

## บทที่ 1

### บทนำ

#### ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ภาษาเป็นเครื่องมือที่มนุษย์ใช้เพื่อการสื่อสาร เมื่อผู้พูดกล่าวข้อความออกมานั้น ผู้ฟังจะให้ข้อความนั้นสื่อบางสิ่งไปสู่ผู้ฟัง และต้องการให้เกิดการกระทำบางอย่างผ่านทางคำพูด ซึ่งการกระทำโดยผ่านทางคำพูดนี้เรียกว่า วัจนกรรม (Speech Act) (Searle, 1974) เช่น เมื่อนิดพูดว่า “ขอโทษนะ แต่วันอาทิตย์นี้เราไปไม่ได้จริง” น้อยด้วยการให้ข้อความที่ทำหน้าที่ปฏิเสธคำเชิญ เมื่อได้กีตามที่ผู้พูดแสดงวัจนกรรม เขายอมมีเจตนาไว้แล้วว่าต้องการให้เกิดการกระทำบางอย่างผ่านข้อความนั้น ก่อนจึงกล่าวข้อความเพื่อให้ผู้ฟังรับรู้ถึงเจตนาของตน แต่บางครั้งข้อความที่กล่าวว่าออกมานั้น เนพาตตัวข้อความอาจจะไม่สามารถแสดงเจตนาของผู้พูดออกมาย่างชัดเจนก็ได้ ตัวอย่างเช่น ชายคนหนึ่งเดินมาหยุดยืนอยู่หน้าโทรศัพท์ขณะที่ชายอีกคนหนึ่งกำลังนั่งอยู่โทรศัพท์ ชายที่กำลังอยู่โทรศัพท์ต้องการให้ชายคนที่ยืนอยู่ห้อมอกไปจากบริเวณนั้น จึงกล่าวกับชายผู้นั้นว่า “คุณกำลังยืนอยู่หน้าโทรศัพท์” ซึ่งถ้าพิจารณาเฉพาะความหมายที่ปรากฏตามข้อความนี้ อาจทำให้เข้าใจว่าผู้พูดมีเจตนาให้ข้อมูลแก่ผู้ฟังเท่านั้น แต่เมื่อพิจารณาถึงสถานการณ์ในขณะที่มีการกล่าวข้อความนี้ออกมานั้น ช่วยให้สามารถเข้าใจความหมายตามเจตนาของผู้พูดได้ว่าต้องการบอกให้ผู้ฟังออกไปจากหน้าโทรศัพท์ แต่หากผู้พูดกล่าวว่า “หลบออกไปจากหน้าโทรศัพท์” ก็จะช่วยให้ผู้ฟังเข้าใจเจตนาของผู้พูดได้อย่างชัดเจน ซึ่งข้อความทั้งสองที่ยกตัวอย่างมาเนี้ยต่างก็จัดเป็นวัจนกรรม การขอร้อง (Request) แต่การที่ผู้พูดเลือกใช้ข้อความแรก อาจพิจารณาถึงความเหมาะสมของข้อความ อันเนื่องมาจากผู้พูดคำนึงถึงปัจจัยต่างๆ ที่เป็นปรินททางสังคม (Social Context) (Blum-Kulka, House, & Kasper, 1989)

