

บทที่ 2

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ผู้วิจัยได้ทำการศึกษาค้นคว้าข้อมูล ทฤษฎี และผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับหัวข้อที่ทำการศึกษา เพื่อใช้เป็นแนวทางในการจัดทำงานวิจัย ดังนี้

ความหมายของต้นทุน

ต้นทุนถือได้ว่าเป็นส่วนสำคัญในการตัดสินใจทางธุรกิจต่าง ๆ ซึ่งวันชัย ริจวนิช (2540, หน้า 23) ได้กล่าวเกี่ยวกับต้นทุนว่า เป็นมูลค่าของทรัพยากรที่ใช้ในการผลิต หรือการให้บริการ เป็นส่วนที่เรียกว่ามูลค่าของปัจจัยนำเข้า (Input Value) ของระบบ ต้นทุนจึงเป็นเงินสด หรือค่าใช้จ่ายในรูปแบบอื่นที่จ่ายไปเพื่อจะให้ได้มาซึ่งบริการหรือผลผลิต ในทางธุรกิจ ต้นทุน คือค่าใช้จ่ายส่วนที่จ่ายไปเพื่อให้ได้ผลตอบแทนหรือรายได้

ทั้งนี้ ต้นทุน (Cost) ค่าใช้จ่าย (Expenses) และความสูญเสีย (Loss) โดยแท้จริงเป็นสิ่งเดียวกัน แตกต่างกันในด้านความหมายเพื่อการใช้งาน ต้นทุนและความสูญเสียต่างก็เป็นค่าใช้จ่ายทั้งสิ้น ค่าใช้จ่ายไม่ว่าจะอยู่ในรูปของเงินสด หรือสิ่งแวดล้อมใด ๆ ย่อมถือได้ว่า เป็นสิ่งที่จ่ายไปเพื่อให้ได้ผลผลิต หรือบริการ ต้นทุนกับความสูญเสียเป็นสิ่งเดียวกัน แตกต่างกันที่สิ่งที่ทำให้ต้นทุนกลายเป็นความสูญเสีย เมื่อผลได้มีอยู่แล้วค่าใช้จ่าย แต่เมื่อปรับค่าใช้จ่ายให้เกิดผลกระทบมากขึ้น ทำให้สร้างผลได้มากกว่าความสูญเสีย ก็จะกลายเป็นต้นทุนไป

นอกจากนี้ อันพิกา ไกรฤทธิ์ (2540, หน้า 48) ยังได้ให้ความแตกต่างระหว่างต้นทุน และราคา (Price) ไว้ว่า ต้นทุนเป็นค่าใช้จ่ายที่ออกจากกระแสป้า เช่น ค่าแรงงาน เวลา หรือสิ่งอื่น ๆ เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของการผลิต หรือการบริการ แต่ราคา เป็นผลรวมของเงินเพื่อแยกเปลี่ยนกับสินค้า หรือบริการ ต้นทุนอาจเป็นส่วนหนึ่งของราคา แล้วแต่จะมองจากด้านผู้ขาย หรือผู้ซื้อ

ข้อมูลทางด้านต้นทุนมีความจำเป็นอย่างยิ่งต่อการสนับสนุนการดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจ ดังนี้ บัญชีต้นทุน หรือบัญชีบริหาร ซึ่งมีความสำคัญไม่แพ้กับการจัดเตรียมงบการเงิน แต่ยังใช้ในการตรวจสอบเพื่อแสดงกระบวนการที่เกิดความสิ้นเปลือง และต้องมีการดำเนินการปรับปรุงแก้ไขเพื่อลดค่าใช้จ่าย หรือความสิ้นเปลืองที่เกิดขึ้น รวมทั้งเป็นแหล่งข้อมูลสำหรับการตัดสินใจในกิจกรรมทางธุรกิจ โภคล ดีศิลธรรม (2547 ก, หน้า 150) ได้กล่าวถึงวัตถุประสงค์ของระบบข้อมูลต้นทุน ไว้วดังนี้

1. การประมาณต้นทุนของผลิตภัณฑ์ หรือการบริการ สำหรับการตั้งราคาสินค้า หรือบริการอย่างสมเหตุสมผล โดยนำข้อมูลทางค่าใช้จ่ายมาทำการวิเคราะห์ เพื่อกำหนดรากาที่เหมาะสมให้สามารถแข่งขันได้

2. ใช้ข้อมูลต้นทุนเป็นแนวทางในการควบคุมค่าใช้จ่าย โดยเฉพาะการตรวจสอบและควบคุม เพื่อให้ผู้บริหาร ได้นำข้อมูลในการปรับกลยุทธ์ รวมทั้งการวางแผน เพื่อจัดเตรียม งบประมาณทางการเงิน ให้สอดคล้องกับสถานการณ์

3. ใช้เป็นแหล่งข้อมูลเพื่อประกอบการตัดสินใจในการดำเนินงาน โดยเฉพาะการติดตาม ความสามารถในการทำกำไรของลินค้า หรือบริการว่าประเภทใดที่สร้างมูลค่าเพิ่มให้กับองค์กร เพื่อ เป็นข้อมูลสำคัญต่อการตัดสินใจของผู้บริหาร

4. เพื่อลดความสับเปลี่ยนจากค่าใช้จ่ายที่เกิดจากกระบวนการที่ไม่มีคุณค่า

5. เพื่อใช้จัดทำรายงานทางการเงิน

ทั้งนี้ ดูงมณี โภmarทัศ (2548, หน้า 29) ได้กล่าวเกี่ยวกับวัตถุประสงค์ของการน้ำดันทุน ไปใช้ โดยอ้างอิงจาก NAA Research Series No. 7 (NAA Bulletin Vol. 74) ว่า “ต้นทุน” เป็นคำที่ ใช้สำหรับวัตถุประสงค์ต่าง ๆ ต้นทุนจึงแตกต่างกันไปตามวัตถุประสงค์ที่นำไปใช้ จึงต้องมีการ กำหนดลักษณะของต้นทุนที่ตรงกับวัตถุประสงค์ดังกล่าว ซึ่งวัตถุประสงค์นี้ คือ ตัวที่ต้องการวัด คุณค่า (Cost Object) หรือต้องการคิดต้นทุนเพื่อให้ได้วัตถุประสงค์ที่ต้องการ ดังตัวอย่างต่อไปนี้

ตารางที่ 2-1 แสดงการกำหนดวัตถุประสงค์ในการคิดต้นทุนหรือหน่วยต้นทุน

ลำดับ	หน่วยงาน	ข้อมูลที่ต้องการทราบ	วัตถุประสงค์ในการใช้ต้นทุน	หน่วยคิดต้นทุน (Cost Object)
1	แผนกผลิต เกือบทั้งรูป	ต้นทุนสื้อผ้าสต็อฟรีสำเร็จรูป 1 ชุด	ตั้งราคาสินค้าคงเหลือปลายนัด	ต้นทุนผลิตภัณฑ์ (Product Costing)
2	แผนกบริการ ท่องเที่ยว	ต้นทุนการจัดนำเที่ยวทั่วไป.- เชิญราย	กำหนดราคางานบริการ	ต้นทุนบริการ (Service Costing)
3	แผนกวางแผน การผลิต	ต้นทุนในการติดตั้ง เครื่องจักรก่อนการผลิต	ลดต้นทุนในการติดตั้ง เครื่องจักร	ต้นทุนกิจกรรม (Activity Cost)
4	แผนการตลาด	ต้นทุนทางการตลาดสำหรับ ลูกค้ากลุ่มต่าง ๆ	เปรียบเทียบต้นทุนทางการ ตลาดระหว่างกลุ่มลูกค้า	ต้นทุนในการให้บริการ (Customer Costing)
5	ฝ่ายบริการ ทั่วไป	ต้นทุนและค่าใช้จ่ายรวมใน แผนกต่าง ๆ	ควบคุมต้นทุน และค่าใช้จ่าย ของแผนก	ต้นทุนของแผนก (Department Costing)
6	เจ้าของโรงงาน	ต้นทุนในการนำม้าเสีย	ตัดสินใจเลือกโครงการลงทุน เพื่อบำบัดน้ำเสีย	ต้นทุนโครงการ (Project Costing)

การจำแนกประเภทดันทุน

ดันทุนเป็นข้อมูลที่ถูกนำมาใช้เพื่อประโยชน์ในทางบริหารได้หลายลักษณะ ตามความจำเป็นและจุดประสงค์ของผู้บริหาร โดยสรุปการจำแนกข้อมูลดันทุนในลักษณะต่าง ๆ ได้ดังนี้

ตารางที่ 2-2 แสดงการจำแนกประเภทดันทุน

การจำแนก ประเภทดันทุน	องค์ประกอบ	รายละเอียด
1. จำแนกตาม ระยะเวลา	1.1 ดันทุนที่เกิดขึ้นในอดีต หรือดันทุนจริง 1.2 ดันทุนคาดแทน หรือดันทุนปลีกยนต์ 1.3 ดันทุนในอนาคต	1.1 เป็นดันทุนที่เกิดขึ้น ณ ขณะที่ซื้อหรือ ได้มาซึ่งสินทรัพย์หรือบริการต่าง ๆ 1.2 เป็นดันทุนหรือราคาปัจจุบันที่คาดว่าจะต้องจ่ายไปเพื่อจัดหาสินทรัพย์มาปีถัดไปหรือทดแทนสินทรัพย์เดิม 1.3 เป็นดันทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นในอนาคต เป็นการประมาณดันทุนล่วงหน้า
2. จำแนกตาม ลักษณะการ ดำเนินงาน	2.1 ดันทุนการผลิต 2.2 ดันทุนที่ไม่เกี่ยวกับการผลิต	2.1 เป็นดันทุนทั้งหมดที่เกิดขึ้น เพื่อประสบการณ์ดูดินให้เป็นลินค้า และดันทุนการผลิตที่เกิดเข้าไปในตัวสินค้าประเภทต่าง ๆ หรือดันทุนผลิตภัณฑ์ 2.2 เป็นดันทุนอื่น ๆ ที่ไม่เกี่ยวข้องกับการผลิตสินค้าโดยพิจารณาตามหน้าที่ หรือลักษณะการปฏิบัติงานอาทิเช่น ดันทุนในการจัดซื้อหรือจัดหาสินค้า ดันทุนทางการตลาด ดันทุนหรือค่าใช้จ่ายในการบริหาร ดันทุนทางการเงิน และดันทุนในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์
3. จำแนกตาม ส่วน ประกอบ ผลิตภัณฑ์	3.1 วัสดุคืน 3.2 ค่าแรง 3.3 ค่าใช้จ่ายในการผลิต หรือโลหุยการผลิต หรือค่าใช้จ่ายโรงจาน	3.1 เป็นวัสดุคืนที่นำมายืนเป็นส่วนประกอบที่สำคัญในการทำให้ผลิตภัณฑ์นั้นสำเร็จรูป แบ่งเป็น วัสดุคืนทางตรง และทางอ้อม 3.2 เป็นจำนวนเงินที่กิจการจ่ายเป็นค่าตอบแทนแรงงานในการผลิตสินค้า หรือให้บริการ แบ่งเป็นค่าแรงทางตรง และทางอ้อม 3.3 เป็นดันทุนทั้งหมดที่เกิดขึ้นในการผลิตสินค้า หรือบริการ ซึ่งนอกเหนือจากการขายการวัสดุคืนทางตรง และค่าแรงทางตรง ซึ่งจะมีการแยกประเภทแตกต่างกันไปตามลักษณะของกิจการ

