

บทที่ 2

แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาเรื่อง แนวทางการเพิ่มประสิทธิภาพการจัดการพัสดุคงคลังภายในรีอร์น
กรณีศึกษาเฉพาะ ร.ล.พุทธยอดฟ้าจุฬาโลก ผู้ศึกษาได้นำแนวความคิดที่เกี่ยวข้องมาใช้เป็น
แนวทางในการศึกษา ได้แก่

1. แนวคิดในการจัดการระบบโลจิสติกส์
2. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

แนวคิดในการจัดการระบบโลจิสติกส์

องค์กรทางวิชาชีพทางด้าน โลจิสติกส์ของประเทศไทยได้ให้คำจำกัดความ
ของการจัดการ โลจิสติกส์เอาไว้ว่า เป็นกระบวนการในการวางแผน ดำเนินการ และควบคุม
ประสิทธิภาพ และประสิทธิผลในการเคลื่อนย้าย การจัดเก็บสินค้า บริการ และสารสนเทศจาก
จุดเริ่มต้นไปยังจุดที่มีการใช้งาน โดยมีเป้าหมายที่สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภค

จากการที่ 2-1 แสดงให้เห็นว่าระบบโลจิสติกส์นี้มีอยู่กับทรัพยากรัฐธรรมชาติ
ทรัพยากรัตนธรรมย์ การเงิน และสารสนเทศเป็นข้อมูลนำเข้า โดยผู้ขาย หรือผู้จัดส่งจะเป็นผู้จัดหา
วัตถุในระบบ โลจิสติกส์จะเข้ามาสู่กระบวนการจัดการตั้งแต่กระบวนการจัดหาวัตถุดิบ
การปฏิบัติงานระหว่างทำการดำเนินการ โดยจะสืบสานต่อเมื่อได้ผลิต และส่งมอบสินค้าให้แก่
ลูกค้า ได้สำเร็จ โดยผู้บริหารจะทำการวางแผนการปฏิบัติ และการควบคุมผลได้ของระบบ คือ
ความได้เปรียบในเชิงการแข่งขัน เวลา และสถานที่ ประสิทธิภาพในการจัดส่งสินค้าไปยังลูกค้า
รวมทั้งการให้บริการในด้านอื่น ๆ



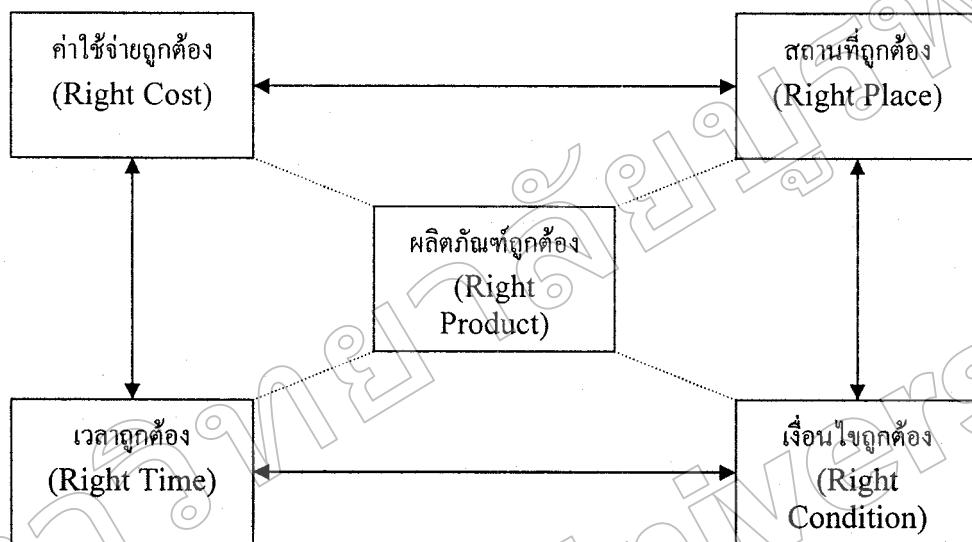
ภาพที่ 2-1 แสดงองค์ประกอบของการจัดการโลจิสติกส์ (ແລ້ມບອຮົດ ເຄາກລັສ ເອັນ, ສຕືອຄ ເຈນສ ອາວ ແລະເຂົ້າດີແຮນ ລິ້ຈ່າ ເອັນ, 2546)

วัตถุประสงค์ของระบบโลจิสติกส์

วัตถุประสงค์ของระบบโลจิสติกส์ คือ การจัดส่งสินค้าให้ลูกค้าที่ต้องการในเวลาที่เหมาะสม และใช้ค่าใช้จ่ายประหยัด รวมทั้งบริการลูกค้าให้ดีที่สุด

การบริการลูกค้าให้ดีที่สุด หมายถึง นโยบายที่เกี่ยวข้องกับการมีสินค้าคงคลังพอเพียง การขนส่งที่รวดเร็ว ซึ่งนโยบายสองอย่างนี้จะเป็นสาเหตุให้ต้นทุนของโลจิสติกส์เพิ่มสูงขึ้น แต่วิธีการลดต้นทุนนั้นเกี่ยวข้องกับนโยบายการขนส่งที่ประหยัด การควบคุมปริมาณสินค้าคงคลังให้อยู่ในระดับต่ำ และการใช้คลังสินค้าให้น้อยลง จะเห็นได้ว่านโยบายการให้บริการลูกค้า

และการจัดตั้นทุนมีความขัดแย้งกัน ซึ่งผู้บริหารจำเป็นต้องตัดสินใจเลือกนโยบายที่ให้ความสมดุล ระหว่างปัจจัยทั้งสองอย่างหนาแน่น ทั้งนี้เพื่อให้ได้มาซึ่งผลลัพธ์ที่เป็นประโยชน์สูงสุดแก่กิจการ ระบบโลจิสติกส์จะมุ่งเน้นสำหรับผล 5 ประการคือ ผลิตภัณฑ์ถูกต้อง (Right Product) ค่าใช้จ่ายถูกต้อง (Right Cost) เวลาถูกต้อง (Right Time) เงื่อนไขถูกต้อง (Right Condition) และสถานที่ถูกต้อง (Right Place) หรืออาจเรียกว่า 5 Right



ภาพที่ 2-2 แสดงความถูกต้อง 5 ประการในระบบการกระจายและโลจิสติกส์ (ศรี ภู่พงศ์วัฒนา,
2542)

