

บทที่ 2

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับงานวิจัยนี้ ประกอบด้วย การโฆษณาและลักษณะของภาษาโฆษณา ความแตกต่างระหว่างภาษาที่ใช้กับเพศชายและเพศหญิง โครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ของรูปแบบประโยค โครงสร้างประโยคและวัสดุลีลาและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการใช้ภาษาในบทโฆษณา

1. แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการโฆษณาและลักษณะของภาษาโฆษณา

1.1 หลักการโฆษณา

1.2 ภาษาในบทโฆษณา

1.3 รูปแบบภาษาในการเขียนโฆษณา

1.4 การใช้ภาษาในการเขียนพาดหัวหลัก (Headline) และตัวข้อความ (Body Copy)

ของบทโฆษณา

2. ความแตกต่างระหว่างภาษาที่ใช้กับเพศชายและเพศหญิง

3. โครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ของรูปแบบประโยค โครงสร้างประโยคและวัสดุลีลา

3.1 รูปแบบประโยค

3.2 โครงสร้างประโยค

3.3 วัสดุลีลา

4. งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการใช้ภาษาในบทโฆษณา

แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการโฆษณาและลักษณะของภาษาโฆษณา

หลักการโฆษณา

ลีช (Leech, 1966, p. 27) กล่าวถึงองค์ประกอบ 4 ประการที่ทำให้การโฆษณาประสบผลสำเร็จ คือ

1. ต้องเรียกร้องความสนใจ

2. ต้องมีสิ่งที่น่าสนใจมาสนับสนุน

3. ต้องสร้างความจดจำได้

4. ต้องกระตุนให้ผู้บริโภคซื้อหรือใช้สินค้า

คำร่างศักดิ์ ขับสนิท (2536, หน้า 51) กล่าวถึงหลักทั่วไปของโฆษณาที่คือวิถีค้ายคลึงกันดังนี้

1. ต้องดึงดูดความสนใจ (Attract Attention) โฆษณาที่ดีต้องสามารถดึงดูดผู้อ่านได้ตั้งแต่แรก ถ้าสามารถดึงดูดผู้อ่านที่กำลังเปิดหน้าหนังสือพิมพ์ให้หยุดตรงโฆษณาได้ก็เท่ากับประสบความสำเร็จไปแล้วครึ่งหนึ่ง
 2. เร่งเร้าให้เกิดความสนใจและอยากรู้อยากเห็นต่อไป (Arouse Interest) โดยการใช้หัวเรื่องที่ตัวใหญ่ อ่านง่าย ชวนให้ติดตามอ่านต่อไป ทำให้ผู้อ่านเกิดความรู้สึกเกี่ยวข้อง เกิดความสนใจและอยากรู้ว่าจะได้อะไรจากโฆษณาหนึ่งนี้บ้าง
 3. ทำให้ผู้อ่าน อ่านแล้วอยากรู้สินค้า (Create Desire) การโฆษณาที่ดีต้องชักจูง เชิญชวน อดีตนายและชี้ให้เห็นคุณประโยชน์ของสินค้า
 4. ทำให้ผู้บริโภคเกิดความเชื่อมั่น (Inspire Confidence) นั่นคือ มีการใช้สื่อย้ำคำ สำเนวนิ ไหวารที่ไม่โอ้อวดเกินจริง
 5. ชี้ชวน เชิญชวนให้ผู้อ่านทำตามเป้าหมายที่กำหนด (Induce Action) เช่น เชิญให้ลองซื้อสินค้า เชิญให้แวงไปชมสินค้า แวงไปทดลอง เป็นต้น
- หลักการโฆษณาข้างสามารถสรุปได้จาก เอกสารบรรยายรายวิชาของ สาขาวิชา นิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราช (2531) ซึ่งได้กล่าวถึงคุณสมบัติของโฆษณาที่ดี ซึ่งสอดคล้องกับหลักการที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น ดังนี้
1. ดึงดูดความสนใจ (Attract Attention) นับเป็นสิ่งแรกที่นักสร้างสรรค์งานโฆษณา จะต้องระลึกถึงในการสร้างสรรค์งานโฆษณาแต่ละครั้ง
 2. สร้างความน่าสนใจ (Create Interest) โดยทำให้ผู้บริโภคหันมาดูหรือชุมนุมงานโฆษณาหนึ่น
 3. สร้างความน่าเชื่อถือ (Build Credibility) ด้วยการให้เหตุผล ข้อเท็จจริงแก่ผู้บริโภค
 4. ให้ข่าวสารเกี่ยวกับสินค้า (Provide Information) ซึ่งอาจเป็นข่าวสารในແນ່ໃຫ້ความรู้ เกี่ยวกับการใช้ คุณประโยชน์ของตัวสินค้าหรือบุคลิกภาพของผู้ใช้สินค้า การให้ข่าวสาร เกี่ยวกับสินค้าควรสอดคล้องกับความต้องการของกลุ่มผู้บริโภคเป้าหมายด้วย
 5. สร้างความจดจำได้ (Assure Memorability) วิธีการที่สามารถช่วยสร้างความจดจำ แก่สินค้าได้ เช่น การใช้คำขวัญ (Slogan)

6. กระตุ้นความต้องการ (Stimulate Desire) งานโฆษณาควรกระตุ้นให้ผู้บริโภค กระหนกหรือเห็นความสำคัญ คุณประโยชน์ของสินค้านั้น ๆ

7. เร่งเร้าให้ผู้บริโภคซื้อหรือใช้สินค้า (Compel Action) นั่นคือ งานโฆษณาที่สามารถ เร่งเร้าให้ผู้บริโภคเกิดการกระทำ คือ ซื้อหรือทดลองใช้หรืออย่างน้อยก็เห็นด้วยกับสิ่งที่ได้นำเสนอ

กล่าวโดยสรุปได้ว่า หลักการโฆษณาที่ดีนั้นต้องมีคุณสมบัติ คือ ต้องเรียกร้องความสนใจ ต้องสร้างความจดจำได้ ทำให้ผู้บริโภคเกิดความเชื่อมั่น สร้างความน่าสนใจ กระตุ้นให้ผู้บริโภคซื้อหรือใช้สินค้า ให้ข่าวสารเกี่ยวกับสินค้าและชีวิต ให้ผู้อ่านทำความเข้าใจตามเป้าหมายที่กำหนด ดังนั้น การใช้ภาษาในการโฆษณาจึงต้องสนับสนุนและสอดคล้องกับหลักการดังกล่าวข้างต้น

ภาษาในบทโฆษณา

ภาษาเป็นส่วนหนึ่งที่สำคัญยิ่งในบทโฆษณา เนื่องจากภาษาเป็นเครื่องในการให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าและชักจูงให้ผู้อ่านคล้อยตาม ดังนั้น วิธีการที่จะทำให้ผู้อ่านเข้าใจภาษาโฆษณา ก็คือ ผู้ส่งสารหรือผู้โฆษณาควรใช้คำพทที่สั้น เป็นที่คุ้นเคยและเป็นภาษาในชีวิตประจำวันเพื่อให้ผู้อ่านเข้าใจเนื้อหาของภาษาที่โฆษณาให้มากที่สุด Moriarty, 1991, pp. 168-170) กล่าวถึงลักษณะภาษาในบทโฆษณาไว้ ดังนี้

1. ภาษาในบทโฆษณาควรเหณะสมกับกลุ่มเป้าหมาย (Vernacular Language)
2. ภาษาในบทโฆษณาควรเป็นกาลปัจจุบัน (Present Tense) เพื่อทำให้ผู้อ่านโฆษณาเข้าใจว่าเหตุการณ์หรือเรื่องราวในโฆษณากำลังเกิดขึ้น
3. ภาษาควรสั้น กระัดรัด หมายถึง การใช้โครงสร้างอ กตถ ประกอบหรือใช้กลุ่มคำที่มีส่วนประกอบไม่สมบูรณ์ตามหลักไวยกรณ์
4. ลักษณะภาษาควรแสดงความเป็นกันเองกับผู้อ่าน (Personal) โดยใช้สรรพนาม "You" ซึ่งเป็นคำที่ใช้แทนตัวคุณเพื่อทำให้ผู้อ่านรู้สึกว่ากำลังสื่อสารกับผู้โฆษณา
5. ภาษาที่ใช้ในบทโฆษณาควรเป็นภาษาเรียบง่าย (Simplicity) เพื่อให้บทโฆษณา มีความชัดเจนและอ่านง่าย การใช้ภาษาธรรมดاجะทำให้การโฆษณาฯเข้าถึงผู้อ่านมีแนวโน้มจะเชื่อโฆษณาที่ใช้ภาษาที่ตนเองคุ้นเคยใช่หรือได้ยิน

ลักษณะภาษาโฆษณาดังกล่าวข้างต้นเป็นภาษาที่ทำให้ผู้อ่านรู้สึกเสมอเมื่อได้สัมภากับผู้โฆษณา เพราะเป็นภาษาที่ใช้พูดคุยกันในชีวิตประจำวัน เวลส์ และคณะ (Wells et al., 1995, p. 447) มีความเห็นเช่นเดียวกันว่าภาษาที่ใช้โฆษณาควรเหมือนภาษาที่เพื่อนสองคนคุยกัน นั่นคือไม่ awkward แต่เป็นภาษาที่น่าอ่านน่าเข้าใจ เช่นภาษาไทย ภาษาอังกฤษ ฯลฯ โดยภาษาโฆษณาที่เหมือนกับบทสนทนานี้จะอยู่ในรูปแบบโดยไม่สมบูรณ์

ลีช (Leech, 1966, p. 27) กล่าวว่า ภาษาโฆษณาที่ดีนั้นมีจุดประสงค์ที่แน่นอน นั่นคือกระตุ้นให้ผู้ซื้อ ซื้อสินค้า ดังนั้นภาษาที่ใช้ในบทโฆษณาจึงต้องมีลักษณะ ดังนี้

1. ภาษาที่ดึงดูดความสนใจ (Attention Value)

วิธีการหนึ่งที่จะกระตุ้นความสนใจของผู้บริโภคและทำให้เกิดความอยากรู้อยากเห็น ต่อไป คือ การนำเสนอในสิ่งที่ไม่ธรรมดากว่าเดิมที่ผู้บริโภคไม่คาดคิดมาก่อน นั่นคือ อาจใช้

ภาษาที่ไม่เป็นไปตามรูปแบบ (Unorthodox Language) การสร้างคำใหม่ (Inventing New Words)

หรือการเล่นความหมายของคำ (Playing with the Meaning of Words)

2. ภาษาที่เข้าใจง่าย (Readability)

ภาษาโฆษณาควรอ่านง่าย ภาษาที่ง่ายแก่การอ่าน ได้แก่ ภาษาธรรมชาติ (Simple)

ภาษาที่เป็นส่วนตัว (Personal) ภาษาที่แสดงความสนิทสนม (Colloquial) และการใช้คำพักที่คุ้นเคย (Familiar Vocabulary)

3. ภาษาที่จดจำได้ง่าย (Memorability)

ผู้บริโภคสามารถจำชื่อสินค้า โลโก้หรือข้อความอื่นๆ ได้เนื่องจากภาษาเป็นตัวสร้างความจดจำ ตัวอย่างของการใช้ภาษาดังกล่าว ได้แก่ การใช้การกล่าวซ้ำ (Repetition) การใช้เสียงสัมผัส (Alliteration) และการใช้โครงสร้างหรือรูปแบบคู่ขนาน (Parallelism)

4. ภาษาที่แสดงอำนาจในการขาย (Selling Power)

ภาษาโฆษณาเน้นว่าสินค้านั้นพิเศษจริง เป็นที่สุด ไม่มีใครเหมือน ภาษาที่เป็นลักษณะเช่นนี้ ได้แก่ การใช้คำว่า "Nothing else" "No other" "There's nothing like" "The best in the world" "The best you can buy"

กล่าวโดยสรุปได้ว่า ลักษณะของภาษาในบทโฆษณาที่ดีนั้นต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้คือ ใช้ภาษาให้เหมาะสมกับกลุ่มเป้าหมาย เป็นภาษาที่สั้น กระหัดรัด ใช้ภาษาธรรมชาติง่าย ๆ เป็นภาษาที่แสดงความเป็นกันเองและง่ายต่อการจดจำ

รูปแบบภาษาในการเขียนโฆษณา

รูปแบบภาษาในการเขียนโฆษณาที่จะกล่าวถึงต่อไปนี้ เป็นรูปแบบเกี่ยวกับการใช้รูปแบบประโยค โครงสร้างประโยคและกลไกในการใช้วัจນลีลาเพื่อดึงดูดความสนใจของผู้อ่าน ซึ่งเป็นสิ่งที่สำคัญอย่างยิ่ง เพราะภาษาที่ใช้ในการเขียนโฆษณา มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อของผู้บริโภค ดังนั้น รูปแบบภาษาที่ใช้เพื่อสร้างสรรค์รูปแบบเฉพาะของภาษาโฆษณาจึงเป็นสิ่งที่ต้องคำนึงถึงสำหรับนักโฆษณา ซึ่งมีดังนี้

