

แนวทางในการสร้างตราสินค้าและการสื่อสารแบบสมบูรณ์ของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเบื้องพื้นที่
สำหรับผู้บริโภคในเขตจังหวัดชลบุรี

สิรพร ชาญกมลมั่น



งานนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาการจัดการมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม
คณะมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยบูรพา

พฤษภาคม 2550

ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยบูรพา

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์และคณะกรรมการสอนปากเปล่างานนิพนธ์ ได้พิจารณา
งานนิพนธ์ของ ศิรพร ลายกมลัมณ ฉบับนี้แล้ว เห็นสมควรรับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตาม
หลักสูตรปริญญาการจัดการมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาดกลางและขนาดย่อม
ของมหาวิทยาลัยบูรพาได้

อาจารย์ที่ปรึกษางานนิพนธ์

..... น.บ. อาจารย์ที่ปรึกษา
(รองศาสตราจารย์ ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย)

คณะกรรมการสอนปากเปล่างานนิพนธ์

..... น.บ. ประธาน
(รองศาสตราจารย์ ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย)

..... น.บ. กรรมการ
(รองศาสตราจารย์ ดร.วรรณี เดียวอิศรศ)

..... น.บ. กรรมการ
(ดร.สุรัติ สุพิชญางคูร)

คณะกรรมการสอนปากเปล่างานนิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการ
ศึกษาตามหลักสูตรปริญญาการจัดการมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการวิสาหกิจนาดกลาง
และขนาดย่อม ของมหาวิทยาลัยบูรพา

..... น.บ. คณะกรรมการนุยมาศตร์และสังคมศาสตร์
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. จรัส นกรรจ์แดง)
วันที่ 22 เดือน มิถุนายน พ.ศ.2550

ประกาศคุณปการ

งานนิพนธ์นี้สำเร็จได้ด้วยดี จากความช่วยเหลือของ รศ.ดร.วุฒิชาติ สุนทรสมัย อ้างอิง
และที่ปรึกษางานนิพนธ์ ซึ่งได้กรุณาให้คำปรึกษา แนะนำเอกสาร วารสาร และหนังสือที่มี
ประโยชน์ ต่อการทำงานนิพนธ์ ตลอดจนช่วยแก้ไขงานนิพนธ์ฉบับนี้ และอยสนับสนุนใน
ส่วนต่างๆ ของการทิพนธ์

จึงขอกราบขอบพระคุณเป็นอย่างสูงไว้ ณ ที่นี่

ศิรพร ฉายกมลัณณ์

48926234: สาขาวิชา: การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและย่อม; กจ.ม. (การจัดการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม)

คำสำคัญ: ตราสินค้า/ การรับรู้ตราสินค้า/ การสื่อสารการตลาดแบบสมบูรณ์/ เครื่องสำอางเป็นพฟ/ ผู้บริโภค/ ชลบุรี

ตัวพาร มายกย่องนั้น: แนวทางในการสร้างตราสินค้าและการสื่อสารแบบสมบูรณ์ของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟสำหรับผู้บริโภคในเขตจังหวัดชลบุรี (GUIDELINE FOR BRAND BUILDING AND INTEGRATED MARKETING COMMUNICATION OF POWDER FOR COSMETIC PRODUCTS IN CHONBURI) อาจารย์ผู้ควบคุมงานนิพนธ์: วุฒิชาติ สุนทรสมัย, D.B.A. 85 หน้า ปี พ.ศ. 2550.

การศึกษาวิจัยครั้นนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่อการสร้างตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เป็นพฟและแนวทาง/รูปแบบของการสื่อสารการตลาดแบบสมบูรณ์ในการสร้างตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ แก่กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย เป็นผู้มีกำลังซื้อจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิงอายุ 18 ปีขึ้นไปจำนวน 385 คน ผลการวิจัยระบุได้ว่า การวิเคราะห์เบรเยนเท็กในการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนกตาม อายุ ระดับการศึกษา อารชีพ รายได้ต่อเดือน และสถานภาพทางครอบครัว พบว่า อายุ และสถานภาพสมรสของผู้บริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ มีการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เป็นพฟไม่แตกต่างกัน สรุนระดับการศึกษา อารชีพ และ รายได้ต่อเดือนของผู้บริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ มีการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เป็นพฟแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ ราคา และช่องทางการจัดจำหน่าย กับการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี พบว่า ปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ ราคา และช่องทางการจัดจำหน่าย มีการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟแตกต่างกัน มีความสัมพันธ์กันทางบวกอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ที่ระดับ .01

การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดแบบสมบูรณ์ที่มีอิทธิพลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพฟกับการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี พบว่า ปัจจัยด้านการสื่อสารการตลาดแบบสมบูรณ์ มีการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เป็นพฟแตกต่างกัน มีความสัมพันธ์กันทางบวกอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01

