

บทที่ 5

สรุป อภิปรายผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาวิจัยเรื่อง “ความสำเร็จของโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์: ศึกษารณ์ กลุ่มคอกไม้ไบบัว ตำบลหัวยักษ์ปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี” ตามวัตถุประสงค์ในการศึกษาคือ เพื่อศึกษา ผลสำเร็จในการดำเนินโครงการ เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จในการดำเนินโครงการ “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” ของกลุ่มคอกไม้ไบบัว ตำบลหัวยักษ์ปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี เพื่อ ศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินโครงการและเพื่อวิเคราะห์ข้อเสนอแนะจากฝ่ายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องในการที่จะยกระดับการดำเนินการให้ได้ผลดียิ่งขึ้น

สรุปผลการวิจัย

การศึกษาเรื่องความสำเร็จของโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์: ศึกษารณ์ กลุ่มคอกไม้ไบบัว ตำบลหัวยักษ์ปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ประกอบด้วยคำตามในการวิจัย คือ โครงการ “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” ของกลุ่มคอกไม้ไบบัว ซึ่งดำเนินการตามนโยบายของรัฐบาล ที่ตำบลหัวยักษ์ปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ได้ผลสำเร็จมากน้อยเพียงใด ปัจจัยอะไรบ้างที่ส่งผลต่อ ความสำเร็จในการดำเนินโครงการ “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” ของกลุ่มคอกไม้ไบบัว การดำเนิน การโครงการ “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” ของกลุ่มคอกไม้ไบบัว มีปัญหาและอุปสรรคอะไรบ้างและ มีข้อเสนอแนะอะไรบ้างจากฝ่ายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเพื่อที่จะยกระดับการดำเนินการให้ได้ผลดียิ่งขึ้น

สำหรับวัตถุประสงค์ของการวิจัยนี้ เพื่อศึกษาระดับผลสำเร็จ ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จ ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ของกลุ่มคอกไม้ไบบัว ตำบลหัวยักษ์ปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี

การศึกษาครั้งนี้ได้อาศัยแนวคิดต่าง ๆ จากท่านผู้รู้ ซึ่งประกอบด้วย แนวคิดเกี่ยวกับ ธุรกิจชุมชน แนวคิดเกี่ยวกับประสิทธิผล และแนวคิดเกี่ยวกับนโยบายหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ตลอดจนงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับเรื่องการดำเนินโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์

สำหรับรูปแบบการวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ โดยใช้กลุ่มตัวอย่าง 12 ตัวอย่าง ซึ่งเป็นผู้ให้ข้อมูลหลัก (key informant) จากประชากรทั้งหมด 39 คน โดยแบ่งออกเป็นคณะกรรมการทำงานระดับตำบล 16 คน คณะกรรมการกลุ่มคอกไม้ไบบัวและสมาชิกทั้งหมด 23 คน

จากการศึกษาสามารถสรุปผลที่ได้จากการศึกษา โดยพิจารณาจากวัตถุประสงค์ของ การวิจัย ได้ดังต่อไปนี้

ผลสำเร็จในการดำเนินงานของกลุ่มทดลองไม่ใช่น้ำ สามารถอธิบายได้ดังนี้

1. ชุมชนหมู่ที่ 2 บ้านหัวยกระปี ตำบลหัวยกระปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ได้มีผลิตภัณฑ์ ที่สามารถออกจำหน่ายซึ่งเรียกว่า “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์”

2. สมาชิกกลุ่มผู้ซึ่งมีอุปกรณ์เดิมที่กักจำกัดให้ไม่มีความรักในกิจกรรมของกลุ่ม ความผูกพันภายในกลุ่ม ซึ่งมีความเอื้อเพื่อเกื้อหนุนต่อกัน ขับเคลื่อน จึงเป็นการเสริมสร้างความ เชื่อมแข็งของชุมชนจากการที่มีสมาชิกมาร่วมทำผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม

3. กลุ่มทดลองไม่ใช่น้ำได้มีการทำกิจกรรมในลักษณะเครือข่ายของกิจกรรมของตำบล หัวยกระปี ประกอบด้วย

3.1 กิจกรรมเครือข่ายของตำบลหัวยกระปีกับองค์กรภาครัฐ ประกอบด้วย 1) บทบาท เกี่ยวกับการรับการฝึกอบรมทักษะในการวางแผนและการบริหารจัดการ ซึ่งแบ่งออกเป็นด้านการ ผลิต ด้านการตลาด ด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์ และด้านการเงิน และ 2) บทบาทเกี่ยวกับการถ่ายทอด ความรู้เกี่ยวกับการประดิษฐ์คอกไม้ไยบัว