ตารางที่ 2-2 (ต่อ)

การจำแนกประเภทคืนทุน	องค์ประกอบ	รายละเอียด
4. จำแนกตามบริษัทกิจกรรม	4.1 คืนทุนสมบูรณ์ หรือคืนทุนไม่สมบูรณ์ได้ 4.2 คืนทุนคงที่ 4.3 คืนทุนกึ่งผันแปร หรือคืนทุนผสม 4.4 คืนทุนกึ่งคงที่ หรือคืนทุนความขั้นกิจกรรม	4.1 เป็นคืนทุนที่มีจำนวนรวมเปลี่ยนแปลงขึ้นลงเป็นอัตราส่วนโดยตรงกับปริมาณกิจกรรม ที่มีผลทำให้คืนทุนต้องหันน่วยคงที่ไม่ว่าปริมาณของกิจกรรมจะเพิ่มขึ้น หรือลดลง สามารถติดตามได้่ายิ่งว่าเป็นคืนทุนของแผนกใด และสามารถอ่านความคืนทุนเข้าในหน่วยคิดคืนทุนได้โดยง่าย 4.2 เป็นคืนทุนที่มีจำนวนรวมไม่เปลี่ยนแปลงภายในช่วงที่พิจารณาแม้จะมีการเปลี่ยนแปลงปริมาณกิจกรรมไปในทางเพิ่มขึ้น หรือลดลงก็ตาม 4.3 เป็นคืนทุนที่มีลักษณะผสมทั้งที่เป็นคืนทุนคงที่และคืนทุนผันแปร คือจำนวนรวมของคืนทุนจะเปลี่ยนแปลงตามปริมาณกิจกรรม แต่ไม่ได้เปลี่ยนไปในอัตราส่วนโดยตรงกับปริมาณกิจกรรม 4.4 เป็นคืนทุนที่คงที่ในช่วงกิจกรรมหนึ่ง ๆ เมื่อช่วงกิจกรรมเปลี่ยนแปลงไปอีกระดับหนึ่ง คืนทุนกึ่งเปลี่ยนแปลงตามไปด้วย และคงที่เท่าเดิมตลอดช่วงกิจกรรมอันใหม่ เหมือนขั้นบันได
5. จำแนกเพื่อการควบคุม และวัดผลปฏิบัติงาน	5.1 คืนทุนทางตรงของหน่วยงาน 5.2 คืนทุนทางอ้อมของหน่วยงาน	5.1 เป็นคืนทุนที่สามารถระบุได้ชัดเจนว่าเป็นของหน่วยงานนั้น 5.2 เป็นคืนทุนที่ไม่สามารถระบุได้อย่างชัดเจนว่าเป็นของหน่วยงานใด หรือเป็นคืนทุนที่ใช้ประโยชน์ร่วมกันในระหว่างหลายหน่วยงาน
6. จำแนกเพื่อการตัดสินใจ	6.1 คืนทุนที่เกี่ยวกับการตัดสินใจ ได้แก่ คืนทุนส่วนแตกต่าง คืนทุนที่หลีกเลี่ยงได้ และคืนทุนค่าเสียโอกาส 6.2 คืนทุนที่ไม่เกี่ยวกับการตัดสินใจ ได้แก่ คืนทุนคง และคืนทุนที่หลีกเลี่ยงไม่ได้	6.1 เป็นคืนทุนที่มีความสัมพันธ์เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจของผู้บริหาร ประกอบไปด้วยคืนทุนที่จ่ายเป็นค่าวาง (Out of Pocket Cost) และคืนทุนที่ไม่จ่ายเป็นค่าวาง หรือคืนทุนค่าเสียโอกาส 6.2 เป็นคืนทุนที่ไม่มีความสัมพันธ์เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจของผู้บริหาร ไม่ว่าการตัดสินใจจะอุตสาหะแบบใด จะไม่ส่งผลกระทบต่อคืนทุนจำนวนนี้ อาทิ เช่น คืนทุนที่เกิดขึ้นแล้วในอดีต ไม่สามารถเปลี่ยนแปลงได้ หรือเป็นคืนทุนที่ซึ่งคงมีอยู่ไม่ว่าจะมีการเปลี่ยนแปลงกิจกรรมหรือไม่ก็ตาม

แนวคิดต้นทุนกับกิจกรรมโลจิสติกส์

การบริหาร โลจิสติกส์ (Logistics Management) เป็นการบริหารการปฏิบัติการ ที่มีคำนิยามอยู่หลากหลาย ซึ่งในการศึกษานี้ ผู้วิจัยได้อ้างอิงคำนิยามขององค์กรทางวิชาชีพทางด้านโลจิสติกส์ ของประเทศสหรัฐอเมริกา (Council of Logistics Management - CLM) ที่เป็นที่ยอมรับกันทั่วไป สำหรับนำ ไปเป็นบรรทัดฐานในการบริหาร โลจิสติกส์ คือ เป็นกระบวนการที่เกี่ยวข้องกับการวางแผน การดำเนินการ และการควบคุมเพื่อให้เกิดการ ไหลของทรัพยากร ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งรวมถึงประสิทธิภาพด้านต้นทุน การจัดเก็บสินค้าคงคลัง และการ ไหลของสารสนเทศ ซึ่ง โดยทั่วไปจะเกี่ยวข้องกับการขนส่งนำเข้า (Inbound Logistics) และการกระจายสู่ภายนอก (Outbound Distribution) ที่มีการเชื่อมโยงความสัมพันธ์ระหว่างกระบวนการด้วยการ ไหลของวัสดุ และข้อมูลสารสนเทศ ดังนี้

1. การ ไหลของวัสดุ คือ การเคลื่อนย้ายวัสดุ หรือสินค้าสำเร็จรูป เริ่มจากผู้ส่งมอบ ดำเนินการจัดส่งชิ้นส่วน หรือวัสดุคืบ เพื่อส่งมอบให้กับผู้ผลิต โดยในแต่ละกระบวนการของระบบ โลจิสติกส์จะมุ่งการเพิ่มคุณค่า จากการแปรรูปวัสดุคืบเป็นผลิตภัณฑ์ ซึ่งแบ่งได้เป็น

1.1 การกระจาย เป็นกิจกรรมที่เคลื่อนย้ายผลิตภัณฑ์เพื่อส่งมอบให้กับลูกค้าด้วย ระบบการกระจาย ซึ่งมีการเชื่อมโยงผู้ผลิต ผู้จำหน่าย และผู้ค้าปลีก

1.2 การปฏิบัติการ เป็นกิจกรรมในช่วงเวลาการผลิต โดยมุ่งการบริหารระดับของ วัสดุคืบที่เป็นสินค้าคงคลังในรูปของงานระหว่างผลิต (Work-in-Process) ด้วยการวางแผนการ กำหนดการผลิตหลัก ให้พร้อมสำหรับกิจกรรมการผลิต

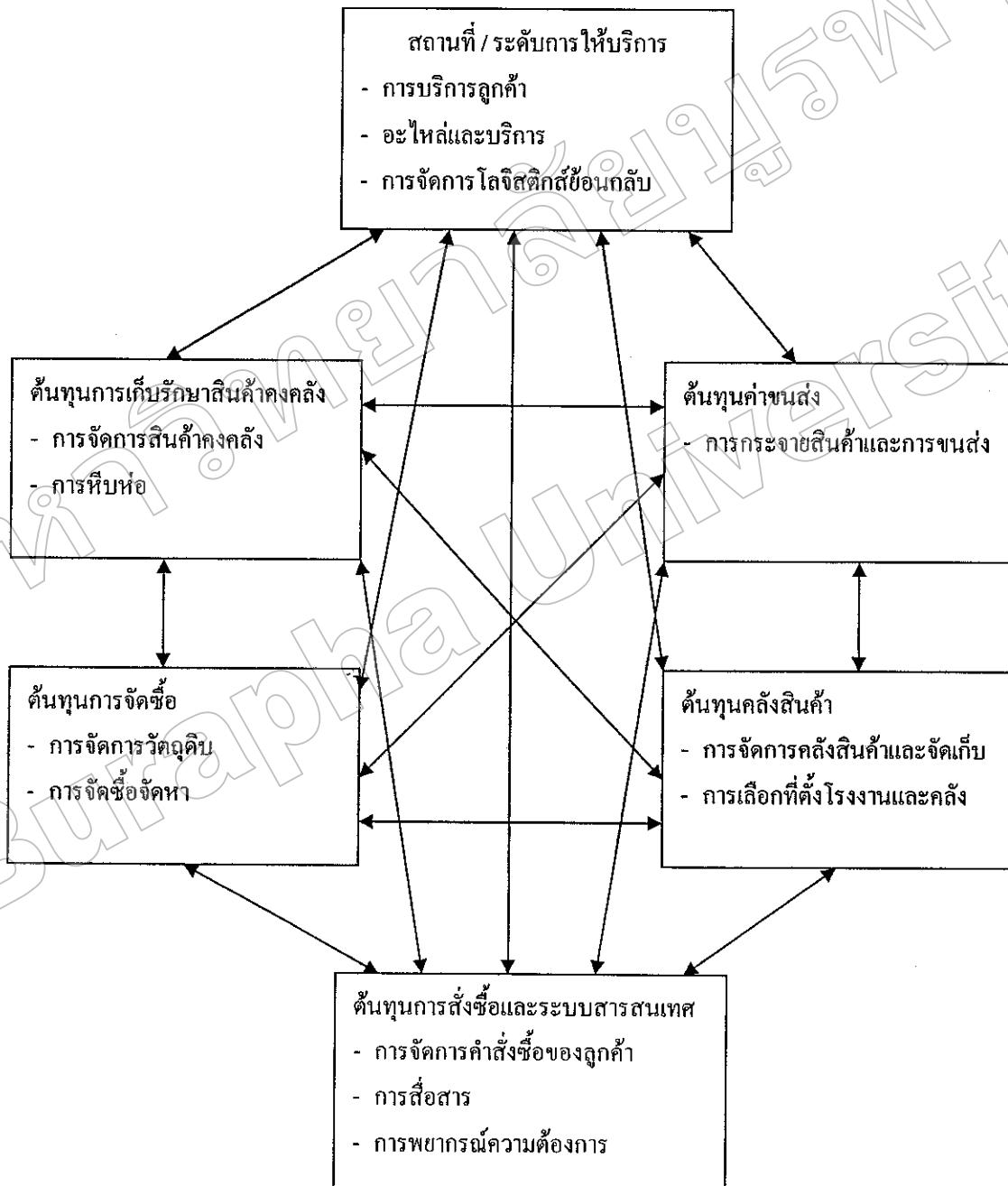
1.3 การจัดหาจัดซื้อ เป็นกระบวนการ โลจิสติกส์นำเข้า (Inbound Logistics)