1. รูปแบบประโยค (Sentence Type)

マイเยอร์ (Myers, 1994) และ ลีช (Leech, 1966) กล่าวถึงรูปแบบประโยคที่พบในการโฆษณาซึ่งมี 4 ประเภท ได้แก่ รูปแบบประโยคบอกเล่า รูปแบบประโยคคำสั่ง รูปแบบประโยคคำถatement และรูปแบบประโยคอุทาน ไว้ ดังนี้

1.1 รูปแบบประโยคบอกเล่า (Statement Sentence Type) เป็นรูปแบบประโยคที่ใช้มากที่สุดในการเขียน ใช้ในการกล่าวถึงสิ่งที่ว่า ๆ ไป (Myers, 1994, p. 45)

1.2 รูปแบบประโยคคำสั่ง (Command Sentence Type) ใช้เพื่อต้องการให้ผู้ฟังปฏิบัติตาม (Myers, 1994, p. 46) การใช้คำสั่งเป็นรูปแบบประโยคที่พูดได้ทั่วไปในโฆษณา การใช้รูปแบบประโยคลักษณะนี้เป็นการกระตุนให้ผู้บริโภคมีปฏิกิริยาต่อสินค้านั้น ๆ และเป็นการสร้างปฏิสัมพันธ์กับผู้อ่าน เป็นการให้ความรู้สึกว่ากำลังพูดคุยกับผู้อ่านผ่านทางหน้ากระดาษ ไว้ (Voe, n.d. cited in Myers, 1994, p. 47) ซึ่งเป็นนักโฆษณา ได้กล่าวไว้ในหนังสือ Effective Advertising Copy เกี่ยวกับความสำคัญของการใช้คำสั่งหรือการบังคับไว้ดังนี้

"Do you like to read sentences that are addressed directly to you as a reader as this one is? Most people do. It gives the feeling that someone is talking to them from the printed page. Don't forget imperatives! They have a similar effect."

"ประโยคในเชิงบังคับ เป็นประโยคที่สื่อถึงผู้อ่านโดยตรง คนส่วนใหญ่ชอบที่จะอ่านประโยคลักษณะนี้ เพราะให้ความรู้สึกว่ามีใครกำลังพูดคุยกับเราอยู่โดยผ่านทางหน้ากระดาษ" (สรุปความโดยผู้วิจัย)

ลีช (Leech, 1966, pp. 110-111) ได้แบ่งกลุ่มการใช้ประโยคคำสั่งไว้ในหนังสือ English in Advertising ดังนี้

1.2.1 กลุ่มประเภทที่ใช้คำสั่งเพื่อทำให้ผู้บริโภคเกิดความอยากรู้สินค้านั้น ๆ ได้แก่ การใช้คำกริยาเชิงบังคับ (Imperative Verb) อันได้แก่ กริยา get, buy, ask for และ choose ดังตัวอย่างประโยคต่อไปนี้

- คำกริยา Get

"Get Super Snowcem"

"Get the shave that's extra close - the Remington shave"

"Get Andrex tomorrow"

- คำกริยา Buy

"Always buy Cadbury's"

- คำกริยา ask for

"Always ask for Gallaher's Blues"

- คำกริยา choose

"For the brightest gloss choose from Gaymel's wonderful color range"

1.2.2 กลุ่มประเภทที่ใช้คำสั่งเพื่อทำให้ผู้บริโภคเกิดความอยากรู้สินค้านั้น ๆ โดยคำกริยาที่ใช้โดยทั่วไป ได้แก่คำว่า have, try, use และ enjoy ตัวอย่างเช่น

"Have some Harveys with your Christmas"

"Try new rice Krispies"

"Enjoy these chocolates that look divine"

"For lovelier hairstyle use New Amami Waveset and Conditioner"

1.2.3 กลุ่มประเภทที่ใช้คำสั่งเพื่อเรียกร้องความสนใจของผู้บุริโภค โดยคำกริยาที่ใช้โดยทั่ว ๆ ไป ได้แก่คำว่า look, see, และ watch ตัวอย่างเช่น

"While the Liberator heats the water, look at this"

"Just see how marks and smudges disappear when you use Handy Andy"

"Watch the Daxaids instant dispersal test"

1.3 รูปแบบประโยคคำถาน (Question Sentence Type) การใช้คำถานในการโฆษณาเป็นการใช้อย่างมีนัยเพื่อสื่อกับผู้อ่านและต้องการให้เกิดคำตอบขึ้นในใจผู้อ่าน การใช้คำถานเป็นการคาดเดาคำตอบล่วงหน้าที่ควรจะเป็นอยู่แล้ว เช่น "How do I stay fresh, clean and comfortable all day, every day?" เป็นการคาดเดาล่วงหน้าแล้วว่าผู้อ่านนั้นต้องการที่จะอยู่ในที่ที่สดชื่น สะอาดและสะดวกสบายทุกวันอยู่แล้ว (Myers, 1994, p. 46)

นอกจากนี้ ลีช (Leech, 1966, pp. 111-113) ยังได้กล่าวเพิ่มเติมอีกว่าการใช้คำถานเป็นการคาดเดาคำตอบที่จะได้รับล่วงหน้าไว้แล้วนั้นเป็นการสื่อสารทางเดียว (One-Way Communication) คือไม่มีการโต้ตอบกลับจากผู้บุริโภคและยังกล่าวถึงประเภทของคำถานที่มักใช้ในพาดหัวหลักหรือประโยคเปิดในส่วนของตัวข้อความซึ่งแบ่งออกได้เป็น 3 ประเภท ได้แก่ Yes/ No Question, Wh-Question และ Rhetorical Question

1.3.1 คำถานชนิด Yes/ No Question การใช้คำถานชนิดนี้เป็นการคาดหวังให้ผู้บุริโภคตอบคำถานอยู่ในใจว่า "ใช่" หรือ "ไม่ใช่" และผู้บุริโภคที่ตอบว่า "ใช่" คือกลุ่มเป้าหมายที่นักโฆษณาต้องการ เพราะนั่นย่อมหมายถึงผู้บุริโภคกลุ่มนี้มีความสนใจในสินค้านั้น ๆ

1.3.2 คำถานชนิด Wh-Question คำถานชนิดนี้เป็นคำถานที่ใช้กันทั่วไปในบทโฆษณาและเป็นคำถานที่ต้องการคำตอบที่เฉพาะเจาะจงมากกว่าการตอบว่า "ใช่" หรือ "ไม่ใช่" การที่ผู้อ่านสามารถเข้าใจประเด็นค้าง ๆ ได้ดีนั้นก็โฆษณาควรนำเสนอโดยแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ ส่วนที่เป็นปัญหาและส่วนที่เป็นการแก้ปัญหา ในทางภาษาศาสตร์ก็คือการลดความซับซ้อนทางไวยากรณ์ ตัวอย่างเช่น

"What's in Woman's Realm this week ?" "A wonderful beauty offer for you." กล่าวโดยแยกออกเป็น 2 ประโยค แทนที่จะเป็นประโยคเดียวที่ซับซ้อน คือ "There's a

wonderful beauty offer for you in Woman's Realm this week." การใช้คำตามในลักษณะนี้ เสนอข้อเสนอแนะในการกระตุ้นผู้บริโภคให้เกิดความอยากรู้อยากเห็นในข้อมูลนั้น ๆ

1.3.3 คำตามชนิด Rhetorical Question ไม่เยอร์ (Myers, 1994, p. 50) ได้กล่าวถึง คำตามอีกประเภทหนึ่งในบทโฆษณาที่อยู่ในรูปแบบของการใช้สำนวนโวหาร (Rhetorical) นั่นคือ มีการตั้งคำตอบไว้ให้แล้วเพียงคำตอบเดียว ตัวอย่างเช่น ในงานโฆษณาขององค์กรรับบริจาคเงิน แห่งหนึ่งโฆษณาว่า

"If your pay packet was 1\$ short each week, who would really notice?" (Christian Aid)

ในประโยคนี้ผู้โฆษณาคาดหวังให้ผู้อ่านตอบคำตามให้กับตนเองว่า "ไม่มี" แล้วประโยคนี้จะเปิดเป็นประโยคคำถามโดยการใช้คำว่า "who" จากนั้นคำตอบจะอยู่ด้านพาร์อัม การแสดงภาพของคนยากจนให้เห็น

"You'll hardly notice the difference, but they will"

(Photo of Impoverished Farmers Hoeing)

จากตัวอย่างงานโฆษณาข้างต้นขององค์กรรับบริจาคเงินแห่งนี้ องค์กรพยายามที่จะสื่อถึงคนอ่านว่า เงินที่ทำบุญหรือบริจาคทานไปนั้น บางครั้งทำไปโดยไม่ได้คิดอะไร ไม่ทราบว่าสิ่งที่ทำไปนั้นจะส่งผลถึงใครบ้างแต่ถ้าได้ร่วมทำบุญกับองค์กรแห่งนี้แล้วเงินบริจาคจะไปสู่ผู้ยากไร้อย่างแท้จริง หรืออีกด้วยตัวอย่างหนึ่งที่แสดงให้เห็นถึงการใช้ประโยชน์ในลักษณะที่เป็นสำนวนโวหาร คือ ในงานโฆษณาสถานพยาบาลแม่มิลลัน (Macmillan Nurse) ซึ่งเป็นสถานพยาบาลที่ดูแลรักษาผู้ป่วยเป็นโรคมะเร็งและในงานโฆษณาขึ้นนั้นแสดงภาพของผู้หญิงคนหนึ่งที่ปราศจากผิวหนังศรีษะแล้วเขียนพาดหัวหลักว่า

"Can you see me as a wife, mother, lover ? Nor can I."

ไม่เยอร์ (Myers, 1994) อธิบายว่า ในประโยคแรก "Can you see me as X ?" เป็นรูปแบบประโยคที่นักใช้ในการตั้งคำถามแบบสำนวนโวหารและมีการสันนิษฐานคำตอบไว้แล้วว่าคนอ่านจะไม่เห็นผู้หญิงในภาพในฐานะที่เป็น X นั่นคือ ภาพของผู้หญิงในโฆษณาที่ไม่มีผิวหนังศรีษะจะสื่อถึงผู้อ่านว่าเธอผู้นั้นไม่สามารถที่จะทำหน้าที่ของการเป็นภรรยา เป็นแม่หรือเป็นคนรักได้อีกต่อไป และในประโยคที่สองเขียนว่า "Nor I can." เป็นการกล่าวว่าฉันเองก็ไม่เห็นว่าตนเองจะทำหน้าที่เป็นภรรยา แม้แต่คนรักได้อีกต่อไปเช่นกัน ซึ่งตัวอย่างนี้คืออีกรูปแบบหนึ่งที่แสดงให้เห็นถึงการใช้ลักษณะคำตามแบบสำนวนโวหาร

1.4 รูปแบบประโยคอุทาน (Exclamation Sentence Type) ประโยคอุทานเป็นรูปแบบประโยคอีกประเภทหนึ่งที่ใช้ในงานโฆษณา ใช้เพื่อบรรยายถึงความประหลาดใจ

ความมหัศจรรย์ใจของผู้พูด (Myers, 1994, pp. 50-52) ดังตัวอย่างงานโฆษณาต่อไปนี้จากนิตยสาร Cosmopolitan

OUCH! IT HURTS! When you're ditched for a bimbo

Will you ever get over him ? Oh yes you will!

What men do wrong in bed (*and we could use some sex tips too!*)

จากตัวอย่าง ประโยคอุทาน ได้แก่ IT HURTS ! , Oh yes you will ! และ and we could use some sex trip too ! ในงานโฆษณาที่ออกแบบรูปแบบประโลยคืออุทานอยู่ทั่วไป นอกจากนั้น ไม่เยอร์ บังกล่าวถึงงานโฆษณาอื่นๆ ของรถที่ใช้รูปแบบประโลยคืออุทานเพื่อต้องการเน้นข้อความนั้นๆ ดังนี้

IS YOUR CAR DAMAGE ?

DOES THE INSURANCE EXCESS PREVENT YOU FROM HAVING
THE REPAIR DONE ?

WE CAN HELP !!

FOR A LIMITED PERIOD WE CAN OFFER YOU A 25% DISCOUNT OFF
YOUR INSURANCE EXCESS ON YOUR NECESSARY WORK !! (Accident Repair Center)

จากตัวอย่าง ประโยคอุทาน คือ WE CAN HELP !! และ FOR A LIMITED PERIOD WE CAN OFFER YOU A 25 % DISCOUNT OFF YOUR INSURANCE EXCESS ON YOUR NECESSARY WORK !!