ในขณะที่ชาวอิสราเอลที่พูดภาษาอาหรับ จะกล่าวขอโทษอาจารย์ โดยเน้นถึงความรู้สึกเสียใจว่า “I'm very sorry” (ผม/ ดีจันเสียใจย่างยิ่ง) แต่ในการกล่าวขอโทษเพื่อนอาจกล่าวเพียงว่า “I'm sorry” เท่านั้น ซึ่งการพิจารณาถึงความเหมาะสมของผู้พูดในกรณีนี้มีปัจจัยสำคัญคือ สถานภาพทางสังคม (Social Status) นั่นเอง (Cohen, & Olshtain, 1981) นอกจากนี้ยังมีปรินทอันทางสังคมที่เป็นปัจจัย ซึ่งผู้พูดมักคำนึงถึงในการแสดงวัจนกรรม คือ ความคุ้นเคยระหว่างคู่สนทนาระหว่าง (Social Distance) ดังจะเห็นได้จากการเปรียบเทียบการตอบปฏิเสธในสถานการณ์ที่ผู้พูดได้รับการขอร้องให้ช่วยตัวจากเพื่อนสนิทและเพื่อนร่วมชั้นเรียน ผู้พูดกล่าวกับเพื่อนร่วมชั้นเรียนที่ไม่ค่อยสนิทสนม ด้วยการปฏิเสธอย่างตรงไปตรงมาว่า “ไม่” แต่กลับกล่าวกับเพื่อนร่วมห้องที่มี

ความสนใจสนมกันมากกว่า ด้วยการปฏิเสธอย่างอ้อมค้อมว่า “ขอโทษจริง ๆ นะ ไว้เราทำงานเสร็จก่อนนะ” (Panpoothong, 2001, pp. 63-76)

อย่างไรก็ตาม ผู้พูดในแต่ละวัฒนธรรมอาจคำนึงถึงสถานภาพทางสังคม และความคุ้นเคยของคู่สนทนาแตกต่างกันไป เนื่องจากวัฒนธรรมเป็นปรินท์ใหญ่ ที่กำหนดความคิด ความเชื่อ และการรับรู้เกี่ยวกับสมาชิกอื่น ๆ ในสังคม (Bonvillain, 2003) ดังนั้น ขณะที่ในวัฒนธรรมหนึ่ง อาจเห็นว่าการแสดงความรู้สึก และความคิดเห็นอย่างตรงไปตรงมา กับสมาชิกอื่น ๆ ในสังคม เป็นเรื่องปกติ เช่น วัฒนธรรมอเมริกัน (David, 1997) แต่ในวัฒนธรรมหนึ่งอาจเห็นว่าการกระทำในลักษณะเช่นนี้ เป็นเรื่องไม่สมควรกระทำ และอาจรู้สึกอึดอัดใจ หากมีบางคนกล่าวข้อความอย่างตรงไปตรงมา กับตน ด้วยเหตุนี้ จึงทำให้วัฒนธรรมบางประเทศ ได้แก่ วัฒนธรรมการตอบปฏิเสธ (Refusal) เป็นวัฒนธรรมที่กระทำได้ยาก เพราะผู้พูดต้องพยายามอย่างยิ่งที่จะไม่ทำให้ผู้ฟังรู้สึกอึดอัด ไม่สบายใจ และในขณะเดียวกันก็ต้องพยายามไม่ให้ตัวผู้พูดเอง ถูกมองว่าได้กระทำการสิ่งที่ถือว่าเป็นการไม่สมควรในวัฒนธรรมนั้น ๆ