กิจกรรมหลักของระบบโลจิสติกส์ (ແລມບേର୍ଡ ແດାକ්ଲାସ ເମ, ສତ୍ତୋଳ ແଣ୍ଟ ອାର୍ ແລະ ເଲ୍ଡ଼ରେନ ລିଚା ເମ, 2546)

กิจกรรมต่อไปนี้เป็นกิจกรรมหลักที่ใช้เพื่ออำนวยความสะดวกในการเคลื่อนย้ายสินค้า จากจุดกำเนิดไปยังจุดบริโภค ซึ่งกล่าวได้ว่าเป็นกิจกรรมที่ครอบคลุมกระบวนการของระบบโลจิสติกส์ทั้งหมด

1. การบริการลูกค้า
2. การพยากรณ์ และการวางแผนอุปสงค์
3. การบริหารสินค้าคงคลัง
4. การติดต่อสื่อสารด้านโลจิสติกส์
5. การจัดการวัสดุคงคลัง
6. กระบวนการสั่งซื้อ

7. การหีบห่อ และบรรจุภัณฑ์

8. อะไหล่และการให้บริการ

9. การเลือกสถานที่ตั้งโรงงาน และคลังสินค้า

10. การจัดหาสินค้า

11. การจัดการสินค้ารับคืน

12. โลจิสติกส์ย้อนกลับ

13. การขนส่ง

14. คลังสินค้าและการจัดเก็บสินค้า

1. การบริการลูกค้า การบริการลูกค้าคือผลลัพธ์ของระบบโลจิสติกส์ รวมไปถึงการส่งมอบสินค้าไปยังลูกค้าตามสถานที่ที่กำหนด ภายใตเงื่อนไข และเวลาที่เหมาะสมด้วยต้นทุนที่ต่ำที่สุดเท่าที่จะเป็นไปได้ การบริการลูกค้าที่ดีช่วยสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าซึ่งก็คือผลลัพธ์ของกระบวนการค้านการตลาดทั้งหมดนั้นเอง

2. การพยากรณ์และการวางแผนอุปสงค์ วิธีการพยากรณ์อุปสงค์มีหลายวิธีซึ่งในทางการตลาดแล้วการพยากรณ์อุปสงค์ต้องอาศัยพื้นฐานทางด้านการส่งเสริมการขาย การกำหนดราคา คู่แข่งขัน และอื่นๆ อีกมากมาย การพยากรณ์ทางด้านการผลิตนั้นจะอาศัยการพยากรณ์อุปสงค์จากทางด้านการตลาด และปริมาณสินค้าคงคลัง สำหรับทางด้านโลจิสติกสมักเกี่ยวข้องกับการพยากรณ์ในด้านที่ว่าจะสั่งซื้อสินค้าในปริมาณเท่าใด จากผู้จัดส่งสินค้ารายได้และจะให้มีสินค้าส่งไปยังตลาดที่กิจการให้บริการอยู่ในปริมาณเท่าใด บางกิจการ โลจิสติกส์ได้ถูกนำมาใช้ในการวางแผนการผลิต ด้วยเหตุนี้ โลจิสติกส์จึงต้องนำมาใช้เพื่อเชื่อมต่อการพยากรณ์ และการวางแผนทางด้านการผลิต และการตลาด

3. การบริหารสินค้าคงคลัง การบริหารสินค้าคงคลังเกี่ยวข้องกับการเปลี่ยนแปลงระดับสินค้าคงคลังเพื่อให้กิจการประสบความสำเร็จในการให้บริการแก่ลูกค้าได้ในระดับสูง การบริหารสินค้าคงคลังมีต้นทุนในการจัดและสินค้าคงคลัง ได้แก่ ต้นทุนซึ่งสัมพันธ์กับปริมาณสินค้า ต้นทุนในการจัดเก็บรักษา ความล้าสมัยของสินค้า ต้นทุนเหล่านี้อาจมีพิสัยตั้งแต่ 14 – 50% ของมูลค่าสินค้า คงคลังต่อปี

4. การติดต่อสื่อสารด้านโลจิสติกส์ โลจิสติกส์เป็นงานที่มีกระบวนการเกี่ยวข้องกับแต่ละหน่วยงานและองค์กรอย่างกว้างขวาง การติดต่อสื่อสารด้านโลจิสติกส์ จึงอาจกล่าวได้ดังนี้

4.1 ระหว่างองค์กร กับผู้จัดส่งสินค้า และลูกค้า

4.2 ระหว่างหน่วยงานหลักภายในองค์กร

4.3 ระหว่างกิจกรรมทางด้านโลจิสติกส์

4.4 ระหว่างรูปักษณ์ต่าง ๆ ในแต่ละกิจกรรม เช่น การประสานงานกับโภคัตเก็บวัตถุคิบ งานระหว่างทำ และสินค้าสำเร็จรูป

4.5 ระหว่างสมาชิกต่าง ๆ ในโซ่อุปทาน เช่น ลูกค้า หรือผู้จัดส่งสินค้า ซึ่งไม่ได้ติดต่อโดยตรงกับกิจการ

การติดต่อสื่อสารนี้เป็นงานสำคัญของห้องฯ ระบบ ไม่ว่าจะเป็นระบบการกระจายสินค้าขององค์กร หรือทั้งระบบโซ่อุปทานกีตาม การติดต่อสื่อสารที่ดีภายในระบบจะเป็นปัจจัยสำคัญในการทำให้การจัดการระบบโลจิสติกส์ มีประสิทธิภาพ และช่วยสร้างความได้เปรียบในการแข่งขันให้กับองค์กร

5. การจัดการสินค้า การจัดการสินค้าเกี่ยวข้องกับการดำเนินงานตั้งแต่การจัดหา การปฏิบัติงานระหว่างดำเนินการภายในคลังสินค้าจนถึงการจัดส่ง เนื่องจากองค์กรพบว่าต้นทุนเพิ่มสูงขึ้น โดยไม่ได้มีการเพิ่มน้ำหนักค่าให้กับตัวสินค้าทุกครั้งที่มีการเคลื่อนย้าย หรือจัดการ จุดมุ่งหมายของการออกแบบการจัดการวัตถุคิบคือการลดงานให้ได้มากที่สุดเท่าที่จะเป็นไปได้ ซึ่งก็ได้แก่ การลดระยะเวลา การลดปัญหาความขัด การลดการสูญเสีย และการสูญหาย การจัดการวัตถุคิบจะสามารถช่วยประหยัดค่าใช้จ่ายลงได้อย่างชัดเจน