สำหรับข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้นนี้ ผู้วิจัยมีความคิดเห็นว่า ปัจจัยที่ส่งผลต่อการสร้างตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพฟความมีความหลากหลายในผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองความต้องการที่แตกต่างกันในแต่ละวัย และแนวทาง/รูปแบบของการสื่อสารการตลาดแบบสมบูรณ์ในการสร้างตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เป็นพฟ ควรมีการสร้างให้เกิดการรับรู้และเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายให้ได้มากที่สุด เช่นการเพิ่มช่องทางการโฆษณาผ่านทางโทรทัศน์ เพื่อสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย โดยในการที่จะเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่แตกต่างจากคู่แข่ง ควรมีการกำหนดกลยุทธ์ เช่นการใช้ดาวร้ายรุ่นยอดนิยมที่มีความเหมาะสมตามคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์มาเป็นตัวแทนในการนำเสนอ เป็นต้น

48926234: MAJOR: THE MANAGEMENT IN SMALL AND MEDIUM ENTERPRISE; M.M.
(THE MANAGEMENT IN SMALL AND MEDIUM ENTERPRISE)

KEYWORDS: BRAND/BRAND AWARENESS/ INTEGRATED MARKETING COMMUNICATION/
POWER COSMETIC

SIRAPORN CHAYKAMOLMUN: GUIDELINE FOR BRAND BUILDING NAME AND
INTEGRATED MARKETING COMMUNICATION OF POWDER FOR COSMETIC PRODUCTS IN
CHONBURI. ADVISOR: VUTTICHAT SUNTHORNSAMAI, D.B.A. 85 P.2007.

The purposes of this research were to study factors influencing brand building and to study approaches to integrated marketing communication for powder cosmetic products in Chonburi.

The sample group consisted of 385 women aged over 18 who were potential customers and had purchasing power. The results show that there was no significant difference in powder cosmetic products brand awareness of the samples compared by age, education, career, income, and marital status. There was no significant difference of brand awareness compared between age and marital status. There was a significant difference of brand awareness among education, career, and income of consumers of powder cosmetic at a level of .05.

The analysis of correlation between factors of product quality, price, and channel of distribution with brand awareness of powder cosmetic products of the sample group found a positive correlation and a significant difference at a level of .01.

The analysis of correlation between factors in integrated marketing communication influencing the purchase of powder cosmetic products with brand awareness of powder cosmetic products of the sample group found a positive correlation and a significant difference at a level of .01

The results suggest that there should be a variety of products to meet consumers' needs because there are differences in age levels. There should be a campaign to create brand awareness by using television to reach different consumers from that of the competitors'. Marketing strategies should be employed such as using movie stars and teen idols to present the products.

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย.....	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๑
สารบัญ.....	๒
สารบัญตาราง.....	๓
สารบัญรูปภาพ.....	๔
บทที่	
1 บทนำ.....	๑
ความเป็นมาและความสำเร็จ.....	๑
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	๒
สมมติฐานในการวิจัย.....	๓
ขอบเขตการวิจัย.....	๓
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	๓
นิยามศัพท์เฉพาะ.....	๔
กรอบแนวคิด.....	๕
2 เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๖
ส่วนประสมการตลาด.....	๖
การสื่อสารการตลาดแบบสมมูลณ์.....	๘
แนวคิดเกี่ยวกับตรายี่ห้อ.....	๑๙
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๒๔
3 วิธีดำเนินการวิจัย.....	๒๖
การออกแบบการวิจัย.....	๒๖
การทำนองประชากรและการเลือกกลุ่มตัวอย่าง.....	๒๖
การสร้างเครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๒๗
การทดสอบคุณภาพของเครื่องมือ.....	๓๓
การเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๓๖
การจัดกระทำและการวิเคราะห์ข้อมูล.....	๓๖

สารบัญ (ต่อ)

บทที่		หน้า
4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล.....		38
ตอนที่ 1 การวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยประชากรศาสตร์ของผู้ดูดบุหรี่แบบสอบถาม.....		39
ตอนที่ 2 การวิเคราะห์ข้อมูลความคิดเห็นที่มีต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ได้แก่ ผลิตภัณฑ์บรรจุภัณฑ์ความนิ่งชื่อเดียวกันของตราสินค้าผลิตภัณฑ์ ราคา การจัดจำหน่าย และลักษณะ อีน ๆ ของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ		40
ตอนที่ 3 การวิเคราะห์ข้อมูลความคิดเห็นที่มีต่อปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟได้แก่ การโฆษณา การประชาสัมพันธ์การส่งเสริมการขาย และการขายโดยใช้พนักงานขาย ของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ.....		45
ตอนที่ 4 การวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์ เครื่องสำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี.....		50
ตอนที่ 5 การวิเคราะห์สมมติฐานข้อที่ 1 โดยการวิเคราะห์เบริชการรับรู้ ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนกตาม อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้ ต่อเดือน และสถานภาพทางครอบครัว.....		54
ตอนที่ 6 การวิเคราะห์สมมติฐานข้อที่ 2 โดยการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ ระหว่างปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ ราคา และการจัดจำหน่าย กับการรับรู้ ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี.....		61
ตอนที่ 7 การวิเคราะห์สมมติฐานข้อที่ 3 โดย การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ ระหว่างปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภค ผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟกับการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปใน เขตจังหวัดชลบุรี.....		62