กล่าวโดยสรุปได้ว่า ภาษาในบทโฆษณาที่มีลักษณะคล้ายคลึงกับบทสนทนากันในชีวิตประจำวัน ซึ่งประกอบด้วยหลากหลายรูปแบบประโลยกว่าตำราวิชาการซึ่งมักเน้นที่ประโลยบอกเล่า (Myers, 1994, p. 47) กล่าวว่า รูปแบบประโลยก็คือส่วนหนึ่งของการสื่อสารที่มนุษย์ใช้และสั่งเพื่อเรียกร้องความสนใจ รูปแบบประโลยคำถามที่อยู่ในรูปของ Yes/ No Question, Wh-Question และ Rhetorical Question และรูปแบบประโลยก็คือส่วนหนึ่งของการบรรยายถึงความประหลาดใจและความมหัศจรรย์ใจของผู้เขียนบทโฆษณา โดยรูปแบบประโลยก็คือส่วนหนึ่งของการวิเคราะห์ข้อมูลต่อไป

2. โครงสร้างประโลย (Sentence Structure)

บรรยาย อินทร์อ่อง (2545) กล่าวถึงโครงสร้างประโลยในภาษาอังกฤษว่าแบ่งออกได้เป็น 4 ชนิด ได้แก่ เอกตัดประโลย (Simple Sentence) และกัดประโลย (Compound Sentence)

สั้นกรประ โ ยค (Complex Sentence) และอเนกตัดสั้นกรประ โ ยค (Compound-Complex Sentence) ในส่วนของการใช้โครงสร้างประ โ ยคในการเขียนโฆษณา ได้มีผู้กล่าวถึงไว้ ดังนี้ มอริอาตี (Moriarty, 1991) กล่าวถึงการใช้โครงสร้างประ โ ยคในการเขียนโฆษณาว่า โครงสร้างประ โ ยคที่พบส่วนมากเป็นเอกตัดประ โ ยค

สโตวอลล์ (Stovall, 1990, p. 5) ได้กล่าวถึงเรื่องการใช้ประ โ ยคไว้ในหนังสือ Writing for the Mass Media ว่าประ โ ยคที่ใช้ในการเขียนโฆษณาควรเป็นเอกตัดประ โ ยคเนื่องจากทำให้ งานเขียนมีความชัดเจน เข้าใจง่าย ดังตัวอย่างการเปรียบเทียบการใช้ประ โ ยคชนิดอันกับการใช้ เอกตัดประ โ ยค ดังนี้ "She was shot through the right lung after confronting a woman married to her ex-husband inside the Food World Store on Bankhead Highway shortly before 1 p.m." จะเห็นได้ว่าประ โ ยคข้างต้นเป็นประ โ ยคที่ยาวและสับสนซึ่งสามารถแบ่งประ โ ยค นี้ออกเป็น 3 เอกตัดประ โ ยคเพื่อให้เข้าใจได้ง่ายขึ้น ดังนี้ "She was in the Food World Store on Bankhead Highway shortly before 1 p.m. She confronted a woman married to her ex-husband. และ She was shot through the right lung."

กล่าวโดยสรุปได้ว่า โครงสร้างประ โ ยคส่วนมากที่ใช้ในการเขียนโฆษณา ได้แก่ โครงสร้างที่เป็นเอกตัดประ โ ยค เพราะทำให้งานเขียนนั้นมีความชัดเจนและเข้าใจได้ง่าย

3. กลวิธีการใช้วัจนาลีลาในการเขียนโฆษณา (Stylistic Device in Advertising Writing)

ลีช (Leech, 1966) ไมเยอร์ (Myers, 1994) และ คุ๊ก (Cook, 1992) ได้กล่าวถึงกลวิธี การใช้วัจนาลีลาหรือกลวิธีการจัดโครงสร้างภาษาในประ โ ยคในการเขียนโฆษณาซึ่งแบ่งออกเป็น 3 กลวิธี ได้แก่ การใช้รูปแบบคู่ขนาน การละล่องคำ และการใช้ประ โ ยคที่ไม่สมบูรณ์ ดังนี้

3.1 การใช้รูปแบบคู่ขนาน (Parallelism)

รูปแบบคู่ขนานเป็นการใช้เพื่อสร้างอารมณ์ ความรู้สึกให้กับข้อความนั้น ๆ เป็นการเน้น จุดที่ต้องการให้เห็นความสำคัญ (Leech, 1966, pp.190-191) แบ่งออกได้เป็น 5 ลักษณะ ดังนี้

3.1.1 การใช้คำ วลีหรือประ โ ยคที่ซ้ำกัน เป็นการสร้างจุดเน้นให้กับข้อความนั้น ๆ ดังตัวอย่างในพอดหัวหลักที่ใช้คำว่า "It's" ขึ้นต้นประ โ ยคซ้ำกัน

It's new!

It's crisper!

It's lighter!

It's the New Ryvita.

จากตัวอย่าง สีช ก่าว่าการสร้างถ้อยคำโดยการเรียงลำดับเป็นขั้นตอนจากจุดเริ่มแรกไปถึงจุดสิ้นสุด โดยเริ่มต้นด้วยคำที่ซ้ำกันนั้นเป็นกลวิธีอย่างหนึ่งในการใช้ศิลปะทางคำพูดที่เป็นที่นิยม

3.1.2 การใช้คำตรงกันข้าม การใช้กลวิธีลักษณะนี้เป็นการใช้ถ้อยคำที่มีความกลับกัน เพื่อให้ผู้อ่านเกิดความสะดุดใจในโฆษณาชิ้นนั้น ดังตัวอย่างต่อไปนี้

- Remember "Marzine"

Forget travel sickness.

- The shine sealed in - the dirt sealed out.

ตัวอย่างข้างต้นเป็นการใช้คำตรงกันข้าม คือ remember กับ forget และ sealed in กับ sealed out

3.1.3 การใช้รูปแบบคู่ขานที่เหมือนกันและคำ ไมเยอร์ (Myers, 1994, p. 52) ได้วิเคราะห์การใช้กลวิธีนี้ไว้ในหนังสือ Words in Ads ดังตัวอย่างการโฆษณาตามในโครงเวฟ คือ

The Samsung RE 1200

Grills

Browns

Bakes

Crisps

Microwaves and Silences.

จากตัวอย่างข้างต้น จะเห็นได้ว่าต้องแต่บรรทัดที่ 2 ถึงบรรทัดที่ 5 เป็นการใช้รูปแบบที่เหมือนกันในระดับคำ คือใช้คำกริยาทั้งหมดเพื่อแสดงกระบวนการในการประกอบอาหาร

3.1.4 การใช้รูปแบบที่เหมือนกันทั้งวลีหรือประโยค ไมเยอร์ (Myers, 1994, p. 53) ได้กล่าวถึงงานโฆษณาเสื้อผ้าของ Jaeger ที่แสดงให้เห็นถึงการใช้รูปแบบที่เหมือนกันทั้งประโยคไม่ใช้เฉพาะคำใดคำหนึ่ง

As a little girl, I hid behind my mother's shirt.

In my teens, I went red at the drop of a hat.

Quite frankly, these days I don't give a damn.

ไมเยอร์ ได้อธิบายตัวอย่างข้างบนว่าเป็นการใช้รูปแบบที่เหมือนกันในแต่ละบรรทัดนั้นคือ ในแต่ละประโยคเริ่มต้นด้วยวลีที่บอกช่วงชีวิต (As a little girl, In my teens, these days)

แล้วตามด้วยการกระทำ เป็นประโยชน์ที่กล่าวถึงเรื่องราวของชีวิต ประโยชน์ที่ 1 และ 2 เป็นการกล่าวที่แสดงให้เห็นถึงความไม่ก้าว จี๊ดจ๊าด ส่วนในประโยชน์สุดท้ายกล่าวถึงเหตุการณ์ในปัจจุบันที่แสดงถึงความกล้าหาญซึ่งตรงข้ามกับ 2 ประโยชน์แรกอย่างสิ้นเชิง

3.1.5 การใช้ความคล้ายคลึงด้านไวยากรณ์

คุ๊ก (Cook, 1992, p. 134) กล่าวถึงการวิเคราะห์การใช้รูปแบบคู่ขานไวยากรณ์หนังสือ The Discourse of Advertising ว่าอาจอยู่ในลักษณะของความคล้ายคลึงทางด้านไวยากรณ์ (Grammatical Similarity) ดังตัวอย่างการโฆษณาเครื่องดื่มน้ำสมูทต์ชื่อ Sunny Delight

"I found a way to be a good mother
and still be a great mom."

จากตัวอย่างข้างต้น มีความคล้ายคลึงกันว่า "good mother" และ "great mom" ทั้งสองวลีนี้ใช้ตัวอักษรนำหน้าคำที่เหมือนกัน การใช้คำที่คล้ายคลึงกัน คือคำว่า "great" เป็นคำเหมือนของ "good" และ "mother" เป็นคำเหมือนของ "mom"

กล่าวโดยสรุปได้ว่า การใช้รูปแบบคู่ขานเป็นกลไกหนึ่งในการเขียนบทโฆษณาใช้เพื่อสร้างอารมณ์ ความรู้สึกให้กับข้อความนั้น ๆ ซึ่งมี 5 ลักษณะ ได้แก่ การใช้คำว่า หรือประโยชน์ที่หักกันขึ้นคัน การใช้คำตรงกันข้าม การใช้รูปแบบที่เหมือนกันเฉพาะคำ การใช้รูปแบบที่เหมือนกันทั่วไปหรือประโยชน์และ การใช้ความคล้ายคลึงด้านไวยากรณ์

3.2 การละถ้อยคำ (Ellipsis)

การละถ้อยคำ หมายถึง การละเว้นคำบางคำที่นักโฆษณาคิดว่าผู้อ่านสามารถคิดเติมลงไปเองได้ (Myers, 1994, p. 54) ใน การโฆษณาบางครั้งนักโฆษณาตั้งใจจะถ้อยคำเพื่อให้ผู้อ่านได้คิดเติมคำเอง ไซเดอร์ (Dyer, 1992, p. 170) กล่าวถึงประโยชน์ของการละถ้อยคำในโฆษณาว่า การละถ้อยคำในโฆษณาเพื่อให้ผู้อ่านได้คิดเติมคำลงไปเอง เป็นการใช้จินตนาการ ความรู้สึกนึกคิด ซึ่งเป็นเสน่ห์ที่มีคุณค่ามาก ในขณะที่ คุ๊ก (Cook, 1992, p. 169) กล่าวว่าการละถ้อยคำ เป็นการกล่าวสั้น ๆ รวมรัด ได้ใจความ มีผลในด้านการค้า 2 ประการคือ หนึ่ง ประหยัดเนื้อที่ ในการโฆษณา เพราะตัวอักษรที่เขียนลงโฆษณาแต่ละตัวหมายถึงเงินที่ต้องจ่ายไป และสอง เป็นการหลอกล่อyle="color: #0000ff;">การใช้ถ้อยคำที่ฟูมเพื่อย คุ๊ก ได้วิเคราะห์งานโฆษณาที่แสดงให้เห็นถึงการละถ้อยคำของเมริกันชื่อนี่ที่โฆษณาเกี่ยวกับน้ำยาล้างจานชื่อ Cascade ดังนี้

"When Lisa made a surprise visit, you didn't have time to worry about spotted glasses. Fortunately, you didn't have to. Cascade. Because you don't have time for spots." จากตัวอย่างข้างต้นจะเห็นได้ว่าประโยชน์ที่สองนี้เป็นประโยชน์ที่มีการละถ้อยคำ คือ

"Fortunately, you didn't have to." ซึ่งประ โยคเต็ม ๆ คือ "Fortunately, you didn't have to worry about spotted glasses."

