

## บทที่ 3

### วิธีการดำเนินการวิจัย

ในการศึกษาวิจัยเรื่อง การเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันธุรกิจล้ำย ไม้สักกุณเวนด้า เพื่อ การส่งออกไปยังประเทศญี่ปุ่น เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ของการวิจัย ผู้วิจัยได้กำหนด วิธีดำเนินการวิจัยไว้ดังนี้

1. รูปแบบการวิจัย
2. ประชากรที่ใช้ในการวิจัย
3. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย
4. การเก็บรวบรวมข้อมูล
5. การวิเคราะห์ข้อมูล

#### รูปแบบการวิจัย

การศึกษารั้งนี้ เป็นการวิจัยเชิงสำรวจ (Survey Research) การวิจัยเชิงสำรวจ เป็น การวิจัยที่ต้องออกสำรวจ ซึ่งต้องมีเป้าหมาย ข้อมูลที่ได้มาเป็นข้อมูลใหม่ หารายงานอ้างอิงได้น้อย รวบรวมปัญหาต่าง ๆ และพิจารณาทั้งด้วยตนเองและทางเดือกที่เป็นไปได้

#### ประชากรที่ใช้ในการวิจัย

ประชากรที่ใช้ในการศึกษารั้งนี้ คือ ผู้ประกอบการที่ส่งออกล้ำย ไม้สักกุณเวนด้า ไปยัง ประเทศญี่ปุ่น ที่อยู่ในเขตจังหวัดกรุงเทพมหานคร และปริมณฑล ซึ่งมีจำนวนทั้งสิ้น 24 ผู้ประกอบการ ข้อมูลนี้ได้จากสมาคมผู้ส่งออกคอกล้ำย ไม้ไทย จึงใช้วิธีศึกษาแบบสำมะโน ประชากร (Census) คือการศึกษาทุกหน่วยของประชากร โดยไม่ต้องเลือกตัวอย่าง เนื่องจาก ครอบประชากร (Population Frame) ที่สนใจศึกษามีจำนวนไม่น่าจะ

#### เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

การวิจัยนี้ใช้เครื่องมือหลักในการเก็บรวบรวมข้อมูลที่สนใจศึกษา คือ แบบสอบถามที่มี โครงสร้าง (Structured Questionnaire) ที่สร้างขึ้นมาเอง โดยให้หน่วยศึกษาที่ตกเป็นประชากร คือ ผู้จัดการบริษัทฯ ส่งออกล้ำย ไม้สักกุณเวนด้า ไปยังประเทศญี่ปุ่น ตอบด้วยตนเอง สำหรับการสร้าง แบบสอบถามนี้ผู้วิจัยได้ทำการศึกษาข้อมูลจาก 2 แหล่ง คือ

1. แหล่งข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Source of Data) โดยใช้วิธีการสื่อสารกับผู้ตอบแบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล ซึ่งเป็นการสร้างแบบสอบถามตามวัตถุประสงค์และกรอบแนวความคิดในการศึกษาถึงการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันธุรกิจลักษณะไม้สกุลแวนด้าเพื่อการส่งออกไปยังประเทศญี่ปุ่น

2. แหล่งข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Source of Data) โดยเก็บรวบรวมข้อมูลที่เป็นเอกสาร และสื่อสิ่งพิมพ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน บทความจากหนังสือผลงานวิจัยตลอดจนแนวคิดจากแหล่งต่าง ๆ ได้แก่ การค้นหาข้อมูลได้จากอินเทอร์เน็ต และรายงานในรูปแบบอีเล็กทรอนิกส์ต่าง ๆ จากห้องสมุดของสถาบันการศึกษา แหล่งข้อมูลสาธารณะ ได้แก่ เว็บไซต์ต่าง ๆ เป็นต้น ในที่นี้ผู้วิจัยเคยได้ทำการวิจัยในเบื้องต้นมาแล้วครั้งหนึ่งในปี 2549 เรื่อง ศักยภาพในการส่งออกคอกกลั่วไม้ไทย ซึ่งมีข้อมูลสำคัญ ๆ ที่ทันสมัยนำมาทำหน้าที่เป็นกรอบแนวคิดในการวิจัย ระบุตัวแปร และเงื่อนไขข้อกำหนดแต่ละข้อในแบบสอบถามในครั้งนี้