ประกอบด้วยกิจกรรมการจัดซื้อ และดำเนินการเคลื่อนย้ายทรัพยากรจากผู้ส่งมอบเข้าสู่องค์กร เพื่อ ดำเนินการแปรรูป

2. การ ไหลของสารสนเทศ เป็นปัจจัยหลักความสำเร็จที่สนับสนุนการวางแผน และ ควบคุมการดำเนินงาน นั่นคือ ความแม่นยำของสารสนเทศ ซึ่งนำมาใช้เพื่อสนับสนุนการตัดสินใจ ทางกลยุทธ์เพื่อสร้างความได้เปรียบทางการแข่งขันให้กับองค์กร การ ไหลของสารสนเทศ จึงมี บทบาทต่อการเชื่อมโยงระบบ โลจิสติกส์ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด

Stocks and Lambert (2001) ได้นำคำนิยามนี้ มาเป็นกรอบในการกำหนดกิจกรรม โลจิสติกส์ เพื่อให้เป็นแนวทางในการคิดคำนวณต้นทุน โลจิสติกส์ระดับจุลภาค ตามแนวคิดที่ว่า ต้นทุน โลจิสติกส์เกิดขึ้นจากกิจกรรมหลาย ๆ กิจกรรมที่มีความสัมพันธ์กัน เพื่อรองรับ กระบวนการ โลจิสติกส์ ในระบบแนวคิดต้นทุนรวม (Total Cost Concept) ทั้งนี้ ในการคำนวณ ต้นทุน โลจิสติกส์นั้น สามารถแบ่งออกได้ตามระดับของการศึกษา คือ การศึกษาในระดับมหาวิทยาลัย

ซึ่งเป็นการคำนวณต้นทุนโลจิสติกส์ในเชิงองค์รวม ของกลุ่มอุตสาหกรรม หรือประเทศชาติ และ การศึกษาต้นทุนโลจิสติกส์ในระดับจุลภาค ที่เป็นการคำนวณต้นทุนโลจิสติกส์เกี่ยวกับต้นทุนที่เกิด จากการดำเนินกิจกรรมโลจิสติกส์ในแต่ละกิจกรรมภายในองค์กร และสนับสนุนให้องค์กรมีขีด ความสามารถในการแข่งขันทางธุรกิจได้



ภาพที่ 2-1 แสดงความสัมพันธ์ของกิจกรรมโลจิสติกส์ต่อต้นทุนรวมของโลจิสติกส์

จากภาพที่ 2-1 แสดงให้เห็นถึงกลุ่มต้นทุนที่มีความสัมพันธ์กัน ตามรายละเอียดของต้นทุนแต่ละประเภท ดังนี้

1. ต้นทุนด้านการให้บริการ (Place/ Customer Service Level) เกี่ยวกับต้นทุนค่าเสียโอกาสในการขาย และค่าใช้จ่ายที่ต้องเสียไปเพื่อสนับสนุนการให้บริการลูกค้า เช่น ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการทำให้คำสั่งซื้อสมบูรณ์ รวมทั้งค่าใช้จ่ายในการจัดการสินค้าคงคลัง เป็นต้น
 2. ต้นทุนค่าขนส่ง (Transportation Costs) ต้นทุนค่าขนส่งที่เบ่งประเภท ได้ตามลูกค้า พลิตภัยที่ ช่องทางการจัดจำหน่าย ซึ่งแบร์พันได้ตามปริมาณการขนส่ง น้ำหนัก ระยะทาง และจุดต้นทางและปลายทาง รวมถึงวิธีการขนส่ง
 3. ต้นทุนคลังสินค้า (Inventory Carrying Costs) เป็นต้นทุนที่เกิดจากกิจกรรมภายในคลังสินค้า การจัดเก็บสินค้า ที่ผ่านไปมา ไปตามจำนวน และสถานที่ตั้งของคลังสินค้า
 4. ต้นทุนการสั่งซื้อและระบบสารสนเทศ (Order Processing and Information Costs) เป็นต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับการสั่งซื้อ การติดต่อสื่อสาร และการพยายามลดความต้องการของลูกค้า
 5. ต้นทุนการจัดซื้อ (Lot Quantity Costs) ต้นทุนที่เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดหา
 6. ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (Warehousing Costs) เป็นต้นทุนที่เกิดจากการจัดการสินค้าคงคลัง และบรรจุภัณฑ์
- ทั้งนี้ วิโรจน์ พุทธวิจิ (2547) ได้กล่าวเกี่ยวกับหลักการพื้นฐานของการวิเคราะห์ต้นทุนรวมไว้ว่า เป็นการแสดงภาพต้นทุนที่เกิดขึ้นทั้งหมดในองค์กร แล้วแสดงความสัมพันธ์ระหว่างการเปลี่ยนแปลงต้นทุนด้านหนึ่งกับการเปลี่ยนแปลงของต้นทุนด้านอื่น หรือมีเงื่อนไขบางประการที่สามารถทำให้ต้นทุนการดำเนินงานของลูกค้าต่ำลง นอกจากนี้ Lambert (2001) ยังได้เสนอแนวทางการคำนวณต้นทุนแห่งดำเนินการของลูกค้าคงคลัง อันเนื่องมาจาก การเก็บสินค้าคงคลัง นอกเหนือจากค่าใช้จ่ายที่บริษัทได้จัดเก็บไว้ในระบบบัญชี ไว้อีก 4 ประเภท คือ
1. ต้นทุนของเงินทุน (Capital Costs) เป็นต้นทุนของเงินที่ได้ลงทุนไปในสินค้าคงคลัง โดยสามารถเทียบได้กับผลตอบแทนที่ได้รับจากการลงทุนด้านอื่น หรือเปรียบได้กับต้นทุนแห่งที่ทำให้บริษัทเสียโอกาสในการนำไปลงทุนด้านอื่น
 2. ต้นทุนด้านบริการเกี่ยวกับสินค้าคงคลัง (Inventory Service Costs) ประกอบด้วยภาษีที่เกิดจากการมีสินค้าไว้ในครอบครอง และค่าประกันภัยสินค้าคงคลัง
 3. ต้นทุนการใช้พื้นที่เก็บรักษาสินค้าคงคลัง (Storage Space Costs) คิดเฉพาะต้นทุนที่ผันแปรตามปริมาณสินค้าที่จัดเก็บ
 4. ต้นทุนความเสี่ยงที่เกิดจากสินค้าคงคลัง (Inventory Risk Costs) ประกอบด้วยต้นทุนสินค้าเสื่อม (Obsolescence) ต้นทุนสินค้าเสียหาย (Damage Costs) ต้นทุนสินค้าหดหาย

(Shrinkage Cost) และต้นทุนการย้ายสถานที่เพื่อป้องกันสินค้าเสื่อม (Relocation Costs)

เครื่องมือในการควบคุมการบริหารโลจิสติกส์

จากการบริหารจัดการโลจิสติกส์เพื่อที่จะให้เกิดประโยชน์สูงสุดในการสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า ภายใต้เป้าหมายของการปฏิบัติการที่จะทำให้เกิดประโยชน์สูงสุด จากการส่งสินค้าที่ถูกต้อง ตรงตามเวลา และจำนวนที่ถูกต้อง ด้วยทรัพยากรที่ต่ำสุด และเกิดผลิตภัณฑ์สูงสุด ด้วยการทำให้จำเป็นที่จะต้องมีการวัดผลการดำเนินงาน โลจิสติกส์ด้วยเข่นกัน เพื่อให้ผู้บริหารได้ทราบถึงประสิทธิภาพและสถานะของกระบวนการ ได้ทั้งหมด และนำไปสู่การควบคุมและการปรับปรุงต่อไป

ทั้งนี้ มีเทคนิคต่าง ๆ หลายรูปแบบ ที่มีผู้ให้ความสนใจ และนำมาใช้ในการวัดผลการดำเนินงาน โลจิสติกส์ เพื่อช่วยในการควบคุมการบริหาร และการปฏิบัติงานด้าน โลจิสติกส์ ทั้งที่เกี่ยวกับด้านการเงิน และที่ไม่ใช่ด้านการเงิน ดังแนวทางต่อไปนี้

1. เทคนิคด้านต้นทุนมาตรฐาน (Standard Costs) เป็นต้นทุนที่ควรจะเก็บขึ้นในกรณีที่กิจการได้ดำเนินงานตามเกณฑ์ที่กำหนดไว้ ซึ่งตัวเลขมาตรฐานอาจได้มาจากการทดสอบ หรือการใช้วิจารณญาณของผู้บริหาร ซึ่งต้นทุนมาตรฐานจะใช้ได้ผลเพียงใด ย่อมขึ้นอยู่กับความถูกต้องของมาตรฐานที่กำหนดขึ้น จึงต้องมีการกำหนดมาตรฐานอย่างรอบคอบอ้างอิงจากข้อมูลในอดีต ทั้งนี้ การใช้ต้นทุนมาตรฐานกับการบริหาร โลจิสติกส์ไม่เป็นที่นิยมมากนัก