จากตัวอย่างข้างต้น คุก อธินายาว่ามีการละถ้อยคำในประ โยคที่ 2 เนื่องจากได้มี การกล่าวว่าถึงแล้วในประ โยคที่ 1 จึงไม่กล่าวซ้ำ การละถ้อยคำที่ไม่จำเป็นหรือเกินความต้องการ ถ้าจะทำด้วยเจตนา ด้วยความรอบคอบและไม่ก่อให้เกิดความเข้าใจผิดแล้ว ก็สามารถที่จะละ ถ้อยคำนั้น ๆ ได้

กล่าวโดยสรุปได้ว่า การละถ้อยคำในการโฆษณาเป็นการละที่เกิดขึ้นในประ โยค เป็นการละไว้ในฐานที่เข้าใจ การละถ้อยคำเป็นการกล่าวสั้น ๆ รวดรัด ได้ใจความ เป็นการใช้ เพื่อให้ผู้อ่านได้คิดเติมคำลงไปเอง โดยใช้จินตนาการและความรู้สึก เป็นการสร้างเสน่ห์อย่างหนึ่ง ให้กับงานโฆษณา

3.3 การใช้ประ โยคที่ไม่สมบูรณ์ (Incomplete Sentence)

ไมเยอร์ (Myers, 1994, pp. 55-57) กล่าวว่า การใช้ประ โยคที่ไม่สมบูรณ์ หมายถึง การใช้ข้อความที่มีองค์ประกอบไม่ครบถ้วนตามโครงสร้างประ โยค นั่นคือ ประ ฐาน กริยาและ กรรม งานโฆษณาส่วนใหญ่มากใช้ข้อความในการโฆษณาเป็นประ โยคที่ไม่สมบูรณ์ที่อยู่ในรูปของ วลีซึ่งเป็นกลุ่มคำอิสระที่มีความหมาย ผู้อ่านสามารถเข้าใจงานโฆษณาทั้งชิ้นงานได้โดยไม่ต้องมี คำกริยาหลัก ได้ เพราะผู้อ่านใช้ภาพเป็นส่วนช่วยในการศึกษาความต่าง ๆ ที่อยู่ในงานโฆษณาชิ้นนั้น ดังนั้นจึงไม่มีความจำเป็นที่นักโฆษณาต้องเขียนข้อความในบทโฆษณาให้อยู่ในรูปประ โยคที่ สมบูรณ์ ดังตัวอย่างงานโฆษณาชิ้นหนึ่งของเครื่องสำอาง เอสเต้ ลอดเดอร์ (Estee Lauder) ซึ่งได้แสดงภาพหน้าของผู้หญิงคนหนึ่งในระยะใกล้ เช่นคนนี้หลับตาแล้วปีกภูพอง ชายหนุ่มหลอกคนหนึ่งกำลังจูบพิคท์ตาของเธอ บทโฆษณาเขียนว่า

More than lengthening.

More than thickening.

More than separating.

Introducing More Than Mascara

Moisture-Binding Formula Mascara.

งานโฆษณาข้างต้นเป็นการใช้วิธี ซึ่งเป็นกลุ่มคำอิสระที่มีความหมายเพื่อกล่าวถึง คุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ โดยที่ผู้อ่านอาจคิดเติมคำบางคำลงไปเอง เช่น "If you need" "This mascara does" หรือ "For those who want" ไมเยอร์ กล่าวว่า การใช้ประ โยคที่ไม่สมบูรณ์มาจาก การแบ่งข้อเขียนออกเป็นช่วง ๆ แล้วตามด้วยจุดท้ายประ โยค (Period) เป็นการบ่งบอกว่าจบแล้วนั้น ๆ

ตัวอย่างต่อไปนี้เป็นตัวอย่างการใช้รูปประโลยค์ไม่สมบูรณ์จากงานโฆษณาสบู่คลีนิก (Clinique Soap) จากนิตยสารสำหรับผู้ชาย เอส夸ร์ย (Esquire) โดยกลุ่มคำที่ขัดเส้นໄต้ คือวิธีต่างๆ

In just one soaping, this man's skin will start living better.

(picture here, a close-up of a man's hand gripping the top of a box containing a block of soap labelled "Clinique Skin Supplies for Men")

His face will be thoroughly clean. Look fresh. Feel comfortable.

Because it's had an important meeting.

With Clinique soap that cleanses a face without overdoing it- without leaving skin feeling taut, stiff, or dry.

Clinically formulated, this soap knows exactly what to do.

How hard to work. Where to stop.

Clinique Soap has a rich, robust lather that feels good on the face.

Works quickly. Has no perfume.

Its big brick-shaped bar lasts for months.

Find it - along with a fast, free skin analysis at selected Clinique counters.

Clinique Soap is the first step in Clinique's - 3 step system of skin care.

It's where better skin starts.

CLINIQUE SKIN SUPPLIES FOR MEN.

จากงานโฆษณาขึ้นนี้ ไม่เยอร์ กล่าวว่า มีการใช้วิธีในรูปต่างๆ สื่อกับผู้บริโภคที่เป็นผู้ชายเพื่อให้ใช้สบู่คลินิก

กล่าวโดยสรุปได้ว่า การใช้ประโลยค์ที่ไม่สมบูรณ์มักพบอยู่ในรูปของวิธีต่างๆ การที่นักโฆษณาใช้ประโลยค์ที่ไม่สมบูรณ์ในการเขียนเนื้องหาเข้าใจว่าผู้อ่านสามารถเข้าใจความหมายของข้อความได้โดยใช้ภาพเป็นตัวช่วย

จากหลักการใช้ภาษาในการเขียนโฆษณาจะเห็นได้ว่าภาษาโฆษณาเป็นภาษาที่มีรูปแบบโครงสร้างและกลไกในการเขียนโดยเฉพาะเพื่อคงดึงความสนใจของผู้อ่าน ดังนั้น ในงานวิจัยนี้ จึงได้นำหลักการใช้ภาษาในการเขียนโฆษณาดังกล่าวมาเป็นเกณฑ์ในการวิเคราะห์ภาษาในบทโฆษณาสินค้าในนิตยสารภาษาอังกฤษที่มุ่งกลุ่มเป้าหมายเพศชายและเพศหญิงในประเทศต่อไปนี้ คือ

1. รูปแบบประโลยค์

1.1 ประโลยค์บอกเล่า

- 1.2 ประโยชน์ค้าสั่ง
- 1.3 ประโยชน์ค้า丹
- 1.4 ประโยชน์อุทาน
2. โครงสร้างประโยชน์
 - 2.1 เอกกัดประโภค
 - 2.2 อเนกตดประโภค
 - 2.3 สังกรประโภค
3. กลวิธีการใช้วันเดือนในการเขียน
 - 3.1 การใช้รูปแบบคู่ขาน
 - 3.2 การละเอียดค่า
 - 3.3 การใช้ประโยชน์ที่ไม่สมบูรณ์ (วลี)

การใช้ภาษาในการเขียนพาดหัวหลัก (Headline) และตัวข้อความ (Body Copy)

ของบทโฆษณา

เฟลตัน (Felton, 1994) ครูคแมน และคณะ (Krugman, Reid, Dunn & Barban, 1994) และ เศรี วงศ์มณฑา (2540) ได้กล่าวถึงการใช้ภาษาในการเขียนพาดหัวหลักและตัวข้อความของต่อไปนี้

1. การเขียนพาดหัวหลัก เป็นการเขียนส่วนสำคัญที่สุดของสื่อสิ่งพิมพ์ มีหน้าที่หลักเพื่อคงดึงความสนใจของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย วิธีการใช้ภาษาในการเขียนพาดหัวหลักในงานโฆษณา สื่อสิ่งพิมพ์ มีดังต่อไปนี้

1.1 เขียนเฉพาะจังถึงกลุ่มเป้าหมาย (Specific Address) เป็นพาดหัวหลักที่เกี่ยวข้องกับกลุ่มเป้าหมาย ทำให้ผู้อ่านรู้สึกว่า "This ad's for you." เช่น ถ้าต้องการขายยาสำหรับคนที่มีปัญหาเกี่ยวกับกระเพาะปัสสาวะควรใช้คำว่า BLADDER WEAKNESS ในพาดหัวหลัก หรือถ้าต้องการเจาะกลุ่มเป้าหมายคนที่เป็นแม่ควรระบุคำว่า MOTHER เป็นต้น

1.2 เขียนเป็นประโยชน์ค้าสั่งหรือขอร้องให้ผู้บริโภคทำอย่างใดอย่างหนึ่ง (Command Headline) การเขียนลักษณะนี้ทำให้ภาษาดูมีอำนาจ ซึ่งการใช้คำสั่งจะอยู่ในรูปของคำกริยาและคำว่า "You" ไว้ในฐานที่เข้าใจ เช่น "Join the Army." "Visit the zoo." หรือ "Just do it." เป็นต้น

1.3 เขียนเป็นลักษณะคำถาม (Questioning Headline) เป็นพาดหัวหลักที่ตั้งคำถามกับผู้รับสาร เช่น "Are your feet happy?" "Have you looked at your wife lately?"

1.4 เขียนโดยใช้คำว่า "how" หรือ "what" เพื่อเพิ่มความสนใจของผู้อ่าน เช่น How to cut your income tax in half. Why a college education is worth \$80,000.

1.5 เลือกความยาวที่เหมาะสมและครอบคลุมเนื้อหา เช่น At 60 miles an hour the loudest noise in this new Rolls-Royce comes from the electric clock. (Rolls-Royce)

1.6 เขียนพาดหัวหลักโดยใช้ทั้งเครื่องหมายภาษาในประโยคและท้ายประโยค นักโฆษณาส่วนใหญ่นิยมใช้เครื่องหมายจุด (.) (Period) เป็นการแสดงให้เห็นว่าจบพาดหัวหลัก หรือใช้เครื่องหมายจุดเพื่อแสดงว่าจบลิ้น ๆ เช่น

"Assault someone, you get five years."

In hockey, five minutes.

Is this a great game or what?"

1.7 เขียนโดยนำผลประโยชน์มาขึ้นต้น (Benefit Headline) เป็นพาดหัวหลักที่เกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของสินค้า เช่น ปกป้องความชุ่มชื้นของผิวได้มากกว่า 10 เท่า (Johnson Baby Lotion) ทำให้ผู้อ่านอยากรู้เพื่อที่จะได้รับการปกป้องผิวที่มากกว่า

1.8 เขียนโดยใช้คำพูดของคนมีชื่อเสียงหรือสุภาษิต (Quotation) เป็นการพาดหัวหลักที่ใช้สุภาษิตหรือคำพูดของผู้ที่มีชื่อเสียงมาใช้เป็นการกล่าวเกริ่นนำเพื่อเรียกความสนใจ

1.9 นำคำตรงกันข้ามมาเขียนติดกัน (Juxtaposition) เป็นการพาดหัวหลักที่ใช้คำหรือวลีที่ตรงกันข้าม เช่นคำว่า จิตแต่แท้จริง เป็นต้น

กล่าวโดยสรุป วิธีการใช้ภาษาในการเขียนพาดหัวหลักในงานโฆษณาถือสิ่งพิมพ์ คือ ใช้ภาษาที่เฉพาะเจาะจงกลุ่มเป้าหมาย ใช้ภาษาที่เป็นประโยชน์สำหรับ ขอร้องหรือประโยชน์สำหรับ ผู้อ่าน ให้ผู้อ่านเกิดความต้องการใช้สินค้านั้น ใช้คำพูดของคนมีชื่อเสียงหรือสุภาษิต หรือนำคำตรงกันข้ามมาเขียนติดกัน โดยเลือกความยาวที่เหมาะสมและครอบคลุมเนื้อหาซึ่งควรใช้ทั้งเครื่องหมายภาษาในประโยคและท้ายประโยค

2. การใช้ภาษาในการเขียนตัวข้อความโฆษณา การเขียนตัวข้อความโฆษณาเป็นการเขียนเพื่อเน้นย้ำผลประโยชน์ของสินค้า เป็นการกระตุ้นให้ผู้อ่านเกิดความต้องการใช้สินค้านั้น โดยการนำเสนอข้อความที่เชื่อถือได้และเข้าใจง่าย เพลตัน (Felton, 1994) และ เสรี วงศ์มนษา (2540) ได้กล่าวถึงการใช้ภาษาในการเขียนตัวข้อความโฆษณาไว้ ดังต่อไปนี้

2.1 การใช้น้ำเสียง (Voice) น้ำเสียง หมายถึง การแสดงอารมณ์ของนักโฆษณา ลักษณะการเขียนของนักโฆษณา ความสัมพันธ์ระหว่างผู้เขียน โฆษณา กับผู้อ่าน ในทำนองล้อเล่น เป็นมิตรหรือทางการ เช่น ถ้างานโฆษณาตนต้องการจะสื่อถึงกลุ่มเป้าหมายที่เป็นวัยรุ่น ข้อความในงานโฆษณาจะเป็นภาษาที่เต็มไปด้วยแสง หรือถ้อยคำที่วัยรุ่นใช้ในการสนทนา ขณะที่

ข้อความของสินค้าที่มุ่งกลุ่มเป้าหมายที่เป็นผู้ใหญ่ ลักษณะของภาษาที่ใช้จะเป็นทางการมากขึ้น เพลตัน (Felton, 1994, p. 111) ได้ยกตัวอย่างเกี่ยวกับน้ำเสียงในบทโฆษณาขายรองเท้าคำน้ำในกี๊ (Nike Water Socks) ดังนี้

Headline: Hawaiian shirts for your feet.

Copy: So, you're hanging ten in Maui or you're just stepping into your hot tub. Fine. You'll need a few things. First, you'll need a solid rubber outsole for traction. Then you'll need a spandex upper for breathability. Like gills, sort of. And you'll definitely need some wacky colors to make the fish think you're one of them. In short, you'll need NIKE Aqua Socks. Remember: When the going gets wet, the wet go Hawaiian.

จากตัวอย่างข้างต้น เพลตัน อธิบายว่าลักษณะของน้ำเสียงคือใช้ภาษาที่อ่านง่าย แต่ยังคงมีจุดเน้น เนื้อหาเป็นการบอกว่าเราจะทำอะไรบ้าง นอกจากนั้นยังมีการแทรกอารมณ์เข้าไป ไว้ด้วย (...the fish think you're one of them.) และสุดท้ายให้ความชัดเจนว่าเป็นชิ้นงานโฆษณา ของรองเท้าคำน้ำในกี๊ (In short, you'll need NIKE Aqua Socks.)

2.2 การให้รายละเอียด (Detail) รายละเอียดในตัวข้อความควรเขียนให้เฉพาะเจาะจง และตรงประเด็นที่ต้องการสื่อสาร "ไม่คลุมเครือ ให้เห็นภาพพจน์" (Create Images) เช่น ใช้คำว่า "sandpaper" แทนคำว่า "rough" และมีการใช้คำอุปมาอุปมัย (Metaphors) เพื่อให้เกิดความชัดเจน เช่น "we see the car as a thoroughbred"

2.3 รูปแบบ (Style) รูปแบบที่ใช้เขียนตัวข้อความ สามารถแบ่งออกได้ 5 ประเภท ดังนี้

2.3.1 เขียนเชิงพรรณนา (Descriptive Copy) เป็นการเขียนที่บรรยายรายละเอียด ของสินค้า เป็นการเขียนที่เน晦ะกับสินค้าที่มีความโดดเด่นในตัวเอง เพราะมีรายละเอียดน่าสนใจ ส่วนใหญ่สินค้าจะเป็นเครื่องใช้ไฟฟ้า รถยนต์และคอมพิวเตอร์

2.3.2 เขียนเชิงบรรยาย (Narrative Copy) เป็นการเขียนประเภทเล่าเรื่อง ตัวอย่าง โฆษณาเครื่องซักผ้าอิเล็กทรอลิกส์ ใช้การเล่าเรื่องดำเนิน ทำให้ผู้อ่านทราบถึงความทันท่วง เช่น "16 ปีมาแล้ว...ที่ผมซื้อเครื่องซักผ้าอิเล็กทรอลิกส์ เพื่อนำลงวันเกิดของลูกชายคนแรก จนถึง วันนี้...ก็ยังใช้ได้ดีอยู่เลย"

2.3.3 เขียนเชิงบทสนทน (Dialogue Copy) เป็นการเขียนในลักษณะสนทนากันระหว่างผู้แสดงหรือเป็นคำพูดที่โต้ตอบระหว่างกัน เช่น แม่พูดกับลูก พี่พูดกับน้อง เป็นต้น

2.3.4 เขียนโดยใช้หลักเหตุผล (Reason-Why Copy) เป็นการเขียนที่มีลักษณะเป็นขั้นตอนมีลักษณะที่มุ่งขาย เป็นการใช้หลักการขายแบบตรงไปตรงมา

2.3.5 เขียนในลักษณะที่เหวกแนวหรือหลุดโลก (Off-Beat) เป็นการเขียนที่เหวกแนว ไม่เข้ากฏเกณฑ์ เพื่อให้จำจ่าย สะดุดหู ผู้อ่านต้องใช้สมองในการคิด ในการตีความ ข้อความที่แปลกและใหม่

2.4 ประเด็นสำคัญในข้อความโฆษณา (Thesis)

ประเด็นสำคัญในข้อความโฆษณา หมายถึง ประเด็นหลัก (Main Idea) ของงานโฆษณาชิ้นนี้ ๆ ตัวอย่างเช่น การขายของเล่นเด็กที่ช่วยให้เด็กเกิดการเรียนรู้สิ่งใหม่ ๆ ประเด็นสำคัญของงานโฆษณาควรเขียนในลักษณะประทับใจของของเล่นในแง่ของการพัฒนาการเรียนรู้ และก่อให้เกิดความคิดสร้างสรรค์ เป็นต้น

2.5 โครงสร้างของข้อความ (Organization and Structure)

โครงสร้างของข้อความ คือ องค์ประกอบของข้อความซึ่งควรมีการเกริ่นนำเนื้อหา มีการสรุปและการเชื่อมต่อในแต่ละส่วนอย่างมีเหตุผล ข้อความควรสั้นและกระชับ ตัวข้อความที่ดีควรประกอบด้วย 3 ส่วน ได้แก่ ส่วนแรก (Beginning) ซึ่งเป็นส่วนเริ่มต้นควรมีการเกริ่นนำ ที่ดึงดูดความสนใจผู้อ่านและตรงประเด็นตามพادหัวหลัก โดยเฉพาะบรรทัดแรก ส่วนกลาง (Middle) เป็นส่วนที่ให้รายละเอียดของสิ่งที่ต้องการโฆษณา และส่วนท้าย (End) ซึ่งเป็นส่วนที่ต้องการให้ผู้อ่านมีปฏิกริยาหรือติดต่อกัน เรียกส่วนนี้ว่า Call to action เช่น "Call today for the latest price" "Act now, sell ends Tuesday," หรือ "Call 1-800... for more information" เป็นต้น

กล่าวโดยสรุปได้ว่า วิธีการใช้ภาษาในการเขียนตัวข้อความโฆษณา้นั้นต้องคำนึงถึงเรื่องน้ำเสียง การให้รายละเอียด รูปแบบในการเขียนซึ่งอาจเขียนในเชิงพรรณนา เชิงบรรยาย เชิงทสนทนา เขียนโดยใช้หลักเหตุผลหรืออาจเขียนในลักษณะที่แปลก แหวกแนว โดยไม่เข้ากฏเกณฑ์ใด ๆ นอกจากนั้นยังต้องคำนึงถึงเรื่องของประเด็นสำคัญและโครงสร้างของข้อความด้วย

ความแตกต่างระหว่างภาษาที่ใช้กับเพศชายและเพศหญิง

เอมอร ตรุวิเชียร (2532, หน้า 39) ได้กล่าวไว้ในหนังสือภาษาศาสตร์เชิงสังคมว่า ภาษาของเพศชายและเพศหญิงในหลาย ๆ สังคมนั้นมีความแตกต่างกัน ในบางสังคมความแตกต่างมีน้อยมากจนไม่มีผู้ใดสังเกตเห็นแต่ในบางสังคมความแตกต่างอาจมีมากจนเป็นที่สังเกตได้ ผู้ชายและผู้หญิงไม่ได้พูดคนละภาษา ทั้งสองภาษาเดียวกันแต่มีลักษณะบางอย่างของภาษาที่แตกต่างกัน สาเหตุที่ทำให้เกิดความแตกต่างของภาษาระหว่างเพศชายและเพศหญิงนั้นมาจาก

เรื่องการอบรมการใช้ภาษาและความเหลื่อมล้ำทางสังคม นักภาษาศาสตร์หลายคน ได้กล่าวถึงความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของเพศชายและเพศหญิง ไว้ ดังนี้

ความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของผู้ชายและผู้หญิงในด้านการใช้ประโยชน์

นักภาษาศาสตร์ชาวอเมริกันคือ โคทส (Coates, 1986, pp. 102-109) ได้รวบรวมผลการศึกษาของนักภาษาศาสตร์เกี่ยวกับความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของผู้ชายและผู้หญิง ด้านการใช้ประโยชน์ ไว้ในหนังสือ Men, Women and Language ดังนี้

1. ใช้คำถามห้อยท้าย (Tag Question)

คำถามห้อยท้าย เป็นประโยชน์ก็จะบอกเล่าและก็จะคำถาม ใช้กล่าวถึงสิ่งใดสิ่งหนึ่งแต่ไม่แน่ใจในการกล่าวอ้างนั้นและต้องการให้ผู้อื่นบอกให้แน่ใจ เลคอฟ (Lakoff, 1973 cited in Thorne & Henley, 1975, p. 48) พบว่าผู้หญิงที่พูดภาษาอังกฤษมักใช้คำถามแบบห้อยท้ายมากกว่าผู้ชาย เพราะผู้หญิงมักจะมีความไม่แน่ใจ ไม่กล้าแสดงความเห็นของตนเอง เช่น The crisis in the Middle East is terrible, isn't it ?

2. ใช้ประโยชน์คำถาม (Question)

ฟิชแมน (Fishman, 1980) ได้ทำการวิจัยพบว่า ผู้หญิงจะใช้รูปแบบประโยชน์คำถามมากกว่าผู้ชายเพื่อทำให้การสนทนาระหว่างบุคคลต่อไปอย่างราบรื่น

3. การใช้คำสั่ง (Command and Directive)

กูดวิน (Goodwin, 1980) สังเกตการเล่นของเด็กผู้หญิงและเด็กผู้ชายในถนนเมืองฟล่าเดเพีย พบร่วมกันว่า เด็กผู้ชายและเด็กผู้หญิงใช้รูปแบบภาษาในการออกคำสั่งต่างกัน เด็กผู้ชายใช้คำสั่งแบบเชิงบังคับว่าต้องทำ (Command) ในขณะที่เด็กผู้หญิงใช้คำสั่งในทำนองขอร้อง (Directive) โดยการใช้ let's, modal auxiliaries เช่น can, could และ adverbial เช่น maybe ถุนุมารี จำหริรัญ (2532, หน้า 57-58) กล่าวถึงความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของผู้หญิงและผู้ชายในบทความเรื่อง ภาษา : หญิงกับชายใครเป็นใหญ่ ในทำนองเดียวกันว่า เพศของผู้ใช้ภาษาเป็นปัจจัยที่ทำให้ลักษณะรูปแบบของภาษาที่ใช้แตกต่างกัน โดยกล่าวอ้างถึงนักภาษาศาสตร์คือ เลคอฟ (Lakoff, 1975) ที่กล่าวว่า ลักษณะภาษาแบบผู้หญิงมีลักษณะเน้นข้อความไม่กระจ่าง ส่วนลักษณะภาษาแบบผู้ชายเป็นภาษาที่ชัดเจน กระชับและตรงไปตรงมา

จากแนวคิดทฤษฎีเรื่องความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของเพศชายและเพศหญิง สามารถกล่าวโดยสรุปได้ว่า เพศชายและเพศหญิงมีการใช้ภาษาที่แตกต่างกัน ลักษณะภาษาแบบผู้หญิงจะเน้นข้อความไม่กระจ่าง ในขณะที่ลักษณะภาษาแบบผู้ชายเป็นภาษาที่ชัดเจน ภาษาที่ตรงไปตรงมา ความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของเพศชายและเพศหญิงในระดับประโยชน์ พบว่า เพศหญิงมีการใช้ประโยชน์ที่เป็นคำถามและคำถามห้อยท้ายมากกว่าเพศชาย ส่วนประโยชน์ที่เพศชาย

นิยมใช้ “ได้แก่” ประ โยค คำ สั่ง ความแตกต่างระหว่างการใช้ภาษาของเพศชายและเพศหญิงในเรื่องตังกล่าว ผู้วัยจะนำไปเป็นองค์ประกอบในการสรุปและอภิปรายผลภาษาในบทโฆษณาสินค้า ในนิตยสารภาษาอังกฤษมุ่งกลุ่มเป้าหมายเพศชายและเพศหญิงต่อไป

โครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ของรูปแบบประ โยค โครงสร้างประ โยคและวัจnlisla

โครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ในเรื่องประ โยคนี้จะกล่าวถึงทั้งรูปแบบประ โยคและโครงสร้างประ โยค ส่วนวัจnlisla นี้จะกล่าวถึงเรื่องการใช้รูปแบบคุ่ขาน การละด้อยคำและการใช้ประ โยคที่ไม่สมบูรณ์ (วลี) ซึ่งทั้งหมดนี้นำไปเป็นเกณฑ์ในการวิเคราะห์ข้อมูลต่อไป

รูปแบบประ โยค

บรรยาย อินทร์อ่อง (2545, หน้า 628-636) สถา瓦ลล (Stovall, 1990, p. 13) ลีช และสวาร์ทวิก (Leech & Svartvik, 1975. pp. 217-237) กล่าวถึงรูปแบบประ โยคในภาษาอังกฤษว่า มีอยู่ 4 รูปแบบ “ได้แก่” รูปแบบประ โยคบอกเล่า (Statement หรือ Declarative Sentence) รูปแบบประ โยคคำถาม (Question หรือ Interrogative Sentence) รูปแบบประ โยคคำสั่งหรือบังคับ (Command หรือ Imperative Sentence) และรูปแบบประ โยคอุทาน (Exclamatory Sentence) ที่ได้แก่

