

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมา และความสำคัญของปัญหา

จากสภาพแวดล้อมการแข่งขันในธุรกิจปัจจุบันที่มีการแข่งขันกันอย่างรุนแรง ทั้งสินค้า และการบริการที่ต้องแข่งขันกับอุปทานที่สำคัญยิ่งหนึ่งของการบริหารธุรกิจ ซึ่งก่อให้เกิด ความสามารถในการแข่งขันและผลกำไรเพื่อให้ธุรกิจสามารถดำรงอยู่ได้โดยตัวแปรที่สำคัญที่สุด ในธุรกิจการบริการคือลูกค้า เพราะลูกค้าเป็นผู้ที่มีส่วนร่วมที่สำคัญมากที่สุดในการบริการ อีกทั้ง ยังเป็นผู้ที่วัดผลการบริการและสินค้านั้น ๆ อีกด้วย หากการที่ความต้องการของลูกค้าแต่ละคนมี ลักษณะที่แตกต่างกัน ดังนั้นองค์กรต่าง ๆ จึงต้องพยายามปรับกลยุทธ์ให้ตอบสนองต่อความ ต้องการของลูกค้า เพื่อสร้างความเชื่อมั่นต่อสินค้าหรือการบริการ ให้แก่องค์กร

จากการสำรวจสภาพปัจจุบันเบื้องต้นของบริษัทกรณีศึกษา ซึ่งเป็นบริษัทที่มีการ ดำเนินการในด้านผลิตสายไฟฟ้าเป็นผลิตภัณฑ์หลักของบริษัท แต่ด้วยปัจจุบันนี้ทางบริษัทได้มี การผลิตผลิตภัณฑ์ชนิดใหม่ขึ้นมา คือ Junction Box Module โดยที่ปัจจุบันทางบริษัทกรณีศึกษา เป็นผู้ผลิตรายเดียวในประเทศไทย และได้มีการต่างไปจากยังต่างประเทศด้วย

ผลิตภัณฑ์ Junction Box Module เป็นอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ ใช้ในการประกอบเข้ากับ แผงโซล่าเซลล์ มีหน้าที่ในการปล่อยกระแสไฟฟ้าออกมาจากแผงโซล่าเซลล์ แต่เนื่องจากว่า Junction Box Module นี้มีผู้ผลิตอยู่แล้วหลายรายด้วยกัน ที่ผ่านมาทางบริษัทกรณีศึกษา ได้มีการ ออกแบบโดยที่นำผลิตภัณฑ์ของคู่แข่งที่มีอยู่แล้วมาทำการศึกษาและทำการดัดแปลง โดยได้ยึดตาม มาตรฐานของ Junction Box Module เป็นหลัก และจากการผลิตจริงพบว่าเกิดข้อผิดพลาดขึ้น มากน้อยจึงทำให้เสียค่าใช้จ่ายในการจัดการแก้ไขไปจำนวนมาก และเมื่อทำการผลิตเพื่อขายจริงแล้ว ปรากฏว่าไม่สามารถขายได้ตามเป้าหมายที่วางไว้ อันเนื่องมาจากการไม่รับฟังความต้องการของ ลูกค้า

จากปัญหาดังกล่าวข้างต้น หากจะทำให้ผลิตภัณฑ์เป็นที่ต้องการของตลาดจึงจำเป็นอย่าง ยิ่งที่จะต้องมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้มีคุณภาพเหนือคู่แข่ง โดยคำนึงถึงความต้องการของลูกค้าที่ แท้จริงเป็นหลัก การออกแบบผลิตภัณฑ์เป็นจุดเริ่มต้นหลักที่ทำให้ลูกค้าพึงพอใจ และเป็นสิ่งที่ควร ทำเป็นกระบวนการแรก เนื่องจากถ้าการออกแบบผลิตภัณฑ์ถูกต้อง และเป็นไปตามความต้องการ ของลูกค้า จะส่งผลให้กระบวนการผลิตลูกค้าต้องมีแนวทางที่ชัดเจน และเป็นไปตามความต้องการ ของลูกค้าด้วย

ดังนั้น ทางผู้วิจัยจึงได้เลือกนำเทคนิค QFD และ AHP มาเป็นเครื่องมือหลักในการปรับปรุงคุณภาพของผลิตภัณฑ์ Junction Box Module เพื่อตอบสนองต่อความพึงพอใจของลูกค้าอย่างสูงสุด และเพื่อป้องกันข้อผิดพลาดของการออกแบบผลิตภัณฑ์ของบริษัทกรณีศึกษา โดยเทคนิค QFD จะนำมาใช้เพื่อทำการหาความต้องการของลูกค้าในการออกแบบ พัฒนาปรับปรุงผลิตภัณฑ์ โดยที่เทคนิคนี้จะเน้นที่การทำงานเป็นทีม ให้ทุกฝ่ายมีส่วนร่วมในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ร่วมกัน นอกจากนี้ยังได้มีการนำกระบวนการดำเนินชั้นเชิงวิเคราะห์ (AHP) มาช่วยในการวิเคราะห์ขอคำดับความสำคัญของความต้องการของลูกค้า ซึ่งจะทำให้ทราบว่าความต้องการของลูกค้าในด้านใดที่ควรจะได้รับการดูแลอย่างเป็นอันดับแรก

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

ประยุกต์ใช้วิธีการของเทคนิคการเปลี่ยนหน้าที่ทางคุณภาพ (QFD) ร่วมกับกระบวนการดำเนินชั้นเชิงวิเคราะห์ (AHP) เข้ามาช่วยในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ Junction Box Module เพื่อสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้า และพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่คุณภาพมากยิ่งขึ้น

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

- บริษัทกรณีศึกษาได้แนวทางในการออกแบบ และปรับปรุงผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า
- ผลิตภัณฑ์ Junction Box Module ที่ได้รับการออกแบบให้มีประสิทธิภาพ และตรงตามมาตรฐานมากขึ้น
- สามารถเพิ่มยอดขาย และส่วนแบ่งทางการตลาด ได้มากขึ้น

ขอบเขตของการวิจัย

- งานวิจัยนี้เป็นการสำรวจความต้องการของลูกค้าเพื่อที่จะทำการปรับปรุงพัฒนาผลิตภัณฑ์ Junction Box Module เท่านั้น
- ทำการเปรียบเทียบผลิตภัณฑ์ Junction Box Module กับคู่แข่งที่มีส่วนแบ่งทางการตลาด 2 ราย เพื่อวิเคราะห์หาส่วนประกอบที่จะต้องปรับปรุงของผลิตภัณฑ์ที่จะต้องทำการปรับปรุง
- ใช้เทคนิคการแปร換นาทีเชิงคุณภาพ (Quality Function Deployment: QFD) ในการดำเนินการวิจัย โดยเริ่มนั้นแต่สำรวจความต้องการของลูกค้า
- พัฒนาปรับปรุงผลิตภัณฑ์ Junction Box Module ที่มีการผลิตภายในบริษัทเท่านั้น