สารบัญ (ต่อ)

บทที่	หน้า
๕ สรุป อกีประผลและข้อเสนอแนะ.....	63
สรุปผลการศึกษา.....	63
อกีประผล.....	66
ข้อเสนอแนะ.....	68
บรรณานุกรม.....	70
ภาคผนวก.....	72
ภาคผนวก ก การตรวจสอบแบบสอบถามโดยผู้เชี่ยวชาญ.....	73
ภาคผนวก ข แบบสอบถามที่ใช้ในการวิจัย.....	76
ประวัติย่อของผู้วิจัย.....	85

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
1 จำนวน ร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถาม.....	39
2 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ในภาพรวม.....	41
3 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ... ..	42
4 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์ เครื่องสำอางเป็นพัฟ.....	42
5 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านความมีชื่อเสียงของตราสินค้า ผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ.....	43
6 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านลักษณะอื่น ๆ ของผลิตภัณฑ์ สำอางเป็นพัฟ.....	44
7 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านราคา.....	44
8 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ที่มีผลต่อ การบริโภคผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็น เพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านการจัดจำหน่าย.....	45

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
9 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ในภาพรวม.....	46
10 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านการโฆษณา.....	47
11 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านการประชาสัมพันธ์.....	47
12 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านการส่งเสริมการขาย.....	48
13 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานปัจจัยด้านการสื่อสารทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคผลิตภัณฑ์สำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ด้านการใช้พนักงานขาย.....	49
14 จำนวน ร้อยละ ตราสินค้าครื่องสำอางเป็นพัฟที่ผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ใช้เป็นประจำ.....	50
15 จำนวน ร้อยละ ตราสินค้าครื่องสำอางเป็นพัฟที่ผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี เคยใช้ภายใน 6 เดือนที่ผ่านมา.....	51
16 จำนวน ร้อยละ ความถี่ในการเปลี่ยนตราสินค้าของครื่องสำอางเป็นพัฟ.....	52
17 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี	52
18 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางเป็นพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อขายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนกตามอายุ.....	54

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
19 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง แบ่งพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนก ตามระดับการศึกษา.....	54
20 การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางแบ่งพัฟ ของผู้มีกำลัง ในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี ที่มีระดับ การศึกษาแตกต่างกัน.....	55
21 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง แบ่งพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนก ตามอาชีพ.....	56
22 การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางแบ่งพัฟ ของผู้มีกำลัง ในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขต จังหวัดชลบุรี ที่มีอาชีพ แตกต่างกัน.....	57
23 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง แบ่งพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนก ตามรายได้ประจำต่อเดือน.....	58
24 การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางแบ่งพัฟ ของผู้มีกำลัง ในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขต จังหวัดชลบุรี ที่มีรายได้ ประจำต่อเดือนแตกต่างกัน.....	59
25 ผลการวิเคราะห์การเปรียบเทียบการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง แบ่งพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปจำแนก ตามสถานภาพสมรส.....	60
26 ผลการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์แบ่งพัฟกับ การรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางแบ่งพัฟ ของผู้มีกำลังในการจับจ่ายใช้ สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี.....	61

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
27 ผลการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ในการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์ที่เป็นพัฟกับการรับรู้ตราสินค้าของผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง เป้าพัฟ ของผู้มีกำลังในการซื้อจ่ายใช้สอยที่เป็นเพศหญิง อายุ 18 ปีขึ้นไปในเขตจังหวัดชลบุรี.....	62

สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า
1 กรอบแนวคิดในการวิจัย.....	5
2 ส่วนประกอบในกระบวนการติดต่อสื่อสาร.....	10
3 โมเดลดำเนินการตอบสนอง.....	11
4 ดำเนินขั้นของผลที่เกิดขึ้น.....	14
5 รูปแบบการตอบสนองต่อข่าวสารแบบผสมผสาน.....	14
6 ประเภทของผู้บริโภคและเป้าหมายของการส่งเสริมการขาย.....	16
7 รูปความจริงกัดดีต่อตราเยี่ยวห้อและอัตราการใช้สินค้ามีตรา夷ี่ห้อ.....	22