1. รูปแบบประ โยคบอกเล่า หมายถึง รูปแบบประ โยคที่ใช้บอกเรื่องราว ให้ข้อมูล ใช้กล่าวถึงสิ่งต่าง ๆ หรือใช้บอกการกระทำต่าง ๆ เช่น The child ate his dinner. ลำดับของ รูปแบบประ โยคบอกเล่า คือ Subject + Verb ประ โยคจบลงด้วยการใช้เครื่องหมายพัก pauses (Period)

2. รูปแบบประ โยคคำถาม เป็นรูปแบบประ โยคที่ใช้เพื่อต้องการหาข้อมูล รูปแบบ ประ โยคคำถามมี 3 ชนิด คือ Yes/ No Question คำถามใช่หรือไม่ใช่ Wh-Question คำถามที่ ขึ้นต้นด้วย Wh- และ Tag Question คำถามห้อยท้าย ดังนี้

2.1 Yes/ No Question เป็นคำถามที่ต้องการคำตอบ Yes หรือ No คำถามประเภทนี้ มี 2 ชนิด คือ ประ โยคที่มี Verb to be เป็นกริยาหลักเมื่อเป็นคำถามต้องนำกริยา be วางไว้หน้า ประ โยคและจบลงด้วยการใช้เครื่องหมายคำถาม (Question Mark) เช่น Is he a student ? นอกจากนี้ยังมีประ โยคที่มี Verb to do เป็นกริยาหลัก (คำว่า Verb to do หมายถึงกริยา ทั้งหมดยกเว้น Verb to be) ประ โยคที่ต้องการเป็นประ โยคคำถามต้องใช้กริยาช่วย do/ does/ did วางไว้หน้าประ โยค เวลาจบประ โยคต้องใช้เครื่องหมายคำถาม เช่นเดียวกัน เช่น Do you go to shopping ?

2.2 Wh-Question คำตามที่ขึ้นต้นด้วย Wh- เป็นประโยคคำตามที่ขึ้นต้นด้วย who, whom, whose, what, why, when, where, which และ how แล้วตามด้วยกริยา do หรือ กริยา be จบลงด้วยการใช้เครื่องหมายคำตาม และคำตอบไม่ใช่ yes หรือ no แต่ตอบไปตามลักษณะของคำที่ขึ้นต้นคำตาม เช่น Who is in this house ? Whom do you see in this house?

2.3 Tag Question เป็นคำตามห้อยท้าย หมายถึง คำตามสั้น ๆ ที่อยู่ท้ายประโยค โครงสร้างคำตามห้อยท้าย คือ กริยาช่วย (Auxiliary Verb) + บุรุษสตรีพนา (Personal Pronoun) โดยกริยาช่วยในคำตามห้อยท้ายจะเหมือนกับกริยาช่วยในอนุประโยคหลัก เช่น You haven't seen my keys, have you ? Tom won't be late, will he ?

3. รูปแบบประโยคคำสั่งหรือขอร้อง เป็นรูปแบบประโยคที่ใช้เพื่อให้ผู้ฟังปฏิบัติตาม เป็นประโยคที่มีภาคกริยาเป็นตัวแสดง นั่นคือ ประโยคที่มักขึ้นต้นด้วยกริยานั่งคับ (Imperative Verb) เช่น Come here. บางครั้งมีการทำให้เป็นประโยคขอร้องโดยการใช้คำว่า please ประโยคคำสั่งอาจมีกริยาช่วย (Auxiliary Verb) ได้แก่ กริยา be เช่น Be quiet กริยา do เช่น Don't stay too late, John. หรือ Do sit down.

ในคำสั่งบางครั้งพบกริยา do และตามด้วยกริยา be เช่น Don't be noisy. Do be careful. ประโยคคำสั่งจะลงทะเบียน "You" แต่บางครั้งก็พบการใช้ You ในประโยคคำสั่ง เช่น You go ahead., You just listen to me.

นอกจากการใช้คำสั่งสตรีพนามบุรุษที่ 2 แล้ว ลีช และสาวร์ทวิค ยังกล่าวว่าพนการใช้สตรีพนามบุรุษที่ 1 และที่ 3 ในคำสั่งด้วยแต่น้อยกว่าสตรีพนามบุรุษที่ 2 เช่น สตรีพนามบุรุษที่ 1 จะขึ้นต้นด้วยคำว่า let และตามด้วยคำว่า me หรือ us เช่น Let me have a look at your essay. ส่วนสตรีพนามบุรุษที่ 3 จะใช้ let เช่น Somebody let me act.

4. รูปแบบประโยคอุทาน คือ รูปแบบประโยคที่ใช้เพื่อแสดงออกถึงอารมณ์ ความรู้สึก ทัศนคติ เช่น สนุก ตื่นเต้น ตกใจ เช่น What a good dinner that was !

ประโยคอุทานเริ่มต้นด้วยการใช้ what หรือ how แล้วตามด้วยส่วนหนึ่งของภาคกริยา ส่วนประชานว่างไว้หน้ากริยาหลักจะเห็นได้ว่า a good dinner ในประโยคข้างบนแท้จริงแล้ว ต้องตามหลัง was ซึ่งทำหน้าที่เป็นส่วนสมบูรณ์ของประชาน แต่ต้องนำไปวางไว้หน้าประชาน ตามกฎของการใช้คำอุทาน และเมื่อจบประโยคต้องใช้เครื่องหมายอัคเจรีย์ (!) (Exclamation Mark)

ประโยคอุทานอาจขึ้นต้นด้วย What (a) ต่อเมื่อว่าลิทตันหน้าจงลงด้วยคำนาม เช่น What beautiful hair she has ! คำว่า hair เป็นคำนาม เป็นส่วนหนึ่งของภาคกริยา has และทำหน้าที่เป็นกรรมของ has

ประโยชน์อุทานที่ขึ้นต้นด้วย What a ใช้กับคำนามที่นับได้เอกพจน์เท่านั้น เช่น
What a pity it is !

นอกจากนั้นยังมีประโยชน์อุทานที่ขึ้นต้นด้วย How ซึ่งใช้มีอวลีท่อนหน้าจบด้วย adjective หรือ adverb เช่น How beautiful she is !

ในการสื่อสารบางครั้งไม่มีรูปเป็นประโยชน์อุทาน แต่มีเพียงอวลีท่อนหน้าจบด้วยคำนามและคำคุณศัพท์ หรือมีแค่คำคุณศัพท์เท่านั้น เช่น What beautiful hair ! How beautiful !

นอกจากนั้น รูปแบบประโยชน์อุคดังกล่าวข้างต้นยังทำหน้าที่เป็นประโยชน์ปฏิเสธ (Negative Sentence) ซึ่งมี 3 ชนิด ได้แก่ ประโยชน์ออกเด่าปฏิเสธ (Negative Statement) ซึ่งเป็นประโยชน์ที่มาจากการประโยชน์ออกเด่าหากแต่เพิ่ม not หรือ does/ do/ did not ลงหน้ากริยาหลัก เช่น She is a nurse. เป็น She is not a nurse. We have dinner เป็น We do not have dinner. ประโยชน์คำถามปฏิเสธ (Negative Question) เป็นประโยชน์ที่มาจากการประโยชน์ปฏิเสธ ซึ่งถ้ากริยาหลักเป็น Verb to be (Is/ Am/ Are/ Was/ Were) ต้องนำ Verb to be ไว้หน้าประโยชน์แล้วใส่เครื่องหมายคำถามหลังประโยชน์ เช่น She is not a nurse. เป็น Is she not a nurse ? และสุดท้ายคือ ประโยชน์คำสั่งปฏิเสธ (Negative Command) ซึ่งมีรูปประโยชน์ใหม่เมื่อนำคำสั่งหัวไป ต่างกันตรงเดิม don't หรือ do not นำหน้า เช่น Come here. เป็น Don't come here.

กล่าวโดยสรุปได้ว่า รูปแบบประโยชน์ในภาษาอังกฤษนั้นมีอยู่ 4 รูปแบบ ได้แก่ รูปแบบประโยชน์ออกเด่า รูปแบบประโยชน์คำถาม ซึ่งแบ่งออกเป็นคำถามประโยชน์เกต Yes/ No Question, Wh-Question และ Tag Question รูปแบบประโยชน์คำสั่งหรือขอร้องและรูปแบบประโยชน์อุทาน ในขณะเดียวกันรูปแบบประโยชน์ที่กล่าวมาข้างต้นยังทำหน้าที่เป็นประโยชน์ปฏิเสธ ด้วย รูปแบบประโยชน์ทั้งหมด ผู้วิจัยจะได้นำไปเป็นเกณฑ์ในการวิเคราะห์ข้อมูลต่อไป

โครงสร้างประโยชน์

ประโยชน์เป็นกลุ่มคำที่มีภาคประชานนอกให้ทราบว่า "ใคร" และมีภาคแสดงบอกให้ทราบว่า "ทำอะไร" ดังนั้นส่วนประชานสำหรับของประโยชน์คือ ประชาน (Subject) และกริยา (Verb) นอกจากนั้นยังมีส่วนขยายความให้ประโยชน์มีความสมบูรณ์ยิ่งขึ้น สำราญ คำยิ่ง (m.p.p., หน้า 402-409) โอชิมา และ โอดะ (Oshima & Hogue, 1999, pp. 155-162) และฐานี ปัลสุทธิ์ (2529, หน้า 45) กล่าวเหมือนกันคือ โครงสร้างประโยชน์ภาษาอังกฤษแยกย่อยได้หลายชนิด ในงานวิจัยนี้จะวิเคราะห์โครงสร้างประโยชน์พื้นฐาน จำนวน 3 ชนิด ดังนี้

1. เอกตถประโยชน์ (Simple Sentence) หมายถึงกลุ่มคำหรือข้อความที่มีใจความเดียว เป็นประโยชน์ที่มี 1 ประโยชน์อิสระ (Independent Clause) ซึ่งอาจมีประชานและกริยาตัวเดียวหรือมากกว่าก็ได้ เช่น My friends and I play tennis and go bowling every weekend. ประโยชน์นี้

มีประธานพสมและกริยาพสม แต่ยังคงเป็นเอกตประโภคเพระมีเพียง 1 ประโภคอิสระเท่านั้น ส่วนประโภค Having finished his dinner, he went to read in the sitting room. ซึ่งมีกริยา หลายตัวก็ยังเป็นเอกตประโภค เพระมีกริยาแท้ (Finite Verb) เพียงตัวเดียวเท่านั้นคือ went ที่เหลือเป็นกริยาไม่แท้ (Non-Finite Verb) ได้แก่ having finished เป็น participle, to read เป็น infinitive และ sitting เป็น gerund ดังนั้นจึงถือว่าประโภคนี้เป็นเอกตประโภค

2. อนenkตประโภค (Compound Sentence) คือ ประโภคที่ประกอบด้วย ประโภค อิสระตั้งแต่ 2 ประโภครวมเข้าด้วยกัน การเชื่อมประโภคอิสระเข้าด้วยกันนั้นมี 3 วิธี คือ การเชื่อมด้วยคำสันฐาน (Coordinator) ได้แก่ คำว่า for, and, nor, but, or, yet และ so ซึ่งมีโครงสร้าง คือ independent clause, + coordinator + independent clause ตัวอย่างประโภค เช่น I enjoy tennis, but I hate golf. การใช้วิเศษณ์เชื่อม (Conjunctive Adverb) ได้แก่ คำว่า besides, furthermore, moreover, also, however, nevertheless, nonetheless, otherwise, accordingly, consequently, hence, therefore และ thus มีโครงสร้างประโภค คือ independent clause; + conjunctive adverb, + independent clause ตัวอย่างประโภค เช่น Native and nonnative English speakers have different needs; therefore, most school provide separate English classes for each group. และการเชื่อมด้วยเครื่องหมายวรรคตอน (Punctuation) คือ semi-colon (;) colon (:) dash (-) และ comma (,)

3. สังกรประโภค (Complex Sentence) คือ ประโภคที่ประกอบด้วย 1 ประโภค อิสระ และอนุประโภคอาศัย (Dependent Clause) ตั้งแต่ 1 อนุประโภคหรือมากกว่านั้น ประโภค ลักษณะนี้ใจความหลักอยู่ที่ประโภค อิสระและใจความรองอยู่ที่อนุประโภคอาศัย ซึ่งอนุประโภค อาศัยนั้น มี 3 ชนิด ได้แก่ 1) วิเศษณุประโภค (Adverb Clause) คืออนุประโภคอาศัยที่ขึ้นต้น ด้วยตัวเชื่อมที่เป็นคำวิเศษณ์ เช่น คำว่า when, while, because, although, if, so that ตัวอย่าง ประโภค เช่น Although women in the United States could own property, they could not vote until 1920. 2) คุณานุประโภค (Adjective Clause) เป็นอนุประโภคอาศัยที่ขึ้นต้นด้วย ประพันธสรรพนาม (Relative Pronoun) เช่น คำว่า who, whom, which, whose หรือ that หรืออนุประโภคที่ขึ้นต้นด้วยลักษณ์วิเศษณ์ (Relative Adverb) เช่น คำว่า where หรือ when คุณานุประโภคทำหน้าที่เป็นคำคุณศัพท์喻ยคำนามหรือคำสรรพนาม 3) นามานุประโภค (Noun Clause) เป็นอนุประโภคอาศัยที่ขึ้นต้นด้วยคำ Wh-question word, that, whether หรือ if นามานุประโภค ทำหน้าที่เป็นคำนามซึ่งอาจอยู่ในตำแหน่งประธานหรือกรรมของประโภคก็ได้ เช่น Scientists believe that excess chlorofluorocarbons in the atmosphere are responsible for creating it.

กล่าวโดยสรุปได้ว่า การแบ่งประโยคตามโครงสร้างที่นำมาใช้ในงานวิจัยนี้ แบ่งออกได้เป็น 3 ชนิด คือ เอกตตประโยค อนเอกตประโยคและสังกรประโยค ซึ่งเอกตประโยคเป็นประโยคที่มี 1 ประโยคอิสระ ส่วนอนเอกตประโยค คือ ประโยคที่ประกอบด้วยประโยคอิสระ ตั้งแต่ 2 อนุประโยครวมเข้าด้วยกัน โดยอาศัยตัวประธานมาเชื่อม อันได้แก่ การใช้เครื่องหมายวรรคตอน วิเศษณ์เชื่อมและสันฐานประธาน และสังกรประโยคเป็นประโยคที่ประกอบด้วย 1 ประโยคอิสระและอนุประโยคอาศัยตั้งแต่ 1 อนุประโยคหรือมากกว่านั้น ซึ่งอนุประโยคอาศัยมี 3 ชนิด ได้แก่ วิเศษณาบุประโยค คุณานุประโยคและนามานุประโยค

โครงสร้างของวัจนลีลา

โครงสร้างของวัจนลีลาที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลในงานวิจัยนี้แบ่งออกเป็น 3 ชนิด ได้แก่ การใช้รูปแบบคู่ขาน การลดด้อยคำและการใช้ประโยคที่ไม่สมบูรณ์ (วลี) ซึ่งจะแยกให้เห็นถึงโครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ของวัจนลีลาในแต่ละชนิด ดังนี้

1. การใช้รูปแบบคู่ขาน (Parallelism)

บรูซอ, แอลดีเดค และ ออลดิยุ (Brusaw, Alred, & Oliu, 1976, pp. 343-346) เกียร์ (Gere, 1988, pp. 296-297) และ โอชิมา และ โฮก (Oshima & Hogue, 1999, p. 176) ได้กล่าวถึงรูปแบบคู่ขานซึ่งสามารถสรุปได้ว่า รูปแบบคู่ขาน หมายถึง การใช้รูปแบบทางไวยากรณ์ที่เหมือนกัน ใน 4 ลักษณะ ดังนี้

1.1 คู่ขานนาระดับคำ (Parallel Word) หมายถึงการใช้รูปแบบคำที่เหมือนกัน เช่น

The computer instruction contains fetch, initiate, and execute stages. และ He wore a jacket, a tie, and acne ointment.

1.2 คู่ขานนาระดับวลี (Parallel Phrase) หมายถึง การใช้รูปแบบวลีที่เหมือนกัน เช่น

The computer instruction contains a fetch stage, an initiate stage, and an execute stages. และ What lies before us and what lies behind us are tiny matters compare with what lies with us.

1.3 คู่ขานนาระดับอนุประโยค (Parallel Clause) หมายถึง การใช้รูปแบบอนุประโยคที่เหมือนกัน เช่น The computer instruction contains a fetch stage, it contains an initiate stage, and it contains an execute stages.

1.4 คู่ขananแบบใช้การเปรียบเทียบและคำตログกันข้าม (Comparison and Contrast)

หมายถึง การใช้รูปแบบการเปรียบเทียบและคำตログกันข้ามเหมือนกัน เช่น Her book provoked much comment : negative from her enemies, positive from her friends.

แต่ถ้ายังไงก็ตามในการโฆษณาข้อความนั้นอาจมีการใช้รูปแบบคู่ขานระดับประโยค (Parallel Sentence) ปรากฏอยู่ เช่น

- You cycled 5 miles up hill to work.
- You swam 40 lengths in a chlorinated pool.
- You crawled 70 yards home from the pub.

บรรทัด แล้วเดดและโอลิบุ กล่าวว่า รูปแบบคู่ขานนักใช้การกล่าวซ้ำ (Repeating) เพื่อให้ข้อมูลนั้น ๆ เกิดความชัดเจนและเป็นการเน้นย้ำข้อความ การซ้ำอาจอยู่ในรูปของ การซ้ำ preposition, article, pronoun, subordinating conjunction, helping verb หรือ infinitive เช่น

- The Babylonians has a rudimentary geometry and a rudimentary astronomy.
(repeated article)

- My father and my teacher agreed that I was not really trying. (repeated pronoun)

- To run and be elected is better than to run and be defeated. (repeated mark of the infinitive)

- The driver must be careful to check the gauge and must move quickly when the light comes on. (repeated helping verb)

- New teams were being established in New York and in Hawaii. (repeated preposition)

โดยเชิงและ โอลิบุ กล่าวเพิ่มเติมว่า รูปแบบคู่ขานนั้น คำ วลีหรืออนุประโยคที่เป็นคู่ขานกันนักใช้คำเชื่อม ก็อ และ or, but, both...and, either...or, neither...nor และ not only...but also เช่น

- My English conversation class is made up of Chinese, Spaniards, **and** Bosnians.
- Pesticides cannot be sold if they have an adverse effect on humans, on animal life, **or** on the environment.

- Air pollutants may come **either** from the ocean as natural contaminants given off by sea life **or** from the internal combustion engines of automobiles.

กล่าวโดยสรุปได้ว่ารูปแบบคู่ขานแบ่งออกเป็น 5 ชนิด ได้แก่ คู่ขานระดับคำ คู่ขานระดับวลี คู่ขานระดับอนุประโยค คู่ขานระดับประโยค และคู่ขานแบบใช้คำเปรียบเทียบหรือคำตรงกันข้าม การที่คำ วลีหรืออนุประโยคจะเป็นคู่ขานกันนี้ มักใช้คำเชื่อม ได้แก่ คำว่า and, or, but, both...and, either...or, neither...nor และ not only...but also

2. การละถ้อยคำ (Ellipsis)

การละถ้อยคำ หมายถึง การละเว้นคำบางคำในประโยคไว้ในฐานที่เข้าใจ (Kolln, 1994, p. 227) นักภาษาศาสตร์หลายคนได้กล่าวถึงเรื่องของการละถ้อยคำซึ่งสรุปได้ ดังนี้

ชาเน่ ปาลสุทธิ์ (2529, หน้า 103-105) กล่าวถึงการละถ้อยคำในส่วนของประธานหรือส่วนขยาย (Predicate) ในอนุประโยค เช่น John finished school in 1980 and began working as a clerk. (จะประธาน he) หรือ While in Thailand, Peter spent most of his time with the hill tribes in the North. (จะประธานและกริยา he was)

ดีวิตติส, มารินี และโอมาเลย์ (Devitiis, Mariani, & O'Malley, 1989, pp. 23-25) ได้กล่าวถึงการละถ้อยคำในคำแห่งต่าง ๆ ดังนี้

1. ละคำนามที่อยู่ในตำแหน่งต่อไปนี้

1.1 หลัง Cardinal และ Ordinal Numbers เช่น I only have one egg, but I need three (eggs) to make this cake.

1.2 หลัง The Next และ The last เช่น The doctor's already seen three people. Who's the next (person he's going to see ?)

1.3 หลัง Superlatives เช่น Rome and Paris are beautiful cities. In fact, among the most beautiful (cities) I've ever seen.

2. ละคำกริยาแท้ที่ได้กล่าวถึงมาก่อนแล้วในคำตอบหรือคำถามแบบสั้น เช่น Have you seen her before? No, I haven't. (I haven't seen her before)

I like science-fiction films. Do you? (Do you like science-fiction films?)

3. ละส่วนต่าง ๆ ในอนุประโยคหลังเมื่อได้มีการกล่าวถึงมาก่อนแล้วในอนุประโยคแรก เช่น Robert has sold his house and (he has) left for America.

4. ละกริยาหลัง Infinitive - to เพื่อหลีกเลี่ยงการกล่าวซ้ำ เช่น I told her to come, but she doesn't want to (come).

สุนทร ไครศบวรเทา (2540, หน้า 299-300) กล่าวถึงการละถ้อยคำในประโยคที่ใช้คำสันธานเชื่อมโดยประโยคนั้นมีศักดิ์เท่ากันหรือคล้ายกันเป็นการหลีกเลี่ยงการกล่าวซ้ำ โดยใช้คำสันธาน "and" และ "but" คู่กับคำอื่น เช่น คำว่า and...too, and so, and...not either, and...neither, และ but เช่น

He plays tennis, and she does too.

He likes to go fishing, and so does she.

We can't go, and he can't either.

She doesn't like coffee, but I do.

กล่าวโดยสรุปได้ว่า การละล้อขำเป็นการละคำบางคำในประโยคเพื่อหลีกเลี่ยงการกล่าวซ้ำ เนื่องจากได้มีการกล่าวถึงคำที่จะໄว้ก่อนแล้ว ในการกล่าวอีกครั้งจะงะเว้นคำนั้นໄว้ในฐานที่เข้าใจ

3. การใช้ประโยคที่ไม่สมบูรณ์ (Incomplete Sentence) หรือวัดี (Phrase)

การใช้ประโยคที่ไม่สมบูรณ์ ในที่นี้หมายถึงการใช้กลุ่มคำที่อยู่ในรูปของวัดี ซึ่งนักภาษาศาสตร์หลายคนได้กล่าวถึงว่าได้ สรุปได้ ดังนี้

เดิช (Leech, 1982, p. 35) บรรยาย อินทร์อ่อง (2545, หน้า 707-751) และ สำราญ คำยิ่ง (ม.ป.ป., หน้า 436-443) กล่าวว่า วัดี หมายถึง กลุ่มคำที่กล่าวออกไปแล้วไม่ได้ความที่สมบูรณ์ ต้องอาศัยอยู่ในประโยคเนื่องความเจิงจะสมบูรณ์ขึ้น ลักษณะของวัดีเป็นกลุ่มคำที่ไม่มีประธานหรือกริยา วัดีแบ่งออกเป็นชนิดต่างๆ ได้ ดังนี้

1. Prepositional Phrase คือวัดีที่ขึ้นต้นกลุ่มคำด้วย Preposition เช่น

They could not go anywhere because of the rain. (because of the rain เป็น Prepositional Phrase ขยายกริยา could not go)

2. Verb Phrase คือวัดีที่ขึ้นต้นกลุ่มคำด้วย Verb ทำหน้าที่เป็นส่วนขยาย แบ่งตามรูปกริยาได้ 3 แบบ คือ

2.1 Participial Phrase คือวัดีที่นำหน้ากลุ่มคำด้วย Participle ทำหน้าที่ขยายคำนาม หรือคำสรรพนาม แบ่งออกได้ 3 รูป คือ

2.1.1 Present Participial Phrase ได้แก่ วัดีที่ขึ้นต้นด้วยรูปกริยาเติม ing เช่น The gentleman crossing the street is an old friend of my father's. (crossing the street เป็น Present Participial Phrase ทำหน้าที่เป็นคำคุณศัพท์ขยาย gentleman)

2.1.2 Past Participial Phrase ได้แก่ วัดีที่ขึ้นต้นด้วยรูปกริยาช่องที่ 3 เช่น Anyone bitten by a mad dog should see a doctor at once. (bitten by a mad dog เป็น Past Participial Phrase ทำหน้าที่เป็นคำคุณศัพท์ขยาย anyone)

2.1.3 Perfect Participial Phrase ได้แก่ วัดีที่ขึ้นต้นด้วยกลุ่มคำ having + verb ช่อง 3 เช่น Many tourists having stayed in Thailand like the hospitalities of Thais. (having stayed in Thailand เป็น Perfect Participial Phrase ทำหน้าที่เป็นคำคุณศัพท์ขยาย tourists)