3.2 กิจกรรมเครือข่ายของตำบลหัวยกระปีกับภาคเอกชน ได้แก่ กิจกรรมการอกร้าน นิทรรศการต่าง ๆ ซึ่งจัดภาคเอกชน

4. สมาชิกกลุ่มทดลองไม่ใช่น้ำมีรายได้เพิ่มขึ้น ได้ หลังจากได้มีการทำกิจกรรมร่วมกับกลุ่ม ดังนี้จากการวิจัยสรุปได้ว่า โครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ของกลุ่มทดลองไม่ใช่น้ำ ตำบลหัวยกระปี อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ได้สำเร็จตามวัตถุประสงค์ของกลุ่มทั้ง 4 ข้อ คือ 1) เพื่อให้ ชุมชนหมู่ที่ 2 บ้านหัวยกระปี ตำบลหัวยกระปี มีผลิตภัณฑ์ที่สามารถนำออกจำหน่ายซึ่งอาจเรียกว่า “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” 2) เพื่อเสริมสร้างความเชื่อมแข็งขององค์กรที่มีสมาชิกมาร่วมทำผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม 3) เพื่อให้องค์กรได้ทำกิจกรรมในลักษณะเครือข่ายผลิตภัณฑ์ของตำบลหัวยกระปี และ 4) เพื่อเพิ่มรายได้ให้แก่สมาชิกกลุ่ม และ โครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ควรจะมีดำเนินการ ต่อไป

**ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จในการดำเนินโครงการ
สามารถอธิบายได้ดังนี้**

1. ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จด้านการเงิน ซึ่งจากการวิจัยพบว่า กลุ่มทดลองไม่ใช่น้ำ ได้มีการ สร้างทุนจากแหล่งเงินทุน 2 ส่วน ได้แก่ การระดมทุนจากสมาชิกกลุ่ม จากการถือหุ้น และการกู้ยืม เงินทุนจากรัฐบาล เศรษฐกิจแบบปลดลดดอกเบี้ย

2. ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จด้านจุดเด่นของผลิตภัณฑ์มีลักษณะเด่น คือ เป็นชิ้นงานที่มีความประณีต ในการประดิษฐ์ให้เป็นคอกไม้ต่าง ๆ มีความสวยงามเหมือนจริง

3. ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จด้านการส่งเสริมการตลาด ได้แก่ การประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ และการจัดรายการลดราคาสินค้า

4. ปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จด้านห้องทางการจัดจำหน่าย โดยอาศัยช่องทางการจัดจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ ออกเป็น 2 ช่องทางใหญ่ ๆ ได้แก่ สถานที่ทำการกลุ่มตั้งอยู่บ้านเลขที่ 74/12 หมู่ 3 ตำบลบ้านสวน อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี และการออกร้านนิทรรศการต่าง ๆ

5. ปัจจัยด้านผู้นำกลุ่ม มีความสามารถในการประสานงาน ได้อย่างกว้างขวาง ผลักดันให้ สินค้าสามารถนำออกจำหน่ายสู่ผู้บริโภค ได้มากยิ่งขึ้น รวมถึงความสามารถในการจัดการเงิน ทุนและคน

6. ปัจจัยด้านการมีส่วนร่วม ได้แก่ 1) การมีส่วนร่วมในการผลิต สมาชิก ได้มีส่วนร่วมในการที่จะช่วยกันคิด ช่วยกันทำ 2) การมีส่วนร่วมในการวางแผนสมاشิกกลุ่ม ได้มีส่วนร่วมในการวางแผนโดยมีเรykประชุมสมاشิกดาวรุ่กุคน ทั้งที่เป็นคณะกรรมการและสมاشิกดำเนินงาน โดยเน้นการตัดสินใจโดยอาศัยระบบประชาธิปไตย 3) การมีส่วนร่วมในการบริหารจัดการแก้ปัญหา เทคโนโลยีด้านสมاشิก ได้มีการพัฒนาเทคโนโลยีด้านการผลิต และด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์ 4) การมีส่วนร่วมสมทบในการบริจากแรงงานตามกิจกรรมหลัก ๆ ของกลุ่มซึ่งประกอบด้วย กิจกรรมที่อยู่ประจำที่ทำการกลุ่มและกิจกรรมการออกร้านต่าง ๆ

7. ปัจจัยด้านการพึ่งตนเอง ประกอบด้วย 1) การพึ่งตนเองด้านเทคโนโลยีเครื่องมือ เครื่องใช้ต่าง ๆ ใน การผลิตนี้ มีความเพียงพอตามความจำเป็นในการดำเนินการของกลุ่ม 2) การพึ่ง ตนเองด้านเงินทุน ส่วนหนึ่ง ได้จากการระดมทุนจากชุมชนองค์กรร่วมดือหุ้นจาก สมาชิกที่เข้าร่วมกิจกรรมของกลุ่ม อีกส่วนหนึ่ง ได้มาจากการกู้ยืมเงินกระทรวงดุรูญกิจแบงปลดอด ดอกเบี้ยจากองค์กรบริหารส่วนตำบลหัวกะปี 3) การพึ่งตนเองด้านแรงงาน กลุ่ม ได้มีการ ทำงานด้วยน้ำพักน้ำแรงของสมาชิกภายในกลุ่ม

ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินโครงการ สามารถจำแนกได้ดังนี้

1. ปัญหาด้านการบริหารจัดการเกี่ยวกับบุคลากรกลุ่มคอกไม้ ไขบัวนันยังมีกำลังคนน้อย ไม่เพียงพอสำหรับบางกิจกรรม เช่น เมื่อมีการออกร้านนอกสถานที่ ด้านบุคลากรในการเคลื่อนย้าย วัสดุอุปกรณ์ต่าง ๆ นั้นยังไม่สะดวก เหตุผลประการหนึ่งเนื่องจากสมาชิกกลุ่มนี้ ทั้งหมดนั้นเป็นเพศ หญิง

2. ปัญหาด้านการประสานงานกับหน่วยงานราชการบางหน่วยงาน การที่หน่วยงานราชการ เช่น สำนักงานพัฒนาชุมชนจังหวัดชลบุรี ไม่ได้เข้ามาร่วมดำเนินการประสานอ่ายางจริงจัง ตั้งแต่เริ่มต้น ต่อมามีอีกหนึ่งหน่วยงานที่ไม่ได้ร่วมกันในการประสานงาน ทำให้สماชิกกลุ่มอาจจะไม่ไว้ใจเท่าที่ควร

3. ปัญหาด้านความยุติธรรมในการจัดสรรงบประมาณ สมาชิกกลุ่มเกิดความรู้สึกว่า งบประมาณในการดำเนินการกลุ่มนี้ควรจะได้มาจากการหน่วยงานอื่นบ้างจากองค์กรบริหาร ส่วนตำบลหัวขะปีเท่านั้น ซึ่งจะได้นำงบประมาณที่ได้เพิ่มนี้ไปขยายกิจการให้เพิ่มขึ้นได้

อภิปรายผลการวิจัย

ข้อค้นพบจากการวิจัยเรื่อง “ความสำเร็จของโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์: ศึกษา กรณีกลุ่มคอกไม้ไขบัว ตำบลหัวขะปี อําเภอเมือง จังหวัดชลบุรี” สามารถนำมารอถรับประทานได้ดังนี้

1. กลุ่มคอกไม้ไขบัว ได้บรรลุผลสำเร็จตามโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ที่ได้กำหนดขึ้นมา ได้สอดคล้องกับแนวคิดของรุ่ง แก้วแดง (2536, หน้า 169) ที่ได้กล่าวเอาไว้ว่า ผลสำเร็จของงานนี้จะต้องตอบสนองหรือบรรลุตามวัตถุประสงค์ขององค์การ ซึ่งกลุ่มคอกไม้ไขบัว ได้ดำเนินงานและสามารถบรรลุตามวัตถุประสงค์ตามที่กลุ่มได้กำหนด คือ เพื่อให้ชุมชนหมู่ที่ 2 บ้านหัวขะปี ตำบลหัวขะปี มีผลิตภัณฑ์ที่สามารถนำออกจำหน่ายซึ่งอาจเรียกว่า “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” เพื่อเสริมสร้างความเข้มแข็งของชุมชนที่มีสมาชิกมาร่วมทำผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม เพื่อให้องค์กร ได้ทำกิจกรรมในลักษณะเครือข่ายของตำบลหัวขะปีร่วมกับหน่วยงานอื่นและเพื่อ เพิ่มรายได้ให้แก่สมาชิกกลุ่ม เมื่อเปรียบเทียบกับวัตถุประสงค์ของกลุ่มคอกไม้ไขบัวแล้วถือว่าได้บรรลุวัตถุประสงค์ในทุกประการตามมุ่งหมายของกลุ่ม