การตอบปฏิเสธเป็นวัฒนธรรมที่มักทำให้คู่สนทนาหั่งสองฝ่ายรู้สึกไม่สบายใจ ไม่ว่า ในกรณีใด โดยผู้พูดอาจรู้สึกอึดอัดเนื่องจากเกรงว่าจะสูญเสียภาพลักษณ์ (Self-Image) ของตนเอง ในสายตาของผู้ฟังไป ขณะเดียวกันผู้ฟังก็อาจรู้สึกว่าภาพลักษณ์ของตน ไม่ได้รับการยอมรับหรือไม่ได้รับการยกย่องจากผู้อื่น ดังนั้น ผู้พูดจึงต้องเลือกอย่างระมัดระวังว่าจะตอบปฏิเสธบุคคลต่าง ๆ ในแต่ละสถานการณ์อย่างไร ให้เหมาะสมที่สุด โดยไม่ทำลายภาพลักษณ์ทั้งของตนเองและของผู้ฟัง เช่น เมื่อเพื่อนชวนไปดูภาพยนตร์ เมื่อเราระบุไม่อยากไปก็ตาม แต่การตอบปฏิเสธอย่างตรงไปตรงมาว่า “ไม่ไป ไม่อยากดู” อาจกระทบต่อความรู้สึกของผู้ฟัง มากกว่าการตอบปฏิเสธว่า “ขอโทษที่ พอดีเราติดธุระสำคัญ เลยไปด้วยไม่ได้” (วิมลพักตร์ พรหมครีมас, 2543) นอกจากนี้ การตอบปฏิเสธยังเป็นวัฒนธรรมที่แสดงตอบวัฒนธรรมบางประเทศ หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งว่า วัฒนธรรม การตอบปฏิเสธจะเกิดขึ้นก็ต่อเมื่อเราได้รับการขอร้อง การแนะนำ การเชิญ หรือการเสนอ จึงทำให้ผู้พูด มีเวลาจำกัดในการเลือกใช้กลวิธีการตอบปฏิเสธ ซึ่งมีกลวิธีให้เลือกใช้มากกว่ากลวิธีที่ใช้ในการแสดงวัฒนธรรมอื่น ๆ ด้วยเหตุนี้ การตอบปฏิเสธจึงเป็นวัฒนธรรมที่กระทำได้ยากที่สุด (Gass & Houck, 1999) โดยเฉพาะอย่างยิ่งในวัฒนธรรมที่การตอบปฏิเสธไม่เพียงทำหน้าที่ปฏิเสธ คำเชิญ คำขอร้อง หรือคำแนะนำ เท่านั้น แต่ยังอาจบอกเป็นนัยถึงการตอบปฏิเสธความสัมพันธ์ ส่วนตัวระหว่างผู้พูดและผู้ฟังอีกด้วย (Center for Advance Research on Language Acquisition University of Minnesota, 2004) การตอบปฏิเสธยังอาจมีผลกระทบอย่างมากต่อหน้าที่การทำงานของผู้พูด โดยเฉพาะอย่างยิ่งหากต้องปฏิเสธเจ้านายซึ่งเป็นผู้มีอำนาจในหน่วยงาน (Wang, 2003)

นอกจากนี้ยังอาจทำให้ผู้พูดถูกมองว่าไม่มีน้ำใจ ดังเช่นในสังคมไทยซึ่งเป็นสังคมที่ต้องฟังพากายช่วยเหลือเกื้อกูลซึ่งกันและกัน (วิมลพัสดุ์ พรมศรีมาศ, 2543)

เห็นได้ว่า การปฏิเสธเป็นวัจกรรมที่อาจก่อให้เกิดปัญหาได้ ทั้งกับผู้พูดที่มาจากคนละวัฒนธรรม รวมทั้งผู้พูดที่อยู่ในวัฒนธรรมเดียวกันอีกด้วย ทั้งนี้เนื่องจากผู้พูดจะต้องระมัดระวังให้ข้อความที่กล่าวอ้อนมนัสนี้เป็นข้อความที่เหมาะสมและเป็นที่ยอมรับภายใต้กฎของตน โดยคำนึงถึงปริบทต่าง ๆ ทางสังคม ในบางกรณี ผู้พูดที่ต้องการให้การตอบปฏิเสธของตนไม่ทำให้ทั้งตัวผู้พูดและผู้ฟังต้องเกิดความรู้สึกที่ไม่ดีต่อ กัน ผู้พูดอาจถึงกับต้องกล่าวตอบปฏิเสธด้วยเหตุผล หรือข้อความที่ไม่ตรงกับความเป็นจริงนัก ดังเช่น ในกรณีของชาวญี่ปุ่นที่มองว่าการตอบปฏิเสธโดยการอ้างถึงหรือเรื่องราวที่ไม่เป็นความจริงนั้น เป็นสิ่งปกติและเป็นที่ยอมรับได้ (Center for Advance Research on Language Acquisition University of Minnesota, 2004) ในทางตรงกันข้าม ผู้พูดในบางวัฒนธรรมอาจให้ความสำคัญกับการกล่าวข้อความที่ตรงกับความเป็นจริง โดยการกล่าวข้อความอย่างตรงไปตรงมา แม้แต่ในการตอบปฏิเสธก็ตาม เช่น ชาวเมริกัน (David, 1997) ดังนั้น หากคุณหนาที่มาจากคนละถิ่นวัฒนธรรมโดยเฉพาะเป็นถิ่นที่มีความแตกต่าง กันทางความคิด ความเชื่อ ทัศนคติ และมุมมอง ก็จะยิ่งทำให้การตอบปฏิเสธเป็นสิ่งที่กระทำได้ยากมากยิ่งขึ้น