2. เทคนิคด้านงบประมาณ (Budgets) ในบางสถานการณ์การใช้ต้นทุนมาตรฐาน อาจจะไม่เหมาะสม เช่น เป็นงานใหม่ที่ไม่เข้าใจง่ายเดิม จึงควรใช้งบประมาณในการควบคุม ซึ่งจะสำเร็จเพียงได้ขึ้นอยู่กับการพยากรณ์ต้นทุน และความยืดหยุ่นของงบประมาณเมื่อมีการเปลี่ยนแปลง สภาวะการดำเนินงาน ทั้งนี้ ต้นทุนงบประมาณ เป็นต้นทุนที่ประมาณว่าในการผลิตหนึ่งหน่วย มีต้นทุนการผลิตเท่าไหร่ กายให้สภาวะเศรษฐกิจ และในอุตสาหกรรมที่จะประสบภัยในเวลานี้ เป็นการกำหนดขึ้นล่วงหน้าตามวิธีที่ไม่มีหลักเกณฑ์มากเหมือนต้นทุนมาตรฐาน

3. เทคนิคมาตรฐานด้านผลิตภัณฑ์ (Productivity Standards) เป็นการวัดความสามารถ ของการปฏิบัติงาน ซึ่งการวัดผลิตภัณฑ์ จะมีประโยชน์มากในการใช้ควบคู่ไปกับการใช้งบประมาณ เนื่องจากเป็นแนวทางในการกำหนดประสิทธิภาพของการดำเนินงาน ได้อีกทั้งยังจ่ายต่อการเข้าใจทั้งระดับบริหาร และระดับปฏิบัติการ

4. การควบคุมกระบวนการเชิงสถิติ (Statistical Process Control) เป็นกระบวนการที่ช่วยป้องกันคืนขึ้น เพื่อใช้วิธีทางสถิติในการจัดการคุณภาพของสินค้า และบริการ ซึ่งประกอบด้วยการ

ออกแบบระบบ การกำหนดมาตรฐาน และการปฏิบัติตามกระบวนการ โดยใช้ผังการควบคุม (Control Chart) เป็นเครื่องมือในการควบคุมคุณภาพเชิงสถิติซึ่งมีการใช้อ่ายแพร่หลาย

5. การวัดความพึงพอใจของลูกค้า (Customer Satisfaction) เป็นการวัดที่ไม่อยู่ในรูปของตัวเลขทางการเงินมากที่สุด เพื่อใช้ปรับกิจกรรมที่ดำเนินการอยู่ให้ตรงกับความต้องการของลูกค้ามากขึ้น รวมไปถึงใช้ในการเปรียบเทียบกับคู่แข่งเพื่อวางแผนกลยุทธ์ในการแข่งขัน ซึ่งการวัดความพึงพอใจทำได้โดยการสำรวจโดยตรง เป็นการหาข้อมูลจากผู้ใช้บริการโดยตรง ที่ต้องมีการนำผลที่ได้มาเชื่อมโยงกับการจัดการโลจิสติกส์ต่อไป เกิดเป็นแนวทางในการปรับปรุงเพื่อเพิ่มระดับความพึงพอใจมากยิ่งขึ้น

6. วิธีวิเคราะห์ความสามารถในการทำกำไร (Profitability Analysis) เป็นการวิเคราะห์ทั้งทางด้านต้นทุน และกำไร ไปพร้อมกัน เป็นการเปรียบเทียบการขาย ต้นทุน และกำไรเพื่อเลือกปัจจัยที่ทำให้เกิดกำไรสูงสุด เป็นการศึกษาด้วยเทคนิคแบบจำลองการทำกำไรเชิงกลยุทธ์ที่แสดงให้เห็นได้อย่างชัดเจนถึงผลกระทบของการจัดการโลจิสติกส์ที่มีประสิทธิภาพ จะส่งผลอย่างไรต่อผลกำไรของกิจการ และผู้ดีทุน โดยพิจารณาถึงผลกระทบต่อสินทรัพย์ ด้วยหลักการลดต้นทุนรวม และเพิ่มความสามารถในการทำกำไร

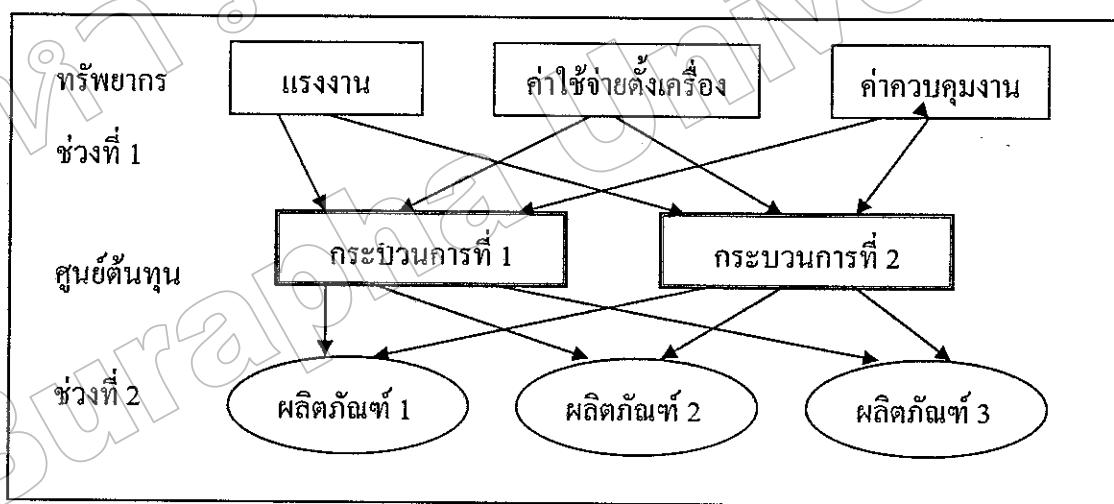
7. ต้นทุนฐานกิจกรรม (Activity-Based Costing: ABC) เป็นวิธีที่ได้รับความนิยมเป็นอย่างมาก องค์กรหลายแห่ง ได้นำแนวคิดของต้นทุนฐานกิจกรรม และการบริหารต้นทุนฐานกิจกรรมมาช่วยในการวิเคราะห์ และควบคุมต้นทุนต่างๆ ที่เกิดขึ้นในองค์กร เนื่องจากว่า ข้อมูลต้นทุนที่ถูกต้องเป็นสิ่งที่สำคัญสำหรับการจัดการต้นทุน โลจิสติกส์แบบบูรณาการ เช่นเดียวกัน เป็นแนวทางในการเชื่อมโยงมูลค่าที่เกิดขึ้นจากการจัดการโลจิสติกส์กับมูลค่าเพิ่มต่อ กิจการ

การบริหารต้นทุนฐานกิจกรรม

ในปี ค.ศ. 1988 นักวิชาการทางด้านบัญชีบริหารที่มีชื่อเสียง เช่น Cooper and Kaplan (1999) ได้นำเสนอคำว่าระบบการคิดต้นทุนกิจกรรม หรือ ABC (Activity-Based Costing System) มาใช้เป็นครั้งแรก โดยเริ่มจากการศึกษาถึงการประเมินผลกระทบดำเนินงานขององค์กรต่างๆ ในอเมริกา และพบว่าองค์กรต่างๆ นิยมใช้แต่ตัวชี้วัดทางด้านการเงิน โดยใช้เครื่องมือทางด้านบัญชี และการเงินเป็นหลักประกอบการตัดสินใจเท่านั้น ซึ่งมักจะได้มาจากการบัญชีการเงินที่เน้นด้านกำไรใช้จ่ายกับรายได้เป็นสำคัญ เช่น อัตราส่วนทางการเงิน รายได้ต้นทุน กำไร เมื่อนั้น ทั้งนี้ โภคคีลธรรม (2547, หน้า 85) ได้กล่าวถึงปัญหาที่เกิดขึ้นกับระบบบัญชีต้นทุนเดิม (Traditional Cost Accounting System) คือ ไม่สามารถรายงานต้นทุนที่แท้จริง เมื่อจากเป็นรายงานที่เกิดขึ้นจากการ

เก็บข้อมูล ไม่สามารถสะท้อนให้เห็นถึงความเปลี่ยนแปลงในปัจจุบัน ส่งผลให้เกิดความผิดพลาด ต่อการตัดสินใจที่สำคัญของผู้บริหารจากข้อมูลที่ไม่แม่นยำ

ต่อมาระบบต้นทุนฐานกิจกรรมจึงเกิดขึ้น เพื่อแก้ปัญหาจุดอ่อนของระบบบัญชีเดิม และเพิ่มความแม่นยำต่อสารสนเทศทางต้นทุน สำหรับการตัดสินใจเกี่ยวกับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ การปรับปรุงผลิตภาพ และการลดความสูญเสีย และเริ่มเป็นที่ยอมรับอย่างแพร่หลายไปทั่วทุกมุมโลก ในหลากหลายกิจการ เมื่อจากช่วยให้ผู้บริหารได้ข้อมูลที่ถูกต้องแม่นยำมากขึ้น สำหรับการตัดสินใจ หลายองค์กร ได้นำไปประยุกต์ใช้ในหน่วยงานของตน รวมทั้งในประเทศไทย หลายบริษัทเริ่มประยุกต์ใช้แนวคิดต้นทุนฐานกิจกรรมภายในองค์กรของตน ด้วยว่า เช่น การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย การไฟฟ้านครหลวง และบริษัท เอ เอ็ม ดี (ประเทศไทย) เป็นต้น นอกจากนี้ ระบบต้นทุนฐานกิจกรรมยังนับเป็นวิัฒนาการที่สำคัญของการบริหารต้นทุนที่ได้ขยายวิธีการปันส่วนแบบ 2 ขั้นตอน (Two-stage Allocation) ที่เคยใช้กันอยู่ในระบบต้นทุนแบบเดิม คือ ช่วงแรกต้นทุนจะถูกกำหนดให้กับศูนย์ต้นทุน (Cost Center) และช่วงที่ 2 ต้นทุนจะถูกจัดสรรให้กับผลิตภัณฑ์ ดังรูปข้างล่างนี้