2. ปัจจัยด้านการบริหารจัดการของ จักรกฤษณ์ นรนิศพุ่งการ (2538, หน้า 1-3) ข้างต้นใน สุชน คงสวัสดิ์, หน้า 35-36) ประกอบด้วย ปัจจัยด้านการจัดองค์กร ปัจจัยด้านการเงิน ปัจจัยด้านบุคลากร ปัจจัยด้านวัสดุอุปกรณ์และสถานที่ และปัจจัยด้านองค์ความรู้และข้อมูล ข่าวสารที่เรียกว่า “RM” ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่ยอมรับกันโดยทั่วไปถึงความจำเป็นที่ ต้องมีปัจจัยเหล่านี้เพื่อผลักดันให้องค์กรบรรลุตามวัตถุประสงค์ตามที่กำหนดเอาไว้ แต่สำหรับ กลุ่มคอกไม้ไขบัวนี้ ข้อค้นพบที่ได้จากการวิจัยที่สอดคล้องกับแนวคิดนี้มีเพียงปัจจัยทางด้านการ เงินเท่านั้น ซึ่งเมื่อพิจารณาถึงการดำเนินงานของกลุ่มคอกไม้ไขบัวแล้ว กิจกรรมหลักเบื้องต้นนั้น คือ การผลิตผลิตภัณฑ์คอกไม้ไขบัว ซึ่งจากอุดมการณ์ การใช้ญี่มิปัญญาที่มีอยู่ในตัวของสมาชิกแล้ว ลักษณะนี้เต็มเปี่ยมไปด้วยความตั้งใจ เสาระแสวงทางเทคนิค การพัฒนาผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง โดยประเด็นสำคัญในการที่ได้มาซึ่งวัตถุคิดสำหรับการผลิตนั้นต้องมีการซื้อขายແล่งต่าง ๆ ซึ่ง

ไม่ใช่วัสดุคุณที่มีอยู่ในท้องถิ่น ดังนั้นการที่จะได้มาของวัสดุคุณ เพื่อนำมาสร้างสรรค์ผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพนั้นคือปัจจัยทางด้านการเงิน

3. ด้านการตลาด ประกอบด้วยหลักการสำคัญเพื่อดำเนินการกระตุ้นให้มีการซื้อและการขายสินค้าได้ คือ ราคา (price) ซ่องทางการจัดจำหน่าย (place) ผลิตภัณฑ์ (product) และการส่งเสริมการตลาด (promotion) ซึ่งเรียกกันโดยทั่วไปว่า “4P.” (ศิริวรรณ เสรีรัตน์, 2534, หน้า 114) เมื่อพิจารณาถึงการดำเนินงานของกลุ่มคอกไม้ไขบัวแล้วนั้น ได้สอดคล้องกับแนวคิดในเรื่องเกี่ยวกับหลักการที่ตลาดที่สำคัญ คือ ด้านตัวผลิตภัณฑ์คอกไม้ไขบัว ซึ่งมีจุดเด่นของผลิตภัณฑ์ที่มีความปราณีต สวยงามเหมือนดอกไม้จริง มีความสะอาดดูดี ได้เห็นผลิตภัณฑ์คอกไม้ไขบัว ประกอบกับกลุ่ม ได้มีการส่งเสริมการตลาด โดยการจัดช่วงระยะเวลาในการลดราคาสินค้าและกระตุ้นให้มีการซื้อตามงานเทศกาลด้วย ๆ เช่น เทศกาลงานปีใหม่ เทศกาลวันแห่งความรัก เทศวันพ่อ เทศกาลวันแม่ เป็นต้น ซึ่งสิ่งเหล่านี้เป็นกระบวนการทางการตลาดที่กระตุ้นให้มีการซื้อและการขายผลิตภัณฑ์ได้ และเสริมด้วยซ่องทางการจัดจำหน่ายทั้งสถานที่ทำการกลุ่มซึ่งตั้งอยู่ในแหล่งชุมชนตลอดจนการออกร้านนิทรรศการที่เมืองทองธานีซึ่งถือว่าเป็นซ่องทางการขายสินค้าไปยังผู้ลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ สำหรับในเรื่องราคาผลิตภัณฑ์คอกไม้ไขบัวนั้น ไม่ได้เป็นปัจจัยหลักแต่อย่างไร ค่าธรรมเนียมการซื้อผลิตภัณฑ์คอกไม้ไขบัวสำหรับลูกค้า เนื่องจากข้อค้นพบจากการวิจัยนั้นลูกค้าที่ซื้อสินค้านั้นซื้อสินค้าจากความตั้งใจที่จะต้องการผลิตภัณฑ์ไปใช้สอยตามประเภทงานแต่ละงาน โดยไม่ได้คำนึงถึงเรื่องราคายืนยันสำหรับลูกค้า เนื่องจากเหตุผลประการหนึ่งนั้นผลิตภัณฑ์นี้เป็นงานฝีมือซึ่งหากประเมินราคามาแล้วนั้นคุณค่าที่ได้นั้นมากกว่าจำนวนเงินหรือราคา หากลูกค้าต้องการสินค้าแล้ว