6. กระบวนการสั่งซื้อ กระบวนการจัดซื้อเกี่ยวข้องกับการรับคำสั่งซื้อจากลูกค้า การตรวจสอบสถานะของคำสั่งซื้อ และการติดต่อสื่อสารไปยังลูกค้า การเปิดคำสั่งซื้อจริง และการส่งมอบสินค้าตามคำสั่งซื้อนั้นแต่ละส่วนประกอบของการสั่งซื้อได้รวมถึงการตรวจสอบยอดสินค้าคงเหลือ เครดิตลูกค้า ในสต็อก และยอดลูกหนี้ ดังนั้นกระบวนการสั่งซื้อจะมีขอบเขตที่กว้างมาก และเต็มไปด้วยระบบอัตโนมัติ เนื่องจากวัสดุจัดการสั่งซื้อเป็นกุญแจสำคัญของการเชื่อมต่อระหว่างลูกค้ากับองค์กรสามารถสร้างผลประโยชน์อย่างมากต่อการรับรู้ในด้านการบริการ และความพึงพอใจของลูกค้า

7. การพัฒนาและบรรจุภัณฑ์ ในมุมมองทางด้านโลจิสติกส์บรรจุภัณฑ์เป็นสิ่งที่ช่วยถ่ายทอดข้อมูลที่สำคัญไปยังผู้บริโภค อีกทั้งยังช่วยป้องกันตัวสินค้าระหว่างการจัดเก็บ และการขนส่ง ซึ่งเป็นสิ่งสำคัญโดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อต้องมีการขนส่งในระยะทางไกล หรือต้องใช้การขนส่งทางรูปแบบ ดังนั้นในการออกแบบจึงต้องออกแบบให้เหมาะสมกับคลังสินค้า และรูปแบบของการขนส่ง

8. อะไหล่ และการให้บริการ นอกจากโลจิสติกส์จะเข้ามายืนหนาทในด้านการเคลื่อนย้ายวัตถุคิบ งานระหว่างทำ และสินค้าสำเร็จรูปแล้ว โลจิสติกส์ยังมีความรับผิดชอบต่อการให้บริการหลังการขายด้วยซึ่งได้แก่ การจัดส่งอะไหล่ไปยังผู้แทนจำหน่าย การจัดเก็บอะไหล่

ไว้อ่าย พอเพียง การรับคืนสินค้าที่ชำรุดหรือผิดปกติจากลูกค้า และการตอบสนองต่อความต้องการเหล่านั้นอย่างรวดเร็ว

9. การเลือกสถานที่ตั้งโรงงาน และคลังสินค้า การเลือกสถานที่ตั้งโรงงาน และคลังสินค้าเป็นการตัดสินใจทางกลยุทธ์ ซึ่งส่งผลกระทบไม่เฉพาะต่อต้นทุนค่าขนส่งวัสดุคงและสินค้าเท่านั้นแต่ยังรวมไปถึงระดับการให้บริการ และความรวดเร็วในการตอบสนองต่อลูกค้า การพิจารณานี้ยังรวมไปถึงสถานที่ตั้งของลูกค้า ผู้จัดการส่งสินค้า ผู้ให้บริการขนส่ง จำนวนและค่าจ้างแรงงาน และการให้ความร่วมมือจากภาครัฐ เป็นต้น

10. การจัดทำสินค้า การจัดทำสินค้าคือการซื้อวัสดุคง และบริการจากองค์กรภายนอก เพื่อรับการปฏิบัติงานตั้งแต่การผลิตไปจนถึงการตลาด การขาย และโลจิสติกส์ กระบวนการ สั่งซื้อสินค้ายังหมายถึง การจัดซื้อ การบริหารอุปทาน และกิจกรรมในรูปแบบอื่น ๆ เช่น การคัดเลือกผู้จัดส่งสินค้า การเจรจาต่อรองราคาเงื่อนไข และปริมาณการสั่งซื้อ รวมทั้งการประเมินคุณภาพของผู้จัดส่งสินค้าด้วย

11. การจัดการสินค้ารับคืน การคืนสินค้าอาจเกิดขึ้นเนื่องจากปัญหาด้านตัวสินค้าเอง หรืออาจเกิดจากการเปลี่ยนใจของลูกค้า การจัดการสินค้าที่ถูกส่งคืนนี้เป็นกระบวนการที่ซับซ้อน เนื่องจากเป็นการเคลื่อนย้ายสินค้าจำนวนน้อยจากลูกค้า ระบบโลจิสติกส์หลาย ๆ แห่งประสบความยุ่งยากในการจัดการกับปัญหาดังกล่าวเนื่องจากต้นทุนมีแนวโน้มที่จะสูงขึ้น ต้นทุนในการเคลื่อนย้ายสินค้าผ่านช่องทางธุรกิจใช้ในทิศทางย้อนกลับจากลูกค้าไปยังผู้ผลิตอาจสูงถึง 9 เท่าของต้นทุนการเคลื่อนย้ายสินค้าดังกล่าวจากผู้ผลิตไปยังลูกค้า

12. โลจิสติกส์ย้อนกลับ โลจิสติกส์นี้ยังเกี่ยวข้องกับการขนย้าย หรือทำลายของที่เกิดขึ้นจากการผลิต การจัดส่ง หรือกระบวนการบรรจุ โดยอาจมีการจัดเก็บไว้ชั่วคราวแล้วขนส่งไปยังสถานที่ทำลาย การนำกลับมาใช้ใหม่ หรือการนำกลับมาผ่านกระบวนการใหม่เกิดจากความตระหนักในกระบวนการรีไซเคิล (Recycle) ทำให้กระบวนการเหล่านี้มีความสำคัญเพิ่มมากขึ้น

13. การขนส่ง ประdeenสำคัญในกิจกรรมด้านโลจิสติกส์ คือการทำให้การเคลื่อนย้ายสินค้าจากจุดเริ่มต้นไปยังจุดบริโภค ซึ่งบางครั้งอาจรวมไปถึงจุดที่ทำลายด้วย การขนส่งจึงเกี่ยวข้องตั้งแต่การเลือกวิธีการขนส่งรูปแบบต่าง ๆ การเลือกเส้นทางในการขนส่ง การสร้างความมั่นใจว่า การขนส่งมีความถูกต้องตามกฎหมายของภูมิภาคที่สินค้ามีการส่งผ่าน และการเลือกผู้ขนส่ง เป็นต้น