จากที่กล่าวมานี้ ทำให้ผู้วิจัยมีความสนใจศึกษาเกี่ยวกับการตอบปฏิเสธของชาวอเมริกัน และชาวไทย โดยมุ่งเน้นการพนวณรวมปัจจัยที่คาดว่าจะมีผลกระทบต่อการใช้กลวิธีการตอบปฏิเสธ ของกลุ่มตัวอย่าง ซึ่งปัจจัยเหล่านี้คือ สถานภาพของคู่สนทนา และสถานการณ์ในการตอบปฏิเสธ โดยจำแนกตามช่วงอายุของผู้พูด ทั้งนี้เพื่อเปรียบเทียบความเหมือนและความแตกต่างของกลวิธีที่ผู้พูดทั้งชาวอเมริกันและชาวไทยใช้ตอบปฏิเสธ ซึ่งผลของการวิจัยในครั้งนี้จะช่วยเพิ่มพูน องค์ความรู้ใหม่ด้านวัฒนธรรม ในแง่ของกลวิธีการตอบปฏิเสธของผู้พูดในช่วงอายุต่าง ๆ และ ยังสามารถนำไปเป็นแนวทางในการเรียนการสอนภาษาอังกฤษเป็นภาษาต่างประเทศได้อีกด้วย

## วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาเกี่ยวกับการตอบปฏิเสธของชาวอเมริกันและชาวไทย
- เพื่อเปรียบเทียบความเหมือนและความแตกต่างของกลวิธีการตอบปฏิเสธการเชิญ

(Refusal to Invitation) การตอบปฏิเสธการขอร้อง (Refusal to Request) และการตอบปฏิเสธ การเสนอให้ (Refusal to Offer) ของชาวอเมริกันและชาวไทยที่มีช่วงอายุต่างกัน เมื่อผู้ตอบปฏิเสธ มีสถานภาพต่างกันว่าผู้ฟัง เท่าเทียมกับผู้ฟัง และสูงกว่าผู้ฟัง

## สมมติฐานของการวิจัย

ชาวไทยและชาวอเมริกันที่มีอายุ 18-25 ปี จะใช้กลวิธีการตอบปัญหแบบตรงมากกว่าผู้ที่มีอายุ 30-45 ปี

### ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย

ผลที่ได้จากการวิจัยครั้งนี้ แสดงให้เห็นความเหมือนและความแตกต่างของกลวิธีการตอบปัญหของชาวอเมริกันและชาวไทย ซึ่งเป็นการสร้างองค์ความรู้ใหม่ในการวิจัยด้านภาษาศาสตร์ประยุกต์ ทั้งในแง่ที่เกี่ยวข้องกับวัสดุปัญติศาสตร์ (Pragmatics) และวัสดุกรรม ที่กล่าวถึงการใช้ภาษาเพื่อการสื่อสารในชีวิตประจำวัน โดยคำนึงถึงปัจจัยต่าง ๆ คือ อายุของผู้พูด วัสดุกรรม ที่กำหนดให้เป็นสถานการณ์ในการตอบปัญห และสถานภาพของคู่สนทนาก่อให้เกิดการตอบปัญหแบบต่างๆ ที่สามารถนำไปใช้เป็นแนวทางในการพัฒนา การเรียนการสอนภาษาอังกฤษเป็นภาษาต่างประเทศ ในเนื้อหาของการตอบปัญหและการเชิญ การขอร้อง และการเสนอ กับบุคคลในสถานภาพต่างๆ