4. กลุ่มคอกไม้ไขบัว ได้ร่วมคิด ร่วมทำและใช้ภูมิปัญญาท้องถิ่นจากตั้งใจที่เกิดขึ้นจากสมาชิกกลุ่มที่มีอุดมการณ์เดียวกัน มีใจรักในการทำคอกไม้ไขบัวเหมือนกัน ซึ่งจากอุดมการณ์ ต่างๆ เหล่านี้ ได้แสดงออกมายืนการทำกิจกรรมที่สอดคล้องกับการดำเนินนโยบายหนึ่งคือ กลุ่ม หนึ่งผลิตภัณฑ์ เกี่ยวกับการส่งเสริมการใช้ภูมิปัญญาท้องถิ่น การส่งเสริมให้ประชาชนร่วมคิด ร่วมทำและใช้ภูมิปัญญาท้องถิ่นเพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์ชุมชน

5. หน่วยงานราชการ ได้มีส่วนช่วยในการให้อบรมทักษะในการวางแผนและการบริหาร จัดการในด้านต่าง ๆ ได้แก่ ด้านการผลิต ด้านการตลาด ด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์ และด้านการเงิน การบัญชี จากหน่วยงานต่าง ๆ ได้แก่ สำนักงานพัฒนาชุมชน สำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัด สำนักงานพาณิชย์จังหวัด องค์กรนบริการส่วนตัวลดทัวร์กะปี เป็นต้น ซึ่งหน่วยงานเหล่านี้ได้ให้การช่วยเหลือรูปของเงินสนับสนุน แต่เป็นการช่วยเหลือในด้านการให้ข้อมูล การให้คำแนะนำด้านเทคโนโลยี ค้นคว้าวิจัยด้านการเพิ่มผลิตภัณฑ์ การพัฒนาเทคโนโลยีใหม่ ๆ การให้ความรู้ที่จะช่วยให้

การเกิดการประทัดดันทุนและพังงาน การเป็นที่ปรึกษาในการแก้ไขปัญหาด้านการผลิตต่าง ๆ ที่ชาวบ้านประสบ โดยหลักமะการหารือร่วมกันระหว่างชาวบ้านกับหน่วยงานของท้องถิ่น รวมทั้ง การช่วยประชาสัมพันธ์สินค้าต่าง ๆ ตั้งแต่ระดับจังหวัด ระดับประเทศ และระดับต่างประเทศ (สรุปประเด็นการสัมมนา การบรรยายพิเศษการดำเนินงาน หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ (one village one product) โดย Mr. Morihiko Hiramatsu ผู้ว่าราชการจังหวัด Oita ในวันจันทร์ที่ 30 เมษายน 2544 ณ ห้องประชุมศึกสันติไมตรี ทำเนียบรัฐบาล)

6. ปัจจัยการมีส่วนร่วมของสมาชิกกลุ่มคอกไม้ไยบัวมีความสำคัญอย่างยิ่งซึ่งกลุ่มได้มีส่วนร่วมในการวางแผน ได้มีส่วนร่วมในการแก้ไขปัญหาเฉพาะด้าน ได้มีส่วนร่วมค้านแรงงาน และการมีส่วนร่วมในการประเมินผลซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ Krachang (1995, pp.101-104) ซึ่งกิจกรรมต่าง ๆ เหล่านี้เป็นการดำเนินการที่ส่งผลทำให้กลุ่มคอกไม้ไยบัวสามารถประสบผลสำเร็จได้เป็นอย่างดี แต่มีบางประการที่ไม่สอดคล้องกับแนวคิดนี้ คือ สมาชิกกลุ่มไม่ได้มีส่วนร่วมในการสมทบบริจาควัสดุ อุปกรณ์ เมื่อจากวัสดุ อุปกรณ์ต่าง ๆ ที่ได้มานำเพื่อดำเนินงานภายในกลุ่มนี้ ได้มาจากการซื้อขายแล่งต่าง ๆ จากเงินทุนของกลุ่มที่มีอยู่

7. ความสามัคคี ร่วมแรงร่วมใจกันมีอุดมการณ์เดียวกัน ทำให้กลุ่มมีความเข้มแข็ง ทำให้สมาชิกกลุ่มพึงพอใจได้ ซึ่งสอดคล้องกับแนวคิดของสัญญา สัญญาวิวัฒน์ (2541, หน้า 31-32) ที่ได้กล่าวไว้ว่า การพึ่งพาคนเอง ได้นั่นเกิดจากศักยภาพของกลุ่มหรือชุมชน