14. คลังสินค้า และการจัดเก็บสินค้า คลังสินค้าเป็นสิ่งอำนวยความสะดวกทั้งทางด้านเวลาและสถานที่ อีกทั้งยังเป็นสถานที่สำหรับพักสินค้าที่ผลิตเพื่อรอการบริโภค อาจต้องอยู่ใกล้ ๆ

กับที่ที่มีความต้องการสินค้าเพื่อสะทวကในการจัดส่งต่อไปในภายหลัง กิจกรรมด้านคลังสินค้า และการจัดเก็บสินค้าเกี่ยวข้องกับการวางแผนสร้าง การออกแบบ ความเป็นเจ้าของ ระบบอัตโนมัติ และการฝึกอบรมพนักงาน เป็นต้น

การบริหารพัสดุคงคลัง (ศรีสมรักษ์ อินทุจันทร์ยง, 2535)

พัสดุคงคลังหรือสินค้าคงคลังเป็นทรัพย์ชนิดหนึ่งที่จำเป็นจะต้องมีในการดำเนินธุรกิจ สภาพของสินค้าคงคลังจะเป็นแบบใดขึ้นอยู่กับชนิดของการประกอบธุรกิจ แต่ไม่ว่าสินค้าคงคลังของธุรกิจจะเป็นแบบใดก็ตาม สินค้าคงคลังจะเป็นทรัพย์การที่ธุรกิจขาดแคลนไม่ได้ถึงแม่ธุรกิจนั้นจะเป็นแบบผู้ขายที่ดำเนินการแต่เพียงผู้เดียว การขาดแคลนในสินค้าคงคลังจะทำให้ลูกค้าหมดความเชื่อมั่นในธุรกิจ การที่ลูกค้าขังติดต่อธุรกิจอยู่ก็เป็น เพราะว่าไม่มีทางเลือกในการซื้อสินค้า

เมื่อสินค้าคงคลังเป็นทรัพย์การที่มีคุณค่าต่อการดำเนินธุรกิจ ดังนั้นธุรกิจจำเป็นต้องมีการเก็บสินค้าคงคลังไว้ในปริมาณจำนวนที่เหมาะสมไม่มากหรือน้อยเกินไป การมีสินค้าคงคลังในปริมาณที่น้อยเกินไปจะทำให้เกิดความไม่คล่องตัวในการดำเนินงานอาจนำไปสู่ความเดือดร้อนจากการขาดแคลนสินค้าคงคลังได้ แต่การมีสินค้าคงคลังที่มากเกินไปก็จะก่อให้เกิดค่าใช้จ่ายต่างๆ มากขึ้นรวมทั้งเงินทุนที่จะต้องจ่ายในการเก็บสินค้าก่อให้เกิดปัญหาเงินทุนหมุนเวียน ซึ่งเป็นผลร้ายต่อการเร่งด่วน

การกำหนดปริมาณของสินค้าคงคลังที่เหมาะสมไม่ใช่เรื่องที่ยากแต่ก็ไม่ง่ายจนเกินไปที่กิจการจะดำเนินการได้ เพียงแต่ต้องเข้าใจในลักษณะของธุรกิจ ปัญหาที่ธุรกิจกำลังเผชิญอยู่และเลือกใช้วิธีการจัดการที่เหมาะสมซึ่งการจัดการดังกล่าวอาจจะต้องใช้เวลาเป็นปีในการดำเนินการรวมทั้งต้องปรับปรุงแก้ไขวิธีการอยู่บ่อยๆ จนกว่าจะได้วิธีการที่เหมาะสมกับองค์การ จะเห็นว่าการบริหารสินค้าคงคลังนั้นมีความสำคัญอย่างมาก ถ้ากิจการมีการบริหารสินค้าคงคลังที่ดีมีประสิทธิภาพ ย่อมช่วยให้กิจการสามารถลดค่าใช้จ่ายได้

ความหมายของสินค้าคงคลัง

สินค้าคงคลัง (ศรีสมรักษ์ อินทุจันทร์ยง, 2535) หมายถึง สินทรัพย์อย่างหนึ่งของธุรกิจที่จำเป็นต้องมีเพื่อการดำเนินงาน เป็นสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องพอสมควรที่จะเปลี่ยนสภาพ โดยการนำไปจำหน่ายเพื่อเปลี่ยนเป็นเงินตราได้โดยไม่ลำบาก สินค้าคงคลังจะเป็นรูปแบบต่างๆ ได้ ตั้งแต่สินค้าสำเร็จรูป วัตถุดิบเพื่อการผลิตและงานระหว่างทำ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับชนิดของกิจการ ถ้าธุรกิจเป็นกิจการประเภทซื้อขายไปไม่ได้ผลิตเอง สินค้าคงคลังย่อมมีแต่สินค้าสำเร็จรูป แต่ถ้าเป็น

ธุรกิจผลิตสินค้าคงคลังจะเป็นตั้งแต่วัตถุคงทุกชนิดที่จำเป็นในการผลิต งานระหว่างทำ และสินค้าสำเร็จรูปที่ยังไม่ได้จำหน่าย

สินค้าคงคลัง (คำนาย อภิปรัชญาสกุล, 2546) หมายถึง ทรัพย์สินหมุนเวียนซึ่งอยู่ในรูปของวัตถุคง ลินค้าที่อยู่ในระหว่างการผลิต สินค้าสำเร็จรูป และอยู่ในงานซ่อมบำรุง โดยมีวัตถุประสงค์ในการสนับสนุนทั้งการผลิตและการตลาด เพื่อให้สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้า ทำให้ธุรกิจเติบโตได้

สินค้าคงคลัง (วิรัตน์ อภิสิทธิ์ภิญโญ, 2548 อ้างถึงใน วรรณวิสา มพีนาค, 2545) หมายถึง สินค้าสำเร็จรูปที่ซื้อมาเพื่อการจำหน่ายต่อ สินค้าสำเร็จรูปที่ผลิตขึ้นมาเพื่อขาย งานระหว่างทำและวัตถุคงคงเหลือ

การจัดการสินค้าคงคลัง (Inventory Management)

การจัดการสินค้าคงคลัง เป็นกิจกรรมที่สำคัญอย่างหนึ่งของระบบโลจิสติกส์ เนื่องจากสินค้าคงคลังเป็นส่วนประกอบทางด้านทุนของผลิตภัณฑ์ที่สูงที่สุด สำหรับพื้นฐานในการจัดการสินค้า ซึ่งองค์กรธุรกิจต่างๆ ได้ให้ความสนใจ และพยายามหาแนวทางในการจัดการระดับสินค้าคงคลังให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม สำหรับแนวคิดการจัดการสินค้าคงคลังได้มีผู้กล่าวถึงไว้หลายแนวคิดดังนี้

แรมเบอร์ค เดาก์ส เอ็ม, สต็อก เกมนส์ อาร์ และ เอิลเดรน ลิช่า เอ็ม (2546) ได้กล่าวว่า การจัดการสินค้าคงคลัง เป็นการจัดลงทุนในสินทรัพย์หมุนเวียนที่สำคัญอย่างหนึ่งของธุรกิจ เพื่อตอบสนองการดำเนินงาน ซึ่งการถือครองสินค้าคงคลังไว้นานเกินไปอาจก่อให้เกิดต้นทุนมาก และมีผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรของบริษัท ซึ่งบริษัทควรพิจารณาอย่างรอบคอบ ก่อนตัดสินใจ

สาธิต พะเนียงทอง (2548) ได้กล่าวว่า การจัดการสินค้าคงคลัง เป็นการจัดการอย่างไรให้มีสินค้าเพียงพอ กับความต้องการของลูกค้า และทำให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจมากที่สุด แต่ขณะเดียวกันก็ต้องบริหารจัดการให้มีต้นทุนต่ำสุดด้วย นั่นคือ ต้องมีการสต็อกสินค้าไว้น้อยที่สุด ขณะนี้สินค้าคงคลังจึงมีความสำคัญต่อธุรกิจอย่างมากและเป็นสิ่งที่ทุกองค์กรควรมีการติดตามและควบคุมให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม ในระยะเวลาที่กำหนด มิฉะนั้นแล้วจะส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานขององค์กร

กัลยา วนิชย์บัญชา (2538) ได้กล่าวว่า การจัดการคลังสินค้าเป็นเรื่องจำเป็นอย่างยิ่ง เนื่องจากปัจจุบันตลาดมีการแข่งขันเสรี ผลิตภัณฑ์ชนิดเดียวกันมีผลิตโดยหลายบริษัท หากกำหนดปริมาณการสั่งซื้อผิดพลาดจะทำให้บริษัทได้รับความเสียหาย ทำให้บริษัทขาดกำไรที่ควรได้รับ ส่งผลให้ความน่าเชื่อของลูกค้าที่มีต่อบริษัทลดลง

โดยทั่วไปการมีสินค้าคงคลังไว้ในกิจการถือเป็นการลงทุนที่มีความสำคัญอย่างหนึ่ง ซึ่งการจัดการสินค้าคงคลังที่ดีจะช่วยปรับปรุงในเรื่องของสภาพคล่องและผลตอบแทนจากการลงทุน (Return on Investment) ของกิจการได้ อย่างไรก็ตามกิจการส่วนใหญ่ ไม่ว่าจะเป็นกิจการที่ผลิตสินค้า สำหรับตัวเอง ฯลฯ มักจะมีปัญหาเกี่ยวกับเรื่องของการจัดการสินค้าคงคลังอยู่เสมอ เช่น ปริมาณที่สั่งซื้อในแต่ละครั้งควรเป็นเท่าไหร่ หรือจะสั่งซื้อมื่อใด โดยมีเป้าหมายเพื่อให้ค่าใช้จ่ายรวมต่ำสุดหรือเกิดกำไรสูงสุดนั่นเอง

วัตถุประสงค์ของการจัดการสินค้าคงคลัง

การจัดการสินค้าคงคลังมีวัตถุประสงค์หลักอยู่ 2 ประการ ใหญ่ คือ (คำนาย อภิปรัชญาสกุล, 2546)

1. สามารถมีสินค้าไว้บริการลูกค้าในปริมาณที่เพียงพอ และทันต่อความต้องการของลูกค้าเสมอเพื่อสร้างยอดขายและรักษาส่วนแบ่งตลาดไว้

2. สามารถลดระยะเวลาจัดการลงทุนในสินค้าคงคลังให้ต่ำที่สุด เพื่อให้ต้นทุนการผลิตที่ต่ำลง แต่วัตถุประสงค์สองข้อนี้จะขัดแย้งกัน เพราะการลงทุนในสินค้าคงคลังในมุมค่าต่ำต้องใช้ชีลธรรมดับสินค้าคงคลังให้เหลือแค่เพียงพอใช้ป้อนกระบวนการผลิตเท่านั้น เพื่อให้การผลิตไม่หยุดชะงัก แต่ระดับสินค้าคงคลังที่ต่ำเกินไปจะทำให้บริการลูกค้าไม่เพียงพอหรือไม่ทันเวลาที่ลูกค้าต้องการ แต่ในทางตรงกันข้ามการมีสินค้าคงคลังไว้มากเพื่อผลิตหรือส่งลูกค้าให้เพียงพอและทันเวลา ก็ทำให้ต้นทุนสินค้าคงคลังสูงขึ้น ดังนั้นการจัดการสินค้าคงคลังเพื่อรักษาความสมดุลให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ทั้งสองข้อนี้จึงไม่ใช่เรื่องง่าย

เนื่องจากการจัดการการผลิตในปัจจุบันจะต้องคำนึงถึงความสำคัญด้านคุณภาพเป็นหลัก การบริการลูกค้าที่ดีก็เป็นส่วนหนึ่งของการสร้างคุณภาพที่ทำให้ลูกค้ามีความพึงพอใจสูงสุด ฉะนั้นธุรกิจส่วนมากยอมให้มีสินค้าคงคลังในระดับสูงเพื่อประโยชน์ในระยะยาวของกิจการ เพื่อรักษาลูกค้าและส่วนแบ่งตลาดไว้ ถ้ามองอีกภาพหนึ่งต้นทุนสินค้าคงคลังที่สูง จะส่งผลให้ต้นทุนการผลิตสูงทำให้ไม่สามารถต่อสู้กับคู่แข่งในด้านราคาได้ จุดสำคัญวันนี้ต้องทำให้ต้นทุนต่ำ และคุณภาพสินค้าและบริการดี

การจัดการสินค้าคงคลังตามความสำคัญ โดยวิธีที่เรียกว่า ABC (พิกพ ลิตากรณ์, 2540)

การควบคุมของคงคลังเป็นงานที่ทำขึ้นเพื่อให้ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการดำเนินการให้มีค่าต่ำสุด อย่างไรก็ตามบริษัทมักจะมีของคงคลังมากหมายเหตุนิด ไม่ว่าจะเป็นวัตถุคงคลังส่วนประกอบ หรือผลิตภัณฑ์สำเร็จรูป ตลอดจนของใช้สำนักงาน ถ้าเราจะให้ความสนใจ ควบคุมของคงคลังเหล่านี้อย่างใกล้ชิดทั้งหมดก็จะทำให้สิ้นเปลืองค่าใช้จ่ายและเสียเวลามาก

ของคงคลังบางประเภทถึงแม้ว่าจะมีปริมาณการใช้มาก แต่ราคาอาจจะต่ำ เช่น ของจำพวกตะปู เส้น漉ว เป็นต้น การให้ความสนใจอย่างใกล้ชิดกับของคงคลัง ประเภทนี้จะไม่คุ้มกับค่าใช้จ่ายที่ประหัดได้ แต่ของคงคลังบางประเภทถึงแม้ว่าจะมีอยู่การใช้น้อยคิดเป็นเปอร์เซ็นต์แล้วประมาณ 5 – 10 เปอร์เซ็นต์ของของคงคลังทั้งหมด แต่ มูลค่าอาจจะสูงถึง 80 เปอร์เซ็นต์ของของคงคลัง ทั้งหมด ดังนั้น นอกเหนือจากส่วนที่เป็นนโยบายของบริษัทแล้ว การควบคุมของคงคลังจะพิจารณาถึงความเหมาะสมของของคงคลังแต่ละประเภทด้วย โดยแบ่งออกเป็นประเภทที่มีความสำคัญมาก และน้อยรอง ๆ ลงไป ระบบการแบ่งประเภทของคงคลังที่รู้จักกันทั่วไป คือระบบ ABC ซึ่งเป็นระบบที่แบ่งประเภทของความสำคัญของของคงคลังตามมูลค่าของของคงคลังที่หมุนเวียนในรอบปี โดยจะแบ่งของของคงคลังออกเป็น 3 ประเภท คือ ประเภท A เป็นของคงคลังที่มีมูลค่าหมุนเวียนในรอบปีสูงที่สุด ประเภท B มีมูลค่าปานกลาง ส่วนประเภท C มีมูลค่าต่ำสุด การแบ่งประเภทของคงคลังไม่จำเป็นจะต้องแบ่งเป็น 3 ประเภทตามวิธีดังกล่าวข้างต้น แต่เนื่องจากวิธีที่ใช้กันโดยทั่ว ๆ ไป บริษัทแต่ละบริษัทอาจมีวิธีในการแบ่งประเภทของคงคลังของตน สำหรับการกำหนดจำนวนเปอร์เซ็นต์ที่เราจะใช้ในการแบ่งประเภทของคงคลังค่อนข้างจะยุ่งยากแต่ Magee และ Boordman ได้เห็นหลักเกณฑ์ ในการแบ่งประเภทของคงคลังพอสรุปได้ดังนี้

ประเภท A มีของคงคลังประมาณ 5 – 10 เปอร์เซ็นต์ของรายการของคงคลังทั้งหมด แต่มีมูลค่าสูงสุดประมาณ 75 – 80 เปอร์เซ็นต์ของมูลค่าของคงคลังทั้งหมด

ประเภท B มีของคงคลังประมาณ 20 – 30 เปอร์เซ็นต์ของรายการของคงคลังทั้งหมด มีมูลค่าประมาณ 15 เปอร์เซ็นต์ของมูลค่าของคงคลังทั้งหมด

ประเภท C มีปริมาณของคงคลังส่วนใหญ่ที่เหลือประมาณ 40 – 50 เปอร์เซ็นต์ของรายการของคงคลังทั้งหมด แต่มีมูลค่าโดยประมาณเพียง 5 – 10 เปอร์เซ็นต์ของมูลค่าของคงคลังทั้งหมด

การควบคุมของคงคลังประเภท A จำเป็นต้องมีการควบคุมอย่างใกล้ชิด และเข้มงวด การสั่ง และการใช้ของจะต้องมีการบันทึกรายการให้เป็นไปอย่างถูกต้องและสมบูรณ์ที่สุด มีการตรวจสอบอยู่เสมอ การควบคุมอย่างใกล้ชิดอาจจะรวมหมายถึงการสำรองวัตถุคุณที่จะถูกนำมาใช้อีกต่อเนื่องในปริมาณมาก ๆ แผนกจัดซื้ออาจจะต้องทำสัญญา กับพ่อค้าให้ส่งวัตถุคุณเหล่านี้มาให้อีกต่อเนื่องในอัตราที่สอดคล้องกับอัตราการใช้ และต้องระมัดระวังในเรื่องของการกำหนดขนาดของการสั่งซื้อและจุดสั่งซื้อ โดยจะต้องไม่นำเข้าขนาด หรือรอบของการสั่งซื้อที่ประหัดมาเป็นตัวพิจารณาการสั่งซื้อ ใบสั่งซื้อที่ยังไม่ได้รับของจากพ่อค้า จะต้องมีการติดตามอย่างใกล้ชิด เพื่อให้ส่องของทันกับที่กำหนดที่ต้องใช้ การสำรวจของคงคลังจะต้องอยู่ในระดับที่ทำให้ระดับการให้บริการที่ดีเยี่ยม มีโอกาสที่จะเกิดของขาดมือน้อย

การควบคุมของคงคลังประเภท B ของคงคลังเหล่านี้ มีมูลค่าในการตอบสนองต่อความต้องการของตลาดปานกลางไม่มาก ไม่น้อยเกินไป จึงกำหนดการควบคุม และตรวจสอบสินค้า กลุ่มนี้ตามปกติ เช่นมีการตรวจนับอย่างน้อยปีละ 2 – 3 ครั้งแต่ละครั้งห่างกัน 5 – 6 เดือนหรือมากกว่า หรือตรวจสอบทุกครั้งที่มีการเปลี่ยนแปลงในสินค้านิคนั้น ๆ การตรวจสอบการบันทึกรายการตามหลักเกณฑ์การตรวจสอบทั่วไปและการจัดซื้อตามปกติของการจัดซื้อสินค้าคงคลังอย่างไรก็ตามการพิจารณาการสั่งซื้อจะไม่บ่อยครั้งเท่าของคงคลังประเภท A