โครงสร้างของแบบสอบถามประกอบด้วยข้อคำถามที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์ การศึกษาและประกอบด้วยคำถามแบบปลายปิดและปลายเปิด โดยคำถามปลายปิดมีคำตอบให้เลือกหลายคำตอบหรือสองคำตอบ (Multiple Choice Questions and Dichotomous Questions) ส่วนคำถามแบบปลายเปิดจะเปิดโอกาสให้ผู้ตอบระบุคำตอบและแสดงความคิดเห็นอย่างเป็นอิสระ แบบสอบถาม แบ่งเป็น 4 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อคำถามเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของผู้ประกอบการ ได้แก่ ประเภทธุรกิจ ทุนจดทะเบียน ระยะเวลาดำเนินการ เงินลงทุน (ทรัพย์สิน) ของกิจการในปัจจุบัน จำนวนพนักงานประจำ มูลค่าการส่งออก และการเคยได้รับการอบรมความรู้ด้านธุรกิจส่งออกกลั่วไม้จากหน่วยงานภาครัฐ/เอกชน จำนวน 7 ข้อ

ส่วนที่ 2 ข้อคำถามเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน การส่งออกกลั่วไม้สกุลแวนด้าไปยังประเทศญี่ปุ่น ได้แก่ คุณภาพกลั่วไม้ได้มาตรฐานตามที่ประเทศญี่ปุ่นต้องการ สายพันธุ์ที่ผลิต ได้รับความนิยมในญี่ปุ่น การพัฒนาสายพันธุ์ลูกผสมที่แปลงใหม่ ความคงทนต่อสภาพแวดล้อมของคอกกลั่วไม้ คุณภาพของบรรจุภัณฑ์เพื่อการส่งออก ราคาเหมาสมกับกลั่วไม้แวนด้าที่ส่งออก จำนวนคู่ค้า (จำนวนราย) ญี่ปุ่นกับบริษัทฯ ระบบการซื้อขายผ่านทางระบบอินเตอร์เน็ต การเข้าร่วมงานแสดงสินค้าในต่างประเทศ การลดราคาพิเศษกรณีแนะนำสายพันธุ์ใหม่ การสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า ขั้นตอนในการขนส่งที่รวดเร็ว การส่งเสริม/ การพัฒนาสายพันธุ์จากหน่วยงานของรัฐ การรวมกลุ่มผู้ปลูกเลี้ยงกลั่วไม้เพื่อเพิ่มจำนวนการค้า จำนวน 14 ข้อ มีการตอบคำถามความคิดเห็นโดยใช้มาตรวัดแบบลิเคริท์ 5 คะแนน (5 – Point Likert Scale) ดังนี้

- 5 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยมากที่สุด  
 4 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยมาก  
 3 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยปานกลาง  
 2 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยน้อย  
 1 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยน้อยที่สุด

ส่วนที่ 3 ข้อคำถามเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลผลกระทบต่อการส่งออกกล้ามไม้สกุลแวนด้าไปยังประเทศญี่ปุ่น ได้แก่ ปัญหาด้านความไว้วางใจของคู่ค้า ด้านการขนส่ง ด้านการตลาด ด้านการกีดกันทางการค้า ด้านการส่งมอบกล้ามไม้ตามฤดูกาล ด้านการพัฒนาเทคโนโลยีการผลิต ด้านการสนับสนุนจากหน่วยงานภาครัฐ จำนวน 7 ข้อ มีการตอบคำถามความคิดเห็นโดยใช้มาตรวัดแบบลิเคริท 5 คะแนน ดังนี้

- 5 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยมากที่สุด  
 4 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยมาก  
 3 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยปานกลาง  
 2 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยน้อย  
 1 คะแนน หมายถึง เห็นด้วยน้อยที่สุด