8. การประสานที่ดีกับหน่วยงานต่าง ๆ เช่น องค์กรบริหารส่วนตำบลหัวยกะปี สำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัดชลบุรี สำนักพัฒนาชุมชนจังหวัดชลบุรี หรืออาจจะมีปัญหากันบ้างกับหน่วยงาน เช่น สำนักงานพัฒนาชุมชนจังหวัดชลบุรี แต่ก็เป็นเรื่องปกติที่ต้องมีปัญหาน่าเกิดขึ้นบ้าง และในที่สุดก็สามารถประพันธ์ความร่วมมือกันได้เป็นการแสดงการประสานการร่วมมือซึ่งสอดคล้องกับแนวคิดของโคงเคนและอฟฟอฟ (Cohen & Uphoff, 1977, pp. 6-10) การประสานงานกับหน่วยงานต่าง ๆ ของกลุ่มคอกไม้ไยบัวได้สอดคล้องกับแนวคิดของทิพส์ (Tips et al, 1987, pp. 8-9 cited Krachang, 1995, pp. 72-74) ที่ได้กล่าวเอาไว้ว่าในบางครั้งที่ทำให้เกิดการเข้าใจผิดกันได้ ความยุติธรรมในการจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานต่าง ๆ แต่ในบางประเด็นปัญหานั้นไม่ได้เกิดขึ้นภายในกลุ่มคอกไม้ไยบัว เช่น การไม่ให้ความร่วมมือหรือต่อต้านการเปลี่ยนแปลง ความขัดแย้งระหว่างสมาชิกกลุ่มและกรรมการกลุ่ม ซึ่งจากข้อค้นพบนั้นกลุ่มคอกไม้ไยบัวมีความสามัคคี ร่วมแรงร่วมใจกันเป็นอย่างดีในการดำเนินงานภายในกลุ่มคอกไม้ไยบัว

9. กลุ่มคอกไม้ไยบัวได้คาดการณ์ตลาดที่รองรับการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่ได้ในระดับหนึ่ง สอดคล้องกับงานวิจัยของ ณรงค์ เพ็ชรประเสริฐ (2542, หน้า 124) ที่ได้กล่าวเอาไว้ว่าเรื่อง การตลาดที่ต้องสามารถประมวลอุปสงค์อุปทาน ได้แล้วซึ่งจะต้องรู้ว่าจะนำสินค้าไปขายที่ไหนและ

อย่างไร กลุ่มธุรกิจชุมชนที่ประสบความสำเร็จจะเป็นกลุ่มลูกค้าที่มีคุ้ค่าที่แน่นอนและเพียงพอ แต่ถึงเกิดขึ้นกับเรื่องการตลาดผลิตภัณฑ์คอกไม้ไยบัวนั้นยังต้องมีการพัฒนาเพื่อขยายโอกาสทาง การตลาดที่จะขยายเพิ่มขึ้นและสร้างความยั่งยืนได้ทั้งในตลาดในประเทศและตลาดต่างประเทศ

10. บุคลากรของกลุ่มคอกไม้ไยบัวที่มีความสามารถในการผลิตนั้นยังมีจำนวนไม่เพียง พอมีมีการผลิตที่มีปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งประเด็นนี้สอดคล้องกับแนวคิดของ วรเชษ จันทร์ศร (2540, หน้า 49-65) ที่ได้กล่าวไว้ว่าบุคลากรที่มีอยู่อย่างจำกัดภายในกลุ่ม ทำให้บางครั้นนั้นบุคลากรมี น้อยเกินไป เนื่องจากสามารถกลุ่มคอกไม้ไยบัวนั้นมีจำนวนที่จำกัด ไม่ว่าจะมีการผลิตในปริมาณ เท่าไรก็มีบุคลากรที่มีจำนวนเท่าเดิม

11. หลักการคัดสรรสุดยอดหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ (กรรมการพัฒนาชุมชน, 2546 ๒, หน้า 3-5) ว่าด้วยด้านการผลิต เกี่ยวกับเรื่องการจัดการด้านแรงงาน ช่วงระยะเวลาในการผลิต กำลัง การผลิต การผลิตและศักยภาพการผลิตจำนวนมากเพื่อจำหน่ายการผลิตคอกไม้ไยบัวนั้น ซึ่งบาง ครั้ง ได้มีคำสั่งการผลิต (order) ในปริมาณมาก ปัญหาด้านการผลิต ได้แก่ การจัดการด้านแรงงาน/ กำลังพล ระยะเวลาในการผลิต ทำให้มีแรงงานที่ไม่เพียงพอกับปริมาณการผลิต ตลอดจนปัญหา เกี่ยวกับเรื่องศักยภาพการผลิตจำนวนมากเพื่อการออกจำหน่าย

ข้อค้นพบเพิ่มเติมจากการการวิจัยเกี่ยวกับประโภชน์ที่รับจากโครงการ สำหรับสมาชิก โดยทั่วไปคือสมาชิกหรือประชาชนทั่วไปได้มีการใช้เวลาว่างให้เป็นประโภชน์ สำหรับผู้สูงวัยหรือ สมาชิก วัยเกย์ยิณคือการได้รับความเพลิดเพลินจากการสร้างสรรค์ผลงานร่วมกัน ซึ่งประเด็นนี้เป็น การสร้างคุณค่าให้กับผู้สูงอายุ

