถานภาพทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม.....	37
4-2 แสดงจำนวน และค่าร้อยละ จำแนกตามพฤติกรรมการตัดสินใจใช้บริการร้านคูณลักษณะเลี้ยงในพื้นที่เมืองพัทยา	39
4-3 แสดงจำนวน และค่าร้อยละ จำแนกตามปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถามโดยรวม และรายด้าน	44
4-4 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านผลิตภัณฑ์	45
4-5 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านบริการ	46
4-6 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านราคา	47
4-7 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย	47
4-8 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยงของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านการส่งเสริมการตลาด	48
4-9 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจคูณลักษณะเลี้ยง ของผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านบุคลากร	49

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4-10 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบน การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านกระบวนการ	50
4-11 ค่าเฉลี่ยส่วนเบี่ยงเบนการศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านลักษณะทางกายภาพ	51
4-12 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยง ของผู้ใช้บริการจำแนกตามเพศ	52
4-13 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการจำแนกตามอายุ	53
4-14 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านช่องทางการขัดจําหน่าย จำแนกตามช่วงอายุ	54
4-15 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านบุคลากร จำแนกตามช่วงอายุ	55
4-16 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านลักษณะทางกายภาพ จำแนกตามช่วงอายุ	56
4-17 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ จำแนกตามสถานภาพ	57
4-18 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านภาพรวม จำแนกตามสถานภาพ	58

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4-19 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามสถานภาพ	59
4-20 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านบริการ จำแนกตามสถานภาพ	59
4-21 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านราคา จำแนกตามสถานภาพ	60
4-22 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย จำแนกตามสถานภาพ	61
4-23 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านบุคลากร จำแนกตามสถานภาพ	61
4-24 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการด้านกระบวนการ จำแนกตามสถานภาพ	62
4-25 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านลักษณะทางกายภาพ จำแนกตามสถานภาพ	63
4-26 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการศึกษาไปจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยง ของผู้ใช้บริการ จำแนกตามอาชีพ	64

สารบัญตาราง

ตารางที่

หน้า

4-27 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการด้านภาพรวม จำแนก ตามอาชีพ	65
4-28 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามอาชีพ	66
4-29 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านบริการ จำแนกตามอาชีพ	68
4-30 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านราคา จำแนกตามอาชีพ	69
4-31 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย จำแนกตามอาชีพ	70
4-32 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านบุคลากร จำแนกตามอาชีพ	72
4-33 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการด้านกระบวนการ จำแนกตามอาชีพ	73
4-34 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของผู้ใช้บริการด้านลักษณะทาง กายภาพ จำแนกตามอาชีพ	74

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4-35 ผลการวิเคราะห์การແກ່ລົງທຶນເຫັນການສຶກໝາປິຈັບສ່ວນປະສົມທາງການຕາດ ທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆ ຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ຈຳແນກຕາມຮາຍໄດ້ເນື້ອຍໜ້າເດືອນ	75
4-36 ການເປີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆ ຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການ ສ່ວນເສີມການຕາດ ຈຳແນກຕາມຮາຍໄດ້ເນື້ອຍໜ້າເດືອນ	76
4-37 ຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆ ຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	77
4-38 ການເປີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການພວມ ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	78
4-39 ການເປີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການພວມພັນຫຼຸມທີ່ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	79
4-40 ການເປີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການພວມພັນຫຼຸມທີ່ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	80
4-41 ການເກົ່າໄຫວ້າທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການພວມພັນຫຼຸມທີ່ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	81
4-42 ການເປີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງການຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ບໍລິຫານຮູຽກິຈຄູແລ້ວສັດວິເລີ່ຍໆຂອງຜູ້ໃຊ້ບໍລິຫານ ດ້ວຍການພວມພັນຫຼຸມທີ່ຈຳແນກຕາມຮະດັບການສຶກໝາ	82

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4-43 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจ เลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยง ของผู้ใช้บริการ ด้านกระบวนการจำแนกตามระดับการศึกษา	83
4-44 การเปรียบเทียบรายคู่ การศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจ เลือกใช้บริการธุรกิจดูแลสัตว์เลี้ยงของ ผู้ใช้บริการ ด้านลักษณะทางกายภาพ จำแนกตามระดับการศึกษา	84