2.2 Gerund Phrase คือวัดีที่ขึ้นต้นกลุ่มคำด้วย gerund (กริยาเติม ing) ทำหน้าที่เป็นประธาน เป็นกรรมหรือเป็นส่วนสมบูรณ์ในประโยค ตัวอย่าง เช่น

Swimming everyday is a good exercise. (Swimming everyday เป็น Gerund Phrase ทำหน้าที่เป็นประธานในประโยค)

He likes **walking in the morning everyday**. (walking in the morning everyday เป็น Gerund Phrase ทำหน้าที่เป็นกรรมในประโยค)

What she wants is **living with her husband in a foreign country**. (living with her husband in a foreign country เป็น Gerund Phrase ทำหน้าที่เป็นส่วนสมบูรณ์ของกริยา is)

2.3 Infinitive Phrase คือวลีที่ขึ้นต้นกลุ่มคำด้วย Infinitive (กริยาช่องที่ 1 มี to นำหน้า) ทำหน้าที่เป็นประธานหรือเป็นกรรมในประโยค ตัวอย่าง เช่น

To cook breakfast every day is necessary. (To cook breakfast every day เป็น Infinitive Phrase ทำหน้าที่เป็นประธานในประโยค)

My shirt need **to be washed everyday**. (to be washed everyday เป็น Infinitive Phrase ทำหน้าที่เป็นกรรมของประโยค)

3. Absolute Phrase คือวลีอิสระที่มีลักษณะคล้ายกับเป็นประโยคแต่ไม่ใช่ประโยค เพราะไม่มีกริยาแท้ มีเพียงคำเชิงทำหน้าที่คล้ายกับกริยาประกอบของอยู่หลังคำนามเท่านั้น Absolute Phrase ทำหน้าที่ขยายคำกริยา แบ่งออกเป็น 2 ชนิด คือ

3.1 Absolute Phrase ที่ใช้รูปกริยาเดิม ing หรือรูปกริยาช่องที่ 3 ไปประกอบหลังคำนาม เช่น **The train being late**, they had to stay overnight at the station. (**The train being late** เป็นวลีอิสระทำหน้าที่ adverb ขยาย stay)

3.2 Absolute Phrase ที่ใช้รูปกริยา having + กริยาช่องที่ 3 หรือ having been + กริยาช่องที่ 3 ใช้ประกอบหลังนาม เช่น **The sun having set**, they didn't go back home. (**The sun having set** เป็นวลีอิสระทำหน้าที่ adverb ขยาย go)

4. Noun Phrase คือวลีที่มี Noun เป็นตัวหลัก โครงสร้างของ Noun Phrase ประกอบด้วยคำหลัก คือ noun มีส่วนขยายหน้า (Premodifiers) และส่วนขยายหลัง (Postmodifiers) ดังนี้

4.1 Noun Phrase ที่มีส่วนขยายหน้ามีโครงสร้างเรียงตามลำดับ ดังนี้ Restricter + Predeterminer + Determiner + Postdeterminer + Adjective + Noun + Head Noun ซึ่งตัวขยาย Head Noun แต่ละตัวนั้นมีตัวอย่างค่า ดังนี้ ตัวอย่างคำที่เป็น Restricter เช่น especially, even, just ตัวอย่างคำที่เป็น Predeterminer เช่น all, both, half ตัวอย่างคำที่เป็น Determiner ได้แก่ คำที่เป็น Article (a/ an/ the), Possessive Adjective (his, her), Possessive of Names' (John's), Demonstratives (this, those) และคำอื่น ๆ เช่น another, any, enough เป็นต้น ตัวอย่างคำที่เป็น

Postdeterminer ได้แก่คำที่เป็น Cardinal Numbers (1, 2, 3...), Ordinal Numbers (first, second, third...last) และคำอื่น ๆ เช่น every, few, more เป็นต้น ตัวอย่างคำที่เป็น Adjective เช่น red, new, young และตัวอย่างคำที่เป็น Noun เช่น house, cloth, garden เป็นต้น ตัวอย่าง Noun Phrase ที่มีส่วนขยายหน้า เช่น Just some white athletic **socks**

4.2 Noun Phrase ที่มีส่วนขยายหลัง ส่วนที่มากขยายหลัง Noun Phrase อาจอยู่ในรูปของ Modified Adjective, Compounded Adjectives, Uninflected Word, Adverb, Noun Phrase Adjectival, 'Something' Adjectival, Prepositional Phrase, Participial Phrase, Infinitive Phrase, Relative Clause Adjectival ตัวอย่าง เช่น

The mailman, *exuberantly happy*, whistled merrily. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Modified Adjective)

A woman *old and gaunt* stood at the door. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Compounded Adjectives)

The people *upstairs* (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Uninflected Word)

My meaning *exactly* (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Adverb)

The party *last night* (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Noun Phrase Adjectival)

Nothing *good* was on the table. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย 'Something' Adjectival)

The bend *in the river* (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Prepositional Phrase)

The hawk, *spotting his prey*, swooped to the meadow. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Participial Phrase, -ing, Adjectival)

The snow, *driven by the wind*, sifted through the cracks. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Participial Phrase, -ed, Adjectival)

I have a lesson *to study*. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Infinitive Phrase Adjectival, to-)

The success *that you become* depends on your initiative. (Noun Phrase ที่ขยายด้วย Relative Clause Adjectival)

5. Adjective Phrase คือว่าลักษณะที่มี Adjective เป็นตัวหลัก โครงสร้างของ Adjective Phrase ประกอบด้วยคำหลัก คือ Adjective มีส่วนขยายหน้า ได้แก่ คำวิเศษณ์ (Adverbs) เช่น extremely, rather, too, very เป็นต้น และส่วนขยายหลัง ได้แก่ คำวิเศษณ์หรือคำบุพบพ (Preposition) ตัวอย่าง Adjective Phrase เช่น Very tall indeed (tall เป็น Adjective Head, very เป็น Premodifier ที่เป็น Adverb ส่วน indeed เป็น Postmodifier ที่เป็น Adverb) หรือ Too hot for

me to drink (hot เป็น Adjective Head, too เป็น Premodifier ที่เป็น Adverb ส่วน for me to drink เป็น Postmodifier ที่เป็น Prepositional Phrase)

6. Adverb Phrase ก็อวลีที่มี Adverb เป็นตัวหลัก โครงสร้างของ Adverb Phrase ประกอบด้วยคำหลัก ก็อ Adverb มีส่วนขยายหน้าและส่วนขยายหลังเหมือนกับ Adjective Phrase ตัวอย่าง เช่น More quickly than last year (quickly เป็น Adverb Head, more เป็น Premodifier ที่เป็น Adverb ส่วน than last year เป็น Postmodifier ที่เป็น Prepositional Phrase)

นอกจากจากวิธีทั้ง 6 ชนิดแล้ว วินิจ ธรรมวิทยาพล และสมถวิล ธรรมวิทยาพล (2534, หน้า 3) ได้กล่าวเพิ่มเติมถึงวิธีอีกชนิดหนึ่ง ก็อ วลีที่ขึ้นต้นด้วย How to + verb เช่น How to read.

จะเห็นได้ว่าวลีเป็นกลุ่มคำที่อยู่ในรูปประโยคที่ไม่สมบูรณ์แต่มีความหมายในตัวเอง วลีแบ่งออกเป็นประเภทใหญ่ ได้ 6 ชนิด ได้แก่ นามวลี กริยาวลี คุณศัพท์วลี กริยาવิเศษณ์วลี บุพบทวลี และวลีประเภท How to + verb

กล่าวโดยสรุปได้ว่า โครงสร้างทางวัจนาลีภายในที่นี้ แบ่งออกได้เป็น 3 ชนิด ชนิดแรกคือ รูปแบบคุณนา ซึ่งแบ่งออกเป็น 5 ประเภท ได้แก่ คุณนาระดับคำ คุณนาระดับวลี คุณนา ระดับอนุประโยค คุณนาระดับประ โยคและคุณนาแบบใช้คำเปลี่ยนเที่ยงหรือคำตรงกันข้าม ชนิดที่สอง ได้แก่ การละเอียดคำ เป็นการละเอียนคำบางคำในประ โยคเพื่อหลีกเลี่ยงการกล่าวช้ำส่วน ชนิดสุดท้ายคือการใช้ประ โยคที่ไม่สมบูรณ์ซึ่งอยู่ในรูปของวลี แบ่งออกเป็น 6 ประเภท ได้แก่ นามวลี กริยาวลี คุณศัพท์วลี กริยาવิเศษณ์วลี บุพบทวลี และวลีประเภท How to + verb ซึ่งวลี ประเภทสุดท้ายนี้จะหมายรวมถึง Wh-questions word ด้วย โครงสร้างทางวัจนาลีฯทั้ง 3 ชนิดนี้ ผู้วิจัยจะนำไปเป็นเกณฑ์ในการวิเคราะห์ภาษาในบทโฆษณาสินค้าในนิตยสารภาษาอังกฤษที่มุ่ง กลุ่มเป้าหมายเด็กและเยาวชนต่อไป

งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการใช้ภาษาในการโฆษณา

งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการใช้ภาษาในการโฆษณา มี ดังนี้

วีรพล สุทธิมาศกุล (2543) ศึกษาลักษณะเฉพาะทางภาษาของข้อความ โฆษณาภาษา อังกฤษที่ปรากฏบนป้ายโฆษณาในอินเตอร์เน็ต โดยศึกษาข้อมูลจากป้ายโฆษณาสินค้าและบริการ ซึ่งเก็บรวบรวมข้อมูลจาก Web Site ต่าง ๆ บนอินเตอร์เน็ต ทำการวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้แนวคิด ค้าน Applied Linguistics และ Discourse Analysis ผลการศึกษา พบว่า มีการใช้การลงคำไว้ใน ฐานที่เข้าใจ การใช้คำ วลีหรือโครงสร้างทางไวยากรณ์ที่ซ้ำกัน ในระดับประ โยค พบว่า ในส่วน ของชนิดของรูปประ โยค มีการใช้ประ โยคเดียวที่ลงทะเบียน มีการใช้ประ โยคคำสั่งและประ โยค

คำถ้ามซึ่งมีลักษณะบ่นบ่นและมีการลงคำให้สั้นกระหัตต์ ลีลาภาษาที่พบส่วนใหญ่อยู่ในรูปแบบภาษาพูดที่มีวัจนาลีลาแบบไม่เป็นทางการ เป็นกันเองหรือสนิทสนม

รัชนี ไกรคุณ (2546) ศึกษาการใช้คำ วลี ประโยชน์ภาษาอังกฤษและวัจกรรมเพื่อเร้าความสนใจในภาคหัวหลักของเอกสาร โฆษณาเครื่องดื่มสมุนไพรในอินเทอร์เน็ต โดยเอกสารที่ใช้ในการศึกษาวิเคราะห์เป็นเอกสาร โฆษณาหน้าต้อนรับหรือโถมเพจของเว็บไซต์จำหน่ายเครื่องดื่มสมุนไพร 396 หน้า ที่ปรากฏในเว็บไซต์อเมริกันออนไลน์ (www.aol.com) ในเดือนสิงหาคม พ.ศ.2543 ผลการวิจัยพบว่า ประโยชน์ที่ใช้เพื่อเร้าความสนใจ ได้แก่ ประโยชน์คำสั่ง และเอกลักษณ์ประโยชน์

ผลงานวิจัยเรื่องการใช้ภาษาในการโฆษณาพบว่า มีการใช้การลงคำไว้ในฐานที่เข้าใจ การใช้คำ วลีหรือโครงสร้างทางไวยากรณ์ที่ซ้ำกัน ประโยชน์ที่ใช้ในการโฆษณา ได้แก่ ประโยชน์เดียวที่ลักษณะประชาน ประโยชน์บอเคล่า ประโยชน์คำสั่ง ประโยชน์คำถ้า และเอกลักษณ์ประโยชน์

กล่าวโดยสรุป หลักการโฆษณา ภาษาในบทโฆษณา การใช้ภาษาในการเพียงภาคหัว หลักและตัวข้อความของบทโฆษณา ความแตกต่างระหว่างภาษาที่ใช้กับเพื่อขายและเพศหญิง รวมทั้งงานวิจัยที่เกี่ยวกับการใช้ภาษาในการโฆษณาดังที่ได้ทบทวนมาแล้วจะนำมาใช้เป็นกรอบในการวิจัยเรื่องนี้ ส่วนรูปแบบภาษาในการเพียงโฆษณา โครงสร้างเชิงภาษาศาสตร์ของรูปแบบ ประโยชน์ โครงสร้างประโยชน์และวัจนาลีลานั้นจะนำมาใช้เป็นเกณฑ์ในการวิเคราะห์ข้อมูลในการวิจัยเรื่องนี้ต่อไป