กล่าวโดยสรุปผู้วิจัยได้ผลที่ศึกษาสำเร็จตามวัตถุประสงค์ของการวิจัย ได้ทราบว่า กลุ่มประสบผลสำเร็จตามวัตถุประสงค์ของกลุ่มคอกไม้ไยบัว คือ ชุมชนหมู่ที่ 2 บ้านหัวกะปิ ดำเนินหัวกะปิ อำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ได้มีผลิตภัณฑ์ที่สามารถออกจำหน่ายซึ่งเรียกว่า “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” สมาชิกกลุ่มนี้ซึ่งมีอุดมการณ์เดียวกันกิจจากใจที่มีความรักในกิจกรรม ของกลุ่ม ความผูกพันภายในกลุ่ม ซึ่งมีความเอื้อเฟื้อเกื้อกูลต่อกัน ช่วยเหลือกัน จึงเป็นการ เสริมสร้างความเข้มแข็งขององค์กรจากการที่มีสมาชิกมาร่วมทำผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม กลุ่มคอกไม้ ไยบัว ได้มีการทำกิจกรรมในลักษณะเครือข่ายของกิจกรรมของตำบลหัวกะปิร่วมกับองค์กรภาครัฐ และภาคเอกชน และสมาชิกกลุ่มคอกไม้ไยบัวมีรายได้เพิ่มขึ้น ได้ แหล่งจ้างได้มีการดำเนินงานร่วม กับกลุ่ม ได้ทราบถึงปัจจัยที่มีต่อผลสำเร็จในการดำเนินโครงการ ประกอบด้วยการสนับสนุนทาง ด้านการเงินจากการระดมทุน โดยสมาชิกกลุ่มคอกไม้ไยบัวและการถ่ายทอดเชิงองค์การบริหารส่วน ตำบลหัวกะปิ จุดเด่นของผลิตภัณฑ์ที่มีความปราณีต มีความสวยงามเหมือนจริง การส่งเสริมการ ตลาดโดยการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่าง ๆ ทางราชการวิทยุ โทรทัศน์และการจัดรายการการลศราดา

สินค้า ซ่องทางการจัดจำหน่ายโดยมีสถานที่ทำการซึ่งตั้งอยู่บ้านเลขที่ ๘.๓ ตำบลบ้านสวน อําเภอเมือง จังหวัดชลบุรี และการออกร้านนิทรรศการต่าง ๆ ผู้นำกลุ่มนี้เป็นผู้นำที่เป็นที่รู้จักของช่างกรี๊ดของบุคคลสำคัญในท้องถิ่น มีความซื่อสัตย์ ยุติธรรมและเตี้ยรสละทั้งเวลาและทุนทรัพย์มีความสามารถในการระดมทุนและมีความสามารถในการบริหารจัดการกลุ่ม การมีส่วนร่วมของสมาชิกกลุ่มและการพึงพอใจของสมาชิกกลุ่ม และได้ทราบว่าปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินโครงการ ประกอบด้วย ปัญหาด้านการบริหารจัดการเกี่ยวกับบุคลากรภายในกลุ่ม ปัญหาด้านการประสานงานกับหน่วยงานราชการบางหน่วยงานในเรื่องความไว้วางใจเนื่องจากสมาชิกกลุ่มคิดว่าสำนักงานพัฒนาชุมชนอำเภอเมือง จังหวัดชลบุรี ได้เข้ามาสนับสนุนเพียงเพื่อหัวังผลงานและชื่อเสียงให้แก่หน่วยงานของตนเท่านั้น ไม่ได้มีความจริงจังในการดำเนินงานของกลุ่มดอกไม้ไยบัว ปัญหาด้านความยุติธรรมในการจัดสรรงบประมาณซึ่งได้มามากองค์การบริหารส่วนตำบลหัวยงะปีเท่านั้น แต่ไม่เคยได้จากการหน่วยงานราชการหน่วยงานอื่น ๆ เดย

ข้อเสนอแนะเชิงปฏิบัติการ

จากการวิจัยผู้วิจัยเสนอข้อเสนอแนะเชิงปฏิบัติการ ได้ดังต่อไปนี้

1. จากการนำเสนอโดยนายไปปฏิบัติของหน่วยงานราชการที่รับผิดชอบบางหน่วยงาน เช่น สำนักงานพัฒนาชุมชนจังหวัดชลบุรี ขั้นตอนความร่วมมือและความจริงใจในการดำเนินงาน ดังนี้ จึงเห็นว่าหน่วยงานนี้ควรจะมีการให้คำปรึกษาให้การแนะนำ การส่งเสริมการสนับสนุนและอำนวย ความสะดวกในฐานะพี่เลี้ยงที่ค่อนข้างกว้างทั้งสิ้น ทั้งนี้เป็นบุคลากรภาครัฐที่ยังขาดอุปกรณ์กับการควบคุม ดูแลมากกว่า