### ขอบเขตการวิจัย

ผู้วิจัยได้กำหนดขอบเขตในการวิจัยครั้งนี้ไว้ดังต่อไปนี้

- ศึกษากลวิธีการตอบปัญหในภาษาไทยและภาษาอังกฤษใน 3 ลักษณะ คือ การตอบปัญหการขอร้อง การตอบปัญหการเสนอให้ และการตอบปัญหการเชิญ
- กลุ่มตัวอย่างเป็นชาวอเมริกันและชาวไทยซึ่งอยู่ในช่วงอายุระหว่าง 18-25 ปี และ 30-45 ปี
- เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล ได้มีการทดสอบนำร่อง (Pilot Test) ก่อนนำมาใช้ จึงทำให้แบบสอบถามที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ มีความเหมาะสมเชิงเนื้อหา
- เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูลเป็นแบบสอบถาม Discourse Completion Test (DCT) ซึ่งเป็นแบบสอบถามที่มีการกำหนดสถานการณ์เพื่อให้กลุ่มตัวอย่างตอบปัญห์วัสดุกรรม การขอร้อง วัสดุกรรมการเสนอให้ และวัสดุกรรมการเชิญ โดยครอบคลุมสถานภาพของคู่สนทนา ใน 3 สถานภาพ คือ ผู้ตอบปัญห์มีสถานภาพต่ำกว่าผู้ฟัง ผู้ตอบปัญห์มีสถานภาพเท่าเทียมกับผู้ฟัง และผู้ตอบปัญห์มีสถานภาพสูงกว่าผู้ฟัง
- การวิจัยครั้งนี้ไม่คำนึงถึงปัจจัยด้านอาชีพ เพศ และระดับการศึกษาของกลุ่มตัวอย่าง