การควบคุมของคงคลังประเภท C เป็นของคงคลังที่มีมูลค่าต่ำ แต่มีจำนวนมาก การควบคุมไม่จำเป็นต้องเข้มงวดมากนัก ใช้วิธีง่าย ๆ แต่ก็ควรให้มีการตรวจสอบที่เป็นงานประจำอย่างเพียงพอ ส่วนใหญ่จะไม่มีการบันทึกรายการบัญชีหรือถ้ามีก็ควรเป็นการบันทึกรายการแบบง่าย ๆ ในกรณีนี้การสั่งซื้ออาจไม่จำเป็นต้องประเมินขาดสั่งซื้อใหม่หรือหาขนาดของการสั่งซื้อที่ประยุกต์ (Economic Order Quantity: EOQ) โดยทั่วไปนิยมใช้ระบบสองกล่อง (Two-Bin System) นักไม่มีการตรวจสอบของคงคลังในกล่องที่ 2 ดังนั้นถ้าอัตราการใช้เปลี่ยนแปลงไปเมื่อถึงช่วงสั่งซื้ออาจจะทำให้ของคงคลังมีมากเกินไป หรือไม่เพียงพอการใช้ระบบสองกล่อง (Two-Bin System) จึงควรที่จะมีการพิจารณาตรวจสอบครึ่งปีครึ่งหรือปีครึ่งเพื่อปรับปรุงค่าต่าง ๆ ให้ถูกต้อง เช่น อัตราการใช้ช่วงเวลาดำเนินทุน และค่าใช้จ่ายซึ่งอาจจะมีผลต่อการเปลี่ยนแปลงค่าของปริมาณการสั่งซื้อที่ประยุกต์ (EOQ)

วิธีการชนะสองใบ (Two-Bin System) (เมชาคุล เกียรติกรเจ้าย, 2539) เป็นวิธีการควบคุมวัตถุคงที่มีมูลค่าต่ำ โดยมีภาระน้ำหนักติด 2 ใบ ภาระน้ำหนักจะบรรจุวัตถุคงที่ในปริมาณที่เพียงพอ กับการผลิตตั้งแต่ได้รับวัตถุคงที่จนกระทั่งเริ่มสั่งซื้อใหม่ภาระในหลังจะบรรจุวัตถุคงที่ในปริมาณที่เพียงพอ กับการผลิตในระยะที่ทำการสั่งซื้อวัตถุคงที่ (วันที่สั่งซื้อจนถึงวันที่ได้รับวัตถุคงที่) รวมกับจำนวนวัตถุคงที่เพื่อขาดการควบคุมเชิงทำให้ง่าย โดยเมื่อวัตถุคงที่ในภาระแรกหมดก็ถือเป็นสัญญาณให้กิจการทำการสั่งซื้อได้

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

วรรณวิสา ณณีนาค (2545) ศึกษาเรื่องระบบการบริหารสินค้าคงคลังของบริษัทการผลิตอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ เพื่อศึกษาแนวคิด ทฤษฎี ขั้นตอนการบริหาร และการปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้องกับสินค้าคงคลัง รวมทั้งศึกษาปัญหาในการบริหารและเสนอแนวทางในการแก้ไขปัญหาดังกล่าว เพื่อทำให้สามารถลดจำนวนสินค้าคงคลังลงได้ จากการศึกษาพบว่า การบริหารสินค้าคงคลังเป็นส่วนสำคัญในการดำเนินงานของธุรกิจทุกประเภท การมีสินค้าคงคลังที่มากเกินไป ไม่เพียงพอ หรือน้อยเกินไปเป็นสาเหตุโดยตรงที่ทำให้ธุรกิจล้มเหลวได้ ดังนั้นผู้บริหาร

ควรให้ความสนใจและเอาใจใส่ย่างใกล้ชิด การที่บริษัทฯใช้วิธีการจำแนกวัสดุคงคลังตามลักษณะการใช้งานและใช้หลักการระบบบุคลสั่งซื้อใหม่มาใช้ในการสั่งซื้อสินค้าโดยเน้นที่วัตถุคงท่านอ้อมในส่วนของ Cutting Tool ซึ่งมีทั้งหมด 15 รายการ พนวจมี 7 รายการที่มีจำนวนสินค้าคงคลังสูง คิดเป็นจำนวนร้อยละ 76.80 ของมูลค่าสินค้าคงคลังในส่วน Cutting Tool ทั้งหมด เนื่องจากเป็นสินค้าที่ต้องนำเข้าจากต่างประเทศและใช้ได้กับผลิตภัณฑ์นั้น ๆ หากบริษัทฯใช้วิธีการในการลดจำนวนสินค้าคงคลังโดยการลดระยะเวลาในการรออยู่ในคลัง และลดจำนวนการสั่งซื้อได้ถึง 5,306,603 บาท และสามารถลดจำนวนสินค้าคงคลังได้คิดเป็นร้อยละ 8.90 ดังนั้นบริษัทควรใช้ความสามารถของระบบงานที่มืออยู่ย่างจริงจัง ซึ่งจะทำให้ประสิทธิภาพภายในกระบวนการบริหารสินค้าคงคลังเพิ่มขึ้น

เรณุกา อรัญนารถ (2548) ศึกษาเรื่องการจัดการระบบโลจิสติกส์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการปฏิบัติงานของบริษัทฯ ให้ล้ำหน้า ก้าวเดิน เพื่อศึกษา เปรียบเทียบการจัดการระบบโลจิสติกส์ของบริษัทฯ ในด้านการจัดการสินค้าคงคลังตามแนวคิดระบบหันเวลาพอดี การจัดการกิจกรรมการขนส่ง และการควบคุมการจัดการคลังสินค้า รวมทั้งศึกษาปัญหาและอุปสรรคที่เกิดขึ้น พนวจฯ บริษัทฯ ได้นำแนวคิดของระบบหันเวลาพอดีมาใช้ในการจัดการสินค้าคงคลัง แต่ไม่สามารถลดจำนวนสินค้าตามจำนวนที่ลูกค้าต้องการได้ เนื่องจากปริมาณขายขั้นต่ำที่ผู้ขายกำหนดมีจำนวนที่สูงกว่าผลต่างที่เกิดจากการสั่งซื้อนี้ทำให้บริษัทฯ ยังไม่สามารถลดระยะเวลาปริมาณสินค้าได้เท่าที่ควร สำหรับกิจกรรมด้านการขนส่ง บริษัทฯ ดำเนินการผ่านบริษัทตัวแทนภายนอกทั่วโลก (Outsourcing) ซึ่งข้อดีคือ มีความชำนาญในการปฏิบัติงาน ข้อดีคือลดภาระต้นทุนและลดเวลาจัดส่งสินค้า โดยผู้ให้บริการได้เลือกให้เป็นทางเลือกที่สอดคล้องกับนโยบายและภาระดำเนินงานของบริษัทฯ โดยรวม ซึ่งครอบคลุมทั้งในด้านการจัดการสินค้าคงคลังและการจัดการขนส่ง ช่วยให้ประหยัดค่าใช้จ่ายและสามารถให้บริการลูกค้าในระดับที่ต้องการได้ บริษัทฯ ควรศึกษาความเป็นไปได้ในการนำเอotechno โลจิสติกส์เข้ามาใช้ในการปฏิบัติงาน เพื่อจะช่วยในการพัฒนาระบบการทำงานโดยรวม และช่วยให้การจัดการระบบเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

ณัฐ ช้างหลำ (2544) ศึกษาเรื่องระบบการบริหารวัสดุคงคลังของบริษัทปูนซีเมนต์ไทย (ท่าหลวง) จำกัด เพื่อศึกษา แนวคิด ทฤษฎี ขั้นตอนการบริหารและการปฏิบัติงานที่เกี่ยวกับการบริหารวัสดุคงคลังที่สามารถนำมาปรับใช้ รวมทั้งศึกษาปัญหาในการบริหารและเสนอแนะแนวทางในการแก้ไขปัญหาดังกล่าว พนวจฯ บริษัทฯ มีระบบการควบคุมวัสดุคงคลังตามวิธีการจำแนกวัสดุออกเป็นกลุ่ม ABC โดยจะให้ความสำคัญกับวัสดุกลุ่ม A และ B ซึ่งมีมูลค่าการใช้งานต่อปีสูงถึงร้อยละ 94.9 ของมูลค่าการใช้งานทั้งหมด แต่มีรายการวัสดุเพียงร้อยละ 19.5 ของการ

ทั้งหมด ในทางกลับกันบริษัทฯ ให้ความสำคัญกับวัสดุกลุ่ม C น้อยกว่า เป็นผลให้วัสดุกลุ่มนี้ คงคล่าวมีอยู่ต่อไปในจำนวนร้อยละ 93.4 ของรายการทั้งหมด คิดเป็นจำนวนเงินร้อยละ 81.7 ของมูลค่าวัสดุส่วนเกินทั้งหมด ส่วนระบบการบริหารที่เกี่ยวกับการจัดเก็บวัสดุคงคลังให้มีความเหมาะสมนั้น บริษัทฯ ยังไม่สามารถบริหารงานเพื่อให้เกิดค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการบริหารวัสดุคงคลัง ให้อยู่ในระดับที่ต่ำได้ หากบริษัทฯ ใช้ระบบจุดสั่งซื้อที่มีประสิทธิภาพ เพื่อใช้คำนวณปริมาณการสั่งซื้อที่ประหัดที่สุดในการสั่งซื้อวัสดุคงคลัง บริษัทฯ จะประหัดค่าใช้จ่ายได้ถึง 9.6 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 24.5 ของค่าใช้จ่ายเดิม บริษัทฯ ควรใช้ความสามารถของระบบงานที่มีอยู่ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด

วิทยาworth เสรีวิริยะกุล (2544) ศึกษาการจัดอะไหล่ในช่องบารุง พบร่วมกันว่า เมื่อจากการจัดการอะไหล่ของบริษัทฯ ในโครงสร้าง ได้ทำการจัดการอะไหล่โดยใช้ความชำนาญของพนักงานเป็นหลัก จึงทำให้อะไหล่หลายชนิดมีการขาดแคลน ในขณะที่อะไหล่บางชนิดมีมากเกินความจำเป็น นอกเหนือจากการกำหนดนโยบายการคุ้มครองอะไหล่แล้ว ให้ความสำคัญที่จะเปลี่ยนกันหมุน จึงได้มีการเสนอการจัดการอะไหล่โดยจัดกลุ่มอะไหล่ตามความสำคัญ โดยใช้เทคนิค ABC Analysis แล้วจึงกำหนดนโยบายการควบคุมคุ้มครองอะไหล่แต่ละกลุ่มอย่างเหมาะสม นอกเหนือไปยังการทำการกำหนดปริมาณการสั่งซื้อ จุดสั่งซื้อ และมูลค่าคงทน (Safety Stock) โดยคำนึงถึงปัจจัยต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งจากการเปรียบเทียบพบว่า สามารถประหัดค่าใช้จ่ายในการจัดการอะไหล่ได้ประมาณ 3,132,170 บาทต่อปี

คงเหลือใช้เป็นที่จัดเก็บอุปกรณ์ซ่อมบำรุง อะไหล่ และชิ้นส่วนประกอบต่างๆ ซึ่งมีมากกว่า 50% ของพัสดุคงคลังทั้งหมด ถ้าไม่มีการควบคุมระดับของพัสดุคงคลังให้ดีพอ จะทำให้เกิดการผิดพลาดได้มากขึ้น โดยสังเกตได้จากการมีพัสดุคงคลังเพิ่มมากขึ้น มีการหมุนเวียนน้อย มี Dead Stock มากขึ้น มีการสั่งอุปกรณ์หรืออะไหล่ร่วงค่อนอยู่บ่อยๆ

ในการศึกษารั้นนี้ได้คำนึงถึงปัญหาด้านการบริหารจัดการพัสดุคงคลังเป็นหลัก และจากการที่ได้ทบทวนเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง จึงเสนอแนวทางในการบริหารจัดการพัสดุคงคลังโดยใช้เทคนิค ABC Analysis มาใช้ในการแก้ไขปัญหาด้านการจัดการพัสดุคงคลัง แล้วกำหนดเป็นนโยบายการควบคุมพัสดุให้เหมาะสม เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดการโลจิสติกส์ในเรื่องต่อไป