ส่วนที่ 4 ข้อเสนอแนะเพิ่มเติม มีลักษณะเป็นแบบสอบถามปลายเปิด จำนวน 2 ข้อ การทดสอบคุณภาพของเครื่องมือ

แบบสอบถามที่ได้เตรียมไว้ให้ผู้ตอบกรอกได้รับการทดสอบก่อนลงสนามจริง (Pretest) เพื่อตรวจสอบความถูกต้องเหมาะสม และความชัดเจนของคำถามทุกข้อ โดยทำการทดสอบกับตัวแทนผู้ประกอบการค้าไม้ดอกไม้ประดับในเขตอำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี จำนวน 15 ผู้ประกอบการ

นอกจากการตรวจสอบความถูกต้องเหมาะสม ชัดเจนของแบบสอบถามตามวิธีข้างต้นแล้ว การศึกษานี้ได้ทดสอบหาความเที่ยงตรง (Validity) และความเชื่อมั่น (Reliability) ของแบบสอบถาม เพื่อให้เกิดความมั่นใจได้ว่าแบบสอบถามที่ใช้ศึกษานี้มีคุณภาพในการวัดค่าหรือศึกษาตรงตามวัตถุประสงค์ และกรอบแนวคิดทฤษฎีที่ศึกษา

#### ค่าความเที่ยงตรง

ผู้วิจัยได้ใช้แบบสอบถามที่สร้างขึ้น โดยกำหนดให้มีแบบเลือกคำตอบ 1 คำตอบจาก 2 คำตอบ คือ สำคัญและไม่สำคัญ และจัดซ่องเพื่อเติมคำตอบในการแก้ไขปรับปรุงข้อคำถาม โดยให้มีการแทนค่าคำตอบ ดังนี้

1. คำตอบว่าสำคัญ ผู้วิจัยให้มีคะแนนเท่ากับ 1

## 2. คำตอบที่ว่าไม่สำคัญ ผู้วิจัยให้มีค่าเท่ากับ 0

จากนั้นผู้วิจัยนำแบบสอบถามดังกล่าวไปทดสอบกับผู้ประเมินซึ่งเป็นอาจารย์ผู้ทรงคุณวุฒิ ในเรื่องที่ทำการวิจัยจำนวน 5 ท่าน ผู้วิจัยทำการหาค่าอัตราส่วนความเที่ยงตรงตามเนื้อหาในแต่ละข้ออย่างแล้ว ผู้วิจัยนำค่าไปเทียบค่าลอร์ชีที่ได้จัดทำเป็นตารางไว้ตามตารางระบุ ค่าอัตราส่วนความเที่ยงตรงตามเนื้อหาต้องไม่น้อยกว่า 0.99 ณ ระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ดังนั้นข้อคำถามที่ได้ค่า CVR ต่ำกว่า 0.99 จึงต้องถูกตัดทิ้งไป (รายละเอียดของสูตรและตารางค่าอัตราส่วนความเที่ยงตรงตามเนื้อหาของข้อคำถามดูได้จากภาคผนวก) ซึ่งพบว่ามีอยู่ 5 ข้อจาก 37 ข้อที่มีค่าต่ำกว่าเกณฑ์ดังกล่าว ผู้วิจัยจึงได้ตัดทิ้งข้อคำถามนั้น ทำให้เหลือข้อคำถามที่มีความเที่ยงตรงตามเกณฑ์ที่ยอมรับได้

### ค่าความเชื่อมั่น

แบบสอบถามที่ปรับปรุงใหม่นี้ ได้ถูกนำไปใช้ทดลองจริงกับตัวแทนผู้ประกอบการค้าไม้ดอกไม้ประดับ ในเขตอ้าวເກົອເມືອງ ຈັງວັດຊະນຸຮີ ໂດຍໃຫ້แบบสอบถาม 15 ຊຸດ ພລຈາກກາຣທຄສອນກ່ອນการใช้ຈິງມາຫາຄ່າຄວາມເຂື້ອມັນ (Reliability) ດ້ວຍວິທີກາຣຫາຄ່າຄວາມສອດຄລືອງກາຍໃນ (Internal Consistency Method) ໂດຍກາຣຫາຄ່າສັນປະສິກີ້ອັລັກພາຂອງຄອນນາຮາ (Cronbach's alpha Coefficient) ໂດຍໃຫ້ສູງຕາມທີ່ຮັດນາ ສົມພານິຈ (2532, ໜ້າ 182-185) ໄດ້ເສັນໄວ້