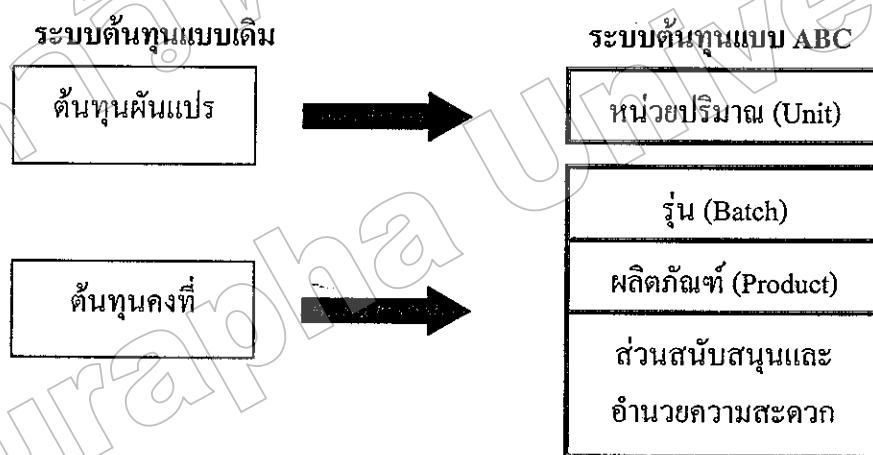


ภาพที่ 2-2 แสดงแบบจำลองการจัดสรรต้นทุนแบบเดิม (Traditional Cost Allocation)

แต่เนื่องจาก ระบบบัญชีต้นทุนเดิมจะมีปัญหาในการจัดสรรต้นทุนค่าโสหุ้ย (Overhead Cost) ที่มักใช้สมมติฐานง่าย ๆ ในการกำหนดค่าใช้จ่ายจัดสรรตามสัดส่วนแรงงานทางตรง หรือรายได้รวม นั่นคือ หากผลิตภัณฑ์หรือบริการมีค่าใช้จ่ายแรงงานทางตรงสูง ก็จะส่งผลให้สัดส่วนค่าโสหุ้ยโดยรวมสูงตาม ซึ่งถือเป็นความผิดพลาดอย่างยิ่ง เมื่อจากแรงงานทางตรงไม่ได้เป็นตัวชี้วัดที่เชื่อถือได้ ระบบต้นทุนฐานกิจกรรมจึงถูกนำมาแก้ปัญหานี้กับการจัดสรรต้นทุนค่าโสหุ้ยนี้

ที่เกิดขึ้นจากการดำเนินกิจกรรม โดยพื้นฐานและองค์ประกอบจะมุ่งวัดระดับของกิจกรรม และ ประเภทของงาน คือจากปริมาณกิจกรรมที่เกิดขึ้นในแต่ละผลิตภัณฑ์ ดังนั้น การจัดสรรต้นทุนตาม กิจกรรม จึงเป็นการวัดกิจกรรมที่เกิดขึ้นจากการดำเนินกิจกรรม ดังรายละเอียดข้างต่อไปนี้

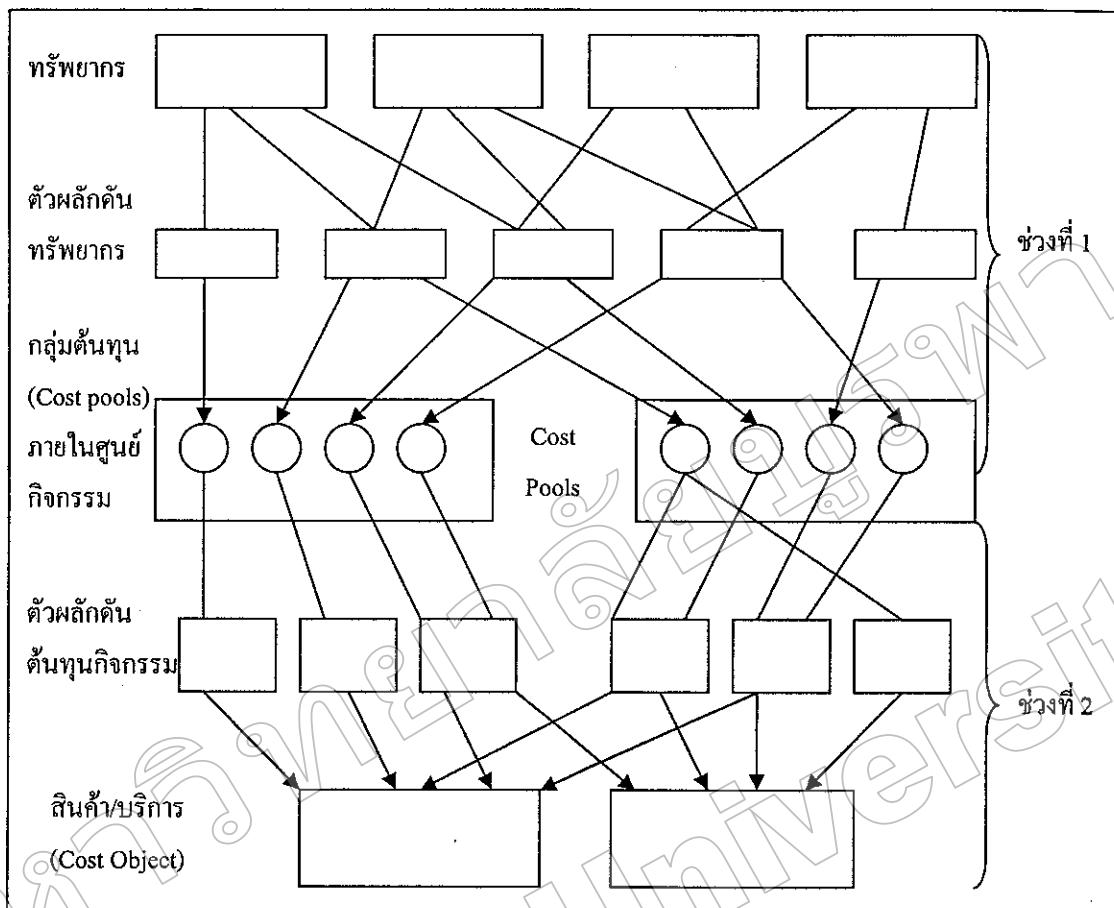
ช่วงที่ 1 ต้นทุนจะถูกกำหนดเข้าในกระบวนการหลัก หรือ ศูนย์กิจกรรม (Activity Center) ซึ่งเริ่มจากการระบุกิจกรรมที่มีความสำคัญเพื่อจัดสรรต้นทุนให้แต่ละกิจกรรมตามสัดส่วน แล้วจึงรวมกิจกรรมเข้าเป็นกลุ่มต้นทุนกิจกรรม (Activity Cost Pool) เช่น ถ้ามีกลุ่มต้นทุนกิจกรรม 5 กลุ่ม และต้นทุนแรงงานทางอ้อม โรงงานเป็นหนึ่งในรายการที่ถูกบันทึกในระบบบัญชีองค์กร ควรจะมีการแสดงเป็นสัดส่วนของแรงงานทางอ้อมที่กำหนดลงในแต่ละกิจกรรม หากต้นทุนได้ เกิดขึ้นจากกิจกรรมเพียงกิจกรรมเดียว ต้นทุนนั้นก็จะระบุเข้าสู่กิจกรรมนั้นๆ โดยตรง แต่ถ้าต้นทุน นั้นเกิดขึ้นเนื่องจากหลายกิจกรรมด้วยกัน ที่ต้องมีการปันส่วนต้นทุนดังกล่าวเข้าเป็นต้นทุนของ กิจกรรม โดยใช้เกณฑ์ใดเกณฑ์หนึ่ง ทั้งนี้ สามารถเปรียบเทียบความแตกต่างด้านพฤติกรรมต้นทุน ระหว่างระบบต้นทุนฐานกิจกรรมกับระบบต้นทุนแบบเดิม ได้ดังนี้



ภาพที่ 2-3 เปรียบเทียบพฤติกรรมต้นทุนแบบเดิมกับต้นทุนฐานกิจกรรม

ช่วงที่ 2 กิจกรรมที่ถูกจัดสรรในแต่ละศูนย์กิจกรรมจะถูกกำหนดให้กับผลิตภัณฑ์ ตาม จำนวนกิจกรรม หรือจำนวนธุรกรรม (Transaction) ที่เกิดขึ้น ในแต่ละผลิตภัณฑ์ เป็นการกำหนดตัว พลักระดับต้นทุน (Cost Driver) ที่ก่อให้เกิดต้นทุนในแต่ละกิจกรรม เช่น ปริมาณการตรวจสอบ ปริมาณการขนย้าย เป็นต้น และจัดสรรให้กับผลิตภัณฑ์

โดยสรุปแล้ว ระบบต้นทุนฐานกิจกรรมจะมีกระบวนการจัดสรรต้นทุน ดังรูปด่อไปนี้

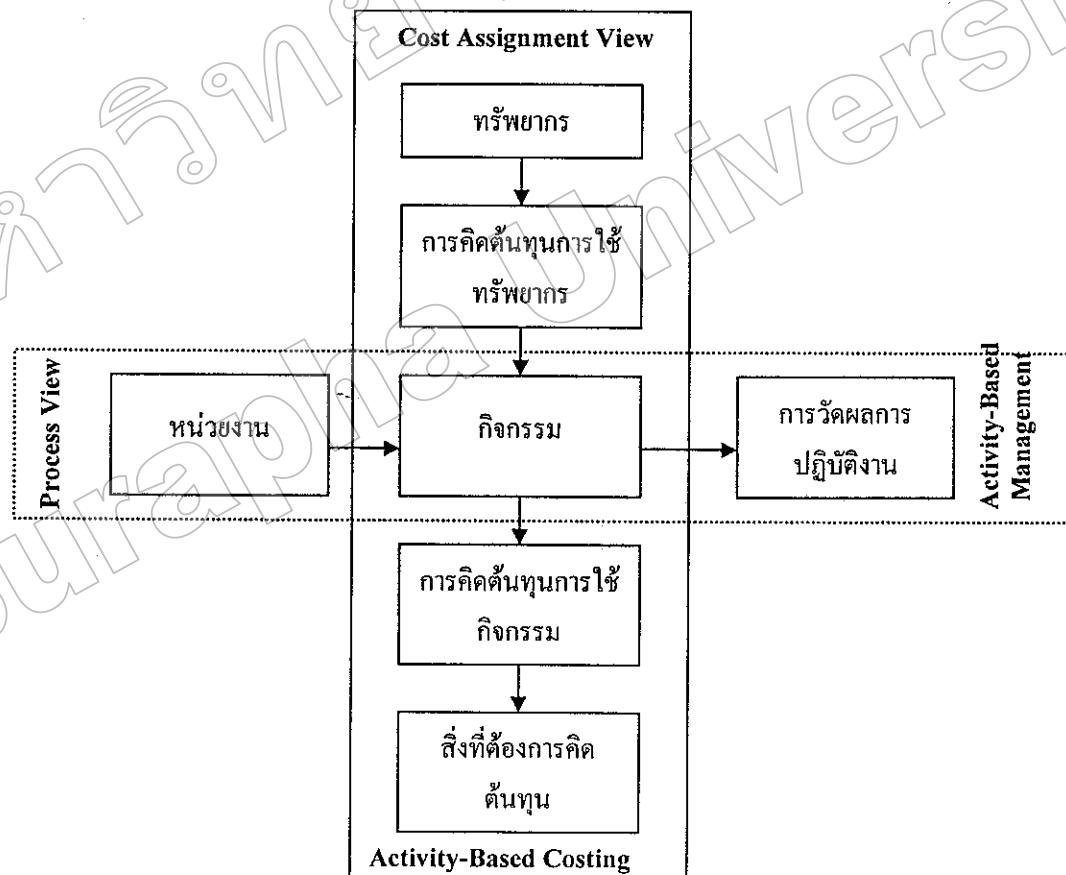


ภาพที่ 2-4 แสดงกระบวนการจัดสรรต้นทุนฐานกิจกรรม

โภศต ศึกษารัฐ (2546 ข, หน้า 99) ได้กล่าวเกี่ยวกับแนวคิดต้นทุนฐานกิจกรรมไว้ว่า เป็นค่าใช้จ่ายโดยรวมที่สามารถติดตามจากองค์ประกอบต้นทุน เช่น ค่าแรงงานของการดำเนิน กิจกรรม ซึ่งต้นทุนกิจกรรมจะแสดงในรูปของการวัดผลลัพธ์จากกิจกรรม เช่น จำนวนรายงาน ปริมาณคำสั่งซื้อ เป็นต้น ทั้งนี้ ระบบต้นทุนกิจกรรม จะเป็นการรวมรวมข้อมูล และต้นทุนในการ ใช้ทรัพยากรต่าง ๆ เช่นสุกิจกรรมที่เกี่ยวข้อง โดยอาศัยตัวผลักดันต้นทุน (Cost Driver) เป็นเกณฑ์ในการ กำหนดต้นทุนของกิจกรรม นอกจากนี้ ในการประยุกต์แนวทางการจัดการต้นทุนฐานกิจกรรม กับกระบวนการ โลจิสติกส์นั้น สามารถวิเคราะห์ถึงความสามารถในการทำกำไรจากลูกค้า เพื่อ ประเมินถึงกลุ่มลูกค้าที่สร้างผลกำไรให้กับองค์กร ซึ่งจากการวิเคราะห์จะพบได้ว่า ลูกค้ามีบทบาท สำคัญมากกว่าผลิตภัณฑ์ต่อการผลักดันการดำเนินกิจกรรม และการใช้ทรัพยากรทาง โลจิสติกส์ ทำ ให้เกิดเป็นแนวคิดลูกค้าผลักดันกิจกรรมขึ้น

ในช่วงแรกของการพัฒนาแนวคิดต้นทุนฐานกิจกรรมนี้ ได้นำไปที่การคิดต้นทุน ผลิตภัณฑ์เดียว ภายหลังมีการนำไปประยุกต์ใช้ในธุรกิจต่าง ๆ ซึ่งปรากฏว่า องค์กร

สามารถนำข้อมูลต้นทุน (ที่เป็นตัวเงิน) พร้อมทั้งผลการปฏิบัติงาน (ที่ไม่เป็นตัวเงิน) ไปใช้ในการบริหารกิจกรรม (Activity Based Management) จะเป็นการใช้สารสนเทศทางกิจกรรมของระบบต้นทุนฐานกิจกรรม มาทำการประเมินมูลค่าเพิ่มของเนื้องานในกระบวนการธุรกิจ เพื่อสร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า ด้วยการพิจารณาว่า กิจกรรมใดเป็นกิจกรรมที่เพิ่มมูลค่า (Value-Added Activities) หรือกิจกรรมที่ไม่เพิ่มมูลค่า (Non Value-Added Activities) ซึ่งผู้บริหารสามารถตัดสินใจเพื่อลดต้นทุน แต่ต้องเป็นกิจกรรมที่ไม่มีผลกระทบต่อคุณภาพ และคุณค่าของสินค้าหรือบริการด้วย เป็นการปรับปรุงความสามารถทำกำไรขององค์กรในรูปของการลดต้นทุน รวมไปถึงการปรับปรุงกระบวนการ และการตัดสินใจออกแบบผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมได้ ซึ่ง Turney (1996) ได้พัฒนาแนวคิดต้นทุนกิจกรรมเพื่อนำไปใช้ในการบริหารต้นทุนฐานกิจกรรม ดังนี้



ภาพที่ 2-5 แสดงแนวคิดความสัมพันธ์ระหว่าง ABC และ ABM

จากภาพที่ 2-5 นี้ จะแบ่งออกเป็น 2 มนมอง คือ

- นุ่มนองด้านการระบุด้านทุน (Cost Assignment View) ในแนวตั้ง เป็นการศึกษา และ ติดตามเส้นทางต้นทุน การใช้ทรัพยากรเข้าไปในกิจกรรมต่าง ๆ โดยอาศัยตัวผลักดันทรัพยากรที่ เหมาะสม เมื่อคำนวณต้นทุนของกิจกรรมได้แล้ว จึงคิดต้นทุนตามกิจกรรมให้แก่สิ่งที่ต้องการคิด ต้นทุนโดยอาศัยตัวผลักดันต้นทุน

- นุ่มนองด้านกระบวนการดำเนินงาน (Process View) ในแนวอนหมายถึง การบริหาร จัดการเชิงกิจกรรม เป็นการพิจารณาขั้นตอนๆ ที่เกี่ยวกับผลการปฏิบัติงานที่เกิดจากกิจกรรมต่าง ๆ โดยระบุถึงสาเหตุที่ทำให้เกิดกิจกรรม หรือตัวผลักดันต้นทุนซึ่งจะนำไปสู่การปฏิบัติงานในรูปของ หน่วยวัดที่ไม่เป็นตัวเงิน หรือหน่วยวัดผลเชิงปฏิบัติการ (Operating Measure) ซึ่งเป็นการพิจารณา กระบวนการของการเกิดต้นทุนอันเนื่องมาจากการต่าง ๆ ในแนวตั้ง

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

จากการศึกษางานวิจัยโดยส่วนใหญ่ที่เกี่ยวเนื่องกับการศึกษาระบบทันทุนในองค์กร หรือ อุตสาหกรรมต่าง ๆ นั้นพบว่า การคำนวณต้นทุนฐานกิจกรรม ได้รับความนิยม และเป็นที่ยอมรับ เป็นอย่างมาก สำหรับนำมายกระดับให้กับการบริหารต้นทุน เพื่อศึกษาต้นทุนที่แท้จริงที่เกิดขึ้น ที่ จะนำไปสู่แนวทางในการลดต้นทุน หรือเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในองค์กรก็ตาม ซึ่งผู้วิจัยจะได้ นำเสนองานวิจัยด้านการประยุกต์ใช้ต้นทุนกิจกรรม ในองค์กรด้านการผลิต การกระจายสินค้า รวมถึงการบริหารในกระบวนการ โลจิสติกส์โดยรวม เพื่อเป็นแนวทางประกอบการศึกษา ดังต่อไปนี้

โภคส ศศิลธรรม (2547) ได้กล่าวถึงตัวอย่างการประยุกต์แนวคิดต้นทุนกิจกรรมกับธุรกิจ ประเภทต่าง ๆ อาทิเช่น ธุรกิจด้านธนาคาร ได้นำแนวทางต้นทุนทางกิจกรรม เพื่อประเมินต้นทุน ทางธุรกิจต่าง ๆ เช่น การเปิดปิดบัญชี และการระบุกิจกรรมที่สำคัญ (Value-added Analysis) เพื่อ ปรับปรุงกระบวนการให้บริการ และกำหนดค่าธรรมเนียมในอัตราที่เหมาะสม รวมทั้งการใช้ การติดตาม และวัดผลการดำเนินงานขององค์กร หรือการประยุกต์แนวคิดต้นทุนฐานกิจกรรม สำหรับการออกผลิตภัณฑ์ใหม่ ที่มีกระบวนการคล้ายกับการผลิตของผลิตภัณฑ์ปัจจุบัน แต่จะมีการ ใช้วัสดุ และส่วนผสมที่แตกต่างกัน เพียงแต่ต้องมีการปรับปรุงกระบวนการเพื่อผลิตต้นทุน และ สามารถแบ่งขั้นได้ในตลาด นอกเหนือจากนี้ ยังมีการประยุกต์ใช้ต้นทุนฐานกิจกรรมในการวิเคราะห์ ต้นทุนต้นทุนฐานกิจกรรมของสำนักงานเดิม เพื่อเป็นต้นแบบและฐานสำหรับการประมาณ ค่าใช้จ่ายของการดำเนินงาน และจัดเตรียมทรัพยากรสิ่งอำนวยความสะดวกในการจัดตั้งสำนักงาน แห่งใหม่ เป็นต้น

ศิริพร กิตติวัชรพล และจิรวัฒน์ เงาประเสริฐวงศ์ (2543) ได้ศึกษาถึงการประเมินต้นทุนการผลิตในอุตสาหกรรมการพิมพ์ โดยใช้เทคนิคต้นทุนฐานกิจกรรม พัฒนาทั้งยกตัวอย่างกรณีศึกษา ตัวอย่าง A และ B ที่มีกำลังการผลิตแตกต่างกัน เปรียบเทียบการคิดต้นทุนแบบเดิมกับแบบต้นทุนตามกิจกรรม พบว่า ต้นทุนตามกิจกรรมจะมีค่าเปลี่ยนแปลงตามปริมาณการผลิตซึ่งต่างจากต้นทุนแบบเดิมของบริษัท ระบบบัญชีต้นทุนตามกิจกรรมช่วยทำให้บริษัททราบข้อมูลต้นทุนการผลิตของแต่ละงาน ได้แม่นยำขึ้น เพื่อใช้เป็นข้อมูลพื้นฐานในการวางแผนและตัดสินใจทางธุรกิจ รวมทั้งใช้เป็นแนวทางในการควบคุมและวัดต้นทุนการผลิต นอกจากนี้ คณะผู้ศึกษาฯ ได้สรุปผลของการวิจัยที่น่าสนใจเพิ่มเติมคือ ข้อมูลต้นทุนกิจกรรมในแต่ละกิจกรรม สามารถนำไปใช้วัดประสิทธิภาพการทำงานของแต่ละแผนกได้ และในกรณีที่มีการเปลี่ยนแปลงใดๆ ไม่ว่าจะดีขึ้น หรือลดลง จะสามารถทราบได้ทันทีจากอัตราโดยทุกการผลิตในช่วงเวลาหนึ่ง ๆ และยังสามารถตรวจสอบหาสาเหตุที่มาของการเพิ่มขึ้นของต้นทุนได้

วิชญ อิสรชาณันท์ และนวร โชค ผู้พัฒนา (2544) ได้ศึกษาการวิเคราะห์ต้นทุนการผลิต และศึกษาความเป็นไปได้ในการประยุกต์ใช้ระบบต้นทุนกิจกรรมในโรงงานผลิตชิ้นส่วนรถจักรยานยนต์ โดยมีการสร้างรูปแบบการจัดสรรต้นทุนการผลิตจากทรัพยากรไปสู่กิจกรรมและจากกิจกรรมไปสู่ผลิตภัณฑ์เพื่อคำนวณต้นทุนของผลิตภัณฑ์และรายงานผลเป็นบัญชีกิจกรรม ผลการศึกษาพบว่า การนำระบบต้นทุนกิจกรรมมาประยุกต์ใช้ในโรงงานมีความเหมาะสมเนื่องจากสามารถจัดสรรต้นทุนที่เกิดจากค่าโดยทุกการผลิตซึ่งเดิมไม่สามารถจัดสรรเข้าสู่ผลิตภัณฑ์ได้โดยตรงประมาณ 30% ของต้นทุนการผลิตทั้งหมด รวมทั้งได้ต้นทุนของผลิตภัณฑ์ที่ถูกต้อง

Pirttila and Hautaniemi (1994) ได้ศึกษาถึงการนำต้นทุนฐานกิจกรรมมาศึกษาในการบริหารการกระจายสินค้าโลจิสติกส์ในบริษัทกรณีศึกษาแห่งหนึ่ง โดยเริ่มตั้งแต่กระบวนการรับสินค้าจากฝ่ายผลิตภายในคลังสินค้า จนกระทั่งส่งออก แต่ไม่รวมต้นทุนที่เกิดจากการขนส่ง โดยให้เหตุผลว่าไม่สามารถเก็บข้อมูลได้ ทั้งนี้ วิธีการศึกษาจะแสดงรายละเอียดของการนำเอาระบบต้นทุนฐานกิจกรรมมาใช้ในแต่ละขั้นตอน เปรียบเทียบกับการใช้ระบบต้นทุนเดิม ผลการศึกษาพบว่า ระบบต้นทุนเดิม ไม่สามารถนำมาใช้ได้ หากมีปัจจัยอื่น ๆ เข้ามายกเว้น อาทิ เช่น กฎค่าผลิตภัณฑ์ วิธีการขนข้ายาน้ำ แล้วซ่องทางในการกระจายสินค้า เป็นต้น แต่ระบบการคำนวณต้นทุนตามกิจกรรม จะสามารถให้ข้อมูลต้นทุนที่แม่นยำมากยิ่งขึ้น

ศุภกานต์ อัครชัยพาณิชย์ (2544) ได้ทำการศึกษาต้นทุนกิจกรรมสำหรับผู้ประกอบการขนส่งสินค้า โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้สามารถวิเคราะห์ต้นทุนกิจกรรม ต้นทุนการให้บริการ และต้นทุนที่เกิดจากลูกค้าแต่ละราย ได้อย่างถูกต้อง โดยใช้ข้อมูลจากผู้ประกอบการรายหนึ่งที่ดำเนินธุรกิจด้านการขนส่งสินค้าในเขตชานเมืองกรุงเทพฯ ไปส่งยังปลายทางที่ต่างจังหวัด โดย

ทำการศึกษาคลื่นคุณกิจกรรมที่เกิดขึ้นในแผนกธุรกิจ แผนกคลังสินค้า และแผนกขนส่ง โดยการศึกษานี้ได้เสนอโครงสร้างแบบจำลองต้นทุนกิจกรรม แบ่งเป็น 3 ส่วน คือ ทรัพยากร กิจกรรม และสิ่งที่จะคิดต้นทุนตามลำดับ ทำให้ได้ทราบข้อมูลที่แท้จริงในแต่ละกิจกรรมได้อย่างถูกต้อง

Roth and Sims (1991) ได้เสนอการนำประโภชน์ของระบบต้นทุนกิจกรรมมาประยุกต์ใช้กับการบริหารคลังสินค้า และการกระจายสินค้า โดยวางรูปแบบการวิเคราะห์กิจกรรมไว้ 4 ลำดับ ตามระดับกิจกรรมที่ทำให้เกิดต้นทุน โดยมีการคำนวณต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรม การบริหาร คลังสินค้าและการกระจายสินค้าได้ 8 ประเภทคือ การรับสินค้า การจัดเก็บ การเตรียมการล่วงสินค้า การทำรายการสินค้าคงคลัง การนำส่งสินค้า การเปลี่ยนหัวห้อ การเปลี่ยนป้ายสินค้าใหม่ และต้นทุนในส่วนอื่น ๆ ซึ่งการศึกษานี้ แสดงให้เห็นว่า ข้อมูลต้นทุนกิจกรรมจากระบบต้นทุนกิจกรรม ในคลังสินค้าได้ให้ข้อมูลที่เป็นประโภชน์กับฝ่ายบริหาร โดยหากเป็นคลังสินค้าสาธารณะ จะใช้ข้อมูลนี้เป็นหลักในการคิดค่าใช้บริการจากลูกค้า ในกรณีเป็นคลังสินค้าเอกชน ข้อมูลเหล่านี้จะจำเป็นสำหรับการหาภารกิจกรรมที่ใช้ทรัพยากรมากเกินไป เพื่อนำไปสู่การแก้ไขให้การใช้ทรัพยากร เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ ผู้บริหารควรใช้ข้อมูลของกิจกรรมเพื่อลดต้นทุน ด้วยการลดจำนวนครั้งในการทำกิจกรรม หรือเป็นการลดต้นทุนต่อหน่วยการทำกิจกรรม

สิตาชา โชติสุวรรณ (2546) ได้ทำการวิเคราะห์ต้นทุนกิจกรรมสำหรับการดำเนินงาน กระจายสินค้าบริษัทที่ทำการผลิต และจัดจำหน่ายสินค้าประเภทผลิตภัณฑ์คันตรี โดยมุ่งเน้นศึกษา กิจกรรมและต้นทุนที่เกิดจากการกระจายสินค้า เริ่มตั้งแต่การรับสินค้าสำเร็จรูปจากโรงงานผลิต ของบริษัท จนกระทั่งสินค้าเหล่านั้นถูกกระจายไปยังลูกค้าของบริษัทด้วยตัวเอง ไม่รวมต้นทุนของ กิจกรรมรับค่าสั่งซึ่งที่เกิดขึ้นที่สำนักงานใหญ่ โดยใช้ทฤษฎีการวิเคราะห์ต้นทุนกิจกรรม ในมุมมอง ด้านการระบุต้นทุน ผลของการศึกษาพบว่า ต้นทุนของกิจกรรมเก็บสินค้าคงคลัง เป็นกิจกรรมที่มี สัดส่วนต้นทุนสูงเมื่อเทียบกับต้นทุนของกิจกรรมอื่น ๆ โดยกิจกรรมนี้มีสัดส่วนต้นทุนประมาณ 73% ของต้นทุนการกระจายสินค้าโดยรวม ซึ่งปัจจัยสำคัญที่มีผลต่อต้นทุนในการกระจายสินค้าไปยังลูกค้ามากที่สุด คือ ปริมาณสินค้าตื้น และยังได้กล่าวถึงความสำคัญของข้อมูลความต้องการสินค้า ของลูกค้า ที่จะทำให้สามารถลดต้นทุนโดยรวมของสินค้าได้ รวมถึงการเสนอแนวทางการลด ต้นทุนกิจกรรมการเก็บสินค้าคงคลัง โดยใช้ระบบ Vendor Management Inventory – VMI กับ บริษัทด้วยตัวอย่าง

Miquela (2001) ได้ทำการวิเคราะห์ต้นทุนที่สำคัญของบริษัทที่ให้บริการด้านโลจิสติกส์ (Third Party Logistics) โดยใช้วิธีระบบต้นทุนกิจกรรม เพื่อศึกษากิจกรรมที่สำคัญส่วนใหญ่ของ บริษัทในฐานะที่เป็นผู้ช่วยกระจายสินค้า ทั้งในส่วนของกิจกรรมในคลังสินค้า และกิจกรรมที่เกี่ยวกับการจัดส่ง โดยเน้นการศึกษากิจกรรมในการกระจายสินค้าไปยังผู้รับสุดท้าย ที่ไม่ใช่ลูกค้า

ของบริษัท โดยลูกค้าของบริษัท คือผู้ที่ฝ่ากส่งสินค้าให้แก่ผู้รับ จากปัจจัยตัวผลักดันต้นทุน ตามตัวอย่างดังต่อไปนี้

ตารางที่ 2-3 แสดงกิจกรรมและตัวผลักดันต้นทุนของกิจกรรมคลังสินค้า และการจัดส่ง

กิจกรรม	ตัวผลักดันต้นทุน
การรับคำสั่งให้จัดส่ง	ปริมาณคำสั่งที่ให้จัดส่ง และที่มากของคำสั่งให้จัดส่ง
การตรวจสอบสินค้าที่เข้ามา	ปริมาณสินค้า และคุณภาพของผู้จ้างหน่าย
การขนสินค้าเพื่อจัดส่ง	ปริมาณสินค้า
การส่งสินค้าไปยังสถานที่ผู้รับ	ระยะทาง และพื้นที่ของที่วางสินค้าที่ใช้
การเตรียมการจัดส่ง	จำนวนการจัดส่ง และจำนวนหีบห่อต่อการจัดส่ง
การบันทึกการจัดส่ง	จำนวนของการจัดส่ง
การออกใบแจ้งหนี้	จำนวนของการจัดส่ง

นอกจากนี้ ยังมีงานวิจัยที่ศึกษาเกี่ยวกับต้นทุนโลจิสติกส์ ด้วยเทคนิคระบบต้นทุน

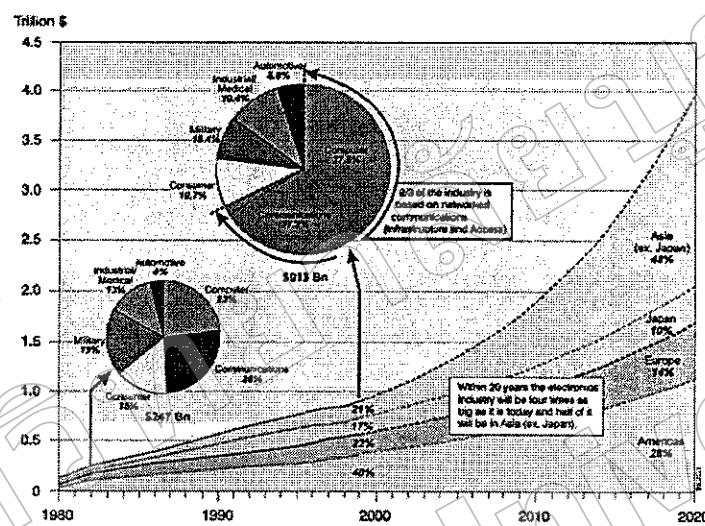
กิจกรรม ดังนี้

Manunen (2000) ได้ทำการศึกษาเกี่ยวกับต้นทุนโลจิสติกส์ของอุตสาหกรรมในระบบชั้พ พฤษภาคม โดยใช้แบบจำลองต้นทุนตามฐานกิจกรรมมาใช้ในการคำนวณ เพื่อหาค่าเฉลี่ยของต้นทุนโลจิสติกส์ที่เกิดขึ้นในอุตสาหกรรมประเภท พิมพ์และดูแลผู้ผลิต และผู้ส่งมอบ โดยมีจุดประสงค์เพื่อบริหารต้นทุนให้มีประสิทธิภาพในโลจิสติกส์ ผลการศึกษาทำให้เกิดการตรวจสอบกิจกรรมการส่งซึ่งที่เกิดขึ้นในแต่ละองค์กร โดยพิจารณาจากข้อมูลที่ได้รับจากการคำนวณต้นทุน ตามฐานกิจกรรม ทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงในด้านต้นทุนโลจิสติกส์ในองค์กร ได้

Zeng and Rossetti (2003) ได้เสนอแนวทางในการศึกษาต้นทุนโลจิสติกส์ ในกระบวนการจัดซื้อจัดหาระหว่างประเทศ ของบริษัทด้วยตัวอย่างที่มีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ในประเทศไทย สหรัฐอเมริกา และชัพพลายเออร์ด้านตะวันออก แหล่งตั้งอยู่ในประเทศจีน โดยได้เสนอกรอบในการคำนวณต้นทุนโลจิสติกส์ในรูปแบบใหม่ที่นำปัจจัยเกี่ยวกับการขนส่งระหว่างประเทศเข้ามา ประกอบด้วย โดยแบ่งต้นทุนออกเป็น 6 ประเภทคือ การขนส่ง สินค้าคงคลัง การบริหารจัดการค่าใช้จ่ายด้านสุ่ลการ ความเสี่ยงและความเสี่ยง รวมถึงการจัดการบรรจุหีบห่อ ทั้งนี้ได้เสนอแนวทางในการคำนวณบน Spreadsheet เช่น MS-Excel โดยเป็นการศึกษาถึงมูลค่าในการกระจายสินค้าระหว่างประเทศไทย สหรัฐอเมริกา และประเทศจีน ทั้งไปและกลับ เปรียบเทียบในรูปแบบการขนส่งแบบต่างๆ เพื่อให้ได้ทราบมูลค่าต้นทุนโลจิสติกส์โดยรวมของการขนส่งในแต่ละครั้ง

ทั้งนี้ งานวิจัยที่่น่าสนใจเกี่ยวกับอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อสนับสนุนความสำคัญของงานวิจัยครั้งนี้ มีดังต่อไปนี้

Chiang (2001) ได้ศึกษาเกี่ยวกับ แนวทางการเติบโตของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในทวีปเอเชีย 20 ปีข้างหน้า ว่าจะมีอัตราการเจริญเติบโตถึง 4 เท่าของปัจจุบัน โดยเฉพาะในประเทศไทย ญี่ปุ่น ดังแผนภาพต่อไปนี้



ภาพที่ 2-6 แสดงแนวทางการเติบโตของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

Scott and Michael (2001) ได้ศึกษาเกี่ยวกับการปรับปรุงห่วงโซ่อุปทานในโรงงานผู้ผลิต พลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ โดยวิธีการจัดจ้างภายนอก (Outsourcing) ไว้ว่า การจัดจ้างภายนอก ทำให้ เกิดการแบ่งปันทรัพยากรข้อมูลระหว่างกันของคู่สัญญาในการผลิตภายในห่วงโซ่อุปทาน

ก้องเดชา บ้านมะหิงษ์ (2546) ได้ศึกษาเกี่ยวกับการนำแนวคิดแบบลีนมาใช้ใน วิสาหกิจการผลิต โดยการสร้างคุณค่าเพิ่มจากการกำจัดความสูญเปล่า ด้วยการสร้างแบบจำลอง Value Stream Mapping ตามคุณค่าที่ลูกค้าต้องการ เป็นการวิเคราะห์สายธารคุณค่า ทำให้ได้ทราบ ถึงจุดที่ไม่เพิ่มคุณค่า และใช้การจำลองสถานการณ์เพื่อการปรับปรุงอย่างต่อเนื่อง

กรอบแนวคิดการศึกษาวิจัย

จากการศึกษาร่วมข้อมูลงานวิจัย และทฤษฎีต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องพบว่า แนวทางในการศึกษาระบบทันทุนภายในองค์กรที่เป็นที่นิยมมากที่สุดคือ วิธีการคำนวณต้นทุนกิจกรรม เพื่อ ศึกษาต้นทุนที่เกิดขึ้นในกิจกรรมการผลิต หรือต้นทุนของผลิตภัณฑ์ ซึ่งรวมไปถึงการใช้ต้นทุน กิจกรรมศึกษาภัณฑ์ในองค์กร โลจิสติกส์ เพื่อเป็นการวัดประสิทธิภาพในการบริหาร โลจิสติกส์ จากตัว

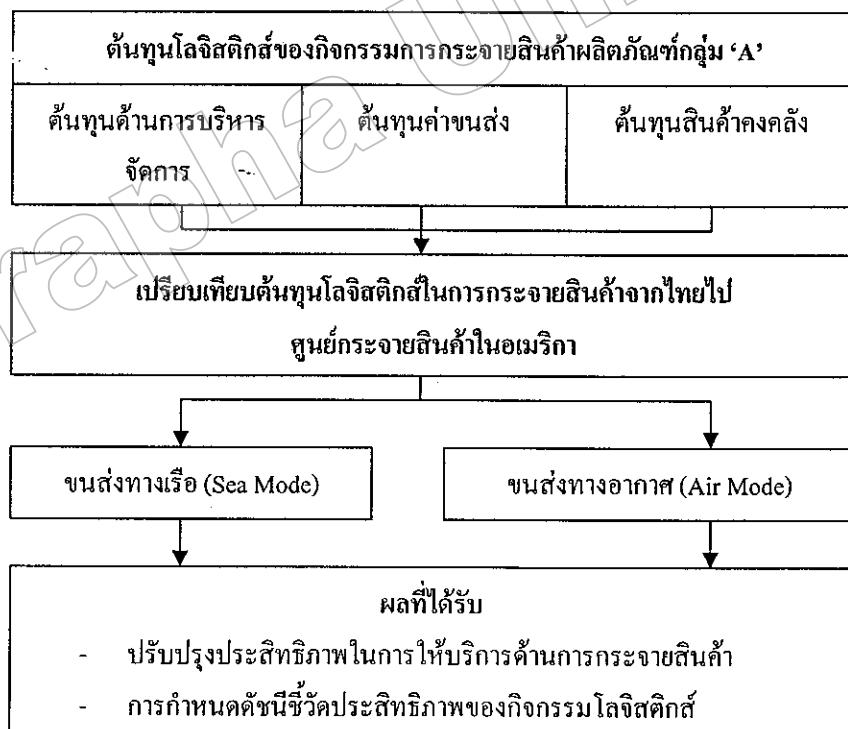
วัตถุการปฏิบัติงานของกิจกรรมที่สอดคล้องกับเป้าหมายขององค์กร เพื่อใช้เป็นเครื่องบ่งชี้ถึงงานที่ได้ปฏิบัติไปว่ามีประสิทธิภาพเพียงใด ทั้งนี้ งานวิจัยจะเป็นการเก็บข้อมูลต้นทุนที่เกิดในกิจกรรมโลจิสติกส์ภายในบริษัทตัวอย่าง ตามแนวคิดต้นทุนรวม ใน 3 ต้นทุนหลัก คือ

1. ต้นทุนค้านการบริหารจัดการ เป็นต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการทั่วไป ได้แก่ ต้นทุนค้านแรงงาน ต้นทุนค้านระบบสนับสนุนสารสนเทศ และต้นทุนในการติดต่อสื่อสารต่างๆ เป็นค่าใช้จ่ายค้านการบริหารจัดการสำหรับกลุ่มอุปกรณ์ที่ต้องการศึกษาเท่านั้น

2. ต้นทุนค้านสินค้าคงคลัง เป็นค่าใช้จ่ายสำหรับสินค้าคงคลังของกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่ศึกษาเท่านั้น ไม่ว่าจะด้วยสาเหตุใดก็ตามของกลุ่มผลิตภัณฑ์นั้น ๆ แต่อย่างไร

3. ต้นทุนค้านการจัดส่ง เป็นค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้าที่เกิดขึ้นในการขนส่งสินค้าทางอากาศ และทางเรือ ที่จ่ายให้แก่บริษัทผู้ให้บริการ โลจิสติกส์สำหรับกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่ศึกษาเท่านั้น เพื่อเปรียบเทียบสัดส่วนต้นทุนในการให้บริการลูกค้าในแต่ละรูปแบบของการขนส่ง

ผลจากการศึกษาจะนำไปสู่การวิเคราะห์ค้านกิจกรรม เพื่อประโยชน์ในการตัดสินใจเพื่อการปรับปรุงประสิทธิภาพค้านการกระจายสินค้าของบริษัท ซึ่งสามารถสรุปขอบเขตของการศึกษาได้ดังต่อไปนี้



ภาพที่ 2-7 แสดงกรอบแนวคิดในการศึกษา