## นิยามศัพท์เฉพาะ

1. วัจນกรรมการตอบปฏิเสธ (Refusal) คือ การกล่าวถ้อยโดยใช้ภาษา เพื่อแสดงให้เห็นว่าผู้พูดจะไม่ให้ความร่วมมือกับการกระทำ หรือความต้องการต่าง ๆ ที่คู่สนทนารังสรรค์ไว้ (Gass & Houck, 1999)
2. กลไกการตอบปฏิเสธแบบตรง (Direct Refusal Strategy) คือ วิธีการที่ผู้พูดกล่าวปฏิเสธด้วยคำหรือข้อความที่มีความหมายประจำป García ที่แสดงให้เห็นว่าผู้พูดไม่ต้องการทำตาม หรือไม่คิดถ้อยตามความต้องการของคู่สนทนา เช่น No, I can't, I won't, I don't, “ไปไม่ได้,  
ไม่เอา, ไม่ได้ เป็นต้น (Nelson, Carson, Batal & Bakary, 2002; ชนพรรษ สายหุ่น, 2542)
3. กลไกการตอบปฏิเสธแบบอ้อม (Indirect Refusal Strategy) คือ วิธีการที่ผู้พูดกล่าวปฏิเสธโดยใช้ข้อความที่ไม่มีความหมายประจำป García ที่แสดงให้เห็นว่าผู้พูดไม่เห็นด้วย ไม่คิดถ้อยตาม หรือไม่ต้องการทำตามความต้องการของคู่สนทนาร แต่จากปรินท์ทำให้ทราบว่า ข้อความนั้น ๆ เป็นส่วนหนึ่งของคำตอบปฏิเสธ เช่น “I'd love to but ....” “ขอโทษนะ เรา  
ไม่ว่างจริงๆ” เป็นต้น (Nelson et al., 2002; ชนพรรษ สายหุ่น, 2542)
4. วัจນปฏิบัติศาสตร์ (Pragmatics) คือ การศึกษาความหมายที่ผู้พูดต้องการถืออภิมา โดยพิจารณาถึงความตั้งใจของผู้พูด สถานภาพของคู่สนทนาร และกาลเทศะ (Yule, 1998)
5. วัจນกรรม (Speech Act) คือ การกล่าวข้อความอภิมาในสถานการณ์ใดสถานการณ์หนึ่ง โดยผู้พูดมีเจตนาให้เกิดการกระทำการอย่างผ่านทางคำพูดนั้น ซึ่งบางครั้งผู้ฟังต้องคำนึงถึง ปรินท์ต่าง ๆ ในขณะต่อสาร เพื่อให้สามารถเข้าใจเจตนาของผู้พูดได้ (Searl, 1974)
6. วัจນกรรมตรง (Direct Speech Act) คือ ข้อความที่มีโครงสร้าง (Structure) และ หน้าที่ (Function) สมพันธ์กันโดยตรง เช่น พูดว่า “Move out of the way!” เมื่อต้องการให้คน ที่ยืนบังหน้าโทรศัพท์คนอื่นออกไป (Yule, 1998, p. 55)
7. วัจນกรรมอ้อม (Indirect Speech Act) คือ ข้อความที่มีโครงสร้างและหน้าที่ สมพันธ์กันโดยอ้อม เช่น พูดว่า “Do you have to stand in front of the TV?” เมื่อต้องการ ให้ผู้ที่ยืนบังหน้าโทรศัพท์คนอื่นออกไป (Yule, 1998, p. 55)
8. วัจນกรรมกรุรขอร้อง (Request) คือ การใช้ภาษาอย่างสุภาพเพื่อขอบางสิ่งบางอย่าง จากผู้ฟัง หรือขอให้ผู้ฟังทำงานอย่างที่เป็นประโยชน์แก่ผู้พูด เช่น ขออีเมลเงิน ขอลาหยุดงาน เป็นต้น (Nelson et al., 2002)
9. วัจນกรรมการเชิญ (Invitation) คือ การใช้ภาษาเพื่อขอให้ผู้ฟังทำงานอย่างให้ ซึ่ง คล้ายกับการขอร้อง แต่แทนที่จะเป็นการพยายามขอให้ผู้ฟังทำสิ่งที่เป็นประโยชน์ให้ผู้พูด ผู้พูด

กลับขอให้ผู้ฟังทำงานอย่างให้ ด้วยการพยายามแสดงออกถึงความรู้สึกของใจผู้ฟัง และแสดงถึงความนิ่มไว้ใจของผู้ฟูด เช่น เชิญไปงานเดี่ยง เป็นต้น (Nelson et al., 2002)

10. วัจนะกรรมการเสนอให้ (Offer) คือ การใช้ภาษาเพื่อบอกว่าผู้ฟูดมีบางสิ่งบางอย่างที่เป็นประโยชน์ หรือเป็นสิ่งที่ดีให้กับผู้ฟัง เช่น เงินชดเชยค่าเจกัน การเลื่อนตำแหน่ง การเพิ่มเงินเดือน เป็นต้น (Nelson et al., 2002)

11. หน่วยคิด (Idea Unit) คือ ประโยชน์ วัด หรือคำ ที่เป็นส่วนหนึ่งของข้อความซึ่งผู้ฟูดกล่าวตอบปัญหานในแต่ละสถานการณ์ โดยแต่ละหน่วยคิดต้องมีความหมายสมบูรณ์ในตัวเอง ดังนั้นหน่วยคิดแต่ละหน่วยแม้จะไม่มีคำที่มีความหมายประจำปูภาษาไว้เป็นการตอบปัญหาน แต่จัดอยู่ในปริบทของการตอบปัญหาน (Nelson et al., 2002)