2. จากวิจัยในเรื่องนี้ได้มีประชาชนทั่วไปสนใจในการทำผลิตภัณฑ์ดอกไม้ไยบัวเป็นจำนวนมาก โดยมีการสมัครเรียนกับกลุ่มทั้ง ได้สมัครเป็นสมาชิกกลุ่มและไม่ได้สมัครเป็นสมาชิกกลุ่ม ดังนั้นจากประเด็นนี้ รัฐบาลควรจะมีการพัฒนารูปแบบกลุ่มนี้ อาจจะมีการจัดตั้งขึ้นเป็นศูนย์เรียนรู้การพัฒนาอาชีพในรูปแบบที่เหมาะสม โดยมีการกำหนดค่าใช้จ่ายกลุ่มเป้าหมายที่จะมี การเข้ารับการเรียนรู้ต่อไป และมีการกำหนดหน่วยงานที่รับผิดชอบเพื่อสนับสนุนและประสานงานต่อไป

3. รัฐบาลควรจะมีการเผยแพร่ถึงรูปแบบการบริหารจัดการกลุ่มที่ดีให้กับกลุ่มอื่นซึ่งยังด้อยโอกาสอยู่ในด้านนี้ อาทิ เช่น รูปแบบการศึกษาดูงานร่วมกันอย่างเป็นระบบ เพื่อให้มีการพัฒนาที่มีมาตรฐานและทัศนีย์กัน เพื่อผลลัพธ์ตามวัตถุประสงค์ของนโยบายที่อาจจะเพิ่มมากยิ่งขึ้น

4. ควรมีหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้องมาให้ความรู้ในเรื่องของการออมทรัพย์ ส่งเสริม การออมทรัพย์ของชุมชน โดยอาจจะพัฒนาไปเป็นรูปแบบของสหกรณ์ออมทรัพย์กลุ่มคอกไม้ไยบัว ประจำตำบลหัวยกะปี

5. ควรมีการเปรียบเทียบกับโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์อื่นๆ ที่ประสบความสำเร็จ ด้านการผลิต การส่งเสริมคุณภาพ การนำสินค้าสู่ตลาดที่กว้างขวางทั้งในและต่างประเทศ การพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ดีขึ้น หรือรูปแบบที่เปลี่ยนไป นอกจากความสวยงามยังพัฒนาไปสู่การใช้ประโยชน์ด้านการตลาดแต่ง ทำเป็นของที่ระลึก ของขวัญ ของชำร่วย ของประดับบ้าน มีการวางแผนในการผลิตเชิงอุตสาหกรรมในครัวเรือน อุตสาหกรรมชุมชน นำความคิดการผลิตของโครงการ หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์อื่นๆ มาปรับปรุงงานการผลิตของคนเองให้ดีขึ้น

6. ด้านการตลาดหน่วยงานที่เกี่ยวข้องควรมีการประสานงานทั้งภาครัฐและภาคเอกชนเพื่อ เสนอและลงทุนในส่วนของตลาดที่สามารถขยายตัวได้อย่างยั่งยืนโดยสามารถคาดการณ์ได้แม่นยำ การผลิตเพื่อการ จำหน่ายในปริมาณมากๆ ได้

ข้อเสนอแนะเชิงวิชาการ

หน่วยงานที่เกี่ยวข้องควรจัดให้มีการฝึกอบรมเพิ่มพูนทักษะใหม่ ๆ ในการผลิตคอกไม้ หรือเปลี่ยนรูปผลิตภัณฑ์ให้เกิดความหลากหลาย รวมทั้งยังเป็นการเพิ่มนูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ด้วยอีก แนวทางหนึ่ง

สำหรับการทำวิจัยในครั้งนี้เน้นเพียงการวิจัยเฉพาะกลุ่มคอกไม้ไยบัวตำบลหัวยกะปี จังหวัดชลบุรี ท่านนี้ ในการวิจัยครั้งต่อไป ผู้วิจัยอาจจะมีการขยายการวิจัยโดยการเลือก กลุ่มตัวอย่างที่คาดว่ามีผลลัพธ์เรื่องอุปสงค์ในระดับเดียวกันในหลาย ๆ กลุ่ม เพื่อเปรียบเทียบถึงปัจจัย ปัจจัยทางเศรษฐกิจในการดำเนินโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ถึงความเหมือนและความ แตกต่างกันในแต่ละกลุ่ม เพื่อใช้เป็นข้อมูลในการนำเสนอแนวทางดำเนินการให้กลุ่มอื่น ๆ ที่ ยังไม่สามารถดำเนินการให้เกิดผลสำเร็จ ได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้นต่อไป