$$R_{\alpha} = \frac{k}{k-1} \frac{(1 - \sum S_i^2)}{S_t^2}$$

เมื่อ  $R_{\alpha}$  คือ ค่าสัมປະສິກີ້ອັລັກພາຂອງຄວາມເຂື້ອມັນ

$k$  คือ จำนวนข้อของแบบสอบถาม

$\sum S_i^2$  คือ ผลรวมของความแปรปรวนของแบบสอบถามแต่ละข้อ

$S_t^2$  คือ ความแปรปรวนของแบบสอบถามทุกข้อ

ผู้วิจัยนำผลจากการทดสอบก่อนการใช้จริงมาหาค่าความเชื่อมั่น (Reliability) ດ້ວຍວິທີຫາຄ່າຄວາມສອດຄລືອງກາຍໃນ (Internal Consistency) ໄດ້ຄ່າຄວາມເຂື້ອມັນຂອງแบบสอบถามแต่ละส่วน (ຊຸດ) คือ ค่าอัลฟາ ทຸກຄ່າທີ່ໄດ້ສູງກວ່າເກັນທີ່ ค่าอัลฟາທີ່ກໍາເໜັດໂດຍ Nunally (1978, ອ້າງລຶ່ງໃນ ວຸດທະສິດທິ ສູນທຽບສັນຍາ, 2550, ໜ້າ 82) ວ່າຄ່າອັລັກພາທີ່ยอมຮັບໄດ້ ຄວາມນີ້ມີຄ່າໄຟ່ຕໍ່ກວ່າ 0.70 ທີ່ຈາກກາຣສິກຍານີ້ໄດ້ຄ່າອັລັກພາສູງກວ່າ 0.70 ຖຸກຄ່າ ຈຶ່ງມີຄ່າຄວາມເຂື້ອມັນເປັນທີ່ຍໍອນຮັບໄດ້ ດັ່ງນີ້

ปัจจัยที่มีผลต่อการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน

1. คุณภาพกล้ามไม้ไดนาครูนของประเทศไทยที่ญี่ปุ่น มีค่าอัลฟ่า = 0.7968
2. สายพันธุ์ที่ผลิตได้รับความนิยมที่ญี่ปุ่น มีค่าอัลฟ่า = 0.7426
3. การพัฒนาสายพันธุ์ลูกผสมที่แปลกใหม่ มีค่าอัลฟ่า = 0.7703
4. ความคงทนต่อสภาพแวดล้อมของคอกกล้ามไม้ มีค่าอัลฟ่า = 0.7696
5. คุณภาพของบรรจุภัณฑ์เพื่อการส่งออก มีค่าอัลฟ่า = 0.7542
6. ราคาเหมาะสมกับกล้ามไม้แวนค์้าที่ส่งออก มีค่าอัลฟ่า = 0.7655
7. จำนวนคู่ค้า (จำนวนราย) ในญี่ปุ่น มีค่าอัลฟ่า = 0.7447
8. ระบบการซื้อขายผ่านทางอินเตอร์เน็ต มีค่าอัลฟ่า = 0.7324
9. การเข้าร่วมงานแสดงสินค้าในต่างประเทศ มีค่าอัลฟ่า = 0.7396
10. การลดราคายิ่งใหญ่และนำสายพันธุ์ใหม่ มีค่าอัลฟ่า = 0.7425
11. การสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า มีค่าอัลฟ่า = 0.7758
12. ขั้นตอนในการขนส่งที่รวดเร็ว มีค่าอัลฟ่า = 0.7620
13. การส่งเสริม/ การพัฒนาสายพันธุ์จากภาครัฐ มีค่าอัลฟ่า = 0.7543
14. การรวมกลุ่มผู้ปลูกเลี้ยงกล้ามไม้เพื่อเพิ่มอำนาจการต่อรอง มีค่าอัลฟ่า = 0.7489

ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อการส่งออกกล้ามไม้สกุล แวนค์้า

1. ด้านความไว้วางใจของคู่ค้า มีค่าอัลฟ่า = 0.7591
2. ด้านการขนส่ง มีค่าอัลฟ่า = 0.7780
3. ด้านการตลาด มีค่าอัลฟ่า = 0.7750
4. ด้านการกีดกันทางการค้า มีค่าอัลฟ่า = 0.7673
5. ด้านการส่งมอบกล้ามไม้ตามฤดูกาล มีค่าอัลฟ่า = 0.7572
6. ด้านการพัฒนาเทคโนโลยีการผลิต มีค่าอัลฟ่า = 0.7679
7. ด้านการสนับสนุนจากหน่วยงานภาครัฐ มีค่าอัลฟ่า = 0.7812

### การเก็บรวบรวมข้อมูล

ใช้วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูลโดยการสัมภาษณ์ทางโทรศัพท์ และส่งแบบสอบถามทางเครือข่าย อีเมล และโทรศัพท์ และรอการตอบกลับแบบสอบถาม จำนวน 100 ราย ที่เก็บรวบรวมข้อมูลในกระบวนการผลิต ตรวจสอบความครบถ้วนและถูกต้องของแบบสอบถาม ในการนี้ที่ผู้ประกอบการยังไม่ตอบกลับมา หรือว่าตอบกลับมาแล้วมีการพิดพลาดเกิดขึ้นในการตอบ จะมีการขอความอนุเคราะห์ในการตอบแบบสอบถามกลับอีกครั้ง ซึ่งการเก็บรวบรวมข้อมูลจนครบถ้วน

สมบูรณ์ถูกต้องจำนวน 24 ชุดนี้เริ่มจากเดือนมีนาคม ถึงเดือนเมษายน 2550 คิดเป็นอัตราการตอบกลับร้อยละ 100 จากนั้นนำแบบสอบถามมาบันทึกรหัส

### การวิเคราะห์ข้อมูล

1. ประมวลผลโดยใช้โปรแกรมสำหรับ SPSS (The Statistic Package for Social Sciences) Version 11.5 โดยมีขั้นตอนดังนี้
  - 1.1 ตรวจสอบความสมบูรณ์และความถูกต้องของแบบสอบถาม
  - 1.2 บันทึกข้อมูลที่เป็นรหัส ลงในแบบบันทึกข้อมูล และเครื่องคอมพิวเตอร์
  - 1.3 ตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลด้วยโปรแกรมคอมพิวเตอร์
  - 1.4 ประมวลผลตามวัตถุประสงค์ของการศึกษาวิจัย
2. เกณฑ์การให้คะแนนค่าเฉลี่ยแบบสเกลการวัดความคิดเห็น โดยประเมินหาก้าวสู่ตร (มัลลิกา บุนนาค, 2537, หน้า 29) คือ

ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 จัดอยู่ในระดับความคิดเห็น เห็นด้วยมากที่สุด

ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.49 จัดอยู่ในระดับความคิดเห็น เห็นด้วยมาก

ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 จัดอยู่ในระดับความคิดเห็น เห็นด้วยปานกลาง

ค่าเฉลี่ย 1.50 – 2.49 จัดอยู่ในระดับความคิดเห็น เห็นด้วยน้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 จัดอยู่ในระดับความคิดเห็น เห็นด้วยน้อยที่สุด

3. การวิเคราะห์ข้อมูล เพื่ออธิบายลักษณะทั่วไปของประชากร ใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistic) การแจกแจงความถี่ (Frequency) ค่าร้อยละ (Percentage) เพื่อวิเคราะห์ ข้อมูลทั่วไปของผู้ประกอบการ ส่วนการวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่อการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน และปัจจัยที่มีผลกระทบต่อการส่งออกกล้วยไม้สกุลแวนด้าไปยังประเทศญี่ปุ่นใช้สถิติพื้นฐานหาค่าเฉลี่ย (Arithmetic Mean) และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation)